

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 21 НОЯБРЯ 2019 ЧЕТВЕРГ №263 (8021)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа—Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа

Помогут «почтовые импланты»

Почта России развивает онлайн-сервисы для граждан и бизнеса

Страница 14



Работать на себя или «на дядю»

На Урале предлагают разрешить переобучившимся за счет бюджета предпенсионерам выбирать самозанятость

Страница 14

Барахолка теперь в Сети

Вытеснение обычной торговли интернет-магазинами — лишь вопрос времени и технологий

Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

Чрезвычайный и полномочный посол Франции в России Сильви Берманн посетила с рабочим визитом Югру. В течение четырех дней она встречалась с бизнесменами, деятелями культуры, медицины и образования, студентами, активистами общественных организаций коренных народов Севера.

НАЗНАЧЕНИЕ

Андрей Пантелеев назначен заместителем губернатора Тюменской области. Ему поручено курировать деятельность двух департаментов — инвестиционной политики и государственной поддержки предпринимательства, потребительского рынка и туризма. Ранее в правительстве региона Андрей Пантелеев возглавлял управление лицензирования и департамент потребительского рынка.

ЦИФРЫ

208 деревянных многоквартирных домов в Салехарде отнесены после обследования состояния зданий к строениям, небезопасным для дальнейшего проживания и нуждающимся в расселении. Всего в городе с населением в 50 тысяч человек насчитывается 742 многоквартирных дома такого типа.

939,4 миллиарда рублей достиг объем инвестиций в основной капитал в Ханты-Мансийском округе в 2019 году. Ожидаемый прирост по отношению к предыдущему году составит около 2 процентов.

На 7,9 процента вырос пассажиропоток в аэропорту Ямала за 9 месяцев нынешнего года по сравнению с аналогичным периодом предыдущего. За это время воспользовались услугами авиакомпаний 1372 тысячи человек.

249,6 миллиона рублей из федерального бюджета (98 миллионов) и областного бюджета (151) предусмотрено на реализацию программы устойчивого развития сельских территорий Курганской области в этом году. Средства идут на улучшение жилищных условий селян, комплексное обустройство объектов социальной сферы и инженерной инфраструктуры, автомобильными дорогами и реализацию проектов местных инициатив граждан.

300 миллионов рублей из федерального бюджета получит Курганская область на реконструкцию очистных сооружений в Шадринске и строительную систему водоснабжения.

ресурсы В Курганской области разработали три варианта снижения энерготарифов

Освободиться от РАВства

Валентина Пичурина, Курганская область

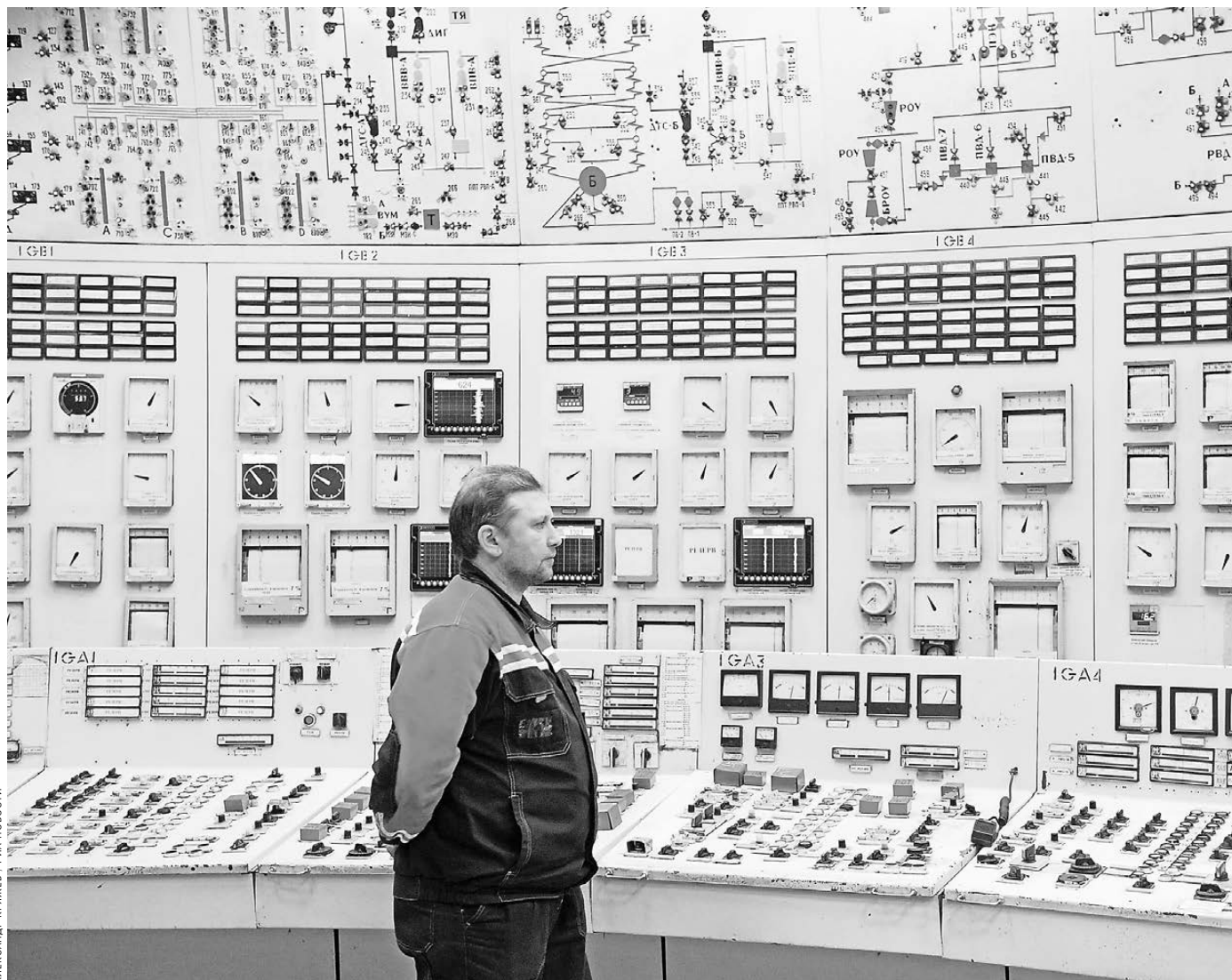
Власти Курганской области обратились в правительство России с просьбой изменить методику расчета тарифов, чтобы цена за электроэнергию не превышала среднюю по Уральскому округу.

Во время недавнего окружного совещания в Кургане местные предприниматели в очередной раз пожаловались на неужеримый рост энерготарифов.

— Пока мы тут обсуждаем, как сделать регион инвестиционно привлекательным, мне пришел счет на электроэнергию за прошлый месяц, и опять с повышением, — рассказал гендиректор завода по выпуску прицепов для легковых автомобилей Александр Тулицын. — Тариф для нашего предприятия составляет 6,9, а с НДС — 8,5 рубля за киловатт.

Это один из самых высоких тарифов в стране и на Урале в частности. Но как оказалось, не самый большой. Представитель предприятия по производству металлических заготовок заявил, что им за сентябрь начислили 9,6 рубля за киловатт, а в мае вообще вышло 12,9. На заводе приняли решение о создании собственной генерации. Сейчас ведут переговоры с региональной лизинговой компанией о покупке генератора. Он стоит около 60 миллионов рублей, но промышленники считают, что это лучше, чем неопределенность. Завод планирует свои расходы, исходя из установленного тарифа, а он каждый месяц меняется.

В правительстве Зауралья не меньше предпринимателей озвучивают высокие энерготарифы. Как пояснила «РГ» директор департамента государственного регулирования цен и тарифов Курганской области Ирина Гагарина, рост идет не на региональном уровне, расценки на передачу энергии и бытовая надбавка остались на уровне 1 июля 2018 года. Конечная цена увеличивается на оптовом рынке за счет так называемых рыночных надбавок. В этом году по сравнению с 2018 она выросла для промышленных потребителей на девять процентов, для



АКЦЕНТ

Конечная цена увеличивается за счет нерыночных надбавок

сельскохозяйственных производителей — на 6, бюджетных организаций — на три процента. Максимальная конечная цена — 7,78 рубля за киловатт-час — зафиксирована по среднему второму напряжению, во время как по УрФО она составляет 3,93, по России — 4,25 рубля за киловатт, то есть в соседних регионах платят наполовину меньше.

Дополнительные, нерыночные надбавки к мощности «сидят» в оптовой цене электроэнергии. Потребители Курганской области оплачивают их в размере

0,933 рубля за киловатт-час (33,5 процента оптовой составляющей стоимости электроэнергии), в том числе дальневосточную надбавку — 5,6 копейки за киловатт-час для снижения тарифов на Дальнем Востоке. При этом установленная правительством РФ базовая цена (тариф) за электроэнергию для Дальневосточного федерального округа составляет 4,69 рубля за киловатт-час, что на 3,09 рубля ниже максимальной конечной цены для Зауралья.

Кроме того, есть еще надбавки за строительство новых ТЭС, ГЭС и

АЭС по программе договоров на поставку мощности, за другие приоритетные для страны инвестиционные проекты, в числе которых — увеличение генерации в Калининградской области и Крыму. Такие надбавки платят на Урале, в Сибири и европейской части России, а зауральские потребители — еще и надбавку за свою Курганскую ТЭЦ.

