

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа—Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа

Со щитом, а не на щите Рекламный бизнес в регионах восстанавливается после пандемии

Страница 15



ОФИЦИАЛЬНО

ЯНАО и Республика Алтай заключили соглашение о сотрудничестве в сфере развития туризма и культуры.

НАЗНАЧЕНИЕ

Евгений Адамов назначен заместителем губернатора Югры. Он будет курировать строительный, транспортный и жилищно-коммунальный секторы. Ранее Адамов занимал должность замруководителя департамента в правительстве Москвы.

ЦИФРЫ

Более чем на 50 километров перевыполняют дорожники Среднего Урала годовой план работ по национальному проекту «Безопасные качественные дороги». Всего будет отремонтировано свыше 170 километров региональных дорог и городских улиц.

Свыше 1,05 миллиона квадратных метров жилья введено в Челябинской области за восемь месяцев. Это на 24,6 процента больше, чем за тот же период 2020-го. До конца нынешнего года в регионе планируют построить 1,67 миллиона квадратных

35,34 миллиона рублей выделено из бюджета Свердловской области девяти муниципалитетам региона. Субсидии предназначены для решения проблем ЖКХ.

Более 600 предпринимателей Ямала ведут социально ориентированную деятельность. Статус социального предприятия позволит им получать дополнительные меры господдержки.

70 тысяч новых рабочих мест открыли с начала года работодатели Тюменской области. Количество вакансий в регионе составляет около 29 тысяч.

Почти 876 тысяч квадратных метров жилья ввели в январе—августе индивидуальные застройщики в Свердловской области. Это на 35,5 процента превышает показатель аналогичного периода прошлого года.

На 8,4 процента вырос оборот розничной торговли на Южном Урале. Продажа продуктов питания увеличилась с начала года на 11,2 процента, объем оказания бытовых услуг—на 34,5.

162 лифта в 45 домах будут заменены в Екатеринбурге в текущем году. На эти цели направлено более 378 миллионов рублей из областного и городского бюджетов, а также средств собственников.

ТЕМА НЕДЕЛИ В нефтедобывающем регионе откроется первый окружной креативный кластер

Месторождение творчества

Ирина Никитина, Югра

Наднях в Сургуте состоится техническое открытие первого регионального креативного кластера «Спорт-Завод». Проект Александра Посохова и Владислава Иванова получил определение «кросс-культурный». На площадке в 2,6 тысячи квадратных метров, где когда-то располагались склады и автобаза, а также на улочной территории в 3,8 тысячи квадратных кураторы начали создавать экосистему для фанатов экстремальных видов спорта, приглашая в союзники художников, фотографов, дизайнеров и музыкантов.

Заявка северян заняла 14-е место из 25 тысяч на форуме «Сильные идеи для нового времени». Агентства стратегических инициатив и фонда «Роскоингресс» и была рекомендована для тиражирования по всей стране. Кроме того, она попала в топ-10 федерального акселератора по преобразованию территорий Rurban Creative Lab.

Для Югры это, пожалуй, на сегодняшний день единственный мощный проект, который находится на старте, причем благодаря активности и вложениям самих организаторов. С реализацией других идей пока тихо. Это странно, ведь северная автономия первой на законодательном уровне начала решать задачу диверсификации экономики, осо-

знав, что получать прибыль можно не только от сырьевого сектора, но и от творчества. В июле 2020 года в субъекте РФ утвердили документ, направленный на развитие предпринимательского, культурного и туристического потенциала автономного округа, сохранение идентичности национальных ценностей, создание условий для самореализации граждан. В нем говорилось и о формах поддержки таких проектов—от льгот и поручительства до микрокредитования. В августе 2021-го директор окружного департамента экономического развития Роман Генкель на Российской креативной неделе в Москве заявил, что «выработку конкретных мер помощи затрудняет отсутствие единого подхода к пониманию креатива».

РАЗВИТИЕ КРЕАТИВНЫХ ИНДУСТРИЙ В РЕГИОНАХ УРОФ, %
Источник: платформа «Креативные индустрии — 100 городских лидеров»

	ДОЛЯ КРЕАТИВНЫХ ИНДУСТРИЙ В ВРП
ТЮМЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ	8,9
СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	3,7
ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ	2,8
ЮГРА	2,1
КУРГАНСКАЯ ОБЛАСТЬ	1,4
ЯНАО	1,2

	ДОЛЯ ОРГАНИЗАЦИЙ, ОТНОСЯЩИХСЯ К КРЕАТИВНЫМ ИНДУСТРИЯМ
ТЮМЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ	9,8
СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	9,3
ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ	8,2
ЮГРА	8,6
КУРГАНСКАЯ ОБЛАСТЬ	7,7
ЯНАО	7,7

— Необходимо запустить оценку цифровых следов компаний региона, которые можно отнести к креативным индустриям, но они почему-то не считают себя таковыми, хотя определенный контент производят,—считает Генкель.

Несколько дней тому назад губернатор Наталья Комарова отчиталась, что госпрограмму «Развитие экономического потенциала» дополнили понятием «креативные индустрии» и внесли важный пункт о финансовой, образовательной, информационно-консультационной поддержке сектора с обязательным продвижением товаров. Согласно утвержденной дорожной карте на 2021—2025 годы, рынок креатива исследуют, содействии в продвижении продукции отрас-

ли окажут, создадут коворкинги, арт-кластеры и арт-резиденции. Для открытия последних, например, рассматривают, помимо Сургута, Ханты-Мансийск, Нижневартовск и Нягань.

—Целью программы станет увеличение выручки от продукции субъектов креативных индустрий в валовом региональном продукте до 0,5 процента к 2025 году,—отметила глава региона.

На данный момент креативный кластер Югры создаст около 0,1 процента ВРП. Этот показатель, считают в местном правительстве, можно существенно нарастить, досконально изучив возможности предприятий.

Вернемся к «СпортЗаводу». Им занимаются молодые бизнесмены, которые мечтали о подоб-

ной площадке в подростковом возрасте. Свою мечту они решили воплотить хотя бы для других поколений. Главная задача—вытянуть школьников из подъездов и торговых центров, оторвать от компьютерных игр, увлечь их спортом и прочими активностями. В выкупленном здании бывшей автобазы команда построила скейт-парк, памп-трек и даже горку для сноубордистов и велосипедистов. Также под крышей разместятся производственные мастерские, где будут изготавливать спортивные вещи и шить одежду для экстремалов. Отведут место под магазины, гастромакет, фудкорт, тату-студию, барбершоп. На улочной территории зимой планируют заливать каток, а в теплое время года здесь будет искусственный газон и терраса для концертов и фестивалей. Следующим летом начнется обустройство площадки для пляжного волейбола. Пока вкладывают средства из собственного кармана, ждут результаты конкурса Фонда президентских грантов, а через четыре года намереваются привлечь миллиард рублей, что позволит превратить «СпортЗавод» в самый сильный северный кластер.

—Мы все просчитали: проходимость внутренних и улочных зон с октября составит тысячу человек в месяц, после открытия всех точек будем обслуживать до 12 тысяч гостей. Летом 2022 года проведем крупнейший в России фестиваль граффити—художни-

ки уже дали согласие расписать стены,—рассказал Владислав Иванов.

Кстати, это место еще до официального открытия облюбовали воспитанники спортшколы «Кедр». Тренер по сноуборду Александр Колотович рад, что в холодное время года благодаря крытой площадке активных дней у юных спортсменов будет больше. ●



Екатерина Черкес-заде, директор университета креативных индустрий Universal University:

—Кластер—это история про деятельность. Сейчас кластер в Югре выглядит так: там можно делать все что угодно. Вполне возможно, в дальнейшем брендинг поменяется в сторону каких-то конкретных областей, которые будут приоритетны для развития экономики региона. Мы можем выступить в качестве консалтеров, чтобы помочь энтузиастам собрать экосистему.

Стартап—всегда непросто Как складывались взаимоотношения власти и бизнеса на Урале в XVIII веке

Страница 16

КОРОТКО

Зауралье презентовало свой потенциал в Совфеде

В Совете Федерации прошли Дни Курганской области. Регион был впервые представлен в верхней палате российского парламента. В течение двух дней вопросы региональной повестки рассматривались на заседаниях пяти комитетов. С участием областных властей состоялось расширенное заседание комитета по федеративному устройству, региональной политике, местному самоуправлению и делам Севера. Сенаторы обсудили практику применения системного подхода к комплексному развитию территорий региона. Курганский опыт построения единой системы управления развитием региона признан успешным, ведь он позволяет эффективно распределять ресурсы, планировать мероприятия и контролировать исполнение решений.

