

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 14 МАРТА 2024 ЧЕТВЕРГ №56 (9298)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа—Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа

Правовая позиция
Студенты-юристы становятся активными участниками образовательного процесса

Страница 14

Поджать хвосты
Горнообогатительное предприятие минимизирует количество отходов

Страница 15



Бизнес по любви
Владелица бренда вывела формулу, помогающую начинающим предпринимателям утвердиться на рынке

Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

Делегация Тюменской области примет участие в XXIV Китайской международной выставке нефтяного и нефтехимического оборудования и технологий SIPPE в Пекине в конце марта.

ЦИФРЫ

148 проектов НКО из УрФО победили в конкурсе президентских грантов. Они получат поддержку на общую сумму 285 миллионов рублей.

До 219 миллиардов рублей увеличился кредитный портфель малых и средних предприятий Тюменской области за 2023 год, что на 19 процентов больше, чем в 2022-м.

22 тысячи кубометров лесоматериалов экспортировано из Курганской области в феврале. Это на пять процентов меньше, чем годом ранее. Больше всего древесины отправлено в Узбекистан (38,6 процента) и Казахстан (34,5).

На 73 миллиарда рублей (7,8 процента) вырос объем инвестиций в основной капитал в Челябинской области в 2023 году в сравнении с предыдущим периодом. В декабре он достиг 446,1 миллиарда рублей.

410,1 тысячи квадратных метров жилья возвели в Тюменской области за январь 2024 года—на 140,3 процента больше, чем в январе 2023-го.

Более 3,5 миллиарда рублей поступило в бюджеты муниципалитетов Свердловской области в 2023 году в результате работы по мобилизации доходов консолидированного бюджета.

Более 100 ИТ-компаний появились в Тюменской области за три года. Сейчас их почти 800.

Миллион квадратных метров жилья планируется ввести в эксплуатацию в Югре в 2024 году.

9,9 тысячи семей в Курганской области (3,1 процента от общего количества проживающих в регионе) воспользовались в 2023 году правом на получение субсидии на оплату жилого помещения и коммунальных услуг. Получателей субсидии оказалось на 1,3 тысячи меньше, чем годом ранее.

ОТРАСЛЬ Местные производители мебели конкурентоспособны не только на российском рынке

Диван на вырост



Татьяна Казанцева, Свердловская область

Два свердловских производителя мебели победили во всероссийском конкурсе «Знай наших». Борьба была нешуточной—182 заявки подали на конкурс только уральцы, всего же состязались 12 тысяч участников. Корреспондент «РГ» выяснял, чем «показались» победители строгому жюри и смогут ли уральские бренды заменить иностранные—не сейчас, так в перспективе.

Рынок уральской мебели на подъеме, что еще полгода на-

АКЦЕНТ

Объем производства продукции из древесины в регионе оценивается в 10 миллиардов рублей

зад подтвердила отраслевая выставка в Екатеринбурге. Деревообработку вообще считают одним из самых перспективных бизнес-направлений в регионе. Замглавы свердловского минпрома Игорь Зеленый оценивает объем производства продукции из древесины в регионе в 10 миллиардов рублей. В том числе и потреб-

успеха. Например, попробовать создать что-то уникальное, свое, взорвать рынок, как минимум местный.

В коллекции Юлии Устюговой изящная деревянная мебель для детей. Столики с резными ножками из бука, стулья со спинками в виде крыльев бабочки или зачехленных ушек из объемного текстиля, подвесные качели с мягкой сборкой и кистями, диванчики, пуфы с рюшками и разная другая красота. Идея создания мебели «для принцесс» пришла к Юлии в процессе воспитания дочерей.

—Хотелось порадовать девочек, создать для них особый мир. Я технолюб и обучаю и давно работаю с мебе-

На Урале развиваются компании, выпускающие и штучную, и массовую мебель. Спрос есть на все.

лю, но свое авторское направление рассматриваю как искусство. Это не массовая мебель, мы делаем ее на заказ, в дизайне с удовольствием участвуют и заказчики. Иногда создают очень необычные изделия в виде любимых детских героев,—говорит Устюгова.

Шестилетний путь российского бренда Атаги был нелегким: пандемия, затем санкции. Казалось бы, такие «крылатые» вещи вообще не ко времени. Но мамы всегда хотят порадовать детей, обустроить их быт, считает предпринимательница.



ТЕМА НЕДЕЛИ При размещении комплексов по переработке ТКО власти должны учитывать не только экономические факторы, но и мнение населения

Испытание полигоном

Светлана Добрынина, «Российская газета»

Свердловский областной суд потребовал от министерства энергетики и ЖКХ региона исключить упоминание об экокластере «Екатеринбург-Юг» из территориальной схемы по обращению с твердыми коммунальными отходами. Подали иск и выиграли процесс жители Сысертского городского округа, противники строительства крупнейшего на Среднем Урале мусоросортировочного комплекса и полигона ТКО. Представляющие общественность юристы сумели доказать, что включение в официальный документ еще только обсуждаемого и не прошедшего экологическую экспертизу проекта преждевременно.

—Когда проекты, явно влияющие на экологическое благополучие густонаселенной территории, принимаются без огласки и заранее вносятся в документы развития, это, конечно, вызывает возмущение жителей,—поисил «РГ» юрист Ваню Каташвили, представлявший интересы истцов в суде.

Территориальная схема обращения с отходами была принята правительством региона еще в 2020 году. С тех пор в нее регулярно вносились поправки. Последнюю значительную коррекцию сделали в октябре прошлого года, зафиксировав в схеме тот самый экокластер «Екатеринбург-Юг». Как следу-

ет из документа, на юг Сысертского района (площадка близ деревни Андреевки) планируется свозить бытовой мусор не только из областного центра, но и еще более десяти крупных населенных пунктов Екатеринбургской агломерации. Площадь комплекса по проекту—свыше 150 гектаров, в данный момент это земли сельскохозяйственного назначения. На бывших полях предполагается разместить мусоросортировочный кластер мощностью 700 тысяч тонн ТКО, а также полигон, рассчитанный на захоронение 660 тысяч тонн отходов в год.

О масштабных планах представители местной власти и правительства региона рассказали в начале сентября. Проект вызвал у жителей активное неприятие: как уже сообщала «РГ», на публичном обсуждении против тако-

го плана развития территории проголосовало большинство.

Решение суда об исключении объекта из территориальной схемы обращения с ТКО ответчик, вероятно, будет обжаловать. Ведь консенсусное соглашение о строительстве и эксплуатации экокластера областное министерство энергетики и ЖКХ заключило с компанией «Экологические системы» еще в июле 2021 года. В его осуществление стороны готовы вложить 20 миллиардов рублей. Губернатор Евгений Куйвашев не однажды подчеркивал, что без строительства нового полигона Екатеринбург увязнет в мусоре. Полигон на севере областного центра переполнен и требует рекультивации, а подобрать новую площадку не получается. Ранее глава региона обещал озвучить решение по сы-

сертскому объекту весной, но процессы начались раньше: сельчане подали и другие иски, а также инициировали проведение местного референдума.

Средний Урал вот уже несколько лет—самая горячая точка мусорной реформы в УрФО. Жители Красноуральского района тоже через суд остановили строительство нового полигона, договор концессии был разорван. Людей можно понять—такое соседство никого не радует, однако проблема захоронения и переработки мусора в регионе стоит очень остро, и ее в любом случае нужно как-то решать. По данным консалтинговой компании Fin-Expertiza, Свердловская область входит в первую пятерку субъектов РФ с максимальной массой ТКО—здесь образуется 3,2 процента от общего объема мусора в

стране, 9,4 миллиона кубометров в год.

В Курганской области пять лет назад жители тоже не дали выстроить полигон возле села Нижнеобольского Белоозерского района. Здесь урок, видимо, пошел впрок: сейчас в регионе реализуется другой проект, строительство крупного мусоросортировочного комплекса в Кетовском округе мощностью 1,2 миллиона тонн в год. Судя по отсутствию негатива в информационном поле, жители сумели убедить в том, что появление этого объекта необходимо и не несет угрозы экологии.

Отметим, что три уральских региона—Тюменская, Челябинская области и ЯНАО—по итогам 2023 года вошли в число лидеров в сфере обращения с отходами. В этих субъектах сумели реализовать крупные проекты. По мнению экспертов, успеху способствовал упор на переработку. В Тюмени, к примеру, еще в 2018 году запустили первый мусоросортировочный завод, построенный по концессии. Позже добавились объекты в Тобольске, Ишиме, перегрузочная станция в Ялуторовске. Их общая производительность составила около 440 тысяч тонн ТКО в год.