— Эта ТЭЦ была построена в советское время, — поясняет Ирина Гагарина. — Потом она перешла в частные руки. В 2013 году владельцы теплоэлектроцентрали заявили о выводе ее из эксплуатации, так как она якобы неэффективна и приносит им одни убытки. По правилам, если нет иного источника теплоснабжения, а у нас альтернативного крупного источника теплоснабжения Кургана нет, принимается решение о

том, что она работает в вынужденном режиме. Другими словами, собственники вынуждены не закрывать ТЭЦ, но за это они хотят получать компенсацию. Получается, что наши потребители, кроме тарифа за тепло, платят еще 50 копеек с киловатта в цене на электроэнергию только за то, что эта ТЭЦ просто существует и работает. За год набирается около миллиарда рублей. В то же время они продают электрическую энергию, вырабатываемую станцией, на опт, и у них в Кургане тариф на тепловую энергию две тысячи рублей за гигакалорию. Сейчас пытаемся разобраться, каким образом все-таки появилась эта надбавка и насколько она законна.

КОРОТКО

Итальянцы покупают в Зауралье шкуры КРС для автосалонов

Более 40 тонн шкур крупного рогатого скота (КРС) отправлено в этом году из Каргапольского района Курганской области в Италию, сообщили в региональном управлении Россельхознадзора. Там их используют для изготовления различных видов кожи с весьма широким спектром применения — от ремней и конской упряжки до обивки мебели и автомобильных салонов. Чтобы заниматься такой деятельностью, предприятие прошло обследование на соответствие требованиям страны импортера и внесено в Реестр экспортеров. Перед отправкой шкур на экспорт специалисты Россельхознадзора проверяют соответствие маркировки, упаковки, наличия лабораторных исследований на сибирскую язву, ветеринарные сопроводительные документы, разрешение на вывоз. Убедившись, что все в порядке, оформляют ветеринарные и санитарно-гигиенические сертификаты.

Курганский сырок попал на гастрономическую карту России

Курганский День сырка занял третье место в финале национальной премии в области событийного туризма RUSSIAN EVENT AWARDS-2019 в номинации «Лучшее событие в области гастрономического туризма». Конкурс проходил в Самаре, курганцам пришлось соперничать с авторами 19-ти проектов из различных регионов, в том числе с теми, где очень сильны гастрономические традиции. Сырок из Кургана отметили на гастрономической карте России. Всего на участие в национальной премии в области событийного туризма было заявлено 683 проекта. В финал вышли 217 проектов из 51 региона.

Тюменцы и курганцы вместе очистят Тобол

Губернаторы Курганской области Вадим Шумков и Тюменской области Александр Моор подписали соглашение о взаимодействии в сфере экологии. Документ предполагает финансирование мероприятий межрегионального характера на 2020–2021 годы. Приоритетными станут программы по сохранению чистоты и биологического разнообразия Тобола, что положительно отразится на экологическом благополучии двух субъектов, ведь река плетет оба региона. Общими силами планируется построить новые очистные сооружения и объекты водоотведения. Реализация планов начнется в следующем году. Ранее «РГ» сообщила, что Тюменская область предусмотрела в проекте бюджета для соседей около 500 миллионов рублей на софинансирование вопросов местного значения.

Субсидии удешевят авиабилеты

Десять городов Югры, Ямала, Тюменской области вошли в утвержденный Федеральным агентством воздушного транспорта список маршрутов, на которые в следующем году будет распространяться действие программы субсидирования региональных перевозок. Всего 12 авиаконкретных будут компенсировать из бюджета часть понесенных ими затрат. В перечень включены около десятка маршрутных сообщений между аэропортами Западной Сибири и Урала. Например, между Челябинском и Сургутом, Екатеринбург и Новым Уренгоем, Ханты-Мансийском, Няганью, Надымом, Тюменью. Наибольшее количество субсидируемых направлений приходится на Ямало-Ненецкий автономный округ. Самые протяженные маршруты — до Санкт-Петербурга, Краснодара, Минеральных Вод, Ростова-на-Дону, Красноярска.

Концессия выручит тюменские села

Концессионное соглашение, предусматривающее подключение 24 сел поселков Тюменского района к централизованной водоснабжения и водоотведения, заключено между правительством Тюменской области, администрацией муниципального образования и компанией «Тюмень Водоканал». Концессионер берет на себя обязательства построить около 160 километров сетей водоснабжения и 150 — канализации. Стоимость работ, завершить которые запланировано в 2025 году, оценена более чем в четыре миллиарда рублей.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

ТОЛЬКО НА САЙТЕ rg.ru/region/urfo

ЭКОНОМИКА
Как долго можно снимать квартиру в городах России по цене нового MacBook.

НАВЕДИ СМАРТФОН
СЧИТАЙ QR-КОД
ПЕРЕЙДИ ПО ССЫЛКЕ



ФИЛИАЛЫ ФБГУ

«РЕДАКЦИЯ

«РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Турганова, 13, офис 820.
Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004.
Телефон/факс: (3452) 35-24-94, 35-25-11. E-mail: man72@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60.
Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

ТЕМА НЕДЕЛИ Ставки по ипотеке ползут вниз: эксперты ожидают наплыв заемщиков и рост цен на жилье

Ниже не было

Ольга Штейн, Екатеринбург

В Екатеринбурге выдали первую в России ипотеку по рекордно низкой ставке — 3,4% годовых: счастливыми обладателями самого дешевого жилищного кредита стала семья с двумя детьми, мама — домохозяйка, папа — сотрудник одной из крупных торговых сетей. В ипотеку они взяли двухкомнатную квартиру в новом жилом комплексе.

— Это событие состоялось благодаря плодотворному сотрудничеству и активной позиции каждого, кто принимал участие в сделке, начиная с консультации клиента по объекту и заканчивая подписанием кредитного договора. Поздравляю наших клиентов с таким удачным выбором квартиры! — отметил управляющий Свердловским отделением банка Михаил Кисель.

Низкая ставка — результат действия программы «Ипотека с господдержкой для семей с деть-

ми». Эта федеральная программа действует в стране уже два года: семьи, в которых после 1 января 2018 года родились второй и последующие дети, могут претендовать на жилищный кредит по льготной ставке 6 процентов. Разницу между обычной и сниженной ставкой кредитной организации компенсирует государство. Этой осенью банк пошел дальше и снизил годовой процент до 3,4: финансовая структура обслуживает эскроу-счета застройщика и сама уча-

ствует в проектном финансировании возводимых объектов. В будущем банк планирует еще сильнее уменьшить ставку.

Отметим, ипотечные ставки снижают многие банки, сегодня это уже можно назвать тенденцией на рынке недвижимости. Еще в октябре вице-премьер правительства Виталий Мутко сообщил, что годовые проценты за жилищные кредиты снизились до значений, заложенных в национальном проекте «Жилье и городская среда». Целевые показатели

по ипотеке на 2019 год — 8,9 процента, и банки начинают их достигать.

— Каждое снижение ставки на один процент увеличивает платежеспособный спрос на 25–30 процентов, — подчеркнул Виталий Мутко, добавив, что некоторые банки предлагают и более выгодные для заемщиков условия.

По данным ЦБ, средневзвешенная ставка по ипотеке на начало октября составила 9,68 процента. В следующем эксперты ожидают снижение ниже девяти процентов.

В перспективе, к 2024 году, ставки должны упасть ниже восьми процентов: такое поручение ранее президент страны давал правительству и Банку России. Произойти это должно на фоне низкой инфляции, действенной льготных программ и сотрудничества банков с застройщиками.

Эксперты считают, что таких показателей российский рынок недвижимости может достичь и раньше, однако последствия будут двоякие: с одной стороны, увеличится количество желающих взять ипотеку или рефинансировать старый кредит, с другой — вырастут цены на жилье.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

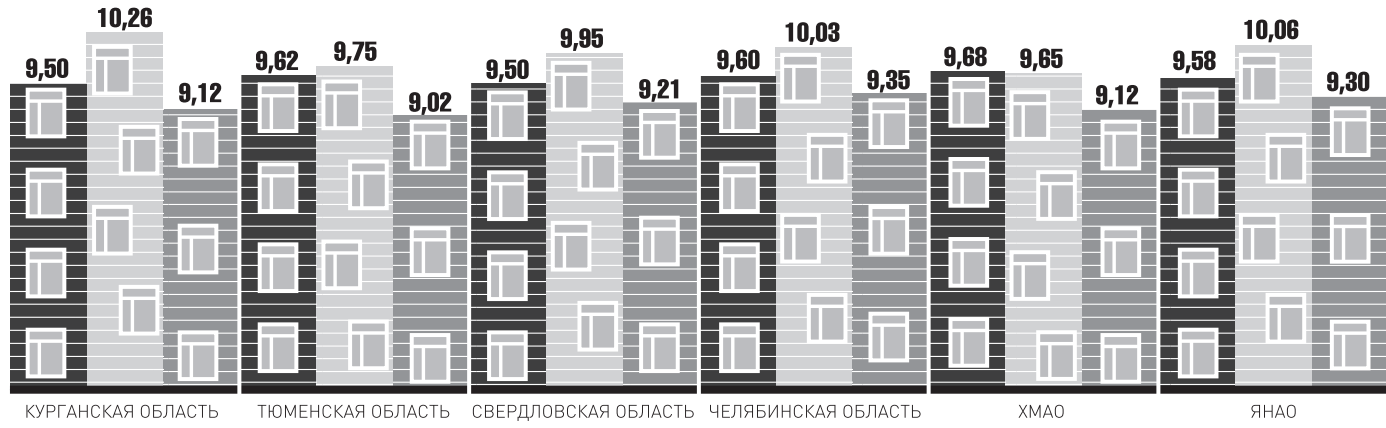


Ольга Набуиллина, председатель ЦБ РФ:

— Ипотечный сегмент кредитования развивается очень активно, прирост по ипотеке сейчас — около 20 процентов, это высокие темпы. Доступность ипотеки возрастает, и нам важно, чтобы весь прирост ипотеки не уходил в рост цен на жилье. Ставки по ипотеке будут снижаться вслед за инфляцией, и мы рассчитывали, что действительно в перспективе нескольких лет ипотечная ставка может составить семь–восемь процентов, если инфляция у нас будет на уровне четырех процентов.