В центре Тюмени сносят высотный дом

Власти города перекрыли до следующего лета участок дороги по улице Герцена в связи с демонтажом 15-этажной многоподъездной высотки. Этот огромный кирпичный дом, больше напоминающий жилой комплекс, начали возводить в 2000 году, он был подведен под крышу, однако через 13 лет признан аварийным из-за ненадежности отдельных конструкций и так и остался незаселенным. Долгострой признан незаконным, поскольку не соответствовал изначально утвержденному проекту. В прошлом году экономисты муниципалитета оценивали стоимость разборки здания в 277 миллионов рублей.

Самозанятым северянам снизят ставку по микрорайму

На Ямале плательщики налога на профессиональный доход теперь смогут пользоваться заемными денежными средствами в сумме от 50 до 500 тысяч рублей по ставке от трех процентов годовых сроком до трех лет. Микрораймы «Самозанятый» предоставляются в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство». Оформить их можно сразу после регистрации в качестве плательщика налога на профессиональный доход на территории ЯНАО. Средства микрорайма могут расходоваться на оплату арендных платежей, покупку или ремонт оборудования и других основных средств. Отметим: сегодня в ЯНАО зарегистрировано более 7000 самозанятых.

Школу возведут по концессии

В Екатеринбурге впервые решили использовать для строительства школ механизм концессии. Решение об этом приняла администрация города и правительство Свердловской области. Частному бизнесу предстоит возвести новое здание на месте снесенной в 2019 году ветхой школы № 41. Земельный участок находится в муниципальной собственности, проектная документация готова, в октябре—ноябре планируется передача имущества нового комплекса концессионеру для реализации проекта. Соглашение предполагает окончание строительства в 2024 году. В новой школе будет 925 мест.

Курганцев пригласили на «Ночь туризма»

В Кургане 22 сентября началась Неделя туризма, одним из мероприятий которой впервые станет «Ночь туризма». Жителей и гостей города пригласили провести ее в историческом комплексе «Царево городище» вместе с опытными путешественниками. Мастера научат, как правильно собираться в поход или дальнюю поездку, приготовить походную кашу, поделятся своими впечатлениями от поездок. В программе также встречи с краеведами, героиней фольклора Царевной-Лягушкой, экскурсии по городу.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

ТОЛЬКО НА САЙТЕ rg.ru/region/urfo

Офисы удерживают сотрудников от увольнений



НАВЕДИ СМАРТФОН
СЧИТАЙ QR-КОД
ПЕРЕЙДИ ПО ССЫЛКЕ



ФИЛИАЛЫ ФГБУ

«РЕДАКЦИЯ

«РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Турганева, 13, офис 820.
Телефон/факс: (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004.
Телефон/факс: (3452) 35-24-94, 35-25-11. E-mail: man72@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60.
Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

СОТРУДНИЧЕСТВО

Нефтепроводчики и оборонные предприятия обсуждают возможность совместного решения вопросов импортозамещения

Труба зовет

Ирина Никитина, Тюмень

Реализация программы импортозамещения — одна из важнейших задач, которая стоит перед российскими предприятиями. Повысить конкурентоспособность отечественных производителей вполне реально за счет диверсификации российского промышленного комплекса. Находясь в поиске решений, промышленные предприятия, НИИ не только оптимизируют свои мощности, но и изучают опыт других отраслей.

Российский ТЭК заинтересован в использовании научного и производственного потенциала отечественных предприятий, в том числе отрасль нуждается в современном высокотехнологичном оборудовании и IT-технологиях. Новые ниши, в свою очередь, вынужден искать оборонно-промышленный комплекс (ОПК), перед которым поставлена задача к 2030 году довести долю гражданской продукции до 50 процентов. О перспективах сотрудничества ТЭК и ОПК представители компании «Транснефть» и коллеги Военно-промышленной комиссии (ВПК) РФ говорили на встрече, прошедшей в рамках Тюменского нефтегазового форума.

У предприятий ТЭК есть множество технологических задач, в решении которых могли бы поучаствовать оборонщики: в создании автоматизированной геосети, устройств герметизации трубопроводов

Вице-президент «Транснефти» Павел Ревель-Муроз напомнил: главная цель компании — обеспечение безопасной, надежной и эффективной транспортировки нефти и нефтепродуктов по системе магистральных нефтепроводов. На территории страны их протяженность — более 67 тысяч километров, система также включает свыше 500 насосных станций и резервуарные емкости общим объемом более 24 миллионов кубометров.

— Требования к оборудованию, которое мы используем, и условиям его эксплуатации довольно серьезные, — подчеркнул он. — Для выпуска широкой номенклатуры отечественной продукции взамен импортной у компании возникла необходимость модернизировать или построить с нуля 11 производственных площадок. Только в УрФО появились три: «Русские электрические двигатели» и «Транснефть нефтяные насосы» в Челябинске, новый производственный корпус Тюменского ремонтно-механического завода (ТМЗ) «Транснефть — Сибирь». Теперь мы самостоятельно производим 7,5 тысячи наименований импортозамещающей продукции.

На Тюменском РМЗ, обеспечивающем всю систему «Транснефти» продукцией машиностроения, нестандартными металлоконструкциями, комплектующими для ремонта и обслуживания нефтеперерабатывающего оборудования, резервуарных парков и линейной части трубопроводов, побывала делегация предприятий ОПК. Гостям показали новый производственный комплекс, возведенный в ходе реализации специального инвестиционного контракта, подписанного на Петербургском международном экономическом форуме четыре года назад между Минпромторгом РФ, правительством Тюменской области и компаний «Транснефть — Сибирь». Вложения в проект составили три миллиарда рублей. В результате предприятие обзавелось

сборочно-сварочным цехом с современным высокотехнологичным оборудованием. После запуска комплекса номенклатура продукции увеличилась с 1,8 до 2,1 тысячи наименований.

Кроме того, в рамках экологической повестки завод приступил к производству станций очистки производственно-дождевых и хозяйственно-бытовых сточных вод. Они особенно востребованы на объектах трубопроводного транспорта, расположенных вдали от инфраструктуры городских и сельских канализационных сетей. Станция может принимать стоки всего комплекса производственных зданий, административных корпусов, бытовых помещений и снижать уровень концентрации загрязняющих веществ до допустимого. Оборудование способно работать в климатической зоне с колебаниями температуры уличного воздуха от —60 до +40 градусов и вечномерзлыми грунтами. Срок службы до первого капремонта при условии правильной эксплуатации — 20 лет. В прошлом году этот проект вошел в число 100 лучших товаров России.

Подобный опыт тюменцев по расширению производственных мощностей и номенклатуры выпускаемой продукции реально применить и в ОПК. А у предприятий ТЭК и, в частности, нефте-транспортной системы, есть множество технологических задач, в решении которых могли бы поучаствовать оборонщики. Например, в создании автоматизированной геодизической сети, позволяющей в онлайн-режиме определять положение нефтепровода с сантиметровой точностью, в разработке универсальных герметичных и бескаркасных резервуаров со сменным вкладышем и устройств герметизации трубопроводов и т.д. Нефтепроводчики надеются, что потенциальные партнеры из сферы ОПК заинтересуются участием в таких проектах.

В компании также ведут разработку и изготовление насосного оборудования, которое может быть востребовано в нефтяной отрасли. В его состав входит более 120 типов деталей, но некоторые из них в России вообще не производятся. Изготовить их на уровне иностранных аналогов отечественные производители пока не готовы.

«Транснефть» последовательно сокращает долю импортного оборудования: если в 2014 году она составляла 10 процентов, то в 2020-м — уже 3,6. Вице-президент компании отмечает: осталось перейти на отечественную микроэлектронику, но для этого необходимо найти российских поставщиков, обладающих необходимым потенциалом и готовых поддерживать более высокие стандарты качества. Такими партнерами вполне могли бы стать предприятия ОПК. ●

КОМПЕТЕНТНО

Вячеслав Шпорт, представитель коллегии ВПК РФ:

— По итогам 2020 года доля гражданских товаров в общем объеме продукции предприятий ОПК составила 25,6 процента, год назад она была на отметке 24 процента. Доля российских товаров по результатам торгов выросла с 50 процентов в 2019 году до 78,6 в первом полугодии 2021-го. Такая динамика — результат системной работы. Однако каталог продукции ОПК включает более 416,7 тысячи наименований, а на медицину в нем приходится всего 543 позиции, на радиоэлектронику — 115, на продукцию для ТЭК — 79. Чтобы изменить ситуацию, коллегии ВПК занимается актуализацией нормативно-правовых актов по ценовым преференциям, запрету на номенклатуру иностранной продукции, по ограничению числа зарубежных закупок. В начале текущего года удалось установить минимальную долю закупок российских товаров — это беспрецедентная мера поддержки отечественного производителя. Отдельные решения приняты по авиационному (субсидирование лизинговых платежей), судостроению (квоты на вылов рыбы тем, кто строит суда на отечественных верфях).