В Челябинске тоже сделали главный акцент не на захоронении мусора, а на его утилизации. Последний масштабный проект—создание экопромшленного парка в Миассе, где разместятся предприятия по переработке вторичного сырья и выпуску из него

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ЛИДЕРЫ «ЗЕЛЕННОГО РЕЙТИНГА» ПО РАЗВИТИЮ КОМПЛЕКСНОЙ СИСТЕМЫ ОБРАЩЕНИЯ С ТКО, ПОЗИЦИИ СУБЪЕКТОВ УРФО В ТОП-20

Источник: Российский экологический оператор

МЕСТО	СУММА БАЛЛОВ	
1	МОСКВА	87,56
1	МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	83,63
2	ТУЛЬСКАЯ ОБЛАСТЬ	72,58
3	НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ	71,83
8	ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ	67,93
10	ТЮМЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ	67,36
20	ЯНАО	61,6

КОРОТКО

Долги уральцев перед банками растут

В новом рейтинге закредитованности населения РФ на начало 2024 года регионы УрФО заняли места в диапазоне с 14-го по 83-е. Наибольшая долговая нагрузка—у жителей Тюменской области: в среднем на каждого приходится 671,9 тысячи заемных рублей, что составляет 91,7 процента среднегодовой зарплаты. Среднестатистический житель ЯНАО хотя и задолжал 832,3 тысячи, но эту сумму может заработать за полгода—доходы превышают долги на 55 процентов. В Челябинской области нагрузка составила 374,7 тысячи рублей, или 61,6 процента годового дохода, в Югре—730,9 тысячи и 65,2 процента, в Зауралье—406,8 тысячи и 66 соответственно, в Свердловской области—480,1 тысячи и 71,3. За год размеры задолженности жителей УрФО выросли на суммы от 68,5 (в Кургане) до 155,5 тысячи рублей (в Тюмени).

На Ямале определили лучших управленцев стройкомплекса

Победителем конкурса муниципальных практик в номинации «Служба заказчика-застройщика» стал строительный блок администрации города Лабытнанги. Он успешно других организовал работу в рамках адресной инвестиционной программы и капитального ремонта муниципальной собственности, за что получил поощрение. Грант можно направить на повышение профессионального мастерства сотрудников или материальное поощрение. Отраслевые конкурсы достигают в регионе начали проводить в 2023 году по инициативе губернатора Дмитрия Артюхова. Их цель—повысить эффективность местного самоуправления.

Курганцы недоплатили за мусор 600 миллионов

Жители Курганской области задолжали региональному оператору по обращению с твердыми бытовыми отходами 627,5 миллиона рублей, притом что плата за эту услугу в регионе самая низкая в УрФО: в многоквартирных домах она составляет 72,85 рубля в месяц с человека, в ИЖС—84,97. Для сравнения: в Челябинской области жильцы многоэтажек платят 95,11 рубля, в Тюменской—151,23, в Свердловской—163,33, в Югре—151,87, на Ямале—181,8 рубля. С курганцев через суд в принудительном порядке взыскано 75 миллионов, но некоторые все равно продолжают копить долги.

Индустриальный пленэр посвятили газодобыче

На Ямале стартовал проект, посвященный 50-летию Нового Уренгоя. Его участниками станут 20 художников из разных регионов России и Китая. Первая группа из семи человек уже прибыла в газовую столицу. В течение десяти дней она посетит Южноуральское месторождение, вахтовый поселок Ямбург, аэропорт и многофункциональную площадку «Виадук». Все картины, написанные в ходе индустриального пленэра, покажут на выставке, посвященной промышленному освоению Крайнего Севера «Газ пошел!». Также они будут экспонироваться в 2025 году в Государственном центральном музее современной истории России.

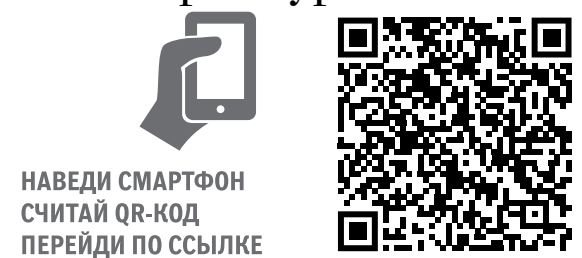
В Зауралье назвали самые дорогие дома и квартиры

По данным управления Росреестра по Курганской области, самый дорогой жилой дом с земельным участком в прошлом году продали в областном центре (поселок Увал) за 25,7 миллиона рублей. А самую шикарную квартиру купили за 20 миллионов рублей в микрорайоне Шервелевка. В 2023 году в ведомство поступило более 159 тысяч заявлений о постановке на государственный кадастровый учет и государственном прав (плюс 14 процентов к уровню 2022-го). Всего за год Росреестр осуществил более 436 тысяч учетно-регистрационных действий (прирост к предыдущему периоду на 8 процентов).

По сообщениям корреспондентов «РГ»

ТОЛЬКО НА САЙТЕ
rg.ru/region/urfo

ОАЭ станут страной-партнером выставки ИННОПРОМ в Екатеринбурге



НАВЕДИ СМАРТФОН СЧЕТАЙ QR-КОД ПЕРЕЙДИ ПО ССЫЛКЕ

ФИЛИАЛЫ ФБГУ

«РЕДАКЦИЯ

«РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Турганова, 13, офис 820. Телефон/факс: (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 35-24-94, 35-25-11. E-mail: mes1980@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

ит Участки для инвесторов подберет искусственный интеллект

ЗЕМЛЯ БЕЗ СЮРПРИЗОВ

Наталья Тихонова,
Свердловская область

В рамках создания Национальной системы пространственных данных (НСПД) Росреестр готовит к запуску электронный сервис для профессиональных участников рынка «Градостроительная проработка онлайн». Он оптимизирует подбор подходящих участков для застройщиков.

При наполнении НСПД используются технологии Big Data, искусственного интеллекта, прогнозирования, геоинформационные омниканальные решения (сбор запросов, поступивших по разным каналам, в одно целое). Далеко не все пространственные данные содержатся в Едином государственном реестре недвижимости. В частности, там могут не указываться некоторые зоны с особыми условиями использования территории (ЗООИТ), поскольку вводятся они ведомственными нормативными актами, есть объекты с неполными характеристиками, без правообладателей — это следствие того, что ранее существовало несколько параллельных информационных систем.

По мере наполнения НСПД (а всего в ней 257 слоев) информация уточняется, устриваются пересечения участков, чтобы не было почвы для споров, — поясняет Игорь Цыганаш, руководитель управления Росреестра по Свердловской области.

После нажатия кнопки пользователь получает развернутый анализ, что помогает минимизировать риски будущего проекта

Всего на базе НСПД планируется предоставлять 20 пользовательских сервисов. Два из них уже протестированы на Среднем Урале. Так, благодаря «Земле для стройки» в оборот вовлечены 916 участков площадью 512 гектаров. На них возведено 72 индивидуальных дома и один многоквартирный. Кроме того, наполняется ресурс «Земля для туризма»: сейчас в нем 29 свердловских участков общей площадью 88,9 гектара, представляющих интерес для рекреационной деятельности и оказания туристических услуг. Конкретные сроки внедрения «Градостроительной проработки онлайн» пока не называют, но Игорь Цыганаш предполагает, что это точно произойдет в ближайшие 1,5–2 года. На очереди сервис «Комплексное развитие территорий», ускоривший поиск участков для редевелопинга в городах.

Пока же инвесторы могут воспользоваться разделом «Градпроработка» на инвестиционном портале Свердловской области. Как рассказала заместитель министра инвестиций и развития региона Елена Хлыбова, нужный участок выбирается по кадастровому номеру или рисуется вручную на карте. После нажатия кнопки «принять объект» пользователь получает развернутый анализ, вплоть до наличия ЗООИТ и памятников с охранной зоной, что помогает минимизировать риски будущего проекта.

А что думает сам бизнес о таком механизме подбора площадок?

— Благодаря сервисам Росреестра мы актуализируем базу участков раз в месяц, вручную запрашивать выписки по всей России невозможно. Что-то пока не получилось, но, надеюсь, состоится, например, машиночитаемые генпланы и правила землепользования и застройки. Еще одна проблема — отсутствие данных о физлицах: даже заключив договор КРТ, мы не знаем, кто собственник квартиры, которые придется выкупать. Совсем не отсюда взять и сведения об ограничениях, наложенных на недвижимость граждан, — рассуждает Михаил Пинкус, Челябинск

вузы Студенты-юристы становятся активными участниками образовательного процесса

Правовая позиция

Ольга Фаткуллина,
Екатеринбург

Ректор Уральского государственного юридического университета (УрГЮУ) Владимир Бублик рассказал, что меняется в подготовке юристов и почему так важно сохранять традиции образования и воспитания.

Владимир Александрович, на базе университета 6 марта открылся новый спецкурс — Школа противодействия коррупции. Почему возникла необходимость в ее создании и чему будут обучать слушателей?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Это практико-ориентированный курс, который университет запускает совместно с департаментом противодействия коррупции Свердловской области. Знание норм антикоррупционного законодательства — ключевой элемент профессионального правосознания юриста и одновременно важнейшее квалификационное требование, но и практические знания в этой области тоже важны.

Для университета это не первый подобный проект?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: У нас проработан целый комплекс таких профессиональных проектов: Школа следователя, Школа адвоката. Их задача — дополнительно к образовательной составляющей давать студентам практические навыки. Поэтому принципиально, что наставниками являются юристы-практики — наши выпускники.

Если честно, активность выпускников УрГЮУ даже удивляет: со стороны кажется, что они буквально истово любят альма-матер.

