

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 31 ЯНВАРЯ 2019 ЧЕТВЕРГ №20 (7778)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа—Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа

Дотянуться до нефти
Для обеспечения промышленного роста заводам Зауралья нужно помочь с заказами

Страница 14

ОФИЦИАЛЬНО

Правительство Югры утвердило бюджетный прогноз и прогноз социальнo-экономического развития автономного округа до 2036 года.

НАЗНАЧЕНИЕ

Первым заместителем главы Екатеринбурга назначен Александр Ковальчик. До этого он в течение года занимал пост министра экономики и территориального развития Свердловской области.

ЦИФРЫ

110,1 процента составил индекс промышленного производства в Тюменской области в 2018 году.

На 28 процентов к уровню 2017 года увеличились в 2018-м поступления в консолидированный бюджет ЯНАО. Доходы регионального бюджета выросли на 31 процент.

1,8 миллиона рублей составила в 2018 году сумма грантов, выделенных из бюджета Свердловской области муниципальным образованиям региона по итогам комплексной оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления за 2017 год.

236 производственных предприятий Челябинской области воспользовались в 2018 году возвратной финансовой поддержкой. Они получили займы под льготный процент на общую сумму около 1,5 миллиарда рублей.

558 километров дорог регионального и межмуниципального значения запланировано отремонтировать в этом году в Тюменской области. Это в 3,5 раза больше, чем в предыдущем году. Сейчас в нормативном состоянии находятся 61,4 процента таких дорог.

3616 разрешений на перевозку пассажиров и багажа легковыми такси выдано предпринимателям Курганской области. Плата за этот документ неизменна с 2011 года и составляет 1700 рублей.

145,7 миллиона рублей из федерального бюджета направят на закупку лесопильной и лесовосстановительной техники для Свердловской области.

557 тысяч квадратных метров жилья обязались ввести в эксплуатацию в 2019 году Тюменская область. В 2018-м планировалось сдать 1,25 миллиона квадратных, фактически построено 1,344.

Почти 30 миллионов электронных ветеринарных сертификатов оформлено в Свердловской области в 2018 году. За январь 2019-го—более трех миллионов.

ТЕМА НЕДЕЛИ Благоустройство городских пространств продлится еще пять лет

Роща ждет преобразования

Татьяна Казанцева, УрФО

Завершен отбор муниципальных программ формирования современной городской среды на 2019 год. Специальные субсидии в рамках нацпроекта «Жилье и городская среда» получат, в частности, 50 муниципалитетов Свердловской области. Преобразование ждет 69 дворов и 55 общественных территорий—площадей, парков и скверов, на эти цели направят 1,864 миллиарда рублей. По информации ми-

нистерства энергетики и ЖКХ региона, масштабные работы предостят Нижнему Тагилу: 42 миллиона рублей из регионального бюджета помогут изменить облик дворов 14-ти многоквартирных.

—В Екатеринбурге будут продолжены работы на набережной реки Исеть от улицы Малышева до Куйбышева, завершится реконструкция сквера у оперного театра и начнется благоустройство парка «Зеленая роща». В Каменске-Уральском планируется преобра-

зить площадь Горького, благоустроить лесопарк и территорию лыжно-лодочной базы «Металлист»,—рассказал замминистра энергетики и ЖКХ Свердловской области Андрей Кислицын.

Крупные проекты благоустройства общественных пространств реализуют также Асбест, Верхняя Тура, Волчанск, Нижний Тагил и Новоуральск. Как известно, приоритеты определяли при помощи рейтингового голосования, и эта практика будет продолжена.

—Почти все проекты благоустройства были отобраны путем голосования, и это правильно: постоянно поддерживая диалог с населением, мы получаем обратную связь, которая позволяет формировать государственную политику в соответствии с запросами гражданского общества. Так, молодежь, получив благоустроенные общественные пространства, делает выбор в пользу жизни и карьеры в родном муниципалитете, — считает вице-губернатор Свердловской области Алексей Орлов.

Не все работы, начатые в 2018 году в рамках приоритетного проекта «Формирование комфортной городской среды», удалось завершить. Но они будут доведены до конца благодаря нацпроекту «Жилье и городская среда». Хотя не все регионы использовали федеральные средства, так, Ямал в прошлом году рассчитывал только на собственные силы, выделив 1,7 миллиарда рублей. В казне Югры изыскали на эти цели 250 миллионов, привлекли 107 миллионов из бюджета РФ плюс еще 39 миллионов из местных. На паритетных началах работали на Среднем и Южном Урале. А вот небогатая Курганская область использовала только федеральные субсидии.

Планы на будущее составлены во всех субъектах округа, ведь реализация проекта продлена до 2024 года. Регионы делятся передовым опытом, а лучшие практики благоустройства участвуют во всероссийском конкурсе пространственного развития и благоустройства. Например, Челябинская область представила 10 проектов. Один из них позволил решить проблему ограниченного пространства придомовой территории: при помощи грамотного зонирования автором проекта удалось разместить на дворовом площадке детскую и спортивную площадку и даже автопарковку. А Сосновский район показал пример комплексного благоустройства — там установлены воркаут-площадки с искусственным покрытием, тренажеры и оборудование для активного отдыха.