ФИНАНСЫ Малый бизнес нашел новые источники инвестиций

Родители вложатся в школу



Наталья Швабаева, Свердловская область

АКЦЕНТ

Интерес к новому инструменту господдержки проявили около 30 свердловских предприятий, до конца года может состояться еще 2–3 новых выхода на фондовый рынок

Справка РГ

Все облигации, которые выпускают российские компании, по типу эмиссии можно разделить на классические корпоративные, биржевые и коммерческие. Выпуск первых — процесс долгий и трудоемкий. Такие ценные бумаги регистрируются в Банке России и больше подходят крупному бизнесу. Биржевые облигации выпускаются по упрощенной процедуре на Московской бирже. Торгуются по открытой подписке, среди широкого круга инвесторов в «Секторе Роста». Коммерческие облигации размещаются по закрытой подписке: без залогового обеспечения, проспекта эмиссии и с обремененным раскрытием информации. Регистрирует их уже Национальный расчетный депозитарий. Биржевые торги по таким бумагам не проходят, обращение на вторичном рынке ограничено адресными сделками.

зается тот, где лучше школа, — посягает замдиректора компании Екатерина Прудникова. — Сейчас у нас несколько таких проектов в работе, один готов к запуску, поэтому мы решили привлечь облигационный заем.

Другой новоиспеченный эмитент — инжиниринговая компания, которая занимается производством высокоэффективных теплообменников, а также оборудования для водоподготовки и очистки стоков.

— Мы классический пример стартапа, который вышел на стратегические цели. Этот этап требу-

ет долгосрочного финансового планирования. Все варианты привлечения средств, от друзей и родственников до банков, за 5–7 лет пройдены: ситуация, когда планов много, производственный цикл длинный, а ресурсов не хватает, и банки еще не готовы тебя кредитовать на льготных условиях. Хорошо, что есть альтернатива, — поделился мнением гендиректор компании Павел Блохин.

Его предприятие прошло рейтингование и выпустило биржевые облигации. В начале августа зарегистрирована программа на 1,5 миллиарда рублей сроком на 15 лет, 9 сентября состоялась дебютная эмиссия.

По прогнозам, потенциальными покупателями таких ценных бумаг по большей части станут физлица, которые вложат в среднем по 100–200 тысяч рублей, но не исключены и более мелкие суммы. К примеру, некоторые сотрудники инжиниринговой фирмы заявили, что сами готовы приобрести ее облигации, — настолько уверяет в то, чем занимаются. А вот инвестиции в образовательный проект, скорее всего, будут интересны родителям школьников, имеющим свой бизнес, отмечает директор одной из екатеринбургских гимназий Алексей Бабетов.

Выход на фондовый рынок у новичков занял 6–9 месяцев. Кто-то из них не привлекал андеррайтера, зарегистрировал и разместил облигации самостоятельно

Частная школа — проект не дешевый и окупится нескоро, ведь в таких учебных заведениях главное — индивидуальный подход.

при содействии фонда поддержки предпринимательства, кто-то работал с брокером. Главная сложность заключалась в том, чтобы выполнить все требования биржи по подготовке документов.

— Долгое время считалось, что ценные бумаги только для крупного и среднего бизнеса. На самом деле малый тоже может в этом поучаствовать, чтобы привлечь серьезные средства в серьезные проекты. Насколько нам известно, ни в одном другом регионе такого опыта еще нет, мы первые, — говорит директор Свердловского областного фонда поддержки предпринимательства (СОФПП) Валерий Пиличев. — Конечно, мы сами ценные бумаги не выпускаем. Консультируем, помогаем пройти все этапы регистрации и размещения, ведь процедура, особенно при дебютном тираже, не самая простая. Также можем приобрести часть облигаций после выпуска.

Интерес к новому инструменту господдержки проявили около 30 свердловских предприятий, с десятком из них начали работу с фондом, до конца года может состояться еще 2–3 новых выхода на фондовый рынок. Среди потенциальных эмитентов — представители высокотехнологичного машиностроения, легкой и химической промышленности, сферы частных услуг.

— Наша задача: нужно помочь предпринимателям открыть глаза и увидеть все возможности. Выпуск облигаций подразумевает прозрачность компании, публичность, раскрытие информации. Для многих владельцев бизнеса это важно — один из способов выстраивания стратегии, в том числе для дальнейшего выхода на IPO, — поясняет Игорь Сулла, который в СОФПП курирует новое направление. — Рейтинг эмитента биржевых облигаций служит ориентиром для инвесторов и банков — информирует об уровне риска. Если компания вовремя платит по купонам, ее рейтинг растет, и кредиторы начинают относиться уже по-другому.

По мнению Павла Блохина, к новому механизму привлечения инвестиций будут прибегать прежде всего компании, у которых перспективные продукты, ориентация на международное развитие и экспортные контракты. ●

ФОРУМ На TNF поднимали самые горячие вопросы топливной энергетики

На пороге новой эпохи

Иван Ман, Тюменская область

Тюменский нефтегазовый форум (TNF), прошедший уже в 12-й раз, вновь доказал потребность в универсальной дискуссионной площадке в макрорегионе, который остается базовым для страны в сфере добычи, транспортировки и переработки углеводородов, а также становится своеобразным технологическим полигоном в эпоху декарбонизации. Возможностью очного и онлайн-участия в работе форума воспользовались тысячи человек, в течение трех дней выступили свыше сотни авторитетных в России и за рубежом экспертов, руководители ведущих компаний ТЭК, органов власти РФ и ее субъектов.

В Западносибирском макрорегионе, чьи границы простираются от степей Казахстана до Северного Ледовитого океана, представлены основные типы развитой углеводородной индустрии. В арктических районах растет добыча природного газа и производств сжиженного, отправляемого морскими танкерами во все части света. В ближайшие 20–30 лет он будет основным топливом на планете, и спрос на него продолжит увеличиваться. Другой газ, который когда-то просто сжигался — попутный нефтяной (ПНГ), собираемый в ЯНАО и ХМАО, идет на выпуск полимеров на юге Тюменской области, где появился один из крупнейших в мире нефтехимических комплексов. Сегодня он принимает почти втрое больше ПНГ, чем полтора десятилетия назад. В Тюмени сосредоточены отраслевые научно-исследовательские центры и лаборатории. Они решают множество сложных задач, в том числе по совершенствованию процессов глубокого передела углеводородов и сокращению углеродного следа.

Незадолго до начала форума в окрестностях регионального центра открыли при участии главы минобразования Валерия Фалькова и помощника президента РФ Андрея Фурсенко первый в стране карбоновый полигон, где оценивают способности зеленых экосистем по поглощению CO₂. Это стало возможным благодаря объединению и координации усилий властей, ученых, промышленников и бизнеса, подчеркнул тюменский губернатор Александр Моор, приветствуя участников делового завтрака TNF «Низкоуглеродное развитие российской экономики».

— Еще об одном значимом событии. На Петербургском экономическом форуме мы подписали соглашение с компанией «ГринЭко Инвест». Она определит проблемные места на нефтеперерабатывающем заводе в Антипинском промуле в рамках выбросов парниковых газов, даст рекомендации по их снижению. Второй интересный проект направлен на внедрение лучших мировых практик в управлении лесным фондом, — раскрыл он суть соглашения.

— Переход на новый энергетический уклад неизбежен, а значит, не обойтись без диверсификации нашего бизнеса, — констатирует председатель правления «Газпром нефти» Александр Дюков и на вопрос, какими могут быть новые бизнесы, отвечает: — Один из них не такой уж новый — нефтехимия. Спрос на нее будет расти за счет совокупности факторов: стоимости пластика, их конструктивных качеств, более низкого углеродного следа по сравнению с металлами и цементом. Альтернативы полимерам нет. Другое направление — производство водорода, улавливание и захоронение углекислого газа. И для развития традиционного бизнеса, и для диверсификации нам постоянно необходимы новые технологические решения. Мы их не только сами создаем, но и развиваем вокруг себя экосистему технологических партнерств.

По словам председателя правления «СИБУР Холдинга» Дмитрия Конова, во внедрение новых технологий и обновление производств компания инвестировала в последние годы десятки миллиардов долларов. Количество загрязняющих веществ минимизировано. Однако климатическая повестка подталкивает к использованию менее углеродоемкой энергии, к поиску путей полезного использования углекислого газа.