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Вам не кажется, так и есть. Наши выпускники регулярно приезжают на встречи, активно участвуют в жизни вуза: экс-генеральный прокурор РФ Юрий Чайка, стас-секретарь — заместитель министра экономического развития РФ Алексей Херсонцев и многие другие. Известный историк права депутат Госдумы Павел Крашенинников всегда проводит первую презентацию своих книг в «Российской газете», а вторую — в УрГЮУ. Менее известные выпускники тоже не забывают свой вуз. С чем это связано? А почему любит родину или родителей?

Люди ценят, что здесь им дали возможность развиваться. У нас ко всем студентам отношение уважительное: они наши младшие коллеги, просто мы немного опытные, но это дело назавно.

За те 17 лет, что вы возглавляете УрГЮУ, изменилось ли отношение студентов к вузу?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Есть черта, которая свойственна студентам-юристам во все времена, — это активная жизненная позиция. И мы были такими, и нынешние ребята очень активны в науке, спорте, политической, общественной жизни. Более того, сегодняшние студенты настойчиво требуют от вуза высокого качества образования. Не потому, что деньги заплатили, а потому, что понимают: от уровня подготовки зависит их будущее. Студенты являются не просто слушателями, реципиентами информации, они активные участники образовательного процесса. Чтобы получить от них обратную связь, мы регулярно проводим опросы, и ребята этим пользуются, чтобы высказать свое мнение. И конечно, ре-



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

акция руководства вуза на их общию обязательна.

Меняются ли со временем интересы молодежи при выборе специализации? Какие отрасли права сейчас наиболее популярны?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Абитуриенты и их родители стараются подходить к выбору специализации более взвешенно. Ребята привлекают такие профессии, как прокурор,

АКЦЕНТ

Фундаментальная подготовка позволяет нашим выпускникам быть гибкими, готовыми к изменениям, новым профессиональным вызовам

судья, следователь, юристы для государственных и муниципальных органов. При этом не снижается популярность профессии адвоката, корпоративного юриста.

А какие направления подготовки юристов наиболее востребованы у работодателей — на чем стоит специализироваться студентам, чтобы однозначно быть конкурентоспособными на рынке труда?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Повысился интерес к специалистам по банкротству, антикоррупционному праву, юристам в области арбитражного процесса, медицинского права. Очень востребованы специалисты по трудовому праву, налоговым юристам, профессионалы в сфере строительства и земельных отношений. К примеру, у нас несколько лет на-

зад появилось направление подготовки по градостроительному праву: спрос на таких специалистов большой, студентов уже на практику, а впоследствии и в штат охотно приглашают крупные застройщики, профильное управление администрации Екатеринбурга. К новым сферам можно отнести и ИТ-сферу — правовое обеспечение цифровых технологий продиктовано временем.

Ежегодно в УрГЮУ подают документы абитуриенты более чем из 70 регионов страны, конкурс очень высокий. Реально ли вообще поступить к вам на бюджет?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Средний балл поступивших на бюджет в 2023 году значительно вырос по сравнению с прошлыми годами и составил 87,5. Вызвано это отчасти тем, что мест на общий конкурс остается немного. Сейчас в стране больше бюджетных мест распределяется на инженерные, естественные, ИТ-специальности, на гуманитарные же поступить очень сложно, к нам приходят лучшие. Поэтому полагаем, что в 2024 году проходной балл может быть на уровне 2023 года, а может, даже немного подрастет.

Люди готовы учиться платно, рассчитывая в будущем на высокий доход. И тут порой возникают вопросы этического характера: случается, что юристы используют свои знания, опыт, связи в профессиональном сообществе недобросовестно, буквально разоряют клиентов — и физлиц, и мелких

Изменилось ли что-то в образовательных программах за два года с начала СВО?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Да, потребность в таких новациях есть. На учебном совете принято решение со следующего учебного года запустить спецкурсы, затрагивающие права членов семей участников СВО,

Владимир Бублик: Было время, когда вузы не уделяли должного внимания воспитанию, и сейчас мы ощущаем последствия такой политики.

трудовое, пенсионное, наследственное право — у людей возникает огромное количество вопросов. Мы в режиме реального времени отслеживаем все изменения в законодательстве, например, связанные с фейками про армию, с усилением санкционного давления на российские компании и т. д. Стараемся оперативно реагировать на новые запросы общества и бизнеса.

Ежегодно в УрГЮУ подают документы абитуриенты более чем из 70 регионов страны, конкурс очень высокий. Реально ли вообще поступить к вам на бюджет?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Средний балл поступивших на бюджет в 2023 году значительно вырос по сравнению с прошлыми годами и составил 87,5. Вызвано это отчасти тем, что мест на общий конкурс остается немного. Сейчас в стране больше бюджетных мест распределяется на инженерные, естественные, ИТ-специальности, на гуманитарные же поступить очень сложно, к нам приходят лучшие. Поэтому полагаем, что в 2024 году проходной балл может быть на уровне 2023 года, а может, даже немного подрастет.

Люди готовы учиться платно, рассчитывая в будущем на высокий доход. И тут порой возникают вопросы этического характера: случается, что юристы используют свои знания, опыт, связи в профессиональном сообществе недобросовестно, буквально разоряют клиентов — и физлиц, и мелких

бизнес. И это тоже ваши выпускники и даже действующие преподаватели. Чему они научат нынешних студентов?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Когда мне становится известно о подобных случаях, приглашаю заведующего кафедрой, прошу проверить информацию в отношении нашего преподавателя. Если факт подтвердился, приходится выносить его обсуждение на учебный совет. Было несколько случаев, когда с человеком пришлось попрощаться.

Вообще это сложный вопрос. По Конституции каждый имеет право на использование своих способностей, и люди это делают, иногда злоупотребляя своими компетенциями и правами, но формально закон не нарушая. Такие примеры и мне известны — к сожалению, не единичные. Здесь уже вопрос не профессиональной подготовки, а морально-этого история про человека, его воспитание. Было время, когда вузы не уделяли должного внимания воспитанию своих студентов, и сейчас мы ощущаем последствия этого.

Воспитанием много лет практически не занимались только вузы, но и школы. Есть ли у вас возможность исправить ситуацию?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Мы стремимся воспитать для себя абитуриента. Для этого создали институт довузовской подготовки, заключили более 30 договоров со школами области, привлекаем на наши мероприятия, заинтересовываем школьников класса с девятого, в том числе стараемся воспитывать в них уважение к закону, патриотизм. К примеру, организовали серию встреч в формате единого урока о праве для старшеклассников, готовим онлайн-квест «Юристы нового поколения» и т. д.

28 июля исполнится 100 лет со дня рождения известного российского правоведа, автора Конституции РФ Сергея Сергеевича Алексеева. Университет присоединится к торжественным мероприятиям?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Конечно, как мы можем быть в стороне? Это знаменательная дата для всех юристов России. Сергей Алексеев — наш учитель. Кроме того, будет праздноваться 30-летие законодательной власти, юбилей самой Конституции и конституционного надзора — чего ни коснись, основоположником был Алексеев. Поэтому сессия Европейско-Азиатского правового конгресса в Екатеринбурге 23–24 мая 2024 года будет проводиться под знаком 100-летнего юбилея нашего земляка. Кроме того, в УрГЮУ принято решение назвать кафедру, где он работал, его именем. Обсуждается и вопрос установки памятника Сергею Алексееву на территории университета.

В последнее время часто звучит критика Конституции. Как вы к этому относитесь?

ВЛАДИМИР БУБЛИК: Нужно понимать, что это был документ, актуальный для своего времени. Сейчас он нуждается в совершенствовании, ведь стех пор в стране многое поменялось. Например, в Конституции до сих пор есть статья, где сказано, что в РФ нет государственной идеологии. Но жизнь показала, что без идеологии страна не может существовать. Как тогда воспитывать молодежь? Да, к действующей редакции главного закона страны уже очень много возрадов, все понимают, что нужно создавать новую Конституцию — мы к этому придем, жизнь заставит. ●

МНЕНИЕ

Юлия Лаврикова,
директор
Института экономики УрО РАН



НЕ УТОНУТЬ В ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ ВОЛНЕ

В Свердловской области ожидается существенное сокращение численности населения: к 2036 году — на 230 тысяч человек. В целом для рынка труда прогноз является неблагоприятным, что требует адаптации образовательной системы и системы занятости населения к особенностям демографических процессов.

На рынке труда особенно высок спрос на рабочие кадры: соотношение количества резюме к числу не превышает 1,7, что оценивается как острый дефицит соискателей. Причем в Свердловской области один из самых низких показателей в УрФО.

Отметим, что в общей численности занятых люди со средним профобразованием составляют 48,5 процента, так что развитие системы СПО сегодня приобретает особую актуальность. В последние годы спрос на обучение по таким программам в Свердловской области растет, СПО меняется в соответствии с требованиями рынка труда. Например, количество новых направлений подготовки в колледжах по сравнению с 2015 годом увеличилось в два раза, в 2023 году 32,3 процента первокурсников поступили именно на новые специальности.

Но, несмотря на востребованность СПО, эта сфера в регионе имеет ряд накопившихся проблем. Так, почти четверть зданий, используемых в образовательной деятельности, построены до 1960 года. Доля учебно-лабораторных зданий, а также общежитий, находящихся в аварийном состоянии и тех, где не проводился капремонт, здесь несколько выше, чем в среднем по стране. А вот доля учебно-производственных мастерских с современной материально-технической базой у нас ниже среднего уровня. При этом вклад работодателей в расходы на приобретение оборудования для колледжей на Среднем Урале составляет 0,2 процента, тогда как в среднем в РФ — 5,4.