СРЕДНЕВЗВЕШЕННАЯ СТАВКА ПО ИПОТЕЧНЫМ КРЕДИТАМ В УРФО, %

Источник: ЦБ РФ



ИНФОРМАЦИЯ: РГ — ЕЛЕНА МАХИР

ОСВОБОДИТЬСЯ ОТ RAVСТВА

Добавим также, что предприятия и организации Зауралья дополнительно оплачивают 0,491 рубля за киловатт-час за вынужденный режим по теплу (данные на 1 июня этого года). В составе оптовой цены этот платеж составляет 17,6 процента, в конечной максимальной стоимости — 6,3 процента.

По словам Ирины Гагарин, правительство Курганской области поставило себе цель найти все-таки способ снижения или хотя бы минимального роста тарифов для всех потребителей. На этот счет разработали уже три варианта.

Первый вариант

Перейти на новый метод тарифного регулирования. Сейчас применяется метод RAB (Regulatory Asset Base), то есть доходности инвестированного капитала. Суть его в привлечении инвестиций в строительство и модернизацию сетевой инфраструктуры, а также стимулировании эффективности расходов сетевых организаций. RAB был введен в 2009 году приказом ФАС России. За это время почти вся страна обновила сети и перешла на более дешевый метод тарифного регулирования.

По первоначальному плану в электросетевое хозяйство Курганской области тоже должно было быть вложено немало:

При переходе на метод индексации тарифов эффект может составить около 2,1 миллиарда рублей

примерно от 15 до 20 миллиардов рублей инвестиций. На эти деньги можно было не только построить новые сети, но и заменить все оборудование. Однако так далеко регион не продвинулся. По данным Минэнерго, к примеру, в 2017 году инвестиционная программа одной из энергетических компаний была исполнена лишь на 14,8 процента. Это дает основания полагать, что инвестированный капитал, заложенный в тариф, по назначению в полной мере не расходовался.

Отказаться от RAB можно при условии, если ФАС отменит свой приказ. Федеральные ведомства — Минэнерго и Минтранс — уже поддержали предложение курганцев, а вот антимонопольный орган пока нет. При переходе на метод индексации тарифов эффект, по оценке правительства Зауралья, может составить около 2,1 миллиарда рублей, а цены на электроэнергию для «прочи» потребителей, использующих электроэнергию для производственных нужд, снизятся примерно на 14,9 процента.

Второй вариант

Установить единые котловые тарифы для потребителей Курганской области и тюменской «матрешки», в результате чего цены снизятся на 17,2 процента за счет снижения тарифов на услуги по передаче электроэнергии — на 36,8 процента. В то же время для Тюменской области, ХМАО и ЯНАО они вырастут примерно на 1,2 процента. Идею объединения энергосистем регионов пытаются реализовать в Зауралье с 2015 года. Однако сначала ее не поддержал губернатор ХМАО, а теперь, по словам Ирины Гагарин, и глава Ямала отказался. Без их согласия невозможно заключить договор о совместном регулировании услуг по передаче электроэнергии. Правительство Курганской области все-таки не теряет надежду, что соседи передумают и поддержат идею. Тем более что на этот счет есть примеры. С начала 2000-х годов такая схема действует в Тюменской области совместно с ХМАО и ЯНАО, а также в Краснодарском крае совместно с Республикой Адыгеей.

Третий вариант

Предусматривает компенсацию межтарифной разницы за счет средств федерального бюджета при установлении сниженных тарифов на услуги по передаче энергии. Сумма компенсации — 1,96 миллиарда рублей в год. В результате снижение расценки для бизнеса составит 14,1 процента.

Глава регионального тарифного департамента сообщила, что до 20 декабря, крайней даты принятия тарифов на 2020 год, необходимо определиться с одним из вариантов их снижения и что сейчас специалисты усиленно над этим работают, в том числе и с представителями федеральных ведомств. ●

из первых уст Почта России развивает онлайн-сервисы для граждан и бизнеса

Помогут «почтовые импланты»

Татьяна Казанцева, Свердловская область

Общая протяженность почтовых маршрутов по зимним автодорогам Среднего Урала превышает 1400 километров. Сократят ли это расстояние безлимитные платежи и электронные заказные письма, рассказал директор уральского макрорегиона Почты России Дмитрий Киселев.

Дмитрий Николаевич, 1 октября Почта России из ФГБУ превратилась в акционерное общество. Каких перемен ждать?

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: Изменилась правовая форма, что позволит предпочтительно стать более маневренной в принятии стратегических решений и, значит, более конкурентоспособным. При этом Почта России — акционерное общество со стопроцентным государственным участием. Одна из наших основных задач — за счет повышения эффективности работы направлять средства на реализацию социальной функции.

В чем выражается эта маневренность?

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: Раньше любая сделка должна была пройти процедуру согласования с Минкомсвязи, Минкоммуштеством. Среднее время оформления и согласования занимало 4–5 месяцев. Сейчас процесс пойдет гораздо быстрее.

На ваш взгляд, какова главная проблема Почты России?

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: Из 913 отделений почтовой связи (ОПС) в нашем регионе свыше трети — убыточные. Большинство из них сельские — 275 из 319-ти. Но радует, что число убыточных ОПС не растет, а снижается: по сравнению с 2017 годом таких стало меньше на 35 процентов. Мы оптимизировали расходы, увеличили производительность труда и доходы. За счет чего? В первую очередь за счет роста объемов ускоренной почты (плюс 37 процентов), почтового обмена (плюс пять). Кроме того, почти на 70 процентов увеличился международный трафик входящих почтовых отправок.

За счет чего развивается почтовый бизнес?

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: Это уход от бумаги, онлайн-заключение догово-



АКЦЕНТ

В Екатеринбурге уже 40 процентов почтовых отделений укомплектованы кадрами на сто процентов

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: Предлагаем новые логистические услуги и сервисы для электронной коммерции: прием, хранение, доставку и так далее. В общем, идем путем сквозной интеграции бизнесом. За счет работы так называемых «почтовых имплантов» в «Озоне», «Сима-ленде» сокращается обработка заказов. Есть такой термин фулфилмент — это комплекс операций с момента оформления заказа покупателем до момента получения им покупки. Интернет-магазины нередко передают такие услуги на аутсорсинг. Частота передачи подобных заказов Почте России уже увеличилась в шесть раз.

В чем удобство цифровых сервисов для бизнеса?

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: Это уход от бума-

Цифровые технологии как-то не вписываются в почтальонский «советский образ». Удалось решить кадровую проблему?

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: Сейчас у нас сильный менеджмент. Нам удалось привлечь отличных управленцев и из ретейла, и из телекома, и из банковского сектора. Именно поэтому мы так уверенно осваиваем все новое. Но и персонал в отделениях меняется, в последнее время к нам чаще прихо-

дят молодые мужчины, которые хорошо разбираются в новых технологиях. Тестирование они проходят легко. Например, в Екатеринбурге уже 40 процентов отделений укомплектованы кадрами на сто процентов. На селе, конечно, ситуация может отличаться: если оператор ушел, очень трудно найти замену. Ведь теперь нам требуются люди, владеющие компьютером и, например, мобильной кассой на основе смартфона.

Сколько зарабатывают рядовые почтальоны?

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: Средняя зарплата почтальона в городском отделении — 17 655 рублей, в сельской местности — чуть больше 14 тысяч. Оплата труда составляет 60–65 процентов всех наших затрат. Поэтому Почта России не может всем разом поднять зарплату. Но мы стараемся заинтересовывать сотрудников. От продажи сопутствующих товаров операторы получают проценты. Вы, полагаю, заметили, что стеллажи с бытовой химией, печеньем, минеральной водой (у нас даже есть свой фирменный шоколад «Почтовый») установлены во многих отделениях. Кому же наши сотрудники могут получать премии за доплату, например, в качестве агента «Почта Банка».

Среди регионов, где с 1 ноября Почта России подняла зарплату сотрудников на 20 процентов, есть Курганская, Челябинская области, ЯНАО. Почему нет Югры, Тюменской и Свердловской областей?

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: В первый этап повышения (с 1 мая 2019 года) сотрудники почтовых отделений УрФО не попали. Более 7 тысяч челябинцев, курганцев и жителей ЯНАО вошли во второй этап — с 1 ноября. Свердловские почтовики, как их коллеги в ХМАО, увидят повышение зарплат в мае будущего года. Доплаты в Свердловском филиале получают свыше 4 тысяч работников из 843 отделений. А в Тюменской области зарплату повысят с 1 ноября 2020 года. ●

Но ведь непрост освоить еще и эту квалификацию...

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: Четыре основные услуги несложные: открытие лицевого счета, заявка на получение кредита, перевод пенсий, выдача карты. Операторы справляются.

По словам Дмитрия Киселева, 80 человек из ста получают корреспонденцию с помощью простой электронной подписи через СМС-пароль.

