





## технологии В Зауралье ввели электронную систему подачи заявок на охоту Дичь онлайн

**Валентина Пичурина,** Курганская область  
Подать заявку на добычу животных на общедоступных охотничьих угодьях в Зауралье теперь можно не выходя из дома. Для этого нужно заполнить электронную форму на сайте регионального департамента природных ресурсов и охраны окружающей среды.

серии и номер охотничьего билета. Если квота на интересующую дичь в данном охотничьем сезоне установлена, система откажет в подаче заявки. Впрочем, наряду с электронной формой сохранены и традиционные способы подачи заявок: лично или по почте. Однако подать заявку — полдела. Получить разрешение на охоту гораздо сложнее. Ежегодно в департамент поступает более 20 тысяч заявок — гораздо больше количества разрешенных для добычи зверей. Отказы в выдаче разрешений порой оборачиваются скандалами, особенно часто недовольны те, кто живет вблизи охотничьих угодий. Для того чтобы исключить субъективный подход, распределение разрешений планируется тоже производить в электронном виде. Как пояснил директор департамента Андрей Саркисов, в основу алгоритма ляжет система генерации случайных чисел.

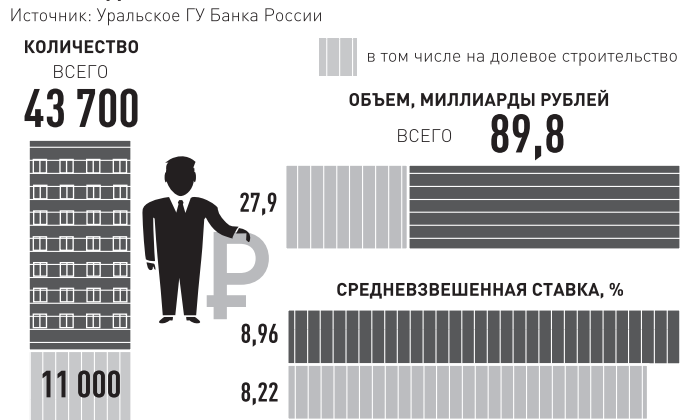
**Между тем**  
Согласно региональному закону, если человек принимал участие в мероприятиях по сохранению охотничьих ресурсов и учету их численности, он имеет приоритетное право при распределении разрешений на добычу. Обычно в таких мероприятиях участвуют местные жители. Раньше для них выделялось 30 процентов разрешений, теперь — 50.

## финансы Свердловчане вложили в «долевку» почти 28 миллиардов кредитных средств На фундамент

**Наталья Швабаур,** Свердловская область  
Свердловская область заняла пятое место в стране по объему жилищных кредитов, вложенных в долевое строительство. В частности, в 2019 году на долю таких договоров пришлось треть всей оформленной ипотеки. По информации Банка России, лимит выдачи пришелся на декабрь: 1200 из 11 тысяч сделок. Суммарно жители региона взяли на эти цели 27,9 миллиарда рублей, в среднем на одного заемщика — 2,5 миллиона по 8,2 процента годовых.

вод: частные инвесторы либо начали приобретать дешевле варианты, либо у них стало больше свободных денег.  
—Долевое строительство продолжает играть существенную роль в развитии ипотечного кредитования в Свердловской области. Поэтому крайне важно, чтобы переход на проектное финансирование с использованием эскроу-счетов проходил стабильно. На начало 2020 года регион лидирует в УрФО по количеству и объемам договоров на проектное финансирование, заключенных между банками и застройщиками — 32 соглашения на сумму почти 20 миллиардов рублей (с дольщиками за тот же период — 1442 договора. — Прим. ред.). Мы надеемся, что это создаст хорошую базу для роста ипотеки в 2020 году, — комментирует ситуацию начальник Уральского ГУ Банка России Рустэм Марданов.

### ИПОТЕЧНЫЕ КРЕДИТЫ, ВЫДАННЫЕ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ В 2019 ГОДУ



## РАССЛЕДОВАНИЕ По делу скандального кооператива предъявлено обвинение Первый пошел

**Юлия Мясникова,** Свердловская область  
Первое обвинение предъявлено по делу о махинациях с деньгами пайщиков кредитно-потребительских кооперативов (КПК) «Первый», «Первый Уральский» и «Первый Северный» — председателю правления ИПК Валерию Горельху.

предлогом их сохранения и приумножения, но в итоге вкладчики остались ни с чем.  
—Проводится тщательное расследование. Необходимо определить точное количество сообщников. Создана усиленная следственно-оперативная группа, в ее составе около 80 следователей и оперуполномоченных подразделений по борьбе с экономическими преступлениями. Во всех городах, где проживают жертвы аферистов, назначены курирующие следователи. В Нижнем Тагиле, где от рук мошенников пострадало более тысячи человек, полиции возбуждено и расследуется отдельное уголовное дело, — сообщил начальник пресс-службы областного ГУ МВД Валерий Горельх.