Свердловская область выдвинула на конкурс проекты шести муниципалитетов. Так, в номинации «Комплексное благоустройство общественных территорий» представлены обновленная городская набережная Краснотурьинска, парк «Колорит» в Богдановиче и аллея Славы Североуральска. В случае победы в финале эти проекты будут включены во всероссийский реестр лучших практик благоустройства. ●

В ожидании зарядки
Тюменские ученые мечтают вывести регион в лидеры электроавтомобилизации

Страница 16



КОРОТКО

Бизнес пообщается с чиновниками

В феврале Свердловский областной Союз промышленников и предпринимателей (СОСПП) организует Дни уральского бизнеса, где будут обсуждаться предложения о взаимодействии государства и делового сообщества. В рамках «дней» запланировано проведение круглых столов по ключевым вопросам социально-экономического развития региона, включая инновации, кооперацию крупных и малых компаний, управление экологическими рисками и т.д. Традиционным форматом стало проведение фокус-групп, также будут обнародованы итоги традиционного социологического исследования СОСПП, позволяющего оценить настроения бизнес-сообщества и качество его взаимодействия с чиновниками.

Поддержка фермеров вырастет вдвое

Целевая поддержка фермерских хозяйств в Челябинской области в 2019 году вырастет в два раза: на выплату грантов и субсидий направят 224 миллиона рублей. Отметим, что в прошлом году сумма грантов для фермеров также была увеличена в 2,5 раза, а в целом их финансовая поддержка выросла на 70 процентов и достигла 750 миллионов рублей. Ее получателями стали 697 сельских предпринимателей. В 2019 году власти направят 90 миллионов рублей на поддержку начинающих фермеров, 30 миллионов—на развитие семейных животноводческих ферм и 20—кооперативов. Появятся и новые гранты под названием «Агростартап».

Транспортная реформа снова не созрела

Глава Екатеринбурга Александр Высокинский на брифинге сообщил, что реформа общественного транспорта в столице Урала вновь может быть отложена, если специалисты мэрии не успеют сделать детализированный анализ по каждому маршруту общественного транспорта. Высокинский подчеркнул, что главная цель—избежать роста тарифов на проезд и при этом «не угробить» муниципальные предприятия, которые сейчас работают с убытком в 50 миллионов рублей в месяц. Мэр пообещал разобраться в том, почему наиболее популярные маршруты оказались в руках частных. Напомним, ранее кардинально изменить систему работы общественного транспорта в уральской столице хотели еще в июле 2017 года, но проект вызвал шквал критики и решено было перенести его старт на середину 2019-го.

Заводы представляют экологические программы

В Челябинске 7 февраля состоится масштабный экологический форум «Экоинжиниринг 1.0». Это будет площадка для диалога научного сообщества, органов власти, представителей промышленных предприятий, профильных министерств и ведомств, НКО и неравнодушных граждан—всего ожидается несколько сотен участников. В рамках форума состоится презентация экологических программ крупнейших промышленных предприятий Челябинской области, будут работать тематические дискуссионные площадки и круглые столы, в частности, посвященные использованию вторсырья, качеству атмосферного воздуха, формированию экологической культуры населения.

На Урале объявлена реновация

На ликвидацию барачков по новой программе переселения из аварийного и ветхого жилья Свердловская область потратит 14 миллиардов рублей. Всего будет снесено 300 тысяч квадратных метров, где сейчас проживают 18 тысяч человек, сообщил министр строительства и развития инфраструктуры Свердловской области Михаил Волков. По его словам, сейчас региональные власти активно изучают опыт Москвы, но там программа реновации «имеет жесткую привязку к столичным реалиям».

Югорский бизнес получит место для переговоров

Федеральный проект «Точка кипения» стартовал в Югре. Он предусматривает создание в Ханты-Мансийске и Нижневартовске коворкинг-центров с конференц-залами на 200 мест, переговорными комнатами, местами для работы и отдыха. Пространство предназначено для эффективного обмена опытом, образования и проектной работы ученых, бизнесменов, госслужащих, членов общественных организаций и профсоюзов. Первый коворкинг откроется в мае в Доме предпринимателя в Ханты-Мансийске.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

ТОЛЬКО НА САЙТЕ
rg.ru/region/urfo

ЭКОНОМИКА Средний Урал стал лучшим в стране по оказанию госуслуг в строительстве.
<https://rg.ru/2019/01/29/reg-urfo/srednij-ural-stal-luchshim-v-strane-po-okazaniu-gosuslug-v-stroitelstve.html>

ФИЛИАЛЫ ФГБУ

«РЕДАКЦИЯ

«РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820. Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 35-24-94, 35-25-11. E-mail: man72t@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru



АКЦЕНТ

Выход у местных телекомпаний такой: с каналами третьего—четвертого десятков заключать договоры о партнерстве и делать интересные передачи общими силами

В 2019 году этой компании исполнилось 30 лет. Постоянные сетевые партнеры—каналы СТС и «Домашний»—вошли во второй мультиплекс. Это означает, что теперь тагильские журналисты потеряли возможность транслировать местные программы и свой главный продукт—передачу «Время новостей» во врезках на этих каналах. Отключение аналогового вещания в Нижнем Тагиле произошло 14 января, когда жители не нашли местные каналы на привычных кнопках. Теперь возможность

смотреть новости тагильской телекомпании остается только у пользователей расширенного пакета одного из кабельных операторов. По словам эксперта Сергея Лошкина, это примерно 20 процентов всей аудитории канала. У остальных—обычный набор из 50 каналов, куда местное телевидение, как правило, не входит.

—К нам поступают сотни звонков: зрители не могут нас найти. Мы чувствуем неповадку, разясняя, как нас теперь смотреть,—рассказала Пудовкина.