А как же подписка и реализация печатных изданий? Получается, ваша традиционная профбизнес-деятельность уже не в приоритете?

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: Подпиской и продажей газет и журналов занимаемся по-прежнему. За первое полугодие 2019 года в отделениях связи реализовано миллионы печатных изданий, еще 6,1 миллиона почтальоны доставили свердловчанам на дом по подписке. Самыми читающими районами области стали Алапаевский, Нижнетагильский, Камышловский, Ирбитский. И, конечно, исторически особо грамотный и активный Екатеринбург.

Среди регионов, где с 1 ноября Почта России подняла зарплату сотрудников на 20 процентов, есть Курганская, Челябинская области, ЯНАО. Почему нет Югры, Тюменской и Свердловской областей?

ДИМИТРИЙ КИСЕЛЕВ: В первый этап повышения (с 1 мая 2019 года) сотрудники почтовых отделений УрФО не попали. Более 7 тысяч челябинцев, курганцев и жителей ЯНАО вошли во второй этап — с 1 ноября. Свердловские почтовики, как их коллеги в ХМАО, увидят повышение зарплат в мае будущего года. Доплаты в Свердловском филиале получают свыше 4 тысяч работников из 843 отделений. А в Тюменской области зарплату повысят с 1 ноября 2020 года. ●

Кстати

По итогам 9 месяцев 2019 года каждое третье международное отправление, поступившее в Уральский регион, адресовано жителю Свердловской области. В тройку лидеров по объемам международной почты входят Свердловская (33 процента всего объема) и Челябинская (24 процента) области, Югра (18 процентов). Свердловчане в январе–сентябре 2019-го получили в отделениях почтовой связи 6,4 миллиона заграничных посылок.

прогноз Поляризация российских регионов будет усугубляться

Не окажутся за чертой

Юлия Санатина, Екатеринбург

Ежегодно в ноябре в Екатеринбурге собираются ученые-экономисты, политики, производственники, чтобы обменяться мнениями о последних тенденциях в мировой экономике, российской промышленности и сформулировать прогнозы в части регионального развития. В этом году междунациональная конференция «Российские регионы в фокусе перемен» прошла уже в 14-й раз. Так в чем же фокус?

Перспективы мировой экономики: краткосрочные риски и долгосрочные вызовы. Так определяет международную ситуацию представитель научных институтов Польши и Бельгии Марек Домбровский. По его словам, в этом году снижение темпов роста происходит практически повсеместно, похожие тенденции ожидаются и в 2020-м в развитых экономиках и даже в Китае.

Темпы у всех, в том числе КНР, будут снижаться из-за демографии: количество работоспособного населения в Китае сокращается уже пять лет. В Южной и Центральной Азии и Африке происходит рост населения, но у них нет способности абсорбировать эту рабочую силу, — констатирует ученый.

Регионы, точнее, региональная промышленность, ждут от федеральной власти не столько финансовых вливаний, сколько политической и организационной поддержки. Например, по мнению гендиректора НПО автоматики Андрея Мисоры, развитие цифровизации сдерживается фактическим отсутствием спроса. Рынок таких продуктов нужно формировать, в том числе путем поддержки отечественных производителей. Скажем, для развития умного земледелия государство могло бы субсидировать только технику отечественной разработки.

Эти цифры показывают тенденцию: инвестиции в Россию идут туда, где есть четко выраженные конкурентные преимущества. По итогам 2018 года на Москву и Московскую область пришлось 20 процентов всех российских инвестиций, тогда как даже на Тюменскую область с округами — 14, — говорит Зубаревич. — Первые годы страна поляризовалась, потом появилась туча нефтяных денег, их стали перераспределять, сглаживая региональные различия, но в последние год-два они снова начали расти. Так что впереди — дальнейшая поляризация.

То, что «социальное расслоение» регионов усугубляется даже в границах Большого Урала, показывает исследование аналитического центра «Эксперт». Как рассказал директор центра Дмитрий Толмачев, для трех субъектов УрФО последние десятилетия было потерянным: не только в Курганской области, но и в Челябинской и даже в Югре наблюдалось сокращение валового регионального продукта. Но есть и ли-

Между тем

деры: ЯНАО (в основном за счет мегапроекта «Ямал-СПГ»), Башкортостан и особенно Тюменская область, которая по совокупности факторов вообще может считаться одним из самых успешных субъектов в стране. Хотя в целом в макрорегионе структура экономики ухудшилась (выросла доля ТЭК и добывающих отраслей), Тюмень стала передовиком новой индустриализации, утравив объем промышленного производства. По словам Толмачева, сегодня тюменская промышленность равна свердловской, а еще десять лет назад была втрое меньше.

Аналогичные тенденции и в сфере инвестиций: кто вкладывал, тот рос. Если в пяти регионах доля инвестиций по отношению к ВРП составила 22 процента, то в Тюменской области — 28, в ЯНАО — 50. Исследователи также обращают внимание на долю расходов на национальную экономику в бюджетах субъектов: в Курганской области она ощутимо сократилась, а опять же Тюмень сохраня-

ет, по выражению Толмачева, anomalно высокий уровень господдержки экономики. Прогнозы не радужные: разрыв в объемах ВРП будет нарастать. Югра, Южный Урал и Зауралье продолжат падать, а если наложить на эти расчеты демографический прогноз, то для Курганской области ожидаются очень нелегкие времена: предполагается, что в ближайшие 15 лет ее население может сократиться еще более чем на 20 процентов.

Что можно сделать непосредственно в регионе? Поддерживать бедных и помочь более самостоятельным в финансовом плане территориям решить многие проблемы, мешающие росту, могут национальные проекты. Однако экономисты все же не считают их панацеей. Еще один вариант привлечения партнеров из регионов УрФО. По мнению ректора УрФУ Виктора Кошкарова, объединение усилит позиции Урала как индустриального и научного лидера страны. ●

инициатива На Урале предлагают разрешить переобучившимся за счет бюджета предпенсионерам выбирать самозанятость

Работать на себя или «на дядю»

Наталья Швабауэр, Свердловская область

Свердловские чиновники предложили Минтруду России изменить программу переобучения граждан предпенсионного и пенсионного возраста.

—Надо, во-первых, снимать ограничения на однократное участие: технологический уклад меняется быстро, новые знания нужны постоянно. Во-вторых, федеральные деньги, которые выделяются на проект «Старшее поколение», завязаны на показатель трудоустройства переобученных: должно быть не менее 85 процентов по этой возрастной группе, тогда как в среднем — 69–77. Имеет смысл учитывать любые другие формы занятости, тем более что с 2020 года наш регион войдет в эксперимент по налогу на самозанятость, — заявил директор департамента по труду и занятости населения Свердловской области Дмитрий Антонов на заседании координационного совета правительства по кадровому обеспечению экономики.

По словам чиновника, объем вакансий в регионе обусловлен исторически сложившейся структурой занятости. Насыщенность информационными технологиями, мобильность, малое транспортное плечо, возможность быстро менять работу несколько раз за год — все это характерно для мегаполиса. На депрессивных и периферийных территориях, в моногородах модель занятости совсем другая. В селе остаются пожилые, молодежь оттуда уезжает, но и выбор компетенций там тоже ограничен: доярки и трактористы нужны всегда, хотя вряд ли найдешь столько вакансий, сколько жителей старше 50–55 лет. Даже в Екатеринбурге приходится сталкиваться с тем, что переобучившиеся, к примеру на сварщика, официально нигде не работают. Точнее, работают, но не — открывают мастерскую в гараже. Получается, госуслуга оказана, средства потрачены, а в статистику не вошло.

Некоторым профессиям можно обучаться дистанционно — через Интернет, по другим — без отрыва от производства, неработающие имеют право на стипендию в 12 972 рубля

С этим мнением согласен Александр Коковихин, директор Института развития дуального образования группы ЦТПИЗ.

—Оценивать эффективность программы с учетом обязательной занятости — это риск: мы живем в рыночной среде. Предприятия должны подготовить перечень компетенций, по которым они считают важным переобучать персонал возраста 50+, — заметил он.

Напомним, что с 2020 года получить актуальную специальность или повысить квалификацию бесплатно смогут не только те, кому до выхода на пенсию осталось пять лет, но и все россияне старше 50-ти. Такие поправки в программу были внесены, поскольку изначально в нее не попадали работающие предпенсионеры, а также педагоги, медики и северяне, у которых «заслуженный отдых» привязан к стажу.

В Свердловской области 16-часовые курсы в рамках нацпроекта «Демография» прошли уже 1325 человек, еще с 651 заключены соглашения. Федеральным и областным бюджетами на эти цели предусмотрено свыше 107 миллионов рублей: деньги направляются в центры занятости, а также на субсидии работодателям, которые организуют переобучение кадров своими силами. Вроде бы все прекрасно, план перевыполнен на 13 процентов, но если принимать во внимание данные Росстата, что в регионе проживает 275 тысяч предпенсионеров, то становится понятно, какая огромная армия людей еще не знает о новых возможностях или игнорирует их.

Всего среднеуральцам доступны 175 специальностей. С нуля можно выучиться, к примеру, на продавца, парикмахера, мастера по ремонту обуви, кладовщика, краповщика. Повысить квалификацию или освоить смежные навыки, если работаешь в здравоохранении, педагогике, сфере культуры и спорта. Людям с высшим или средним специальным образованием доступны курсы «Специалист в сфере недвижимости», «Управление закупками», «Бухгалтер», «Организация работы в ЖКХ». Некоторым профессиям можно обучаться дистанционно — через Интернет, по другим — без отрыва от производства, неработающие имеют право на стипендию в 12 972 рубля.