# КОМПЕТЕНТНО Чтобы повысить эффективность, вузу требуется больше самостоятельности Кредит доверия



**Мария Лисина,** Свердловская область  
Уральский государственный университет (УрГУ) создавался в конце 60-х годов прошлого века как институт народного хозяйства. Он так и остался единственным на территории Большого Урала профильным университетом экономического плана. Что удастся вузу в подготовке специалистов для производства, в экспорте образовательных услуг, а что нет и почему, рассказал ректор УрГУ доктор экономических наук, профессор Яков Силин.

нес, как правило, имеет собственные мощные образовательные центры (как, например, у Трубной металлургической компании, группы ЧТПЗ и многих других производственных объединений), он активно вкладывается и в вузы, и в иные образовательные структуры. Почему? Требования к кадрам очень высокие, постоянно появляются какие-то новые знания, способные повлиять на экономику предприятия. Где их получить? Они концентрируются как у практиков, так и в университетах. Объединение практиков, производителей, бизнеса и вузов дает кумулятивный эффект. Поэтому крупные производственные структуры ежегодно организуют переподготовку кадров: по разным программам, для специалистов разных уровней, разной направленности и продолжительности. Так мы сотрудничаем с ЕВРАЗ НТМК, заводом имени Калинина, НПО Автоматики, Уральским оптико-механическим заводом и многими другими.

произошло, чтобы не повторять ошибок. На таких условиях, мы, например, сотрудничаем с одним из самых крупных в России предприятий — Уралвагонзаводом. Ведем для него магистратуру, в бакалавриате учатся их ребята, проводим разную переподготовку, в частности, есть такая форма, как школа генерального директора, где повышают квалификацию руководители цехов, их заместители, руководители служб, структурных подразделений. Когда начинали сотрудничество, руководитель Уралвагонзавода сказал: «Если хоть раз нам не понравится результат, мы с вами больше

**Обучая молодежь из других стран в России, мы создаем перспективы сотрудничества в области экономики и политики между нашими странами на десятилетия вперед**  
Яков Силин: Установка у нас такая: если мы провели обучение, а заказчику оно не понравилось, он может его не оплачивать.

**Вот как! И как определить, успешно ли было обучение?**  
Яков Силин: Судить заказчику. Если после повышения квалификации на определенном участке предприятия не стало больше порядка и дисциплины, не растет производительность, значит, обучение было бесполезным: они же направлены на учебу не абы кого, а перспективных заинтересованных руководителей. Недавно мы подписали договор о сотрудничестве на очередной год с директором еще одного из заводов, он мне говорит: «Помнишь, я тебе год назад говорил: не понравится — расстанемся?». «Помню». Мы провели для этого предприятия очень объемную по часам переподготовку начальников цехов и их заместителей. «И что?» — спрашиваю. «18–20 процентов — рост производительности в цехах!». Хорошо!

**Руководители всегда точно знают, какие знания требуются тем или иным специалистам предприятия? Как формулируется заказ вузу на переподготовку кадров?**  
Яков Силин: Возьмем НПО Автоматики. Генеральный директор Андрей Мисюра ставит задачу примерно так: нужно повысить квалификацию таких-то специалистов. Говорит, сколько примерно часов он готов выделить на обучение и по каким направлениям. Мы разрабатываем программу, представляем ее, предприятие корректирует учебный план, утверждаем и приступаем к обучению. Часть знаний я проводим прямо на производстве, часть у нас. Да, руководитель предприятия всегда знает, по каким направлениям требуется повысить квалификацию специалистов. Сегодня это чаще всего финансы, менеджмент.

**Занятия на таких курсах ведут только ваши преподаватели?**  
Яков Силин: Нет. Мы привлекаем и наиболее сильных сторонних специалистов с крупных предприятий, бизнес-тренеров, представителей частных фирм, которые занимаются образованием. Причем установка у нас такая: если мы провели обучение, а заказчику оно не понравилось, он может не оплачивать его. Мы сами оплатим труд преподавателей, но дальше, разумеется, разберемся, почему так

**Время в России — это больше, чем в странах-партнерах. Как это влияет на сотрудничество?**  
Яков Силин: У нас уже четыре процента. Сегодня мы обучаем около 1160 студентов из 55 стран мира, вскоре их будет 56. Но могли бы увеличить подготовку иностранных специалистов не на проценты, а в разы, поскольку спрос на образование от УрГУ большой и стабильный. Но — ограничение: нам просто негде разместить ребят, которые хотели бы получить высшее экономическое образование в Екатеринбурге. Нужны дополнительные общежития. На свои деньги мы очень многое улучшили в наших общежитиях, но