Примеру северных соседей в развитии нефтегазохимии последует и Казахстан, убежден первый вице-премьер энергетики республики Мурат Журебеков. К слову, союз нефтесервисных компаний Казахстана договорился на форуме о сотрудничестве с тюменской межрегиональной ассоциацией «Нефтегазовый кластер».

Безусловно, Парижское соглашение по климату, говорит Александр Моор, обозначило целый комплекс технологических вызовов в сферах энергоэффективности, декарбонизации, распределенной энергетики, цифровизации. И тут ставки нужно делать на регионы с сильной научной и промышленной инфраструктурой, а также — на межотраслевую интеграцию. Убедительному тому доказательством служат крепкие связи между предприятиями ТЭК и ОПК. Так, на выставке TNF была представлена продукция концерна ВКО «Алмаз-Антей». По словам заместителя гендиректора по производственно-технологической политике Александра Ведрова, среди гражданских отраслей для его компании в приоритете — нефтегазовая. Есть солидные заказы: подписаны многомиллиардные контракты с Роснефтью и Газпромом.

— ТЭК высокотехнологичен, динамично развивается, требует постоянного перевооружения, ежегодные инвестиции в него превышают три триллиона рублей. Не секрет, что до последнего времени в области добычи мы использовали в основном западные решения. У нас не было ротационных управляемых систем, мы практически не производили оборудование для гидроразрыва пласта. Сегодня эти ниши занимают предприятия российской промышленности, — отмечает вице-премьер правительства РФ Юрий Борисов, проводивший в рамках форума заседание по взаимодействию предприятий ОПК и ТЭК.

А вот на каких моментах заострил внимание участников TNF замминистра энергетики РФ, руководитель цифровой трансформации отрасли Павел Сорокин. Снижение углеродоемкости производств, устранение утечек метана при транспортировке — цели первоочередной важности, но нельзя при этом забывать о конкурентоспособности отечественной экономики. Как и о необходимости окупаемости технологических проектов, вынашиваемых сегодня и должных определять состояние отрасли в среднесрочной перспективе.

В свою очередь, полномочный представитель президента РФ в УрФО Владимир Якушев, рассматривая будущее северных нефтегазодобывающих территорий в долгосрочной перспективе — в рамках грядущих глобальных изменений в энергетике планеты, называет серьезной государственной задачей подготовку к новой конфигурации социальной и промышленной инфраструктуры в регионах добычи. Субъекты Уральского округа отразят эти изменения в своих стратегиях, уверен полпред. ●

Справка

В 2017–2021 годах компания «Транснефть» заключила договоры на поставку оборудования и оказание услуг с 40 организациями ОПК на сумму 7,5 миллиарда рублей. Речь об автомобильной, гусеничной технике и автопогрузчиках, водном транспорте, электротехническом, навигационном, насосном, емкостном и резервуарном оборудовании, системах безопасности, ремонте и обслуживании этого оборудования, а также услугах в области метрологии и информационных технологий.

Подписка на исторический журнал «Родина»

rg.ru/subs

СКИДКА 40% до 10.10.2021 года

Акция действует с 13 сентября по 10 октября 2021 г.
Приним редакционной подписки осуществляет АО «Издательство «Российская газета»:
ОГРН 1057714092228, 127137, г. Москва, ул. Правды, д. 24, стр. 4, тел. 8 (800) 100-13-13 (бесплатно по России)



рынок Рекламный бизнес в регионах восстанавливается после пандемии

Со щитом, а не на щите

Анна Шиллер, УрФО

По данным Ассоциации коммуникационных агентств России (АКАР), объем рекламных бюджетов в первом полугодии 2021 года достиг 18 миллиардов рублей и на четверть превысил аналогичный прошлогодний показатель. Самую высокую динамику продемонстрировали региональные рынки, где лидером стал Екатеринбург (27 процентов), за ним следуют Краснодар и Нижний Новгород. Что привело к таким результатам?

По словам работников креативной индустрии, прежде всего это диджитал-инструменты. Например, традиционные рекламные конструкции уступили место световым экранам. Аналитики АКАР подчитали: на цифровые носители в наружной рекламе в среднем по рынку выделяют треть всех бюджетов, а в столице — половину. По объемам продаж она уже опередила радио и прессу, достигнув только в регионах 4,5 миллиарда рублей.

Потребитель хочет взаимодействовать с брендом до, во время и после покупки, для чего нужны разные каналы коммуникации

Вместе с наружной рекламой серьезно подрос сегмент радиовещания, который не меньше пострадал в пандемию. Так, к аудиальным каналам быстрее прочих вернулись рекламодатели из сферы ретейла, автотранспорта и недвижимости. В АКАР оценили увеличение объема региональной радиорекламы за шесть месяцев 2021-го в 35 процентов. —Мы предлагаем не только эфир, но и сайты, соцсети — аудиозаписи. В том числе радиохолдинги запустили производственное подкастов —еще один диджитал-канал. К примеру, мы сделали в таком формате выпуски для детей и их родителей, которые набирают большое количество прослушиваний на популярных платформах, —отмечает директор департамента бизнес-коммуникаций «Газпром-Медиа Радио» Юлия Андришова.

Вслед за слушателями активизировались зрители —ТВ-сегмент занял половину рынка локальной рекламы. Телевидение помогает развиваться малому и среднему бизнесу, уверен руководитель обособленного подразделения «Национальный рекламный альянс» в Екатеринбурге и Тюмени Владимир Гриценко, ведь исследователи доказали: эффект от цифровой рекламы с участием телевизионной в 1,5 раза выше.

—Потребитель хочет взаимодействовать с брендом до, во время и после покупки, для чего нужны разные каналы коммуникации. На ТВ можно сегментировать аудиторию и сделать рекламу интерактивной. Скажем, ввести QR-коды, инструменты перфоманс-маркетинга (его доля в бюджетах региональной рекламы — 52 процента), которые настраивают объявления сразу на нескольких площадках, —делится опытом Гриценко.

Результат —омниканальность — сквозная среда, где нет разделения на офлайн- и онлайн-каналы. Она проявляется, например, в цифровизации наружной рекламы, которая и в внедрении новых технологий остается на билбордах, мобильных версиях печатных изданий, возможности слушать радио в умных колонках и т.д. За счет этого рекламные проекты увеличивают трафик и охват аудитории.

—Многие ошибочно хоронят офлайн-формат, думая, что в него вкладываются невыгодно. Это не так, тем более что в дополнение к традиционным носителям выходят новые медиа, допустим, стриминговые сервисы, —говорит директор по развитию Deltaplan group, вице-президент АКАР Алексей Парфун. —Сейчас мы движемся к тому, что в «Личном кабинете» можно будет спланировать рекламные кампании нажатием кнопки.

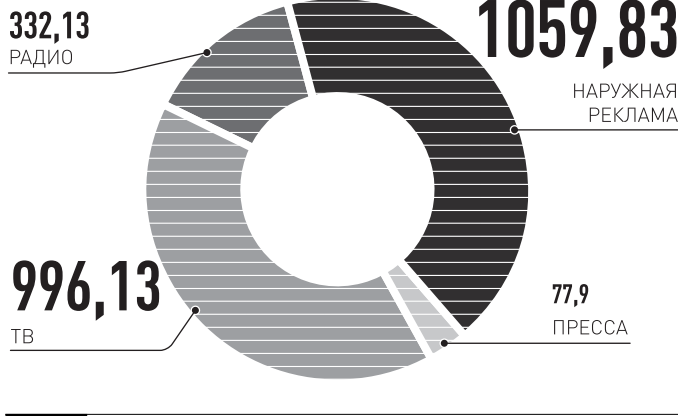
Однако положительную динамику показывают не все: доля размещений в печатных СМИ городов-миллиоников (без учета Москвы) упала к 2020 году на 10 процентов. К примеру, в объеме рекламного рынка Екатеринбурга, который составил один миллиард рублей, этот сегмент заработал лишь 23 миллиона.

—Причины падения в прессе, некогда занимавшей более половины рекламного рынка, стратегические. Во-первых, здесь так и не была создана оперативная и актуальная система измерения эффективности, в отличие, например, от ТВ. Во-вторых, ситуация усугубили скандалы между издательскими домами, обвинившими друг друга в завышении тиражей, что сказалось на доверии ко всей индустрии. В-третьих, нарастающая конкуренция со стороны онлайн-контента. На примере Екатеринбурга —третьего по объемам рекламы рынка страны, мы видим, что доля прессы сократилась до мизерных 2,5 процента, — поясняет директор агентства AMG, руководитель исследований АКАР Урал Сергей Балакирев.