Так, в конце ноября предстоит сдавать квалификационные экзамены 12 сотрудников Североуральского бокситового рудника — первым переобученным «ласточкам» в рамках соглашения с центром занятости. Три раза в неделю четверо работников цеха транспорта и шихтовых садилась за парты, чтобы освоить профессию аккумуляторщика. Экономические, технические знания, кодекс корпоративной этики и бизнес-электротехники и охраны труда — это только теория. Практику студенты проходили в аккумуляторной депо. Их новая профессия востребована не только в цехах, но и на шахтах. ●

ЦИФРА
275
ТЫСЯЧ
предпенсионеров проживают в Свердловской области

ТЕМ ВРЕМЕНЕМ
Помимо центра занятости населения, программу переобучения 50+ реализует движение WorldSkills. Из 630 учебных центров 150 открыто на Среднем Урале. Как отмечает заместитель генерального директора по подготовке кадров Союза «Молодые профессионалы (Ворлдскиллс Россия)» Светлана Крайничкина, наиболее востребованы у людей старшего возраста «графический дизайн», а также «физкультура, спорт и фитнес» с модулем ЗОЖ. В некоторых регионах хитом является выпечка осетинских пирогов — кто-то ее осваивает для бизнеса, кто-то — для себя. Также большой спрос на обучение парикмахерскому искусству. В Москве, к примеру, масса салонов красоты, где работают люди без специального образования. Они заинтересованы в том, чтобы подтвердить квалификацию.

сотрудничество Регионы УрФО договорились помогать другу другу

Продвигаются к макрорегиону

Ольга Штейн, Екатеринбург

Губернаторы Уральского федерального округа по инициативе полпреда президента Николая Цуканова подписали восемь планов реализации соглашений о межрегиональном сотрудничестве и соглашение о межбюджетном трансферте.

— Цель предстоящей работы заключается в необходимости сокращения межрегиональных различий в уровне и качестве жизни населения, а также усиления межрегионального сотрудничества, — объяснили «РГ» в полпредстве.

Входящие в состав УрФО регионы очень разные: это касается и природных ресурсов, и географического положения, и человеческого капитала. Где-то есть города-агломерации с промышленными гигантами, где-то нет. Благодаря соглашениям тем, кто не может похвастаться внушительным «стартовым капиталом», помогут более успешные соседи, которые в ответ получат доступ к новым рынкам, услугам и инфраструктуре.

Укреплять кооперационные связи между субъектами УрФО начали еще весной: в марте региональные правительства актуализировали действующие соглашения о социально-экономическом взаимодействии и разработали планы их реализации.

Благодаря этим документам, в середине года ЯНАО занял в своем бюджете 350 миллионов рублей на совместный ремонт и реконструкцию объектов социального значения в Курганской области. Курган в свою очередь обязался ежегодно оказывать высококвалифицированную помощь минимум 200 жителям автономного округа в центре восстановительной травматологии и ортопедии им. Илизарова, а специалисты центра бу-

дут проводить и выездные консультации на Ямале.

Позавчера дорожные карты будущих совместных проектов подписали Свердловская, Челябинская, Тюменская, Курганская области и Ханты-Мансийский автономный округ.

Тюменская область согласилась софинансировать строительство и модернизацию очистных сооружений в Курганской области — речь идет о 460 миллионах рублей.

С челябинцами тюменцы договорились о поставках сельскохозяйственной продукции, в том числе племенной, семян сельскохозяйственных культур и проведении ярмарок.

Югра прорабатывает с Челябинском вопросы авиасообщения между Сургутом и столицей Южного Урала — в планах запустить два рейса в неделю при условии 50-процентного софинансирования. Учреждения соцобслуживания в Кургане, согласно плану, будут принимать детей-сирот из Югры.

Свердловская и Курганская области хотят объединиться для совместного строительства завода по производству стеклотары.

— Разрабатывается комплекс мероприятий по снижению выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух между Южным и Средним Уралом в отношении городов Челябинск, Магнитогорск и Нижний Тагил. Кроме того, выстраиваются связи и наращиваются объемы поставок товарной продукции и рыбопродукции между рыбохозяйственными предприятиями регионов, сельскохозяйственной продукции, — добавляют в полпредстве.

Формальности по актуализации, разработке и подписанию планов должны завершиться уже в декабре. ●

апк Для сохранения урожая уральские сельхозпроизводители при поддержке властей создают логистические центры

До лета в холодильильнике



Светлана Добрынина, Свердловская область

Жесткие погодные условия нынешней осени, когда уральские крестьяне вспомнили, что такое «бита за урожай», в очередной раз подтвердили истину: выигрывает не тот, кто много вырастил и успел собрать, а тот, кто сможет сохранить дары полей.

— Урожай картофеля был очень хороший, но ранние сентябрьские холода прихватили клубни. Это не критично, если овощи заложены в современные хранилища с вентиляцией и постоянной температурой. Без таких условий крестьяне в ближайший месяц-два вынуждены продавать богатый урожай перекупщикам по бросовой цене. Сейчас это шесть рублей за килограмм. Зато к весне уральский картофель вдвое, если не втрое, поднимется в цене. И аграрии смогут заработать на собранном и сохраненном, — оценивает ситуацию заместитель председателя Свердловского областного союза овощеводов Игорь Картузов.

Еще пять лет назад подобная капризная осень была приговором для уральских овощеводов. Во время для хранения урожая картофеля хотя бы до декабря они приспособлялись любое строение, вплоть до машинотракторных мастерских и животноводческих ферм. Даже в специализированных овощехозяйствах хозяйства региона не было ни одного хранилища с холодильным оборудованием, которое позволяет держать там овощи до лета. И с наступлением тепла даже при богатом урожае регион полностью зависел от поставок картофеля, моркови и свеклы извне.

По распоряжению губернатора Евгения Куйвашева министерство АПК разработало и запустило программу строительства овощехранилищ.

— Мы должны научиться сохранять овощи уральского производства вплоть до нового урожая. Это позволит избежать их дефицита, не зависеть от иногородних поставщиков, а самое главное — контролиро-

вать цены на продукцию, — пояснил глава региона.

Убеждать аграриев не пришлось, тем более что программа предусматривает различные варианты финансовой поддержки из регионального бюджета. Одним из первых реализовал проект сельхозкооператив «СПАС» в Сухом Логу. Там построили складской комплекс площадью 4500 квадратных метров. Оборудованный холодильными камерами и цехом шоковой заморозки, он превратился в полноценный овощной логистический центр. На этот проект кооператив, объединяющий более десятка сельхозпроизводителей Богдановичского и Сухоложского районов, получил из областной казны грант в размере 10 мил-

лионов рублей. Как рассказал «РГ» руководитель СПАСА Александр Попков, благодаря возведению комплекса члены кооператива нынешней осенью не особо почувствовали последствия сложной уборочной кампании.

— Пока мы не планируем строительство новых овощехранилищ. Имеющихся площадей достаточно для того, чтобы работать с собранным урожаем: развивать направление полной переработки замороженных овощей, шоковой заморозки продукции. Ежедневно в магазины отгружаем по 10 тонн овощей, — перечисляет Александр Попков.

Свою стратегию развития овощехранилищ развивает ООО «Картофель», расположенный в Сысертском районе. Складские площади в компании планомерно строили с начала девяностых. Аккуратные аграрии и сейчас эффективно используют, но будущее, считает руководитель предприятия Игорь Картузов, за инновационными технологиями хранения и переработки.

что наша родная уральская морковь и дешевле, и по качеству лучше завозной, — говорит Картузов.

Чтобы проект приобрел больший масштаб, реализуют его тоже в формате сельхозкооператива. Под одну надежную крышу корнеплоды свозят 17 малых и средних агропредприятий. Такой формат работы оказался выгодным даже для фермеров из отдаленного Краснофимского района, которым самостоятельно сложно сохранить и продать торговым сетям свой урожай.

— Мы не случайно поддерживаем сельхозкооперативы. Помимо прочих преимуществ сотрудничества крестьянских хозяйств, одно из весомых — сбыт продукции. Когда фермер собрал тонну-полторы картофеля, сложно найти покупателя и стабильное качество. А объединившись, занимаясь одним сортом картофеля, можно сертифицировать партию и продать на более выгодных условиях, — пояснил «РГ» министр АПК и потребительского рынка региона Дмитрий Дегтярев. ●

В кооперативе «СПАС» корнеплоды не просто сохраняют до весны, но и перерабатывают.

По данным ведомства, Свердловская область сейчас полностью обеспечивает себя картофелем. Благодаря инвестиционному проекту строительства картофеле- и овощехранилищ, более 85 процентов урожая корнеплодов в регионе сейчас складывается в специализированные помещения. Одновременно с центрами хранения развивается и сельскохозяйственные логистические комплексы, совершенствуются технологии переработки овощей.

В ближайшей перспективе — новая форма сотрудничества. Под Екатеринбургом к 2022 году будет построен оптовораспределительный центр (ОРЦ) для сельскохозяйственной продукции. Об этом губернатор Евгений Куйвашев заявил в ходе Совета по экономической политике при полпреде президента РФ в УрФО. Глава региона сообщил, что центр вместит более 90 тысяч тонн. Проект ОРЦ презентовали на межрегиональном агрофоруме в Екатеринбурге нынешней осенью. Мультикомплекс предназначен для хранения, сортировки и первичной переработки плодовоовощной продукции. Инвестиции превышают 2,5 миллиарда рублей. Строительство первой очереди общей площадью 46,5 тысячи квадратных метров инвесторы планируют завершить в 2020 году. Она обеспечит объем единовременного хранения более 30 тысяч тонн. Несмотря на масштабы, по мнению региональных властей, даже мелким крестьянским хозяйствам войти в проект будет довольно легко.