В перспективе у нижнетагильской компании, как и у многих других, оказавшихся в такой ситуации,—заключение договоров на вещание с кабельными операторами. Некоторые из них берут местные программы бесплатно, другие—как правило, крупные—выставляют свои условия. Их детали—коммерческая тайна, но, по словам, цена «врезки» может доходить до 50 тысяч рублей в месяц. 600 тысяч в год для местной телекомпании—сумма критическая. Ирина Пудовкина отметила, что с отключением «аналога» расходы выросли минимум на 30 процентов.

Кабель вместо эфира
Вообще-то о тотальной цифровизации телевидения было известно заранее, следовательно, имелась возможность «подстелить соломки», считает руководитель телекомпании из Каменска-Уральского Сергей Бутырин. Он уверен: перспективы местного телевидения—в интернет-вещании. Впрочем, и ставку на кабель важно было сделать вовремя.

—В конце нулевых годов я получил универсальную лицензию и начал сотрудничать со всеми кабельными операторами, которые есть в городе,—рассказал он,—в том числе и с крупнейшими, которые сейчас уже не идут навстречу никому.

Бутырин считает: эфирное телевидение уже не востребовано в большинстве населенных пунктов, ведь кабельное и IP-вещание имеют целый ряд преимуществ. Провайдеры вместе с множеством каналов высокого качества предоставляют еще и доступ в интернет, функции «Умный дом», подписку на антивирусы, огромный киноархив и массу прочих услуг.

15→

ФАС Разрешив мусорный коллапс, власти нарушили закон о конкуренции
СУБСИДИЯ НА ПЛЕЧО

Михаил Пинкус,
Челябинская область

Региональное УФАС возбудило дело о картельном сговоре правительства и минэкологии Челябинской области с одной стороны и частной компании, владельца мусорного полигона в поселке Полетаево, с другой. Антимонопольщики сочли, что после закрытия челябинской свалки обслуживающая полетаевский полигон фирма получила выигрышные позиции на рынке. А кроме того, стала единственным получателем бюджетной субсидии в размере 32 миллионов рублей.

Как сообщили в УФАС, на признаки сговора указывает обстоятельство, что требования к потенциальному получателю субсидий на утилизацию челябинского мусора были составлены так, что фактически их мог получать только один участник рынка. Напомним, после закрытия городской свалки в сентябре прошлого года мусорные потоки областного центра были перенаправлены на полигон в Полетаево. Вслед за этим свыше десятка перевозчиков в одностороннем порядке отказались вывозить мусор из-за увеличения транспортного плеча. Контейнерные площадки Челябинска переполнились. А власти были вынуждены в кратчайшие сроки искать выход из этой дурно пахнущей ситуации.

Из трех полигонов заявку на получение субсидии подал только один, однако права других никто не ограничивал

Увеличение расстояния перевозчикам решили компенсировать освобождением от платы за захоронение отходов, которую должен был взымать за свои услуги полигон в Полетаево, а соответствующие убытки свалки покрыть бюджетной субсидией. Именно в этой схеме антимонопольщики и углядели признаки сговора, пусть он и произошел на фоне форс-мажорных обстоятельств.

—ФАС России внимательно следит за соблюдением антимонопольного законодательства на рынках, в том числе связанных с оказанием услуг по вывозу и захоронению ТКО,—прокомментировал решение челябинских коллег начальник управления по борьбе с картелями ФАС РФ Андрей Тенишев.—Развитие конкуренции на этих рынках становится невозможным при наличии сговоров, особенно если они достигаются с органами власти.

В минэкологии региона с такой позицией антимонопольщиков не согласны и уже предоставили им все документы для проведения совместного детального разбирательства.

—Дело в том, что по постановлению правительства региона размещать отходы в Челябинском кластере разрешено было на трех полигонах ТКО—в Копейске, Урефтах и Полетаево,—сообщил начальник управления экологического просвещения регионального министерства экологии Виталий Безруков.—Из трех полигонов подали только один, в Полетаево. Однако права других никто не ограничивал. Сами предприятия оказались не заинтересованы в утилизации челябинского мусора. Соответственно, никаких претензий с их стороны не поступало.

Так это или нет, покажет разбирательство, назначенное в УФАС на 25 февраля. По словам начальника управления пресс-службы и информации правительства Челябинской области Дмитрия Федечкина, власти планируют отстаивать свою позицию в установленном законом порядке. ■

Тем временем

Как отметили в минэкологии Челябинской области, с переходом на новую схему обращения с ТКО с 1 января 2019 года никаких бюджетных субсидий для переработчиков мусора больше не предусмотрено. А установленные в регионе тарифы оказались одними из самых низких в России. К примеру, в Екатеринбурге семья из трех человек вывоз отходов обходится в 450 рублей в месяц, а в Челябинске такая же семья заплатит чуть более 200 рублей.

АНАЛИЗ Для обеспечения промышленного роста заводам Зауралья нужно помочь с заказами

Дотянуться до нефти

Валентина Пичурина,
Курганская область

Официальные итоги работы промышленности Курганской области за 2018 год еще не подведены, но, судя по результатам одиннадцати месяцев, динамика в целом будет положительной. Правда, прорыва в развитии промышленности пока не произошло.

В ноябре индекс промышленного производства (ИПП) зафиксирован на уровне 101 процента к аналогичному периоду предыдущего года, продукции отгрузили на 114,6 миллиарда рублей. Примечательно, что самый высокий показатель—в обрабатывающих производствах (103,6 процента), занимающих в структуре промышленности Зауралья 78,7 процента. Увеличилось производство машин и оборудования, автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов, правда, в то же время снизился выпуск готовых металлических изделий.