К тому же долю локального рынка нередко отнимают федеральные игроки, что приводит к дефициту эфирного времени для местных рекламодателей. Услуги коммуникационных агентств (только на Урале их около сотни) востребованы, но и им приходится конкурировать за заказчика. А он, как правило, требует роста престижности бренда и выбирает креатив, который можно заранее измерить. ●

СТРУКТУРА РЕКЛАМНОГО РЫНКА В РЕГИОНАХ УРФО В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2021-ГО, МИЛЛИОНЫ РУБЛЕЙ (БЕЗ НДС)

Источник: АКАР Урал



жкх На Южном Урале появились первые мобильные площадки для сбора ТКО

С временной пропиской

Михаил Пинкус, Челябинская область

Первые мобильные контейнерные площадки для сбора твердых коммунальных отходов (ТКО) появились в Чебаркульском районе. По мнению специалистов, они в разы дешевле стационарных площадок на бетонном основании, к тому же легкие модульные конструкции можно быстро монтировать на участках с плотной застройкой и даже в местах с подземными инженерными сетями, а при

необходимости так же оперативно перемещать в другое место. Все такие площадки благоустроены и оборудованы современными контейнерами. Администрация района приобрела их за счет субсидий из областного бюджета. Регератор тоже продолжает работу по обновлению контейнерного парка: на эти цели направляется один процент валовой выручки предприятия. В этом году в регионе установили 2550 новых мусорных баков, до конца года планируется приобрести еще 350. ●

Извещение о проведении аукциона на понижение

1. Форма проведения торгов	
Тип и способ проведения торгов	Аукцион на понижение в электронной форме (Электронная торговая площадка; http://eltorg.org/)
Форма (состав участников)	Открытый
Способ подачи предложений о цене	Открытый
2. Предмет торгов (для недвижимого имущества)	
Предмет	Право на заключение договора купли-продажи помещений и 5003/10000 доли земельного участка вместе с 2 единицами движимого имущества (далее — «Имущество»)
Адрес расположения Имущества	Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Ленина, 51
Состав Имущества	Помещения и 5003/10000 доли земельного участка вместе с 2 единицами движимого имущества (Перечень имущества указан в Приложении 1 к форме договора купли-продажи, являющийся неотъемлемой частью аукционной документации)
Дополнительная информация	В отношении части помещений заключен краткосрочный договор аренды (срок окончания — 01.2022). Остальные обременения/ограничения описаны в Форме договора купли-продажи, являющегося неотъемлемой частью Документации
3. Информация о собственнике	
Наименование	Акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (АО «УЭХК»)
Местонахождение	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2
Почтовый адрес	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2
Адрес электронной почты	ETolstobrova@rosatom.ru; AVPervova@rosatom.ru
Контактные лица	Толстоброва Елена Игоревна, тел.: (34370) 5-78-13; 8-912-62-32-151 Первова Александра Вячеславовна, тел. (34370) 5-20-60
4. Организатор торгов	
Ответственное лицо за проведение торгов (далее — Организатор)	Общество с ограниченной ответственностью «Экспертные системы» (ООО «Экспертные системы») (экспертные системы.рф)
Местонахождение	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4
Почтовый адрес	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4
Адрес электронной почты	torgi38@gmail.com
Контактные лица	Иваник Дмитрий Николаевич, тел./факс (3952) 70-66-40
5. Начальная цена, шаг аукциона и задаток	
Начальная (максимальная) цена	15 100 000 (Пятнадцать миллионов сто тысяч) рублей 00 копеек с учетом НДС
Величина понижения начальной цены (шаг аукциона)	245 000 (Двести сорок пять тысяч) рублей
Величина повышения цены от предыдущего предложения (шаг аукциона на повышение)	245 000 (Двести сорок пять тысяч) рублей
Цена отсечения (минимальная цена)	10 200 000 (Десять миллионов двести тысяч) рублей 00 копеек, с учетом НДС
Условия, варианты и сроки оплаты по договору, заключаемому по результатам аукциона, а также информация о способах обеспечения исполнения обязательств по договору	В Документации и в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью аукционной документации
Условие о задатке	Задаток считается перечисленным с момента зачисления в полном объеме на указанный ниже расчетный счет (п. 5.8 Извещения). Данное извещение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача Претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме
Размер задатка	1 500 000 (Один миллион пятьсот тысяч) рублей
Реквизиты для перечисления задатка	Реквизиты Организатора торгов: р/с 40702810708030005030 в Филиале «Центральный» Банка ВТБ (ПАО) в г. Москве, БИК 044525411, Кор/счет: 30101810145250000411, получатель ООО «Экспертные системы» (ИНН 3811138171, КПП 381101001). В платежном поручении в поле «назначение платежа» необходимо указать: Задаток для участия в аукционе от 27.10.2021 по продаже имущества по адресу: г.Новоуральск, ул.Ленина, 51
Срок перечисления задатка	Задаток подлежит перечислению в срок, обеспечивающий своевременное поступление на счет покупателя, но не позднее времени и даты окончания подачи заявок на участие в торгах
Возвращение задатка	Осуществляется в порядке, установленном в п. 2.6 Документации
6. Срок и порядок подачи заявок на участие в торгах	
Дата и время начала приема заявок	23.09.2021 10.00 (время московское)
Дата и время завершения приема заявок	26.10.2021 10.00 (время московское)
Порядок подачи	Заявка на участие в аукционе должна быть подана в электронной форме на электронной торговой площадке. Перечень документов, которые должны быть приложены к заявке, изложен в п. 2 Документации
7. Сроки рассмотрения заявок	
Время и дата рассмотрения заявок	не позднее 26.10.2021 15.00 (время московское)
Оформление протокола рассмотрения заявок	Порядок оформления и размещения протокола установлен п. 3.1.3. Документации
8. Место, дата и порядок проведения аукциона	
Дата и время начала аукциона	27.10.2021 10.00 (время московское)
Дата и время завершения аукциона	27.10.2021 не позднее 15.00 (время московское)
Место проведения аукциона	на электронной торговой площадке: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org/ (далее — ЭТП)
Порядок проведения аукциона	Аукцион проводится в электронной форме на электронной торговой площадке в порядке, предусмотренном статьями 447–449 Гражданского кодекса Российской Федерации, Документацией и в соответствии с правилами работы электронной торговой площадки
Победитель аукциона	Победителем аукциона признается лицо, предложившее наиболее высокую цену в соответствии с п. 3.2.5. Документации
Срок заключения договора купли-продажи	Договор заключается в течение 20 (Двадцати) рабочих дней, но не ранее 10 (Десяти) календарных дней со дня опубликования протокола об итогах аукциона
9. Порядок ознакомления с документацией, в т.ч. формами документов и условиями аукциона	
Место размещения в сети «Интернет»	Документация находится в открытом доступе, начиная с даты размещения настоящего извещения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» по следующим адресам: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org . Порядок получения Документации на электронной торговой площадке определяется правилами электронной торговой площадки. Информационное сообщение о проведении аукциона также опубликовано в федеральном печатном издании «Российская газета»
Порядок ознакомления с документацией	В сети «Интернет» — в любое время с даты размещения. По адресу Организатора — с 12.00 до 17.00 в рабочие дни
10. Порядок обжалования	
Лица, имеющие право на обжалование действий (бездействия) организатора, продавца, комиссии, если такие действия (бездействие) нарушают его права и законные интересы	Любой Претендент, участник аукциона
Место обжалования	Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом»
Электронный адрес	arbitration@rosatom.ru
Почтовый адрес	119017, г. Москва, ул. Большая Ордынка, д. 24
Порядок обжалования	Содержится в п. 5. Документации