— Понятно, что хозяйства, у которых больше объемы производства картофеля и овощей, не будут приезжать туда для того, чтобы сдавать продукцию, формировать ее в партии и отправлять за пределы нашего региона. У крупных производителей уже есть долгосрочные партнеры. А вот фермер, не имеющий собственных складских помещений, сможет реализовывать здесь свой урожай на выгодных условиях или заключить договор о временном хранении продукции, — пояснил «РГ» министр Дмитрий Дегтярев. ●

финансы Свердловские предприниматели ознакомились с областным бюджетом на 2020 год

Куда «зашили» нацпроекты

Татьяна Казанцева, Свердловская область

Представители бизнеса участвуют в «презентации» проекта свердловского бюджета четвертого год подряд. И по-прежнему высоко ценят эту инициативу минфина. Что увидел бизнес в главном финансовом документе области?

Министры ждут своей очереди к микрофону, бизнесмены внимательно слушают. Арифметика для предпринимателей — святое, поэтому некоторые из них даже записывают за выступлениями.

— Формирование бюджета развития — это ориентиры для бизнеса: куда можно вкладываться, инвестировать. Это вопросы, связанные с государственно-частным партнерством, с развитием социальной среды в территориях, — считает исполнительный вице-президент СОСПИМ Марина Вишнева.

Нынешний проект бюджета предполагает ускорение роста производства на фоне роста инвестиций, повышение спроса на уральскую продукцию.

— При этом параметры прогноза налоговых и неналоговых доходов, заложенные в проекте, достаточно напряженные, — отметила заместитель губернатора — министр финансов Свердловской области Галина Кулаченко.

Прогноз доходов областного бюджета на 2020-й год составляет более 260 миллиардов рублей. Это на 11 миллиардов больше, чем было первоначально утверждено. Запланированы расходы — 286 миллиардов, и 65 процентов из них (186,7 миллиарда) пойдут на социальные проекты. Основные бюджетообразующие налоги, как всегда, — налог на прибыль и НДС. В 2020 году они обеспечат более 75 процентов налоговых и неналоговых доходов областной казны.

Предприниматели со стажем явно слышали все эти цифры не первый раз. Да и министры подтверждали, что нередко встречается с бизнесом на разных рабочих мероприятиях.

Многие «деловые люди» авторитетно уверяют, что свердловский бюджет сейчас стал еще прозрачнее.

— В бюджете четко зафиксированы мероприятия нацпроектов. Они «зашиты» в госпрограммы, и можно будет легко отслеживать их по отдельной кодификации. Это ответ на дискуссию федерального уровня: как бюджетировать нацпроекты, чтобы они не потерялись внутри программ, — заметила корреспонденту «РГ» Марина Вишнева.

Не забыты и меры поддержки бизнеса. В 2020 году на эти цели заложено более 12 миллиардов рублей. Налоговые льготы для свердловского бизнеса задва последних года выросли почти в три раза.

— Всего льготами воспользовались 896 тысяч налогоплательщиков — это те, кто уже находится на упрощенной системе налогообложения. Иными налогами воспользовались порядка 840 налогоплательщиков, — сообщила и.о. министра экономики и территориального развития региона Татьяна Гладкова.

По ее словам, льготы условно разделяют по территориальному и отраслевому признаку. Например, по первому есть две льготы — для резидентов особых экономических зон и территорий опережающего развития (ТОСЭР). Какая эффективность? Инвестиции резидентов ОЭЗ составили 5 миллиардов рублей, создано более 100 рабочих мест, объем льгот — 38 миллионов рублей.

В числе льгот «по отраслевому принципу» — субсидии для участников приоритетных инвестиционных проектов. Интенсивная тенденция. Если за прошлые годы на один рубль льгот приходилось примерно рубль налоговых поступлений и инвестиций, то сейчас налоговые поступления явно выросли. Как говорится, что посеешь... В целом общий объем инвестиций по приоритетным проектам составил 78 миллиардов рублей, участниками приоритетных проектов создано 1376 рабочих мест. ●

контроль Жители Уральского региона чаще всего жалуются на низкое качество электроэнергии

Поражение током

Анна Шиллер, Свердловская область

В Свердловской области по количеству жалоб потребителей лидируют энергетики и поставщики дизельного топлива. Специалисты Росстандарта провели проверки и пришли к выводу, что жалобы чаще всего обоснованы.

По словам начальника отдела госнадзора по Свердловской области УМТУ Росстандарта Алсу Сайтгареевой, скачки напряжения чаще всего наблюдаются в небольших поселках. Низкое качество электроснабжения опасно не только для бытовой техники — недавно, к примеру, это привело к пожару в одном из домов. Хозяину удалось через суд высудить с сетевой компании компенсацию и штраф, однако от опасности никто не застрахован. Главной причиной такой ситуации эксперты считают большое количество собственников сетей.

— Необходимо провести ревизию, чтобы выявить недобросовестных владельцев, — отмечает Светлана Михеева, руководитель УМТУ Росстандарта. — К тому же мы до сих пор не можем решить проблему сетей, которые вообще никому не принадлежат.

Более чем в 60 процентах случаев выявлены нарушения и у продавцов автомобильного топлива. Если оно некачественное, это, как известно, увеличивает вредные выбросы и может привести к преждевременному износу двигателя. Как оказалось, далеко не все продавцы имеют паспорта качества продукции. Автомобилисты часто жалуются и на недобив бензина, поэтому специалисты советуют проверять объем, «не отходя от кассы».

Вообще заработать, продавая фальсифицированную продукцию автомобилистам, хотят очень многие. Например, массу вопросов вызывает качество стекломывающих жидкостей.

— В Свердловской и Челябинской областях более 80 процентов изученной нами продукции выдерживают температуру около 15 градусов ниже нуля, хотя на этикетке обозначено 30. Это значит, что стекло в итоге обмерзает. Плюс ко всему в трех образцах мы обнаружили ядовитый спирт метанол, который запрещено использовать в России, — говорит Евгений Сысеев, начальник отдела оценки соответствия качества ФБУ «Уралтест».

Оказывается, четких стандартов качества, как и методики испытания «незамерзайки» нет, иногда сами производители рекомендуют автомобилистам применять жидкость с метанолом. В европейских странах этот компонент, к слову, использовать разрешается. Эксперты «Уралтест» советуют водителям определять качество стекломывающей жидкости по запаху: оказывается, чем он резче, тем безопаснее состав, а также приобретать «незамерзайку» проверенных брендов. ●

КСТАТИ

Уральцы также часто жалуются на детские игровые площадки и аттракционы — и не зря: как выяснили контролеры, многие из них действительно небезопасны. Предприниматели, устанавливающие батуты и горки во дворах и парках отдыха, нередко нарушают правила их эксплуатации: объекты не имеют ограждений или находятся рядом с дорогой.

Извещение о проведении торговой процедуры

| | |
|--|---|
| Организатор процедуры | Акционерное общество «Институт реакторных материалов» |
| Форма аукциона | Открытый аукцион на понижение в электронной форме размещен на сайте торговой площадки «Фабрикант» с 15.11.2019, в сети Интернет по адресу: www.fabrikant.ru |
| Контактное лицо | Пулников Сергей Вячеславович Телефон 8 (34377) 3-52-05 Адрес электронной почты: pulnikov_sv@itmatom.ru |
| Предмет аукциона (наименование реализуемого имущества) | 1. Нежилое здание склада кадастровым номером 66:42:0102001:1493 2. Земельный участок с кадастровым номером 66:42:0102001:1492 3. Земельный участок с кадастровым номером 66:42:0102001:1492 Объекты расположены по адресу: Свердловская область, г. Заречный, примерно в 900 м по направлению на северо-восток от ориентира административного здания СФ НИКИЭТ |
| Начальная (максимальная) цена договора | 2 580 000,00 руб., в том числе НДС (20 %) |
| Шаг аукциона (2%) | 51 600,00 руб. |
| Задаток (10%) | 258 000,00 руб. |
| Цена отсечения | 2 073 000,00 руб., в том числе НДС (20 %) |

| | |
|--|--|
| Организатор процедуры | Акционерное общество «Институт реакторных материалов» |
| Форма аукциона | Открытый аукцион на понижение в электронной форме размещен на сайте торговой площадки «Фабрикант» с 15.11.2019, в сети Интернет по адресу: www.fabrikant.ru |
| Контактное лицо | Пулников Сергей Вячеславович Телефон 8 (34377) 3-52-05 Адрес электронной почты: pulnikov_sv@itmatom.ru |
| Предмет аукциона (наименование реализуемого имущества) | 1. Комплекс зданий лечебно-оздоровительной базы «Факел» 2. Сооружение — автодорога на базу отдыха «Факел» 3. Земельный участок с кадастровым номером 66:42:0102001:630 Объекты расположены по адресу: Свердловская область, г. Заречный, левый берег Белоярского водохранилища, примерно в 3 км по направлению на север от ориентира — город Заречный |
| Начальная (максимальная) цена предложения | 3 057 000,00 руб., в том числе НДС (20 %) |
| Шаг аукциона (2%) | 61 140,00 руб. |
| Задаток (10%) | 305 700,00 руб. |
| Цена отсечения | 2 415 000,00 руб., в том числе НДС (20 %) |

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Инвестируют в производство и экологию

Русская медная компания за два года инвестирует в Кабаринский завод около 12 миллиардов рублей. На эти средства завод, входящий в группу РМК, сможет на треть увеличить выпуск черновой меди и к 2021 году организовать производство медных анодов, по плану — до 265 тысяч тонн в год. Проект потребует вложения более 6 млрд рублей. Почти столько же потратят на утилизацию отходов: на предприятии будет создан второй сернокислотный цех.