По прогнозам регионального департамента экономического развития, по итогам года показатели вряд ли существенно изменятся, ИПП предположительно составит 102,5 процента (в 2017-м—102,1). Позитивной тенденцией специалисты называют постепенный рост доли промышленного производства в валовом региональном продукте: если в 2010 году она составляла 19 процентов, то сейчас превышает 22. Между тем промышленный потенциал Зауралья гораздо выше. Что мешает развитию производства?

—У большинства промпредприятий Курганской области очень узкий рынок: основные потребности их продукции—нефтедобыча, нефтепереработка и оборонка. Продажи возможны только после победы на тендерах. Цены на продукцию сбивают, работаем на грани себестоимости,—поделился мнением гендиректор предприятия «Сенсор» доктор технических наук Виктор Кузнецов.—В сравнении с 2009 годом за аналогичный объем потребления электроэнергии приходится платить в три раза больше. Без банковских кредитов закупать сырье, развиваясь практически невозможно, поскольку заказчики продукции производят расчеты через 40–90 дней. Все, что зарабатываем, отдаем банкам и энергетикам.

Комментарий

Николай Кремлев, старший научный сотрудник Курганского филиала Института экономики УрО РАН:

—Негативная тенденция последних лет в Курганской области—низкие темпы развития промышленного производства. Основная причина—недостаточное внимание руководителей предприятий к увеличению доли инвестиций и инноваций в обороте. Как следствие, снижается коэффициент обновления основных фондов, ежегодно падает объем инновационных товаров, работ, услуг, что отрицательно сказывается на устойчивости развития экономики региона. Промышленным предприятиям трудно конкурировать с соседями, так как тарифы на электроэнергию в Курганской области более чем в 1,5 раза выше, чем в других регионах Урала. Для изменения ситуации необходима активная промышленная, кадровая, научно-технологическая и инфраструктурная государственная политика с внедрением стратегического планирования.

КАДРЫ В Свердловской области разрабатывают профессиональные требования к муниципальным архитекторам

Подготовят магов

Наталья Швабаур,
Свердловская область

Уральские вузы—федеральной и архитектурно-художественный университеты—присутствуют в разработке проекта стандарта «менеджер-градостроитель». Впрочем, самим архитекторам больше нравится аббревиатура МАГ: муниципальный архитектор-градостроитель.

Работа ведется в рамках госконтракта по заказу министерства строительства и развития инфраструктуры Свердловской области. —Проблема назрела: во многих муниципалитетах статус главных архитекторов снизился, зачастую они входят в состав управлений имуществом, землеустроительных и других служб. Средняя «продолжительность жизни» на этой должности—5,5 года: по сути, человек только вник в работу, а его уже сменяют.

МЕЖДУ ТЕМ

По оценке экспертов, сегодня компетенции главных архитекторов востребованы в более чем 40 госпрограммах. Они должны владеть не только сугубо отраслевой тематикой, но и основами стратегического и проектного управления, понимать роль департамента в экономике города, знать смежные законодательства, работать с технологиями Big Data, геoinформационными системами. В конце концов, разбираться в социологии: можно сколько угодно говорить о величии и правильности архитектуры, но, если народ в массе своей не понимает, к чему территориальное планирование, оно обречено на провал.



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

По словам Кузнецова, минувший год для его предприятия оказался не самым лучшим, тем не менее по объему выручки практически вышли на уровень 2017 года.

Не совсем доволен результатами прошлого года и Александр Шушарин, руководитель предприятия «РТМТ», выпускающего запорную промышленную трубопроводную арматуру. В прошлом году компания работала безубыточно, много средств инвестировала в производство—в оборудование, освоение новой продукции. По продажам, правда, роста не получилось (отгрузка по выполненному в 2018-м контракту состоится только в феврале), но зато объем производства вырос на семь процентов. Портфель заказов на 2019 год в основном сформирован, но вопросы остаются.

—Главная проблема последних лет—падение объема заказов,—считает гендиректор.—Трудно выиграть тендеры, организуемые крупными добывочными компаниями: там приходится конкурировать с дешевой китайской продукцией. А у независимых компаний объемы закупок не так велики.

Мнение коллег разделяет гендиректор завода «Темпер» Сергей Доронин. Для предприятия, производящего стальные шаровые краны, по мнению его руководителя, важнее всего—сбыт и отсутствие барьеров между заказчиком и поставщиком. Если сбыт гарантирован, можно обойтись без кредитов.

—К сожалению, в России не настолько свободный рынок, чтобы можно было прийти со своей продукцией и сказать: «Покупайте!». Производитель без связей работать на этом рынке просто не сможет. Трудно пробиться к заказчику

и выполнить все его условия. Поэтому во многих отраслях до сих пор засилье импорта. Нет открытого диалога между заказчиком и производителем. То, что новое руководство Курганской области пытается его наладить, с точки зрения производителей, лучшее решение, которое поможет развитию производства в регионе,—считает Доронин.

Действительно, как подчеркивает глава регионального департамента промышленности, транспорта и энергетики Андрей Саносян, власти считают одной из своих важнейших задач поддержку предприятий в части продвижения их продукции, в том числе помощь в налаживании связей с нефтегазовыми и сервисными компаниями.

Кроме того, в числе крупных потребителей государственные заказчики, включая субъекты РФ. По словам Саносяна, специалисты де-

Продукция многих заводов Зауралья, таких как «Курганстальмост», востребована и поставляется на самые масштабные стройки страны.