1. Форма проведения торгов	
Тип и способ проведения торгов	Аукцион на понижение в электронной форме (Электронная торговая площадка; http://eltorg.org/)
Форма (состав участников)	Открытый
Способ подачи предложений о цене	Открытый
2. Предмет торгов (для недвижимого имущества)	
Предмет	Право на заключение договора купли-продажи имущества
Адрес расположения Имущества	Свердловская область, г. Новоуральск, Загородное шоссе, 14
Состав Имущества	Имущественный комплекс «Детские дачи»: 1 земельный участок — 20 объектов недвижимого имущества. Земельный участок для эксплуатации объекта отдыха (оздоровительного центра) «Зеленый мыс», кадастровый номер 66:57:0104002:50 (пляж). Земельный участок для эксплуатации объекта отдыха (оздоровительного центра) «Зеленый мыс», кадастровый номер 66:57:0104002:48 (лесополоса). (Перечень имущества указан в Приложении 1 к форме договора купли-продажи, являющегося неотъемлемой частью аукционной документации)
Дополнительная информация	Земельные участки, входящие в состав лота, входят в зону с особыми условиями использования территории. Земельные участки с кадастровыми номерами 66:57:0104002:48 и 66:57:0104002:50 (лесополоса и пляж) вошли в состав ландшафтного природного заказника областного значения «озеро Таватуй и Верх-Нейвинское водохранилище с окружающими лесами»
3. Информация о собственнике	
Наименование	Акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (АО «УЭХК»)
Местонахождение	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2
Почтовый адрес	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2
Адрес электронной почты	ETolstobrova@rosatom.ru; AVPervova@rosatom.ru
Контактные лица	Толстоброва Елена Игоревна, тел.: (34370) 5-78-13; 8-912-62-32-151 Первова Александра Вячеславовна, тел. (34370) 5-20-60
4. Организатор торгов	
Ответственное лицо за проведение торгов (далее — Организатор)	Общество с ограниченной ответственностью «Экспертные системы» (ООО «Экспертные системы») (экспертные системы.рф)
Местонахождение	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4
Почтовый адрес	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4
Адрес электронной почты	torgi38@gmail.com
Контактные лица	Иваник Дмитрий Николаевич, тел./факс (3952) 70-66-40
5. Начальная цена, шаг аукциона и задаток	
Начальная (максимальная) цена	220 000 000 (Двести двадцать миллионов) рублей 00 копеек, с учетом НДС
Величина понижения начальной цены (шаг аукциона)	4 450 000 (Четыре миллиона четыреста пятьдесят тысяч) рублей
Величина повышения цены от предыдущего предложения (шаг аукциона на повышение)	4 450 000 (Четыре миллиона четыреста пятьдесят тысяч) рублей
Цена отсечения (минимальная цена)	42 000 000 (Сорок два миллиона) рублей 00 копеек, с учетом НДС
Условия, варианты и сроки оплаты по договору, заключаемому по результатам аукциона, а также информация о способах обеспечения исполнения обязательств по договору	В Документации и в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью аукционной документации
Условие о задатке	Задаток считается перечисленным с момента зачисления в полном объеме на указанный ниже расчетный счет (п. 5.8 Извещения). Данное извещение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача Претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме
Размер задатка	7 000 000 (Семь миллионов) рублей
Реквизиты для перечисления задатка	Реквизиты Организатора торгов: р/с 40702810708030005030 в Филиале «Центральный» Банка ВТБ (ПАО) в г. Москве, БИК 044525411, Кор/счет: 30101810145250000411, получатель ООО «Экспертные системы» (ИНН 3811138171, КПП 381101001). В платежном поручении в поле «назначение платежа» необходимо указать: Задаток для участия в аукционе от 27.10.2021 по продаже имущества, расположенного по адресу: Новоуральск, Загородное шоссе, 14
Срок перечисления задатка	Задаток подлежит перечислению в срок, обеспечивающий своевременное поступление на счет покупателя, но не позднее времени и даты окончания подачи заявок на участие в торгах
Возвращение задатка	Осуществляется в порядке, установленном в п. 2.6 Документации
6. Срок и порядок подачи заявок на участие в торгах	
Дата и время начала приема заявок	23.09.2021 10.00 (время московское)
Дата и время завершения приема заявок	26.10.2021 10.00 (время московское)
Порядок подачи	Заявка на участие в аукционе должна быть подана в электронной форме на электронной торговой площадке. Перечень документов, которые должны быть приложены к заявке, изложен в п. 2 Документации
7. Сроки рассмотрения заявок	
Время и дата рассмотрения заявок	не позднее 26.10.2021 15.00 (время московское)
Оформление протокола рассмотрения заявок	Порядок оформления и размещения протокола установлен п. 3.1.3. Документации
8. Место, дата и порядок проведения аукциона	
Дата и время начала аукциона	27.10.2021 10.00 (время московское)
Дата и время завершения аукциона	27.10.2021 не позднее 15.00 (время московское)
Место проведения аукциона	на электронной торговой площадке: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org . Порядок получения Документации на электронной торговой площадке определяется правилами электронной торговой площадки. Информационное сообщение о проведении аукциона также опубликовано в федеральном печатном издании «Российская газета»
Порядок ознакомления с документацией	В сети «Интернет» — в любое время с даты размещения. По адресу Организатора — с 12.00 до 17.00 в рабочие дни
10. Порядок обжалования	
Лица, имеющие право на обжалование действий (бездействия) организатора, продавца, комиссии, если такие действия (бездействие) нарушают его права и законные интересы	Любой Претендент, участник аукциона
Место обжалования	Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом»
Электронный адрес	arbitration@rosatom.ru
Почтовый адрес	119017, г. Москва, ул. Большая Ордынка, д. 24
Порядок обжалования	Содержится в п. 5. Документации

1. Форма проведения торгов	
Тип и способ проведения торгов	Аукцион на понижение в электронной форме (Электронная торговая площадка; http://eltorg.org/)
Форма (состав участников)	Открытый
Способ подачи предложений о цене	Открытый
2. Предмет торгов (для недвижимого имущества)	
Предмет	Право на заключение договора купли-продажи имущественного комплекса (далее — «Имущество»)
Адрес расположения Имущества	Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Торговая, 1
Состав Имущества	Имущественный комплекс «Асфальтный завод» (7 объектов недвижимого имущества вместе с 6 единицами движимого имущества). (В Документации и в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью аукционной документации)
Дополнительная информация	Имущественный комплекс расположен на земельном участке (кадастровый № 66:57:0101012:24), который вошел в состав территории опережающего социально-экономического развития «Новоуральск» (ТОСЭР). Обременения/ограничения в отношении указанного земельного участка описаны в Форме договора купли-продажи, являющегося неотъемлемой частью Документации
3. Информация о собственнике	
Наименование	Акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (АО «УЭХК»)
Местонахождение	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2
Почтовый адрес	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2
Адрес электронной почты	ETolstobrova@rosatom.ru; AVPervova@rosatom.ru
Контактные лица	Толстоброва Елена Игоревна тел.: (34370) 5-78-13; 8-912-62-32-151 Первова Александра Вячеславовна, тел. (34370) 5-20-60
4. Организатор торгов	
Ответственное лицо за проведение торгов (далее — Организатор)	Общество с ограниченной ответственностью «Экспертные системы» (ООО «Экспертные системы») (экспертные системы.рф)
Местонахождение	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4
Почтовый адрес	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4
Адрес электронной почты	torgi38@gmail.com
Контактные лица	Иваник Дмитрий Николаевич, тел./факс (3952) 70-66-40
5. Начальная цена, шаг аукциона и задаток	
Начальная (максимальная) цена	4 900 000 (Четыре миллиона девятьсот тысяч) рублей 00 копеек с НДС 20%
Величина понижения начальной цены (шаг аукциона)	50 000 (Пятьдесят тысяч) рублей
Величина повышения цены от предыдущего предложения (шаг аукциона на повышение)	50 000 (Пятьдесят тысяч) рублей
Цена отсечения (минимальная цена)	2 900 000 (Два миллиона девятьсот тысяч) рублей 00 копеек с НДС 20 %
Условия, варианты и сроки оплаты по договору, заключаемому по результатам аукциона, а также информация о способах обеспечения исполнения обязательств по договору	В Документации и в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью аукционной документации
Условие о задатке	Задаток считается перечисленным с момента зачисления в полном объеме на указанный ниже расчетный счет (п. 5.8 Извещения). Данное извещение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача Претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме
Размер задатка	500 000 (Пятьсот тысяч) рублей
Реквизиты для перечисления задатка	Реквизиты Организатора торгов: р/с 40702810708030005030 в Филиале «Центральный» Банка ВТБ (ПАО) в г. Москве, БИК 044525411, Кор/счет: 30101810145250000411, получатель ООО «Экспертные системы» (ИНН 3811138171, КПП 381101001). В платежном поручении в поле «назначение платежа» необходимо указать: Задаток для участия в аукционе от 27.10.2021 по продаже имущественного комплекса «Асфальтный завод», расположенного по адресу: г.Новоуральск, ул. Торговая, 1
Срок перечисления задатка	Задаток подлежит перечислению в срок, обеспечивающий своевременное поступление на счет покупателя, но не позднее времени и даты окончания подачи заявок на участие в торгах
Возвращение задатка	Осуществляется в порядке, установленном в п. 2.6 Документации
6. Срок и порядок подачи заявок на участие в торгах	
Дата и время начала приема заявок	23.09.2021 10.00 (время московское)
Дата и время завершения приема заявок	26.10.2021 10.00 (время московское)
Порядок подачи	Заявка на участие в аукционе должна быть подана в электронной форме на электронной торговой площадке. Перечень документов, которые должны быть приложены к заявке, изложен в п. 2 Документации
7. Сроки рассмотрения заявок	
Время и дата рассмотрения заявок	не позднее 26.10.2021 15.00 (время московское)
Оформление протокола рассмотрения заявок	Порядок оформления и размещения протокола установлен п. 3.1.3. Документации
8. Место, дата и порядок проведения аукциона	
Дата и время начала аукциона	27.10.2021 10.00 (время московское)
Дата и время завершения аукциона	27.10.2021 не позднее 15.00 (время московское)
Место проведения аукциона	на электронной торговой площадке: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org/ (далее — ЭТП)
Порядок проведения аукциона	Аукцион проводится в электронной форме на электронной торговой площадке в порядке, предусмотренном статьями 447–449 Гражданского кодекса Российской Федерации, Документацией и в соответствии с правилами работы электронной торговой площадки
Победитель аукциона	Победителем аукциона признается лицо, предложившее наиболее высокую цену в соответствии с п. 3.2.5. Документации
Срок заключения договора купли-продажи	Договор заключается в течение 20 (Двадцати) рабочих дней, но не ранее 10 (Десяти) календарных дней со дня опубликования протокола об итогах аукциона
9. Порядок ознакомления с документацией, в т.ч. формами документов и условиями аукциона	
Место размещения в сети «Интернет»	Документация находится в открытом доступе, начиная с даты размещения настоящего извещения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» по следующим адресам: Электронная торговая площадка; http://eltorg.org . Порядок получения Документации на электронной торговой площадке определяется правилами электронной торговой площадки. Информационное сообщение о проведении аукциона также опубликовано в федеральном печатном издании «Российская газета»
Порядок ознакомления с документацией	В сети «Интернет» — в любое время с даты размещения. По адресу Организатора — с 12.00 до 17.00 в рабочие дни
10. Порядок обжалования	
Лица, имеющие право на обжалование действий (бездействия) организатора, продавца, комиссии, если такие действия (бездействие) нарушают его права и законные интересы	Любой Претендент, участник аукциона
Место обжалования	Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом»
Электронный адрес	arbitration@rosatom.ru
Почтовый адрес	119017, г. Москва, ул. Большая Ордынка, д. 24
Порядок обжалования	Содержится в п. 5. Документации