Наблюдаемый в последние годы рост общей численности студентов позволяет прогнозировать в среднесрочной перспективе и увеличение количества выпускников. Но во все же время лишь 40–60 процентов поступающих на 1 курсе доходят до получения диплома. Остается низким и показатель трудоустройства по полученной специальности: лишь 55–60 процентов выпускников СПО и 74 — вузов. Причины различны: если специалисты среднего звена в основном отмечают нехватку соответствующих вакансий на рынке труда, то квалифицированных рабочих чаще всего не устраивают условия, предлагаемые предприятиями. Парадокс: работодатели заявляют о потребности в кадрах, инициируют их подготовку в организациях СПО, но при этом не в состоянии обеспечить подготовленным по их заказу выпускникам надлежащие условия труда и платить им достойную зарплату.

Удержание выпускников в профессии и в регионе — это значительный ресурс для восполнения дефицита кадров. Для этого от региональной власти требуется принятие ряда системных мер, таких как предоставление социальных льгот выпускникам приоритетных для региона специальностей («региональный социальный лифт»), подобных тем, какие приняты для ИТ-специалистов на федеральном уровне. Это первое важное направление.

Второе: в сложившихся демографических условиях возрастает спрос на квалифицированный труд мигрантов. Свердловская область привлекательна в плане учебной миграции молодежи в возрасте 15–18 лет. Потенциал притока данной категории — около 600–800 человек в год. Но необходимо вовлечение приезжих в профобразование, создание для них специальных программ СПО.

Третье — стимулирование участия бизнеса в модернизации учреждений СПО путем предоставления дополнительных региональных льгот. Такой механизм предусмотрен в законе об инвестиционном налоговом вычете, но сегодня он применяется только по одному из оснований, и компании выбирают те варианты, где суммы вычета больше. Необходимо снять это ограничение для предприятий, помогающих образовательным учреждениям.

Четвертое: дефицит кадров требует обеспечения максимальной гибкости рынка труда, форсирования подготовки и переподготовки кадров. В связи с этим необходимо разработать прогноз перспективной потребности в кадрах с учетом развития отраслей экономики и демографических тенденций не менее чем до 2050 года.

Пятое: сегодня решение кадровых вопросов распределено по разным ведомствам — вопросы вузовского обучения являются федеральной компетенцией, разработкой прогноза потребности в кадрах занимается мнэкономки, контрольные цифры приема рассчитывают в Минобразования и молодежной политики и т. д. В Свердловской области требуется создание единой структуры — регионального межведомственного ситуационного центра, занимающегося мониторингом и анализом рынка, координирующей оперативную помощь в устранении серьезных кадровых разрывов, стратегически оценивающей необходимость форсированной подготовки и переподготовки кадров по отдельным специальностям.

Дефицит трудовых ресурсов может стать серьезным ограничением для реализации инвестиционных проектов и обеспечения экономического роста региона. Это один из важнейших вопросов, которому нужно уделить пристальное внимание и предприятиям, и органам власти, и науке. ●

Работодатели заявляют о потребности в кадрах, но при этом не в состоянии платить им достойную зарплату

МАШИНОСТРОЕНИЕ В Челябинске открыли импортозамещающее производство компрессоров

Движкам добавляют лошадей

Михаил Пинкус, Челябинск

В Челябинске запущено серийное производство турбокомпрессоров. Предприятие, занимающее лидирующие позиции в разработке малогабаритных многофункциональных газотурбинных энергоагрегатов, выпустило первые 15 изделий. Они предназначены для дизельных двигателей мощностью 750–1500 лошадиных сил — такие используются в железнодорожной и строительной технике. Как сообщается в минпроме региона, в перспективе планируется адаптировать челябинскую разработку для судостроения.

Раньше отечественные дизели комплектовались исключительно швейцарскими и австрийскими

компрессорами. Сегодня появилась возможность заместить импорт в этом сегменте. В стране производится все больше двигателей с турбонаддувом. И в челябинском СКБ уже разработали свыше 30 типов турбокомпрессоров, предназначенных для повышения мощности двигателей без коренного вмешательства в их конструкцию. Основная функция этих агрегатов — подача в камеры сгорания увеличенного количества топливно-воздушной смеси.

Средства на реализацию проекта предприятие получило от федерального и регионального ФРП по совместной программе «Проекты развития». Общий бюджет составил 102,6 миллиона рублей, из них 45,4 миллиона выделил федеральный фонд, 19,4 миллиона —

регион, остальные вложило само предприятие. Кстати, ключевым заказчиком продукции южноуральцев станет другая заемщик федерального ФРП — дизельный завод из Екатеринбурга, готовый запустить производство модернизированных двигателей с челябинской начинкой.

— После выхода на полную мощность мы сможем производить 360 турбокомпрессоров в год и обеспечить до 6,5 процента российского рынка. Кроме того, разработанные нами изделия будут собираться исключительно из отечественных комплектующих, поэтому уровень локализации производства составит 100 процентов, — рассказал генеральный директор предприятия Эдуард Баженов.

Разработки челябинских конструкторов способны существенно увеличить работоспособность двигателя, повысив его КПД. Кроме того, в процессе его работы образуется меньше оксида азота, что положительно сказывается на окружающей среде. Модели для локомотивостроения сейчас дополнительно модернизируют, чтобы они могли использоваться также в малой энергетике и карьерной технике. Судовые турбокомпрессоры ко всему прочему будут преобразовывать отработанные выхлопные газы для получения дополнительной энергии, тем самым еще более увеличивая мощность агрегата.

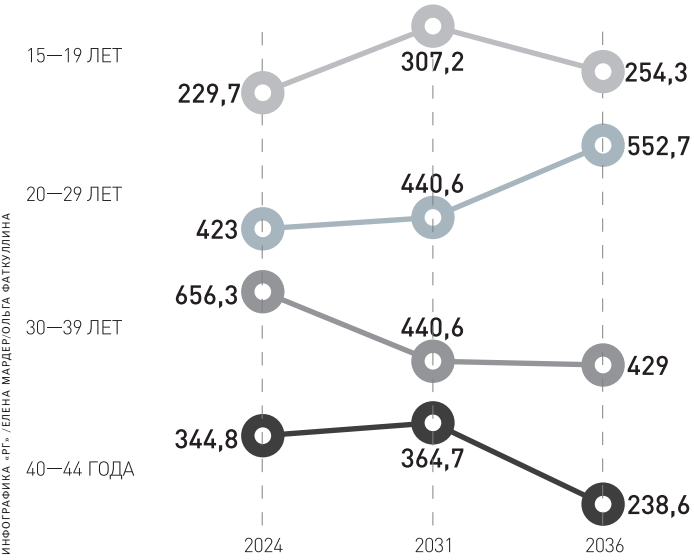
— Среди наших заказчиков кроме гигантов металлургии и

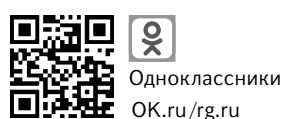
машиностроения есть наукоемкие компании с узкопрофильными, но при этом уникальными компетенциями в своей сфере. И очень показательно, что в реализации важнейших для отечественной экономики проектов они используют инструменты господдержки. В данном случае завод воспользовался совместным займом, что позволило ему приобрести все необходимое оборудование, в частности, токарные и крупношлифовальные станки и токарный автомат, — отметил директор ФРП Челябинской области Сергей Казаков.

В ходе реализации проекта будет создано более 60 новых рабочих мест, из них более 40 высокопроизводительных. ●

ПРОГНОЗ ДИНАМИКИ ЧИСЛЕННОСТИ РАЗЛИЧНЫХ ВОЗРАСТНЫХ ГРУПП ТРУДОСПОСОБНОГО НАСЕЛЕНИЯ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ, ТЫСЯЧ ЧЕЛОВЕК

Источник: Росстат





апк Географическое указание стало региональным брендом Патентованная морошка

Марина Некрасова, Югра

По данным Минэкономразвития РФ, в России официально зарегистрировано свыше 860 тысяч товарных знаков. Один из трендов — развитие личных брендов граждан, в том числе самозанятых (такой возможностью воспользовались более 9000 человек). Кроме того, в качестве региональных брендов используется 333 названия места происхождения товара и географические указания, к примеру, права на «таволжскую моченую морошку» в 2024 году получил резидент парка высоких технологий Югры.

История предприятия в урочище Таволжном началась в 2017-м, когда среди проектов технопарка появилось плантационное выращивание лесных и болотных ягод — морошки, клюквы и княженики. Первая в России морошковая ферма открылась летом 2021 года, в том же году она победила в конкурсе «Агростартап» департамента промышленности и выиграла грант — три миллиона рублей. На эти средства закупили саженцы, выращенные методом in vitro, из которых заложили маточник и окультурили плантацию в общей площади в один гектар.