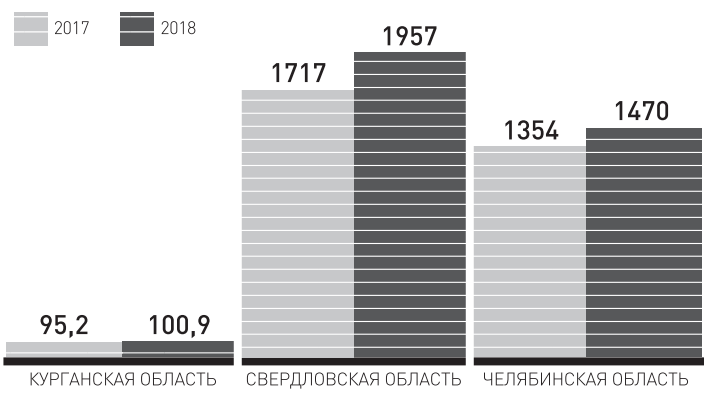
партамент анализируют участие курганских поставщиков в конкурсных процедурах, чтобы понять, почему они проигрывают. Это поможет в дальнейшем действовать более успешно, а также расширить географию поставок продукции зауральских производителей. ■

КСТАТИ

За последние три месяца в Кургане побывало несколько делегаций ведущих нефтегазовых и нефтехимических компаний. С одной из них—«Газпром нефть»—правительство региона на днях утвердило проект пятилетнего соглашения о сотрудничестве. Сам документ планируется подписать на Российском инвестиционном форуме в Сочи в феврале. Ожидается, что в этом году компания увеличит ассортимент и объем закупок материалов и оборудования у промышленных предприятий Зауралья до двух миллиардов рублей. Кроме того, будет организована биржа контрактов. Суть ее не только в налаживании связей, но и в контроле того, как они работают. Например, по итогам поездки делегации промышленников региона в Сургут одно из предприятий заключило предварительный договор, точнее, возобновило прерванное несколько лет назад сотрудничество. Ожидается, что в результате курганский завод получит заказ минимум на 100 миллионов рублей.

ОБЪЕМ ОТГРУЖЕННЫХ ТОВАРОВ ОБРАБАТЫВАЮЩИХ ПРОИЗВОДСТВ В РЕГИОНАХ УРФО В 2018 ГОДУ, МИЛИАРДЫ РУБЛЕЙ

Источник: территориальные управления Росстата



ИНФОРМАЦИЯ: УРФ, ЕЛЕНА МАДЕР

СИТУАЦИЯ Задолженность по кредитам стала опасной для региональной финансовой системы

Банки не хотят рисковать

Алена Маркина, УрФО

Число банков, работающих на территории Уральского федерального округа, может вновь сократиться, прогнозируют эксперты. За пять лет количество кредитных учреждений снизилось почти в два раза, и тренд продолжится в 2019-м.

По словам заместителя председателя Уральского банковского союза Евгения Болотина, предпосылкой роста числа банков в регионе нет. Более того, и некоторым действующим не избавиться от «тех отрицательных причин, по которым они закрываются».

—Если не брать во внимание ситуацию с отзывом лицензии по закону против легализации доходов, полученных преступным путем, и криминальные случаи, когда кассир вместе с председателем правления вынес деньги из кассы, после чего банк закрывается, есть и другие проблемы,—подчеркнул Болотин.—В частности, у нас все очень плохо с правами кредиторов. Общество, в том числе благодаря журналистам, активно защищает должников, и многие из них стали этим злоупотреблять.

Например, в Свердловской области сумма просроченной задолженности по кредитам физических и юридических лиц составляет 61 миллиард рублей. При том что совокупный кредитный портфель в регионе—порядка триллиона рублей.

При этом драйверами роста банковского сектора специалисты называют несколько сегментов, в том числе кредитные карты, обеспеченные займы и корпоративное кредитование.

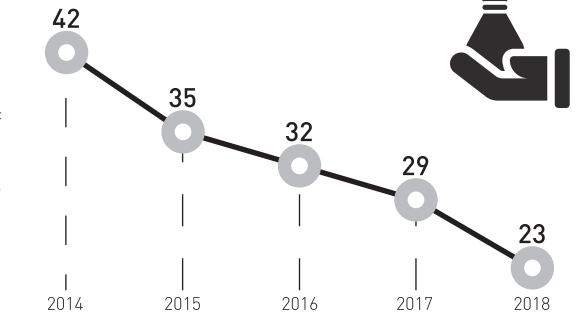
—Растет объем выдачи карт, увеличивается и процент активации тех, что уже имеются у клиентов. Эта тенденция продолжается в 2019 году,—отмечает Алексей Луценко, директор по развитию одного из региональных банков.—Кредитный рынок находится в стадии осторожного роста при очень внимательном отношении банков к рискованной политике. Многие банки, занимающиеся активным кредитованием, перестраивают и оптимизируют кредитный конвейер для того, чтобы не допускать высокого уровня дефолта и не увеличивать процентные ставки.

По мнению Евгения Болотина, свои плоды принесет и государственная политика, направленная на стимулирование инвестиционной активности.

—Власть понимает, что без инвестиций развитие экономики невозможно,—отмечает он.—Тем временем рост государственных инвестиций затруднен, потому что в стране закончились мегапроекты: снижается госсорбонзаказ, прошли Олимпиада в Сочи и чемпионат мира, а других объектов подобного масштаба не предвидится. Поэтому акцент будет сделан на увеличение числа государственно-частных проектов. Соответственно, для банковского сектора драйвером роста станет корпоративное кредитование и рост объемов кредитования малого и среднего бизнеса, которому с каждым годом оказывается все большая поддержка. ■

ДИНАМИКА КОЛИЧЕСТВА ДЕЙСТВУЮЩИХ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ИХ ФИЛИАЛОВ В УРФО

Источник: Банк России



ИНВЕСТИЦИИ На Урале продолжается реализация совместных проектов

Санкции попали под пресс

Юлия Вострцова, Свердловская область

На днях в городе-спутнике Екатеринбурга Березовском состоялся пуск современного прессового комплекса. Этот проект реализован совместно с итальянской компанией, инвестиции составили 300 миллионов рублей.