**Вузам не хватает самостоятельности? В чем?**  
Яков Силин: В том, чтобы они могли брать больше ответственности за развитие на себя. Ситуация тут странноватая. С одной стороны, наш учебный совет ежегодно управляет почти 1,5 миллиарда бюджета, из них не менее 85 процентов — собственные доходы. А взять кредит 50 миллионов на какие-либо острые нужды не может! Через казначейство и профильный департамент Министерства науки и высшего образования движение средств по счетам вузов просматривается буквально онлайн. Но при этом приятные решения о кредитах очень бюрократизированы. Я как ректор готов персонально отвечать за каждый потраченный рубль. Уверен, что вузы быстрее бы развивались, если бы имели большую самостоятельность в этом вопросе, могли бы брать на определенные цели такие кредиты. Самостоятельность и самостоятельность плюс доверие делают вузы сильнее.

## сотрудничество Страны Центральной Азии увеличат поставки в УрФО Коридор для зелени

**Анна Шиллер,** УрФО  
Сотрудничество уральских регионов со странами СНГ расширяется в части поставок сельхозпродукции. Так, в прошлом году Республика Узбекистан подписала соглашение о реализации продуктов питания со Средним Уралом, где планируют организовать «зеленый коридор» для ввоза плодовоовощной продукции по системе упрощенного таможенного контроля. В структуре экспорта республики в УрФО поставки в Свердловскую область занимают 40 процентов, в Челябинскую — 55.

**Кстати**  
Уральские предприятия будут участвовать в первом Ташкентском международном инвестиционном форуме, который состоится 5–6 марта 2020 года. Он проводится по инициативе президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева и при участии представителей органов государственной власти. На форум подали заявки уже более 1500 руководителей компаний разных стран.

## Камень преткновения

В подобных прогнозах он не одинок. Зампредседателя Законодательного собрания Челябинской области Константин Захаров тоже предполагает, что решить проблему разделения юрисдикции не получится — компаниям могут заподозрить в уходе от налогов, использовании серых схем.

**Не с места, но в карьер**  
Какой выход из ситуации наименее болезненный, похоже, не представляет никто. И, пока стороны готовятся к продолжению диалога, власти пытаются помочь производителям минимизировать ущерб. Министр промышленности региона Павел Рязкий встретился с руководителем налоговой инспекции Михаилом Бирюком. Говорили о мягком подходе к взаимным недомогам. Министр оценил диалог как конструктивный, однако хозяйствующим субъектам напомнил: все меры господдержки, которые есть в арсенале его ведомства и фонда развития промышленности, распространяются только на предприятия, не имеющие налоговой задолженности.

По словам замминистра промышленности Марины Шаповаловой, во время встреч с налоговиками ставился вопрос о снижении налоговой нагрузки, уменьшения штрафных санкций, отсрочки и рассрочки для владельцев карьеров, которым пришли «письма счастья». Отсрочка, к примеру, может длиться несколько лет. Кроме того, возможно введение налоговых льгот для недропользователей, если будет принят специальный областной закон. Очевидно, власть тревожится, что налогоплательщики могут уйти в другие юрисдикции. Чтобы разрядить обстановку и сформировать общую позицию по проблеме, создана рабочая группа под руководством вице-губернатора Егора Ковальчука.

В то же время ряд экспертов видит за сложившейся в шебеночном производстве ситуацией более масштабную проблему. Так, представитель омбудсмана Юрий Симанков отмечает, что, несмотря на заявленное сокращение налоговых проверок, на Южном Урале доначислили налогов на 100 миллионов рублей больше, чем в соседней Свердловской области. Константин Захаров приводит такие данные: за 10 месяцев прошлого года ФНС доначислила 9,7 миллиарда рублей, шесть из которых пришлось на столицу. В Уральском федеральном округе сумма близка к 2,5 миллиарда, из них в Свердловской области — 551 миллион, а в Челябинской — почти 657 миллионов рублей, что говорит о чрезмерной фискальной активности в регионе. Если тенденция сохранится, итожит вице-спикер, можно констатировать отрицательную инвестиционную привлекательность территории для малого и среднего бизнеса.

Впрочем, несмотря на широкий разброс мнений, практически все эксперты и наблюдатели сходятся в том, что корень, а значит, и решение проблемы находится на федеральном уровне. О сложившейся в области ситуации региональный бизнес-омбудсмен Александр Гончаров проинформировал полномочного при президенте РФ по защите прав предпринимателей Бориса Титова, а губернатор Алексей Текслер, со своей стороны, обратился в правительство России с просьбой разобраться с доначислением налога на добычу полезных ископаемых и урегулировать проблему.

### Производство щебня в Челябинской области, миллионы кубометров