Ввели собственную генерацию

В Нижних Сергах НЛМК-Урал, производитель сортового проката, ввел в эксплуатацию энергокомплекс. Теперь завод будет пользоваться собственной электрической и тепловой энергией, которую ранее приходилось закупать извне. Планируется, что нововведение позволит сократить приобретение энергоресурсов в два раза, а также снизить выбросы газов на четыре тысячи тонн в год. Стоимость проекта составила 300 миллионов рублей.

Откроют завод косметологических препаратов

Группа компаний «Bright Way» планирует вложить 300 миллионов рублей в создание нового предприятия на территории опережающего социального-экономического развития «Варгаши» Курганской области. На производственных мощностях компании «ЭЛЗА-ФАРМ» будут создаваться препараты для объемной коррекции и ревитализации на основе гиалуроновой кислоты, соответствующие фармацевтическим стандартам качества. Это уже не первый подобный проект на территории Зауралья. Ранее был открыт завод «Велфарм», выпускающий лекарства различных фармако-терапевтических групп и форм выпуска. Большинство из них входит в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов.

Сосновое даст миллионы тонн нефти

Уватнефтегаз, дочернее подразделение Роснефти, ведущее добычу преимущественно на территории Уватского района Тюменской области, открыло новое месторождение — уже в границах Ханты-Мансийского округа. Участок в соседнем регионе был приобретен с целью расширения ресурсной базы предприятия и восполнения промышленных запасов углеводородов. Суммарные геологические запасы месторождения, которое назвали Сосновым, составляют, по предварительным оценкам, 4,2 миллиона тонн. Здесь проведут детальную сейсморазведку 3D и пробурят новые поисковые скважины.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

продолжение темы Проект рекультивации челябинского полигона ТКО получил заключение Главгосэкспертизы Свалка в законе

Евгений Китаев, Челябинск

Проектно-сметная документация рекультивации городской свалки в Челябинске одобрена Главгосэкспертизой. Об этом «Российской газете» сообщил главный специалист ФУП «РосРАО» по проектам Уральского региона Дмитрий Турин. Положительное заключение означает, что в ближайшее время на законных основаниях может быть открыто федеральное финансирование работ по преобразованию главного городского хранилища твердых коммунальных отходов. Общая сумма инвестиций оценивается в 3,5 миллиарда рублей.

Подготовительные работы по рекультивации свалки, попавшей в федеральный проект «Чистая страна» нацпроекта «Экология», начались летом этого года. Единственным поставщиком услуг было определено дочернее предприятие Росатома — компания «РосРАО». Этот подрядчик отвечает за весь технологический процесс и сроки рекультивации.

Пока проектно-сметная документация проходила экспертизу, исполнители не сидели сложа руки. — Уже близки к проектным очертаниям форма «холма», который должен получиться в итоге, — рассказывает Дмитрий Турин. — Осталось «срезать» верх мусорной горы на 1,5 метра, сформировать осыпь полигона, накрыть его полимерными пленками, слоями грунта и почвой для роста травы.

Начаты работы по подготовке основания под армогрунтовую стену с южной стороны полигона, где он своим «фасадом» выходит на улицу Северный луч — объездную трассу, по которой сплошным потоком идут машины через городскую промзону. Стена будет высотой 10 метров и предотвратит сползание ненадежных склонов вниз, поможет собирать ливневые стоки сверху, а снизу — фильтрат, ядовитую жидкость, образовавшуюся после того, как атмосферные осадки просочились сквозь тело свалки и напитались «химией». Стена эта протянется более чем на полкилометра, сегодня же сделан участок протяженностью около 80 метров.

По данным Минприроды РФ, свалка давала 12 процентов от объема всех выбросов в атмосферу Челябинска. ●



Подготовительные работы по рекультивации свалки начались летом этого года.

КОМПЕТЕНТНО Вытеснение обычной торговли интернет-магазинами — лишь вопрос времени и технологий

Барахолка теперь в Сети



Ольга Штейн, Екатеринбург

АКЦЕНТ

Интернет-рынок пока развивается стихийно: никаких нормативных документов, регулирующих именно этот сегмент, нет

Сергей, чем интернет-экономика отличается от традиционной?

СЕРГЕЙ КУЛЬПИН: В первую очередь поведением потребителей и продавцов. Раньше торговые точки существовали в определенных локациях, были привязаны к конкретным покупателям. Интернет границы расширяет: любой интернет-магазин в Верхней Пышме может продавать товары в Америке, Европе. Второе отличие — психологический фактор. Раньше мы ходили в магазины, общались с продавцами, торговались. А сейчас закрылись друг от друга мониторы, и пропала эмоциональная составляющая. Неизбежно изменилось поведение потребителей: он стал более холодным, его сложно «раскрутить», покупки стали прагматичнее. Третий момент — значительно ускорился экономический обмен. Не нужно тратить ресурсы — время, нервы, бензин — на то, чтобы найти нужную вещь в торговых центрах. Достаточно зайти в Интернет и за десять минут подобрать подходящий товар.

Какая тенденция кажется вам самой любопытной?

СЕРГЕЙ КУЛЬПИН: Пожалуй, формирующий рынок c2c (consumer-to-consumer, потребитель — потребитель. — Прим. ред.). Те самые барахолки, где люди, физические лица, продают самодельные безделушки и какие-то вещи, где предлагают свои услуги фрилансеры, сдают на короткий срок жилье и многое другое.

Вы имеете в виду платформы napodobie «Авито», «Юла», Aliexpress?

СЕРГЕЙ КУЛЬПИН: Именно. Плюс еще соцсети, где тоже есть сервис для продаж. Самостоятельный интернет-магазин теряется среди миллиарда других подобных, а на площадке, где все покупают всё, у него хорошие шансы на успех. Рынок этот растущий, люди хотят продавать друг другу. Мы сейчас изучаем данный сегмент. В основном на такой рынок идут мамы в декрете, какие-то мастера. Есть и предприниматели, которые маскируются под «физиков». К примеру, мужчина продает чемоданы. Сматришь фото — а у него целый склад чемоданов. Явно, что для него это — бизнес. Хотя в объявлении он фигурирует как физическое лицо, указывает свое имя, номер телефона. Кто знает, может, незадекларированная партия чемоданов, может, маркетинговый ход. Вся прелесть в том, что рынок пока развивается стихийно: никаких нормативных документов, регулирующих именно этот сегмент, нет. Есть попытки отрегулировать взаимоотношения между продавцами и покупателями — тот же закон о налогах для самозанятых, но сделаны лишь первые шаги.

А какие нормативы нужны?

СЕРГЕЙ КУЛЬПИН: Рынок растет быстро, и деньги там крутятся большие. Я думаю, государство должно быть заинтересовано в том, чтобы иметь с такого бизнеса доход, то есть налоги. С другой стороны, подходить к этому нужно разумно, не закабалить всех под-

ряд. Скажем, если за месяц натур-гущ более чем на 20 тысяч рублей, то плати какой-то налог.

Как же их контролировать?

СЕРГЕЙ КУЛЬПИН: Большой вопрос. На мой взгляд, необходимо взаимодействие не с «физиками», а с электронными платформами. Сейчас они вообще никак не связаны с государством, все это — отдельные бизнесы. Я не считаю, что при свободной экономике вмешательство государства в такие процессы хорошо, но, когда дело доходит до олигополий, оно необходимо. Подчеркну: контролировать нужно не представителей бизнеса c2c, а именно платформы, где происходит торговля. К примеру, Франция и Испания запретили популярный c2c-сервис Airbnb (сервис по аренде жилья. — Прим. ред.). Потому что увидели, что там крутятся большие деньги, а государство никак в процессе не участвует, от этого страдает отельный бизнес, другие индустрии.

Стихийный рынок, отсутствие контроля со стороны властей — похоже на 1990-е...

СЕРГЕЙ КУЛЬПИН: Именно! Тогда страна отказалась от плановой экономики и окуналась в рыночную — кто в лес, кто по прову, полная неразбериха и хаос. Почему так вышло? Не было правил игры на рынке. Но то была эпоха чистой конкуренции, как сейчас в Интернете — тем, кто торгует в Сети, не мешают федеральные сети, не мешает крупный бизнес. Будет правильным дать «ситуационкам» нормативную канву, но

не закручивать гайки, чтобы не убить инициативу на корню. Исследование, которым мы занимаемся, фундаментальное, но по итогам мы планируем дать органам власти какие-то прикладные рекомендации: на что обратить внимание, как помочь.

Жители Урала активны в интернет-торговле?

СЕРГЕЙ КУЛЬПИН: Не особо. По данным последнего отчета по развитию рынка c2c, который готовит Российская ассоциация электронных коммуникаций, наш регион занимает третье или четвертое место с конца. В лидерах, кстати, не Москва, а Санкт-Петербург. Нему можно сказать, почему так, нужно анализировать. Потенциал у нас есть. Почему бы нам здесь, в Свердловской области, не разрабатывать собственную платформу для интернет-торговли — местный аналог Aliexpress? Никто этого не сделал пока.