По словам министра промышленности и науки Свердловской области Сергея Пересторонина, в последние годы в регионе запущен целый ряд совместных проектов, на ближайшие годы в планах еще семь с объемом инвестиций около 1,5 миллиардов рублей.

—Как ни странно, с момента введения санкций оборот Свердловской области с США вырос,—говорит первый заместитель губернатора региона Алексей Орлов.— Бизнес прагматичен. Как говорится, свято место пусто не бывает, и наши партнеры уже поняли, что начали терять рынки: в плане импортозамещения нам удалось сделать многое не только в АПК, но и в промышленности. ■

ЦИФРА

2,33

ТРИЛЛИОНА РУБЛЕЙ

составил в 2018 году объем отгруженной промышленной продукции в Свердловской области в действующих ценах. Это более 113 процентов к уровню 2017-го



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Новый прессовый участок в Березовском позволит компании увеличить производительность в 2,5 раза, а также значительно расширить номенклатуру выпускаемой продукции.

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС Малым предпринимателям недостаточно от государства грантов и поручительств Просят о протекции

Наталья Швабаур,
Свердловская область

Свердловская область получит в 2019 году на развитие малого и среднего предпринимательства (МСП) миллиард рублей из федерального бюджета—больше всех субъектов РФ.

Сегодня регион находится на пятом месте в стране по количеству субъектов МСП. На конец 2018 года их было зарегистрировано чуть больше 200 тысяч, включая ИП, в этом секторе занято 638 тысяч человек. К 2024 году планируется, что их число вырастет до 680 тысяч, а вклад «малышей» в валовый региональный продукт—с 31 до 36 процентов.

—Наш регион стартует с высокой базы: в среднем по России доля занятых в МСП—менее четверти от численности работающего населения, а в Свердловской области—почти 30 процентов, планируем нарастить ее до 34—36. Это непростое, потому что определенное насыщение сектора уже произошло, нужны кардинальные изменения, в том числе связанные с финансовой поддержкой,—говорит замминистра инвестиций и развития Свердловской области Евгений Копелян.

Предприятие собирается разработать инновационный продукт и выйти с ним на внутренний рынок—именно на этом этапе помощь государства малому бизнесу особенно необходима

В первую очередь деньги потратят на увеличение капитализации гарантийного фонда и внедрение факторинговых механизмов, позволяющих исполнителям получить деньги сразу после сделки с крупным бизнесом, без отсрочки в 60—90 дней. А также на повышение квалификации руководителей и собственников предприятий: помимо тренинга «Начни свое дело» появляются новые акселерационные программы для стартаперов. Подбором франшиз для начинающих предпринимателей займется профильный центр. Кроме того, появятся новые льготные займы для экспортеров и участников госзакупки.

—Каждый рубль, который мы аккумулируем из своих доходов, субсидий федерального и регионального бюджетов, позволяет привлечь более 3,5 рубля заемных,—сообщил директор Свердловского областного фонда поддержки предпринимательства Илья Сулла.—По данным Уральского управления ЦБ, задолженность МСП Свердловской области сегодня составляет примерно 100 миллиардов рублей. Мы приняли на себя ответственность на 3,5 миллиарда, что позволило привлечь 8,9 миллиарда рублей кредитов. На мой взгляд, это говорит о востребованности механизма госгарантий. Но мы уже приближаемся к верхней планке риска, поэтому общий размер гарантийного фонда увеличится с 1,1 до 1,5 миллиарда рублей.

—Финансовая поддержка очень важна, но этого мало—нужна еще консультативная и правовая помощь. А главная проблема, стоящая перед производственным малым бизнесом,—нет возможности пробиться к госзакупкам. К примеру, нам

минобороны не дает необходимую для этого лицензию, хотя мы выпускаем не минометы, а, грубо говоря, ведра для переноски жидкого кислорода,—рассуждает Геннадий Зибер, директор екатеринбургской компании, производящей сварочные смеси и сосуды под давлением.

Еще одна проблема производителей криогенного оборудования, по словам предпринимателя,—устаревшие нормы и регламенты. В частности, от российских компаний требуют, чтобы толщина стенок была 12 миллиметров, тогда как на Западе достаточно четырех. С учетом того что варить емкости приходится из испанской нержавеющей, конурировать с европейской продукцией по цене не получается.

На вопрос, почему не из уральской—уж у нас-то металлургических заводов пруд пруди, директор малого производства разводит руками: 5—10 криогенных емкостей в месяц—это около 17 тонн стали. Крупному меткомбинату такой объем не интересен, поэтому металл приходится покупать на мелкооптовых площадках. Покупаешь российскую сталь, а привозят импортную. По химическому составу она идентична, но дороже.

Геннадий ведет нас по своему предприятию. Что такое господдержка, здесь знают не понаслышке: в 2015-м, когда брали кредит на покупку земли и не хватило имущества для залога, фонд поручился за половину суммы. В 2016-м компенсировал 1,5 миллиона рублей за уже купленное оборудование, а в прошлом году выдал льготный кредит на 2,5 миллиона рублей. Сейчас вот замахнулись на НПОКР: предприятие собирается разработать инновационный продукт для сельского хозяйства и выйти с ним на внутренний рынок. Расчетная потребность—450 изделий на всю страну, но, чтобы создать образец и испытать, потребуется около пяти миллионов рублей. Именно на этом этапе помощь государства малому бизнесу особенно необходима.