По словам предпринимателя, до полноценного формирования маточных плантаций нужно ждать минимум три года. За это время поросль фор-

мирует развитую корневую систему с почками, которые прорастут на новом месте куртинами. Руководители фермы рассчитывают, что первые саженцы югорской морошки появятся на рынке уже осенью 2024-го — весной 2025 года. До конца июня они планируют разработать технический регламент выращивания и реализации посадочного материала в торфяно-моховых брикетах. Помогают им в этом ученые Тимирязевской академии. Что касается мочения, то это традиционный сибирский способ консервации, благодаря которому ягода сохраняет все витаминно-питательные свойства.

По мнению руководителя Роспатента Юрия Зубова, регистрация регионального бренда поможет ХМАО развить дальнейшее производство плодово-ягодных культур. Также это важный инструмент для выхода на новые рынки, в том числе зарубежные. Югра — один из 14 субъектов РФ, который заключил трехстороннее соглашение с Роспатентом и Минэкономразвития РФ о поддержке таких начинаний. Сейчас разрабатывается региональная концепция развития интеллектуальной собственности, введен режим «патентной коробки», позволяющий снизить налог на прибыль при передаче прав на объекты интеллектуальной собственности до шести процентов.

ПРОЕКТ Реконструкция очистных сооружений повысит качество водоснабжения в Кургане Что там, за водозабором?

Валентина Пичурин, Курган

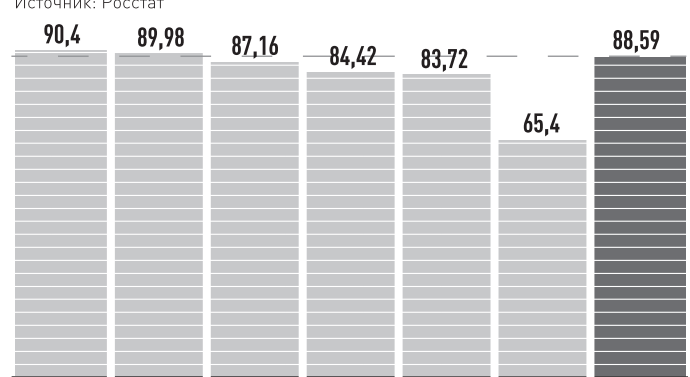
Стартовавшая весной прошлого года масштабная реконструкция очистных сооружений водопровода «Арбинка» в Кургане приближается к «экватору»: на сегодня выполнено около 40 процентов работ. Ввод объекта в эксплуатацию по плану Минстроя России ожидается в конце 2024-го.

Арбинские очистные являются основными в системе водоснабжения областного центра и ряда пригородных населенных пунктов. Реконструкция здесь проводится впервые с момента их ввода в эксплуатацию в 1978 году. За это время водопроводные сети, здания и оборудование пришли в плачевное состояние и имеют почти стопроцентный износ. Обновление сооружений водозаборного комплекса позволит обеспечить надежность водоснабжения города. Будут заменены трубопроводы и часть ветхого оборудования. На проведение полной реконструкции и масштабной модернизации из федерального бюджета выделено свыше 1,78 миллиарда рублей.

На сегодня уже выполнен монтаж распределительной трансформаторной подстанции, газовой котельной (раньше была угольная), перекрытия тепловой камеры. Кроме того, ведутся подготовительные работы для возведения здания реагентов и прокладки трубопровода, ремонт резервуаров чистой воды. Проектом предусмотрено также решение по изменению технологии очистки — на территории предприятия появится современный цех подщелачивания и деманганации для удаления марганца из природной воды.

Несмотря на то что масштабные ремонтные и строительные мероприятия проводятся на действующих очистных, потребители этого практически не ощущают. В прошлом году «Арбинку» останавливали только один раз, когда без этого было не обойтись: нужно было установить на сетях запорную арматуру. Для монтажа потребовалось двое суток. В остальном работа организована так, чтобы режим подачи воды в квартиры не изменился, а ее качество не снижалось. Для этого водозабор фактически разделен на две части: функциони-

ДОЛЯ НАСЕЛЕНИЯ, ОБЕСПЕЧЕННОГО КАЧЕСТВЕННОЙ ПИТЬЕВОЙ ВОДОЙ ИЗ СИСТЕМ ЦЕНТРАЛИЗОВАННОГО ВОДОСНАБЖЕНИЯ (ПО ДАННЫМ НА ФЕВРАЛЬ 2024 ГОДА), %



— После завершения работ мощность объекта составит 125 тысяч кубических метров в сутки. Доступ к качественной питьевой воде получат свыше 86 тысяч жителей, — сообщает руководитель проектной дирекции Минстроя России Дина Сафиуллина на сайте ведомства. — Таким образом, все население Кургана — более 300 тысяч человек — будет обеспечено качественным водоснабжением.

рующие сооружения и выведенные для реконструкции.

Между тем за пять лет в рамках федерального проекта «Чистая вода» в Курганской области построено и реконструировано уже восемь объектов питьевого водоснабжения. Сейчас качественной питьевой водой в регионе обеспечены 65,4 процента населения. С вводом в эксплуатацию Арбинских очистных этот показатель достигнет 76,7. ●

А как у соседей?

Досрочно запущен в работу водовод протяженностью почти 6,5 километра, который обеспечит качество водоснабжения Кировграда — города Свердловской области с населением 18,5 тысячи человек. Объект построен за счет субсидии из областного бюджета. Общая стоимость проекта составила почти 281 миллион рублей.

экология Горнообогатительное предприятие минимизирует количество отходов

Поджать хвосты



Ольга Медведева, Свердловская область

Горнодобытчики не любят называть отходами отработанные хвосты, говорят скорее о продуктах обогащения. Но как их ни обозначай, техногенные горы и пруды — отстойники — привычный ландшафт многих уральских городов. Качанар не исключение. Новые производственные объекты, которые возводятся сейчас в этом городе, должны снизить воздействие предприятия на природу.

Речь идет о целом комплексе сооружений у горы Луковой, что в 10 километрах от города, каждое из которых в чем-то уникально.

ЦИФРА

35

МИЛЛИАРДОВ рублей вложил в экологический проект в Качанаре металлургический холдинг

Смешанная с водой в соотношении один к девяти измельченная порода, которую до сих пор отправляли в хвостохранилище, по новой технологии будет подаваться в два ступенчатых диаметра 64 и высотой 22 метра. Объем каждой чаши — 19 тысяч кубометров. На выходе из них пульпа будет содержать 40 процентов песча — ее объем сократится в четыре раза. Большую часть воды уже на этом этапе можно будет возвращать в производственный цикл, к тому же на транспортировку «сгущенки» в хвостохранилище потребуются меньше электроэнергии.

— Чем меньше воды попадает в накопитель, тем более он устойчив. Уменьшается риск возникновения гидродинамической аварии на сооружении, — уточняет Сергей Сухих, руководитель инвестиционного проекта по технологии. — А уникальность сооружений — в их мощности и высоте. Металлические конструкции ступенчатых, которые монтируются на промышленной площадке, формой и масштабами напоминают стадионы. Только трибуны и зрители в них не будут: на все новые объекты, работающие в автоматическом режиме,

предусмотрено три сотрудника — два машиниста и дежурный электрик. Оба ступенчатых планируют запустить в опытно-промышленную эксплуатацию уже в этом году — один в июле, второй в сентябре.

Еще один строящийся объект — новый экологически безопасный отсек хвостохранилища. По всей его площади уложен противодиффузионный экран — пленка, которая не позволит влаге уходить в почву. Воду планируется возвращать в производство. Откосы по периметру засыпают скальником, чтобы песок не разносился ветром. Предусмотрена и система орошения. Все эти меры, посчитали на предприятии, должны снизить пыление на 87 процентов. Емкости нового накопителя по проекту должно хватить как минимум до 2038 года.

Над всеми промышленными новостройками горнообогатительного комбината возвышается расположенная на горе пульпососная станция. Сейчас продолжается монтаж более 3000 тонн металлоконструкций и 1666 тонн оборудования, достроить и сдать объект планируют во втором квартале 2025 года.

Строители возводят огромные емкости объемом 19 тысяч кубометров — в них пульпа будет сгущаться.

Отметим: если несколько лет назад на комбинате стоял вопрос о закрытии части производств, то после начала освоения Собственно-Качанарского месторождения, в железной руде которого сосредоточена значительная часть мирового запаса ванадия, город спокоен за свое будущее по крайней мере на столетие вперед. Тем важнее было внедрить экологический подход к утилизации отработанных пород.

— Мы изучили мировой опыт и выбрали самые современные экологически безопасные технологии гущения отходов обогащения, — заверил вице-президент ЕВРАЗ, руководитель дивизиона «Урал» Денис Новоженков. ●

КСТАТИ

Измельченная порода, из которой магнитным способом извлекали железную руду, сама по себе не представляет опасности для окружающей среды, а в будущем при появлении новых технологий обогащения может стать ценным ресурсом для добычи титана и скандия.

Диван на вырост

13 < К тому же даже самый фантазийный стул — это не игрушка, а вполне утилитарная вещь. В общем, идея и воплощение понарались многим. Кстати, еще до санкций эту мебель оценили не только на российском рынке: предприниматель в Швейцарии закупил и перепродавал ее на территории Европы.

— Мебель из массива с авторским декором недешевая. Ведь в каждом изделии много ручного труда, работа требует большого количества времени, — признается Юлия. — Но в первую очередь это наша семейная мастерская: на муже и главе фирмы — производственный процесс, а на мне — создание моделей. В Екатеринбурге у нас две мастерские — текстильная и столярная, работают шестеро человек, и каждый мастер — это целая рука.