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Речной порт нацелят на шельфы

Инициированный правительством ЯНАО проект промышленно-логистического парка «Обский причал», направленный на модернизацию инфраструктуры и строительство новых объектов на территории речного порта в городе Лабитнанги, поддержан дочерним подразделением «Газпром нефти». Правительство округа заключило с ним соглашение о совместной разработке концепции развития порта в этом десятилетии, привлечении резидентов. Планируется также запустить производство строительных материалов и обеспечить попутный сервис для компаний ТЭК, разрабатывающих месторождения полуострова Ямал, шельфов Карского моря. Инвестиции оцениваются в 3,5 миллиарда рублей, количество новых рабочих мест — не менее 800, объем грузопотока — до 500 тысяч тонн.

ЧМК поставит рельсы московскому метро

Более пяти тысяч тонн рельсового проката поставит Челябинский металлургический комбинат (ЧМК) Московскому метрополитену. Отгрузка готовой продукции начнется уже в сентябре. Отличительная особенность новых рельсов — дополнительный желоб, рассчитанный на трамвайные колеса. Для освоения такого профиля на заводе «Уральская кузница» была изготовлена привалковая арматура. Отметим: рельсовая продукция ЧМК реализуется как в России, так и в странах ближнего зарубежья. Ее основные потребители — предприятия РЖД, национальные железные дороги в странах постсоветского пространства, метрополитены и городские транспортные системы, а также промышленные холдинги и портовые терминалы.

Корпорация построила дом для работников

Ключи от квартир в новом доме, построенном Корпорацией ВСМПО-АВИСМА в Верхней Салде, торжественно вручены жителям в День города. 70 из 80 квартир переданы по договору безвозмездной аренды сотрудникам компании, а 10 — муниципалитету для врачей и педагогов. В жилых помещениях выполнена качественная отделка и установлена вся необходимая сантехника. Жилищная программа титановой корпорации возобновлена после десятилетней паузы. В 2019 году был обследован брошенный прежним застройщиком фундамент дома. Выкупив его, ВСМПО-АВИСМА взяла на себя обязательства полностью рассчитаться с дольщиками и выполнила их, построив дом менее чем за 1,5 года. По словам директора по управлению персоналом Максима Глотова, компания заинтересована в том, чтобы лучшие сотрудники связывали свое будущее с ВСМПО. Корпоративное жилье поможет привлечь молодых и высококлассных специалистов.

Добыть уран поможет цифра

Предприятие «Далур» начало «цифровую» добычу урана на Хохловском месторождении в Шумихинском районе Курганской области. Суть инновации в том, что управление всеми технологическими процессами производится из главного диспетчерского пункта. Оператор видит на экранах мониторов все процессы, происходящие на локальной сорбционной установке и на полигоне подземного выщелачивания. — Теперь мы можем управлять технологией на глубине 500 метров и при необходимости моделировать процессы, происходящие в рудном теле, — пояснил первый заместитель гендиректора — исполнительный директор Уранового холдинга «АРМЗ» Виктор Святецкий. С помощью цифрового оборудования можно также достоверно оценить горно-геологическую обстановку участков месторождений, прогнозировать изменения экологической ситуации в области прямого техногенного воздействия на участки водоносных горизонтов. Цифровые инструменты «Умного полигона скважинного подземного выщелачивания» планируют внедрять и на других месторождениях Зауралья.

Фармация набирает обороты

650 человек набрано и проходит обучение для работы в новом цехе завода «Фармасинтез-Тюмень» — на производстве гормональных препаратов. Практические занятия проводят специалисты из Индии, Германии, Венгрии. Единственное в России фармацевтическое производство такого профиля войдет в рабочий режим нынешней осенью. Его проектная годовая мощность — 5 миллионов упаковок 40 наименований — сопоставима с объемами производства аналогичных предприятий Европы. В дальнейшем инвестор планирует организовать выпуск кардиологических лекарственных средств, вложив 4,3 миллиарда рублей, и закрыть пятую часть потребности РФ в такого рода препаратах.

Место встречи — у реки

РУСАЛ объявил о проведении очередного экологического квеста по очистке от мусора берегов рек на территориях своего присутствия. Для участия в акции 25 сентября у водоемов Каменска-Уральского, Краснотурьинска и Североуральска соберутся все желающие. Требование к волонтерам одно — возраст от 18 лет. Объединенные в команды добровольцы получат задания при помощи прямого радиозвонка. Причем они будут на связи и с коллегами из других городов. Командам, собравшим наибольшее число мешков мусора, представители РУСАЛа вручат призы. А тем, кто принесет к месту сбора пустые бутылки и идрную пластиковую упаковку, насчитают дополнительные баллы. В прошлом году только в Каменске-Уральском волонтеры собрали на берегах Исеты более 140 мешков мусора.

Нефтяники возведут в курганском поселке Дом культуры

Компания «Транснефть-Урал» намерена в будущем году сдать в эксплуатацию современный Дом культуры в поселке Нефтяников Кетовского района Курганской области. Стоимость проекта — 26 миллионов рублей. К работам планируют приступить уже в 2021-м. Сейчас местный ДК располагается в приспособленных помещениях административного здания, где находятся еще другие организации. Здесь невозможно нормально провести ни концерт, ни праздник. В новом Доме культуры будет зрительный зал на 100 мест с эстрадой, артистическая, гардероб. Возможно, в этом же здании разместится ФАП, где оборудуют процедурный кабинет и кабинет фельдшера. Центр культуры будет служить жителям не только поселка Нефтяников, но и соседнего села Колесниково, других близлежащих деревень.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

экология Технологии клонирования помогают восстановить флору на месте бывших промзон

Рекультивация инвитро

Наталья Швабауэр,
Екатеринбург

Один из примеров масштабной рекультивации в Свердловской области — зооотвал Рефтинской ГРЭС на площади 360 гектаров. С 1992-го по 2007 год здесь высаживали саженцы сосны, березы, тополя, ели, лиственницы и кустарники. Сегодня участок полностью покрыт высокопродуктивными насаждениями высотой от трех до двадцати метров. В прошлом году администрация Сухого Лога даже попросила областные власти придать бывшему отвалу статус лесопаркового зеленого пояса.