Криогенная отрасль в России, по словам предпринимателя, находится пока в зачатке: на огромную страну всего четыре завода, тогда как только в Западной Европе пять крупных производителей сосудов под давлением. Если россияне рады заказу на 10 штук, то там отгружают в месяц 30—40.

Как ни парадоксально, основной спрос на продукцию уральцев сегодня формируют зарубежные поставщики технических газов и криогенных жидкостей в Россию—им нужны сертифицированные местные партнеры. Есть и единичные мелкие заказы. Лик производства пришел на 2015-й, с того момента оборот упал почти вдвое. Виною тому и общая экономическая ситуация, и то, что многие заявленные проекты не получили финансирования. В частности, большие надежды производители возлагали на строительство новых больниц, но в итоге состоялось всего один тендер на поставку емкостей для Сочинского перинатального центра.

Кроме того, большим препятствием для развития отрасли является фальсификат. По словам Геннадия Зибера, некоторые недобросовестные компании «подкрашивают» сосуды выпуска 1970-х годов и поставляют их под видом новых. Вытравляют госзакупки за счет жесткого демпинга, сбрасывая цены в три раза, но чем обернется такая экономия? В Европе, к примеру, запрещено использовать емкости старше 20 лет.

—Если государство поставит заслон фальсификату и обновит технические нормы, это подстегнет спрос и развитие рынка,—уверен предприниматель. ●

ТЕНДЕНЦИИ Индустрия красоты держится на плаву благодаря обилию разнообразных предложений

История с бородой



Татьяна Казанцева,
Свердловская область

В Екатеринбурге за минувший год появилось 35 новых салонов красоты и парикмахерских. С новыми точками общее количество таких заведений в столице Среднего Урала достигло 1260 (годом ранее их было 1225).

Предложения «освежить, обновить, нарастить, создать объем, изменить цвет» и т.д. востребованы всегда. Хотя, что и говорить, индустрия красоты—из числа наиболее «чувствительных» бытовых услуг. Эта сфера мгновенно реагирует на изменение настроений потребителей и толщину их кошелька, что, собственно, и демонстрируют цифры.

—В течение 2018 года в городе закрылось 69 объектов, открылось 104. Лидирует эконом-сегмент—на обычные «цирюльни» и салоны-парикмахерские приходится 75 процентов, а салоны красоты, в том числе входящие в премиум-сегмент, занимают 25 процентов,—сообщил «РГ» и.о. председателя комитета бытового обслуживания населения администрации Екатеринбурга Максим Афанасьев.

На первый взгляд, «поймать» как можно больше клиентов проще универсальным заведениям: тем, где и стригут, и наносят макияж, и делают маникюр с педикюром. Однако, по словам экспертов, сейчас становится все больше специализированных моноуслуг и барбершопов, которые ищут именно своего клиента—и находят его. Не случайно в Екатеринбурге даже открылись первые в городе курсы барберов: базовый длится три месяца, причем обучение премудростям мужской стрижки и оформления бороды стоит весьма недешево (каждый 12-дневный блок занятий обойдется в 27 тысяч рублей).

Примета времени—активное развитие предприятий быстрого обслуживания. Например, в 2018 году в Екатеринбурге появилась сеть «Стрижка SHOP», открывшая экспресс-парикмахерские «Чио-Чио». Широко развернулись экспресс-салоны «СТРИЖ», обещающие профессиональную стрижку за 15 минут и за весьма скромную оплату—250 рублей. Однако, по словам некоторых посетителей, с момента открытия цены уже выросли до 300 рублей, а качество услуг далеко не всегда за ними успевает.

Тем не менее клиентов здесь по-прежнему много, особенно востребован детский зал, точнее, отдельный салон для маленьких посетителей. Подобную специа-

лизацию эксперты вообще называют одним из новых направлений—сейчас в Екатеринбурге насчитывается уже восемь детских парикмахерских.

Кстати, салоны узкого профиля появляются и в других муниципалитетах региона, например в Нижнем Тагиле. Тенденция в крупных городах схожа: кроме детских салонов, в мужественном танкограде, как и в Екате-

ризации и развития общественного питания и услуг министерства агропромышленного комплекса и продовольствия Свердловской области Ирина Заикина.

Однако если в крупных муниципалитетах насыщение рынка продолжается, то в городах поменьше, а тем более в сельской местности парикмахеры и косметологи все чаще уходят в тень. Многие уже работают на дому,

Минувшим летом креативные предприниматели развернули мобильный барбершоп прямо на центральной улице Екатеринбурга.

Но сейчас стригут родных, знакомых на дому, чтобы подработать».

Несколько стрижек в месяц «физиологично»—это одно дело, но, по словам Ирины Заикиной, есть случаи, когда от залогов уходят юристы—даже сетевые парикмахерские. Сейчас с ними разбирается ФНС.

А тем цирюльникам-частникам, кто позиционирует себя как добросовестный налогоплательщик и профессионал, эксперты советуют не бояться перемен, быть мобильнее и разворотливее. Ведь без учета новых реалий рынка даже громкое имя мастера или известный бренд не гарантирует успеха и процветания. К примеру, известный парикмахер Владимир Мотчаный был вынужден недавно сократить свои площади в Екатеринбурге, а в конце прошлого года в столице Урала закрылся старейший премиум-салон «Европейский» на проспекте Ленина. ●

АКЦЕНТ

Если в крупных муниципалитетах насыщение рынка продолжается, то в малых городах и сельской местности парикмахеры и косметологи все чаще уходят в тень

КСТАТИ

Для тех, кого посещение парикмахерской сильно бьет по карману, в Уральском колледже индустрии красоты открыли специальный антикризисный курс «Домашний парикмахер». Специалисты обещают, что за 30 дней научат любого базовым стрижкам. Правда, знания не бесплатны—стоимость обучения составляет 10 тысяч рублей.