Санкции осложнили работу, но приговором не стали: сложную фурнитуру производитель не использует, бум заказывает в Краснодаре, а мебельные ткани — в Китае. Большинство заказов на мебель сейчас поступает из Москвы, уральцы о ней практически ничего не знают. Но о переходе на массовое производство автор бренда не думает, хочет сохранить индивидуальный подход.

Второй победитель конкурса «Знай наших», напротив, расширяет производство стремительными темпами. Компания уже 10 лет, причем собственный интернет-магазин продвинуты владельцы открыли, когда фабрика в Березовском еще только создавалась. Собственные салоны мягкой мебели в Екатеринбурге и Тюмени помогли успешно пережить пандемию. Но в 2022 году вышли на маркетплейсы и решили отказаться от салонов.

— Работа через маркетплейсы дает объективную оценку нашего труда. Входим в топ-10 на «Озоне», конкурируем с тремя компаниями по продаже мебели. Развернули дилерскую сеть в торговых центрах по всей Рос-

АКЦЕНТ

Есть желание развиваться, и все возможности для этого тоже имеются, считает производитель

сии. В Березовском работает одно наше производство, второе запустили в декабре в Москве. У нас есть склады в Краснодаре, Казани, Санкт-Петербурге и других крупных городах, планируем открывать новые, — рассказала «РГ» исполнительный директор компании Brendoss Екатерина Чижова.

Производитель давно живет в условиях жесткой конкуренции, но, по признанию Чижовой, мебельный рынок такой большой, что тесно на нем не будет еще минимум лет пять. Бренд делает ставку на средний ценовой сегмент — в «экономе» потери в качестве диванов, стульев, кушеток неизбежны, а хочется держать марку. Сложности с сырьем и комплектующими у компании нет — никаких перебоев с поставкой тканей из Китая. Что до фурнитуры, то свой металлический цех обеспечил независимость, по крайней мере, в линейке «лофт».

Есть желание развиваться, и все возможности для этого тоже имеются, считает производитель.

Планы грандиозные, ближайшая задача — расширить производство в Москве.

Свежие цифры статистики подтверждают: все больше предпринимателей решаются инвестировать в производство мебели. Только в Екатеринбурге за последние два года мебельных компаний стало больше на 23 единицы. Как сообщили «РГ» в администрации города, на начало 2024 года в мегаполисе зарегистрировано 336 организаций (включая микропредприятия), работающих в этой сфере, из них 28 с численностью свыше 15 человек. А объем отгруженной екатеринбургскими мебельщиками продукции в 2023 году вырос на 34 процента.

Любопытно, что по видам мебели в Екатеринбурге наибольший рост по сравнению с прошлым годом в 5,8 раза, а детских кроваток — вообще в 53,5. В числе других лидеров — деревянные шкафы для столовой и гостиной (рост в 5,3 раза), кухонные шкафы, корпусную мебель

для спальни, столовой и гостиной изготовили в 2,8 раза больше, деревянные журнальные столики — в 2,7, офисных столов — в два раза.

Проблемы в отрасли, конечно, есть. Одна из главных — дефицит кадров. Отчасти смягчить их пока решает новые технологии. Как рассказала Екатерина Чижова, в ее компании уже около года используют в качестве дизайнера мебели... нейросеть.

— В трендах прошлого года были стили «лофт», «скандинавский», и нейросеть предлагала множество вариантов подобной мебели. Конечно, это не готовое решение — наши технологи все равно изучают, отбирают и затем дорабатывают лучшие образцы. Сейчас работаем в основном в стиле «домашний лофт». Самая популярная модель — диван лаконичной формы с механизмом «книжка». Правда, в Москве предпочитают одни модели, в регионах — другие. Возможно, со временем искусственный интеллект научится учитывать и эти нюансы, — рассуждает руководитель. ●

СПРАВКА РГ

Как сообщили «РГ» в министерстве промышленности и науки Свердловской области, в 2023 году в развитии лесопромышленных и мебельных предприятий региона инвестировано около 5,8 миллиарда рублей. В основном средства направлены на покупку техники и оборудования.

Объем отгруженных товаров мебельного производства за 2023 год составил 12,7 миллиарда рублей — 145,1 процента к уровню 2022 года. Объем отгрузки, в частности, растет за счет расширения производства мягкой и корпусной мебели группой компаний «АСМ», «Альтерна», «КУПЕ» и рядом других предприятий. Всего в регионе, по данным Свердловскстата, на 1 октября 2023 года было зарегистрировано 497 мебельных предприятий.

жхк Коммунальщики предложили ввести госрегулирование тарифов на ВДГО Труба техосмотру

Наталья Тихонова, Екатеринбург

Управляющие компании Екатеринбурга столкнулись с ростом платы за техобслуживание (ТО) внутреннего газового оборудования (ВДГО). Теперь перед ними дилемма: уговорить собственников заплатить больше или добиться госрегулирования тарифов газораспределительных организаций (ГРО)?

Напомним: с 1 сентября 2023 года вступили в силу поправки в Жилищный кодекс РФ, ужесточающие правила обслуживания ВДГО — теперь им могут заниматься только поставщики ресурса. При этом в силу федерального закона о газоснабжении ТО имеют право проводить лишь газораспределительные организации. Таким образом выбор в Свердловской области сузился с 200 до шести компаний, в Екатеринбурге — до одной. До нового года все УК и ТСЖ были обязаны перезаключить с ней договоры на ТО ВДГО общего имущества жильцов, к которому относятся все, что расположено в подвале и на этажах (до газового вентилля). За отсутствие такого документа грозил штраф: юрлицу — 40–100 тысяч рублей, руководителю — 5–20 тысяч, крайняя мера — отзыв лицензии.

Коммунальщики — люди законопослушные, требования выполнили. Тем более что перемены в законодательстве возникли не на пустом месте: слишком часто то в одном городе страны, то в другом стали происходить бытовые взрывы газа и утечки. Не все специализированные организации отнеслись к своей работе добросовестно — государству надлежит играть в рулетку. Теперь вроде бы порядок: дома обслуживают крупные компании, у которых и спецтехника имеется в нужном количестве, и штат специалистов. Неприятный сюрприз — стоимость работ с 1 января 2024 года.

— Почти в два раза по сравнению с 2023-м, — комментирует ситуацию Юлия Рыцева, директор одной из екатеринбургских УК, общественный помощник свердловского бизнес-омбудсмена.

— Я собрала информацию: у коллег ситуация аналогичная, даже у тех, у кого был договор на ВДГО с газоразом до 1 сентября 2023 года. Поскольку данная плата входит в тариф на обслуживание жилья, придется повышать ставку. Чтобы собственники за это проголосовали, мы должны как-то обосновать. Боюсь, у людей возникнет закономерный вопрос: мы отдаем 500 рублей в год за осмотр плиты и еще отдельно должны за то, чтобы слесарь трубу в квартире проверил?

Руководителям УК непонятно, с чем связано резкое увеличение стоимости, ведь позиции, которые входят в понятие «техобслуживание и ремонт», не изменились, как было 28, так и есть. Бизнес обратился к региональному уполномоченному по защите прав предпринимателей Елене Артюх, чтобы она подготовила обращение в федеральное правительство. Предлагается установить обязательное государственное регулирование ценообразования в сфере обслуживания ВДГО: закрепить определенный порядок установления стоимости, а еще лучше — зачислять ее в РЭК, как тарифы на электроэнергию. Тогда у коммунальщиков появится аргументы для разговора с собственниками жилья.



Теперь ВДГО обслуживают только крупные специализированные организации, имеющие и необходимое оборудование, и квалифицированный персонал.

В «Екатеринбурггазе» «РГ» пояснили: сегодня цена техобслуживания газового оборудования госрегулированию не подлежит, тарифное регулирование в РЭК Свердловской области тоже не осуществляется. Расчет проводит сама ГРО. Для индивидуальных домов и квартир — по методическим указаниям, утвержденным Минстроя РФ 29 мая 2023 года, для многоквартирных домов — по методическим рекомендациям, утвержденным приказом Федеральной службы по тарифам 27 декабря 2013-го. В соответствии с ними работы рассчитаны на единицу оборудования, сформированы прейскуранты, которые размещены на сайте компании. «Независимая экспертная организация провела комплексное исследование рассчитанных прейскурантов — ее выводы подтверждают правильность применения методики», — сказано в официальном ответе компании.

Отметим: проблема роста платы за ВДГО касается не только Екатеринбурга. На Российской строительной неделе, которая прошла в конце февраля, об этом же говорили УК из Оренбурга, Самары, Рязани — цены подскочили где-то на 100 процентов, а где-то на все 300.

— Цель была хорошая: повысить безопасность эксплуатации сетей, исключить ситуации, когда одна организация занимается текущими ремонтами, другая выезжает на аварии, — теперь одно юрлицо отвечает за все. Да, мы понимаем, что возникла некая монополия ГРО, вопрос проработаем. Надо анализировать, что в этих приказах не так, почему они привлекли к такому существенно повышению стоимости, — откликнулся на слова коммунальщика Дмитрий Нифонтов, представитель Минстроя РФ, на сессии, посвященной управлению многоквартирными домами.