В 2008-м этот проект был отмечен премией Минприроды РФ, но с тех пор технологии заметно продвинулись вперед: вместо черенков и привоев для массового получения здорового посадочного материала стало использоваться клонирование. В частности, таким методом для города Карабаш Челябинской области размножат местные краснокишечные растения и вернут в природу.

Чтобы увидеть, как выращивают фитоклоны, мы отправились в Уральский государственный лесотехнический университет (УЛТУ). Нас встречает заместитель руководителя лаборатории клонального микроразмножения Елена Швамм. Просит надеть бахилы.

«Первое условие — стерильность во всем», — подчеркивает она. Стеклянная химическая посуда и металлический инструментарий обрабатываются в воздушных стерилизаторах при температуре 160–180 градусов. Питательные растворы такому нагреву подвергать нельзя, поэтому для них используется паровой автоклав. Причем питательные сред может быть несколько: для введения в культуру — одна, для микроразмножения — другая, для укоренения — третья. Все процедуры проводятся исключительно на дистиллированной воде, поэтому стоит дистиллятор. Пробирки и колбы сушатся в сушильном шкафу, здесь же стерилизуется почва.

На мой вопрос: «Зачем? Разве тем самым не убивается все полезное в ней?», ученый поясняет: вулканической почве может быть плесень и много бесполезных микроорганизмов, от которых в будущем развиваются болезни растений. В питомники, к слову, торф тоже привозят пропаренный, об этом нюансе знают только профессионалы.

У ключевой инженерии есть несколько направлений: селекция, получение продукта в торич-



АКЦЕНТ

Поскольку лаборатория не только производственная, но и учебная, тут проводят занятия со студентами

ного синтеза и собственно клонирование. Последний процесс можно разделить на четыре этапа: сначала выбирают растение-донор, свойства которого нужны, берут у него эксплант (фрагмент ткани) для микроразмножения. Из него инвитро — в пробирках на питательных средах — выращивают побег, делают его на микропобеги — и так повторяют несколько раз. Из одного экспланта реально получить десятки абсолютно здоровых растений, поскольку каждая клетка содержит полный набор генов.

В лаборатории много измерительного оборудования. Например, весы, с помощью которых можно отмерить массу до десятой

доли миллиграмма, pH-метр для определения кислотности растворов. Рядом — два холодильника, которые на самом деле термостаты, то есть работают не только на охлаждение, но и на нагрев. Диапазон большой: от минус 10 до плюс 60 градусов. Это необходимо, чтобы подготовить побеги к пересадке в природные условия.

Переходим в следующую комнату — ламинар-бокс. Ламинар — оборудование, которое позволяет проводить все манипуляции в потоке стерильного воздуха. В верхней части размещены биофильтры, воздух прогоняется через них вентилятором, спускается по задней стенке и выходит в зазор между стеклом на перед-

ней панели и столешницей. С его помощью вероятность заражения при пересадке сводится к минимуму. Сам бокс обеззараживается бактерицидной лампой. Просто так туда не войти, только в специальной обуви, халате, маске, шапочке и перчатках.

Побеги, которые уже помещены в питательную среду, должны находиться в стерильных условиях, поэтому соседняя климатическая камера, где ростки проводят от нескольких месяцев до года, тоже обеззараживается. Для этого установлен рециркулятор. Кроме того, в помещении поддерживается постоянная влажность, температура, освещение.

Инициатива создать такую лабораторию принадлежала профессору Сергею Залесову. Оборудование для нее закупили по гранту Минобрнауки РФ, обошлось это в несколько миллионов рублей. Пусконаладка заняла два года. Поскольку лаборатория не только производственная, но и учебная, тут проводят занятия со студентами. Аналогичные

Замруководителя лаборатории Елена Швамм демонстрирует растения-клоны, которые здесь выращивают.

БЕРИС ЯНОВ

центры есть в вузах Воронежа, Санкт-Петербурга, Йошкар-Олы, но каждый имеет свою специфику. У уральцев это древесные и кустарниковые растения.

— Используя метод клонирования, мы уменьшаем производственные площади, ускоряем апробацию и выращивание нового материала: не надо перекрывать почву, пересаживать ростки в связи с сезонностью, — рассуждает Евгений Платонов, ректор УЛТУ. — То, что получено в лаборатории, пойдет на перенос мемориального сада лечебных культур Вигорова (вуз получил под этот проект 10,6 гектара рядом с ЦПКиО им. Маяковского) и на рекультивацию промзон. Предприятия обращаются к нам с такими заявками. Еще одно направление — рекультивация нарушенных земель на Крайнем Севере. Здесь стоит задача закрепить песок: если это сделать, смогут расти травы. ■

НЕ ДО СЛИВОК

13< В среднем по области закупочная цена по сравнению с июнем выросла на три рубля и колеблется от 25 до 27 рублей. Но такая добавка крестьян не спасет: для пополнения запасов нужны совсем другие суммы. Благодаря введенному летом режиму ЧС хозяйства успели вовремя «запротоколировать» нанесенный погодой урон. Все документы оформлены, переданы специальной комиссии, которая подсчитала суммы компенсаций. Цифры потерь пока ни один из регионов УрФО не озвучил: они будут известны к концу уборочной кампании.

Но погодные аномалии — не единственная причина подорожания молока. Как утверждают эксперты, тренд задала и его упаковка. Цены на картон и полиэтилен по разным причинам ползут вверх с начала года. Плюс обязательное введение новой маркировки, добавившее каждому творожку, банке сметаны, бутылке йогурта или молока минимум по 60 копеек.

Решение о введении новой маркировки молочной продукции «Честный знак» было принято в стране в конце прошлого года. В отличие от запущенной пару лет назад системы «Меркурий», которая позволила контролирующим органам внедрить электронные сертификаты, чтобы отслеживать прохождение товаров, «Честный знак» нацелен на потребителей. Предполагается, что любой покупатель сможет

Не все смогут инвестировать миллионы в новшество: кто-то уйдет с рынка, остальные заложат затраты в себестоимость продукции

узнать всю подноготную товара, наведя камеру смартфона на QR-код. Система заработала с июня нынешнего года — первыми по «честному пути» пошли все производители мороженого, следом, первого сентября, маркируются масла, сыр и прочая молочка со сроком хранения более 40 суток. А с декабря производители обязаны размещать «честный знак» на всей без исключения молочной продукции.

— Чтобы закупить и установить оборудование для маркировки, мы вынуждены были взять кредит — 37 миллионов рублей. А с декабря дополнительные расходы на приобретение специальных этикеток. До 19 сентября мы не повышали цены, но эти вложения неизбежно отразятся на стоимости продукции, — констатирует Юрий Жуков.

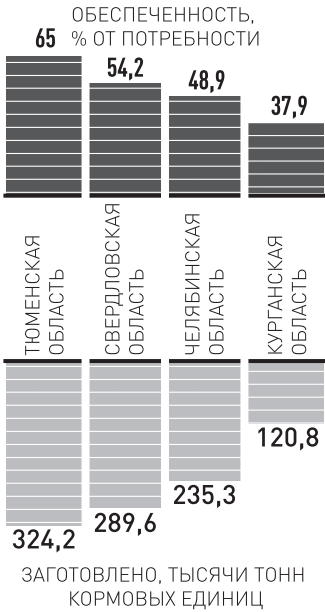
На Среднем Урале более трех десятков молокоперерабатывающих предприятий. Вероятно, не все смогут инвестировать миллионы в новшество: кто-то уйдет с рынка, остальные включат затраты в себестоимость продукции.

— В октябре — декабре следует ожидать очередного взлета цен. По моим оценкам, процентов на 10–15 по всем категориям молочных товаров. Это, безусловно, нанесет удар как по производителям, так и по кошелек покупателей, — считает руководитель талцкого молокозавода Юрий Окунев.

Избегать негативного сценария, по мнению экспертов, можно только одним путем: субсидировать, пока не поздно, пострадавшие сельхозпредприятия и воздержаться от проектов, заведомо повышающих себестоимость. Возможность, не отходя от полки, проверить полезность продукта — это, конечно, хорошо. Но массовый покупатель, как правило, предпочтет молоко с меньшей жирностью, но подешевле. ■

ЗАГОТОВКА КОРМОВ В ХОЗЯЙСТВАХ ВСЕХ КАТЕГОРИЙ РЕГИОНОВ УРФО НА 25 АВГУСТА 2021 ГОДА

Источник: данные органов власти субъектов РФ



КСТАТИ

Более тысячи документов с аннотациями доступны уже сейчас на портале «Демидовы.рус».