Зачем нам сегмент барахолок?

СЕРГЕЙ КУЛЬПИН: Для развития предпринимательства. Людей, которые занимаются мелким бизнесом, катастрофически мало. На Урале их два-три процента. Даже учитывая, что регион промышленный, должно быть минимум процентов двадцать. Цифровизация экономики — процесс, который не остановить. Бизнес уже отказывается от менеджеров, продавцов, рабочих, и это будет продолжаться. Высокотехнологичным людям нужно чем-то заниматься — почему бы не предпринимательством? Сегмент c2c — это «песочница», где можно попробовать себя в такой роли. Кто-то «играет» со временем превратится в бизнес, и он уйдет на рынок b2c (business-to-consumer, бизнес — потребитель. — Прим. ред.), кто-то нет. Тот же Wildberries когда-то начинался как бизнес «с колес», а теперь это самый крупный интернет-магазин одежды и множества других товаров. Главный барьер здесь — менталитет. Люди боятся пере-

Сергей Кульпин: Лет через 30 наша экономика будет совсем другой. Никому не потребуются больше огромные торговые площади, прилавки и витрины.

мен. Если человек всю жизнь был наемным работником, ему страшно начинать работать на себя. Но сейчас все настолько просто и понятно, что не нужно быть экспертом в цифровых технологиях, открыть интернет-магазин сможет даже ребенок.

Есть сферы, которые вряд ли переберутся в Интернет. Медицина, культура, образование...

СЕРГЕЙ КУЛЬПИН: Уверен, что это во-первых времени и технологий. Простой пример — парфюмерные магазины. Мы можем заказывать там любимую туалетную воду, но вряд ли решимся купить новый незнакомый аромат. Когда технология позволит передавать запахи, а это вопрос нескольких лет, уверен, что и «Золотое яблоко», и «Л'Этуаль», и все остальные миги закроют свои супермаркеты и переберутся в Сеть. Что касается медицины, культуры — всего, что связано с коммуникацией между людьми, — здесь еще и вопрос менталитета: детям, родившимся с планшетом в руках, будет удобнее учиться в онлайн-школах и смотреть виртуальные филармонические концерты. Меняются поколения — поменяется жизнь. Думаю, лет через 30 наша экономика будет совсем другой. Никому не потребуются больше огромные торговые площади, прилавки и витрины.

Что же будет на месте магазинов?

СЕРГЕЙ КУЛЬПИН: Общественные пространства: скверы, парки, корпоративные библиотеки — места, где люди смогут общаться, так как интернет-экономика способствует сокращению живых социальных коммуникаций. И заметьте, технологии позволяют людям экономить время — на покупках, продажах, работе. Они смогут тратить его на семью, друзей, себя. ●

ТЕХНОЛОГИИ Цифровой оператор МФЦ показал явное преимущество перед профи со стажем

Секунда на ответ

Анатолий Меньшиков, Тюмень

АКЦЕНТ

Замещение человека в ряде «нехитрых» профессий искусственным интеллектом (ИИ) не подложит сомнению. Доказательство тому день ото дня больше. Одно из них — своеобразное состязание между опытным сотрудником многофункционального центра предоставления государственных и муниципальных услуг (МФЦ) и компьютерным разумом, устроенное на форуме айтишников Инфотех в Тюмени. В заданных границах машина показала очевидное превосходство над оператором кол-центра.

Нет, компьютер не умнее, и информационный багаж у соперников в определенном смысле одинаков. Просто машина, обученная улавливать суть стандартных вопросов, выдава-

Система должна отвечать на более чем 1200 наиболее распространенных вопросов в сфере госуслуг

ла максимально полные ответы мгновенно, а человек, понятно, «запаздывал». Из семи простых вопросов, заданных на публичном испытании лишенному души и эмоций оператору, были, к примеру, такие: какие документы нужны для получения паспорта? Какова стоимость постановки на кадастровый учет? В целом же, по утверждению разработчиков системы, она должна без заминки отвечать на более чем 1200 наиболее распространенных вопросов в сфере госуслуг, причем правильно

понимать их смысл, даже если обращающийся косноязычен, неграмотно выстраивает фразы, развывая универсальность по типу всезнающей Алисы из Яндекс. Только какой в том смысл для специализирующегося на госуслугах оператора-робота?

Вместе с тем его «родитель», компания OKAS, стремится к созданию многообразной диалоговой системы, которая могла бы внятно отвечать на различные вопросы от разных лиц. Скажем, пациент больницы, турист, родитель, школьников, граждан, нуждающихся в юридической

акции женщина, ранее посетившая центр с ребенком, растеряно сообщила, что тот оставил игрушку в офисе. Как быть? Действующий сотрудник МФЦ тут же среагировал: нет проблем, позвоню коллегам, попросю принести игрушку до востребования. А вот конкурент, цифровой мозг, предсказуемо завис. Конечно, при желании его можно обучить «вникать» и в такого рода ситуации, развивая универсальность по типу всезнающей Алисы из Яндекс. Только какой в том смысл для специализирующегося на госуслугах оператора-робота?

Вместе с тем его «родитель», компания OKAS, стремится к созданию многообразной диалоговой системы, которая могла бы внятно отвечать на различные вопросы от разных лиц. Скажем, пациент больницы, турист, родитель, школьников, граждан, нуждающихся в юридической

консультации. Аprobация нейросетей для умной телефонной справочной в западносибирском регионе состоится, как ожидается, в следующем году.

Не исключено, здесь запустят еще один экспериментальный проект, связанный с ИИ и «языкознанием». Цель — освободить участковых терапевтов от отнимающей изрядно времени обязанности заносить сведения о пациенте в компьютерный «журнал». Предполагается, что врач будет лишь надиктовывать, а машина переводить устную речь в письменную, то есть печатать нужные фразы в шаблонах программ. Что ж, сервисы по конвертации речи в текст айтишники разных стран разрабатывают давно и небезуспешно. Вот только диалог должна быть хорошей, понятной для «переводчика», иначе неизбежны ошибки и нелепости. ●

ДЕНЬГИ

Стоимость проезда в общественном транспорте проверят

ТАРИФ РАЗЛОЖАТ

Татьяна Казанцева, Екатеринбург

В Счетной палате Екатеринбурга проверят, из чего складывается оплата проезда в городском транспорте. Аудит оператора-посредника, занимающегося безналичными расчетами, внесен в план проверок после поручения спикера Гордумы Игоря Володина. В итоге цена билета может «похудеть» на 4–6 рублей.

Инициаторами «разбирательства» стали сами екатеринбуржцы. Их поддержали депутаты и члены городской Общественной палаты. Последние уже сделали предварительную «раскладку» стоимости проезда. Выяснилось, что платежи, заложенные операторами за свои услуги при каждой транзакции, необоснованно завышены.

— Учитывая, что в месяц по картам проезжает порядка 10 миллионов пассажиров, их наценка получается слишком высокой. Это наводит на мысль о целесообразности отказа от услуг таких операторов или проведения новых торгов, что позволит снизить стоимость проезда в общественном транспорте уральской столицы ориентировочно на 20 процентов, — говорится в официальном сообщении гордумы.

Напомним, одна поездка в городском автобусе, трамвае или троллейбусе стоит 28 рублей, подземка еще дороже — 32 рубля. Результаты проверки станут известны весной. ●

СУД

Настойчивость обернулась штрафом

Зря ПЕРЕЗВОНИЛИ

Михаил Пинкус, Челябинская область

Ленинский суд Челябинска оштрафовал микрофинансовую компанию из Иркутска за нарушение порядка взаимодействия с должником. Анонимный коллектор звонил пенсионерке, требуя заплатить долг внука.

Как сообщили в УФССП региона, обратившаяся к судебным приставам жительница Еманжелинского сельского поселения заявила, что подверглась атаке незнакомого, который звонит со скрытых номеров и требует дать телефон дочери или оказать воздействие на внука, задолжавшего ему 45 тысяч рублей.

— Пенсионерка сразу ответила, что ей неизвестно, где находится внук, а дать телефон дочери незнакомому мужчине она не может. Тогда незнакомец пригрозил, что впрямь будет звонить только ей, — рассказала представительница УФССП региона Ольга Шебанова.

В ходе проверки судебные приставы установили, что телефонные звонки поступили с номера, принадлежащего МФК «Конга», зарегистрированной в Иркутской области. Как выяснилось, внук пенсионерки действительно взял микрокредит на сумму в 20 тысяч рублей. Причем на момент звонков сумма задолженности с учетом процентов выросла до 45 тысяч.

Представители МФК пояснили, что при оформлении кредита заемщик указал в анкете несколько контактных телефонов, в том числе и номер своей бабушки в Еманжелинске. А потому звонки с вопросами и внуке были вполне обоснованы.

Возможно, все было так и было, если бы звонивший не проявил чрезмерную настойчивость, общаясь с представителем должника более двух раз в сутки, что подверждалось распечаткой звонков. Кроме того, в сообщениях, как голосовых, так и в текстовых, он не сообщил свои данные и название фирмы-кредитора и не имел согласия от родственников должника на общение. А это уже административное правонарушение.

Расмотрев обстоятельства дела, приставы составили протокол по статье «Нарушения требований законодательства о защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности» (статья 14.57 КоАП РФ), и суд оштрафовал компанию-кредитора на 60 тысяч рублей. ●