Он не исключил, что сфера ВДГО перейдет на тарифное регулирование, но сначала планирует внести изменения в постановление правительства № 410 от 14.05.2013 «О мерах по обеспечению безопасности при использовании и содержании внутридомового и внутриквартирного газового оборудования». ●

Цель была хорошая: повысить безопасность эксплуатации сетей

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Светодиоды сэкономят миллион

Первоуральский новотрубный завод установил в цехах 438 светодиодных светильников, что позволит снизить расход электроэнергии и сэкономить миллион рублей в год. Дуговые ртутно-вольфрамовые лампы заменили на деревообрабатывающем участке фасонно-литейного цеха, в трубопрокатном цехе №5, на складе, очистных сооружениях и в других подразделениях. Новые светодиодные светильники, срок службы которых составляет более 50 тысяч часов, не только экономичны, но и просты в обслуживании, создают комфортное освещение на рабочих местах. Замену приборов освещения в рамках программы энергосбережения завод ведет с 2018 года.

Торговля остается самым популярным видом бизнеса

Половина новых бизнесов в Курганской области в прошлом году была запущена предпринимателями в возрасте до 35 лет, при этом 20 процентов приходится на тех, кому от 18 до 25 лет. В то же время на два процента выросло и число тех, кто решаете открыть свое дело после 56. Такие данные приводит компания «Деловая среда». Судя по результатам исследования, самым популярным зарегистрированным видом бизнеса стала розничная торговля. После нее идут перевозка пассажиров, оптовая торговля, строительство и операции с недвижимостью, общепит. Замыкает десятку ИТ. Редко регистрировали бизнес в сфере промышленной безопасности, теле- и радиовещания, производстве напитков, изготовлении лекарств. Среди жителей региона, открывших бизнес, 56 процентов мужчин и 44 — женщины, доля последних за год увеличилась на два процента.

Дерево возвращается в моду

В Тюмени продолжают наполнять специальный экспедиционный центр для демонстрации разных образцов ИЖС и обучению на этих объектах будущих строителей и дизайнеров. В марте на аллее деревянного домостроения, которую курирует региональный департамент лесного комплекса, возвели стены первого дома из оцилиндрованного бревна диаметром 240 мм — материалы местные и из Свердловской области. Осенью посетители экспедиционного центра увидят готовый проект — это будет двухэтажное строение площадью 112 квадратных метров с балконом и террасой. Через два года тюменцам представят еще пять домов в разной технике: из цельного массива древесины, клееного бруса, по классической и современной каркасной технологии, из СИП-панелей. Там же появится баня из кедр. Эксперт отрасли Юрий Долгов отмечает, что доля деревянного домостроения в ИЖС год от года растет. Перспективы отрасли связывают с более тесным взаимодействием застройщиков и строителей в условиях запрета экспорта пиломатериалов и кругляка. Теперь ресурсы направлены на внутренний рынок. Возведение домов из древесины отвечает запросу общества на экологичное жилье.

В ХМАО заместят импортные запчасти для ТЭК

Предприятие «ГЕОТЕК» получит льготный заем от Фонда развития Югры по программе «Производство» — 35 миллионов рублей на пять лет под три процента годовых. Общая стоимость проекта — 88,2 миллиона. Новое предприятие сможет выпускать девять позиций запчастей к нефтегазовому оборудованию. «В условиях санкций поставки идут через сложные цепочки параллельного импорта, приходится заказывать и ждать. Приближение производства к добыче позволит сократить транспортное плечо и получить штучные заказы на запчасти и металлообработку», — отметил гендиректор компании Алексей Лопаткин.

Миасский завод помог МЧС

Уральский завод спецтехники помог сотрудникам МЧС отогреть замерзшую в морозы трубу водосбора на озере Ильмень. Лед растопила мобильная парогенераторная установка собственного производства, которая производит водяной пар температурой до 310 градусов по Цельсию с давлением до 10 Мпа. Как пояснили в региональном минпроме, сброс воды необходим в случае угрозы переполнения озера и выхода из берегов во время паводка или сильных дождей. После отогрева гидротехническое сооружение должно пройти весенние паводки в штатном режиме. А значит, жильем района на берегах Ильменя не будет угрожать подтопление. На заводе отметили, что их парогенераторы на базе грузового автомобиля — наиболее эффективный способ обеспечения горячей водой и паром в труднодоступных местах. Они могут использоваться как в промышленных, так и в бытовых целях.

Сосенки растут в каскетах

Автоматическую линию высева семян деревьев в каскеты запустили в Армиозском лесничестве Тюменской области. В час установка готовит до 600 таких каскетов. Лесникам останется вывезти их в теплицу, где за лето сеянцы с закрытой корневой системой подтянутся. Уже через год их пересадят в открытый грунт вместе с родным комом земли, что поможет им легче освоиться на новом месте. Специалисты говорят, что жизнеспособность такого посадочного материала близка к 100 процентам.

Тюменский водоканал попал на картину

Работа тюменской художницы Марин Волковой «Люди воды», написанная к 160-летию сибирского водопровода, победила на Международной выставке-конкурсе современного искусства «Планета людей» в номинации «Герои нашего времени». Сейчас она экспонируется в Москве, а летом вместе с другими холстами представит на выставке в Тюмени. Серию, отражающую деятельность компании «Росводоканал Тюмень», мастер выполнила в стиле социалистического реализма, вдохновившись творчеством советских авторов. В пресс-службе водоканала подчеркнули, что художественный проект к 160-летию водопровода охватывает разные направления деятельности современного предприятия: здесь и внедрение новых технологий очистки воды и стоков, и аварийно-восстановительная работа, и волонтерские проекты, и даже праздники. В некоторых образах легко узнать реальных работников компании.

ПЕРСОНА Владелица бренда вывела формулу, помогающую начинающим предпринимателям утвердиться на рынке

Бизнес по любви

Евгений Китаев, Челябинская область

Косметическая фирма, создателем и руководителем которой является Анастасия Федосова, продемонстрировала впечатляющий результат, нарастив за три года оборот с нуля до четверти миллиарда рублей, что стало поводом для приглашения гендиректора на деловые форумы в качестве спикера. Несмотря на молодость, Анастасия Федосова — бизнес-леди всего 23 года, она уже делится собственной формулой успеха. Была гостевой и организованной под эгидой правительства Челябинской области форума деловых женщин «Стальное кружево Урала», где познакомилась с коллегой с теорией предпринимательского роста, помогающей стартапам быстрее встать на ноги. Об этом «РГ» поговорила с владелицей бренда.

С чего начался ваш предпринимательский опыт?

АНАСТАСИЯ ФЕДОСОВА: С личной потребности: мне сложно было подобрать себе косметику. Подружки заинтересовались: «Почему

АКЦЕНТ

На старте люди боятся входить в бизнес, который кажется большим и страшным. Но если сравнивать его с чем-то привычным, настроение меняется

сама не попробуешь сделать, ты же химик?» Действительно, я училась на химическом факультете ЮУрГУ. Задумалась. Помогла русскоговорящая девушка из Италии, которая занималась минеральными рецептурами. Она и дала несколько уроков по интернету. В общем, первую пудру я создала дома на кухне. Она не боялась влаги: не смылась дождем, можно было даже смело идти в бассейн. Потом разработала новые маски, румяна...

Вначале это напоминало игру: получится — не получится. Но произошел по-своему судьбоносный случай, изменивший мое отношение. В Челябинске снималась передача центрального ТВ о визите тайного миллионера, который по сценарию должен адаптироваться в незнакомом городе, найти перспективный бизнес-проект и инвестировать в него. Выбор почему-то пал на меня. При встрече, которая происходила под камерами в кафе, незнакомец раскрыл инкогнито и предложил войти в дело. Я согласилась, но через месяц отказалась, чем вызвала неподдельное удивление у организаторов: какая-то девушка, ничего не зарабатывает, но пренебрегает свалившимся счастьем. В шоу это был первый финал без хэппи-энда. Но я почувствовала, что весь путь хочу пройти сама, и никогда не пожалела о том выборе. Тогда-то и зародилась по-настоящему собственным делом.

Не брали кредитов, не слушали чужих советов? Как же удалось развить бизнес?

АНАСТАСИЯ ФЕДОСОВА: Постепенно. Сняла небольшой офис, привлекла несколько человек. Месяца через три получили первый результат — 100 тысяч рублей на оборотку. Это было просто «вау». Я тогда очень устала — мы организовали доставку посылки, вели большую переписку. Но эмоции зашкаливали, радости не было предела: значит, не ошиблась.

Вначале все строилось на интуиции, дальше стала изучать особенности продвижения, сбыта, активно закупать рекламу. Не остановили мы производство и в пандемию, хотя сомнения были. Клиенты помогли хорошими отзывами. А сейчас у нас несколько каналов продаж — на сайте, маркетплейсах. Развиваем сетевые магазины по стране. Производство находится в Челябинске, а лидеры спроса — Москва, Петербург, юг России. На мировом рынке пока лишь розничные продажи, но планы и здесь есть.

Этот опыт меня многому научил, и захотелось рассказать о самом характере предпринимательства, сравнив бизнес с личными, даже семейными отношениями. Начала писать книгу. Скоро она увидит свет.

Почему у вас родилась именно эта аналогия — с личными отношениями?

АНАСТАСИЯ ФЕДОСОВА: Кто-то из экспертов сравнил судьбу компании с жизнью человека: родился, учился, работал, вышел на заслуженный отдых, ушел в небытие. Подразумевается: период физического подъема неизбежно сменяется затуханием. Мне это ка-

жется грустным и несправедливым. В мире немало фирм, имеющих историю в сотни лет, собственные ценности, а дело живет. Поэтому стала искать иные аналогии, и у меня все легло в «эмоциональную» матрицу. Бизнес, как и личная жизнь, начинается с потребности в отношениях, с ощущения, что не хочешь работать по найму. Ищешь идею для реализации, будто своею человека, и поиск завершается влюбленностью. То есть твоя «находка» тебе очень нравится, ей посвящаешь все время, как дорожному тебе человеку. Это этап невероятного подъема, когда «бабочки в животе». Ты готов днями и ночами работать над проектом, рассказывать о нем окружающим, как о своем единственном. Это время на гормонах, на химии нужно обязательно прожить, чтобы потом, когда возникнут сложности, преодолевать их, заряжаясь прошлой энергией.

А дальше пелена спадает с глаз, и ты понимаешь: не все в мире идеально. В личных отношениях со временем ведь мы тоже обнаруживаем недостатки в партнере и что-то даже начинает раздражать. Это период пресыщения и охлаждения, когда начинает тошнить от собственного продукта, которому отдала столько времени и сил. Такое выгорание — первый серьезный кризис, когда хочется переключиться на что-то другое. Но через это проходят все или почти все. Не надо бояться и думать, что неверно выбрали нишу. Вспомните: сомнение посещают и тогда, когда строишь личную жизнь. Просто наступает время зрелого взгляда, уточнения жизненных и предпринимательских приоритетов.

Ну а дальше вступаем в этап притирки: эмоциональное отстранение сменяется желанием упорядочить что-то вокруг себя, например правильно распределить обязанности, и от раздумий по поводу перспектив перейти к дружбе с обстоятельствами. Все



ком эмоциональном градусе построить свое дело нельзя. И это нормально, так должно быть. Это та соломка, которую можно подстелить загодя.

Кому полезнее ваша теория — мужчинам или женщинам?

АНАСТАСИЯ ФЕДОСОВА: У меня было выступление и перед мужской аудиторией в одном из элитных бизнес-клубов, куда входили и миллионеры, и миллиардеры. Было страшно: аудитория — люди с опытом, добившиеся более значимых успехов, чем я. Но слушали внимательно, какие-то мои подходы, видимо, оказались близки, чему я была рада. Хотя женской части, наверное, более интересна тема тайм-менеджмента, ведь забота о семье и детях по-прежнему на хрупких плечах. Я рассказывала дамам, что теперь посвящаю компании не полную неделю, по 3–4 часа в день. Могу заняться саморазвитием, посещать курсы, семинары. В работе с командой я должна демонстрировать уверенность, понимание стратегии. Для этого нужно копнуть внутренний ресурс.

Каким вам видится современный бизнес, его природа меняется?

АНАСТАСИЯ ФЕДОСОВА: Очень заметно. Перед клиентами большой выбор товаров и услуг, они стали мобильнее, и велика вероятность их потери. Увидят товар, заинтересуются. Но если отвлечутся, сменить фокус зрения, обратно могут не вернуться. Наша задача поэтому — максимально быстро удовлетворить текущий запрос. Время становится особо ценным ресурсом. Это надо учитывать даже в управленческой деятельности, проводить совещания максимально лаконично, без воды, чтобы все было четко и понятно.

Перестало работать жесткое администрирование: мол, я сказал — и точка. Сотрудники, которые младше меня всего на несколько лет, уже совсем другие, в большей степени гедонисты. Они не готовы перерабатывать, растрачиваться на работе. И если ни некомфортно, не удержит и зарплата. Поэтому в разумной конфигурации приходится учитывать эти факторы. Ряд аналитиков говорит: удаленка захватит все сферы, где присутствие человека не обязательно. Она позволяет лучше восстанавливаться, выстраивать под себя дневной распорядок. Думаю, рано или поздно и мы перейдем к гибридной модели. Это надо учитывать даже у персонала: большая заинтересованность в свободном перемещении, яркой, насыщенной жизни. И мы не можем этому препятствовать. Надо тестировать, пробовать. Все хорошо, что дает результат.

А как относитесь к расширению соцпакета, введению корпоративных льгот?

АНАСТАСИЯ ФЕДОСОВА: Как раз обсуждаем в компании, каким образом лучше закреплять кадры. И, как ни странно, пришли к выводу, что здорово использовать наработки, которые были еще в Советском Союзе. Ведь классно же за достижение высоких результатов отплатить отдыхом работника в санаторий за счет фирмы. И вообще ввести систему накопления бонусов за выслугу и хороший труд, наращивая их количество по мере роста предприятия под идею: чем больше таких бонусов, тем тяжелее индивидуальный социальный пакет. Зарплата может быть средней по рынку, но среди работодателей компания должна выделяться подобной концепцией. Я только за, но это уже другая теория. ●

как в паре, когда возникает больше доверия, отношения становятся ровными и мы решаем, кто будет мыть посуду, а кто выносить мусор. Преодолею притирку — опять обогатимся новыми эмоциями. Наступит этап мудрой любви со спокойным, как у большой реки, течением, пониманием, какой фундамент у нашей привязанности, на чем она держится. Кризисы еще могут раскачивать наш союз, но, если есть ясное представление целей и задач, они уже не так страшны.

АКЦЕНТ

Обсуждая, как закреплять кадры, мы, как ни странно, пришли к выводу, что здорово использовать наработки, которые были еще в Советском Союзе

Ваш бизнес прошел все этапы?

АНАСТАСИЯ ФЕДОСОВА: Каждый из них мне знаком. Ту же коллизию с тайным миллионером, например, можно описать так: третий лишний. Появление бизнес-партнера часто благотворно, но сопряжено с необходимостью договариваться. Мне тогда это покажется несвоевременным. А покажется серьезный кризис возникло — между «дружбой» и «любовью». Я работала тогда с помощниками, не нанимая профессиональную команду, старалась выстраивать отношения на товарищеской ноге и в какой-то момент обнаружила: задачи не выполняются, откладываются в

долгий ящик. В итоге лишилась сотрудников, с которыми начинала. Кого-то уволила, кто-то ушел сам. Было тревожно и больно. Моя ошибка заключалась в том, что пыталась не столько управлять, сколько дружить с сотрудниками. Позже пришло понимание: вообще-то я бизнес делала, а не дружбу строю. Это разные вещи, хотя человеческие, уважительные отношения, безусловно, важны в команде.

Другой кризис разразился, когда распределяли функции. Я

Анастасия Федосова: Бизнес, как и личная жизнь, начинается с потребности в отношениях, с ощущения, что не хочешь работать по найму. Ищешь идею для реализации, и поиск завершается влюбленностью.

тренд. Тогда развилка: либо подкручиваем ресурсы и идем вперед, либо деградация. Если нет развития, этап «дружбы» может растянуться на долгие годы. А этап «любви», когда все динамично, способен включиться уже через месяц. Схемы могут меняться, они гибкие. Но неизменно одно: затухаем или развиваемся, как в личных отношениях.

Начинающему предпринимателю хочется иметь шпаргалку под рукой. Но, может, весь успешный бизнес — это счастливая случайность, а неуступчивый несчастье по-своему?

АНАСТАСИЯ ФЕДОСОВА: Какой-то алгоритм необходим стартапам, чтобы видеть перспективу. Это инструмент психологической поддержки. Не факт, что у всех все будет строго по формуле. У любой теории есть исключения, если условия становятся экстремальными и, как в физике, начинают действовать «квантовые» законы. Но в целом теория кажется рабочей, способной стать базой для пошагового плана, определить опорные точки, сформировать подтеку. На старте люди боятся входить в бизнес, который кажется большим и страшным. Но если сравнивать его с чем-то привычным, настроение меняется. Да, это предпринимательство — все может быть, как на американских горках, и только на одном высо-

Но если «любви» с бизнесом не возникает, он обречен?

АНАСТАСИЯ ФЕДОСОВА: Может наступить стагнация, нисходящий

ЧИТАЙТЕ В МАРТЕ*



ГОДИНА
значит

КАК РУССКАЯ АРМИЯ УДИВИЛА НАПОЛЕОНА, ВОСХИТИЛА ПАРИЖА И УСМИРИЛА ЕВРОПЕЙСКУЮ ЭЛИТУ?

Подробности яркой наступательной операции, закончившейся капитуляцией французской столицы 210 лет назад.

ПОЧЕМУ МОЛДАВСКИЙ ДВОРЯНИН СТАЛ ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫМ ЧЕ ГЕВАРОЙ?

Загадки жизни и смерти «партизанского генерала» Сергея Лазо.

ОТКУДА ВЗЯЛСЯ СЫРНИК?

Исторические метаморфозы нашего любимого блюда.

ПОДПИСКА
RG.RU/SUBS

Реклама 14+