ринбурге, прижились барбершопы. По словам Кристины Ильиных, главного специалиста отдела по развитию потребительского рынка и услуг администрации Нижнего Тагила, в 2018 году в городе открылся уже второй салон для бородачей.

—Плюс четыре парикмахерские, два салона красоты, две сетевые парикмахерские, три студии ногтевого дизайна... Всего за прошлый год появилось 13 новых точек. На сегодняшний день в Тагиле 235 предприятий этой сферы, где работают 762 сотрудника,—подсчитала Ильиных.

По ее словам, рост числа парикмахерских естественен и закономерен, ведь женщины всегда хочется выглядеть хорошо. Особенно в непростое время: «Парикмахерская—прекрасное лекарство от депрессии и уныния». Региональная статистика подтверждает: за первые шесть месяцев 2018 года (данных за весь год пока нет) оборот парикмахерских и других предприятий сферы красоты в Свердловской области составил 100,3 процента и достиг 897,5 миллиона рублей.

—Сейчас парикмахерские уже не лидируют по обороту среди других предприятий бытового обслуживания (теперь впереди ремонт автотранспортных средств), но они по-прежнему в плюсе. Думаю, по итогам 2018 года мы увидим прирост числа салонов, пусть и небольшой, ведь в 2016 году в регионе открылось 129 новых парикмахерских, а в 2017-м—94,—сообщила главный специалист отдела ор-

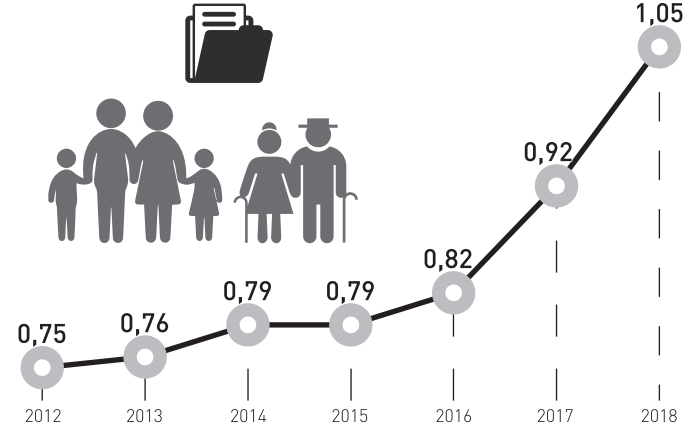
причем получать патент не спешат. А для некоторых это только дополнительный вид заработка.

Например, парикмахер Ксения, разместившая заманчивое объявление на сайте «Кировградских вестей» (стрижка—100 рублей, однотонное окрашивание—100 рублей, мелирование—от 500 до 1000), призналась, что по выходным она не принимает—отдыхает, ведь в будни занята на другой работе. «Не сомневайтесь, опыт у меня есть, я работала парикмахером,—заверила она.—

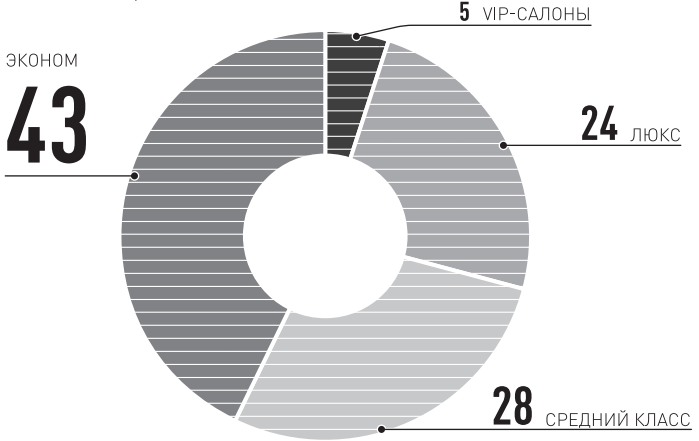
Тем временем

Парикмахерские не спешат поднимать цены, прекрасно понимая реакцию клиентов. Если за шесть месяцев 2018 года цены и тарифы на все бытовые услуги выросли в регионе в среднем на 1,2 процента, то стоимость парикмахерских услуг увеличилась лишь на 0,9. Несмотря на рост НДС с 1 января 2019 года, цены на стрижки, окраску и другие предложения в большинстве салонов остались прежними.

ДОЛЯ РАСХОДОВ НА ОПЛАТУ УСЛУГ ПАРИКМАХЕРСКИХ САЛОНОВ В СТРУКТУРЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ РАСХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ, %
Источник: ЕМИСС



СТРУКТУРА ИНДУСТРИИ КРАСОТЫ В РОССИИ ПО УРОВНЮ ЦЕН, %
Источник: АльтерИнвест



Малая родина не видит

13 —Конечно, людям нужны местные новости,—отмечает Сергей Бутырин.—Поэтому сейчас городским телекомпаниям придется быть в тренде: выходить в интернет и присутствовать «в кабеле». Другой вопрос—целиком заполнить канал очень тяжело, поэтому выход такой: надо заключать договоры о сетевом партнерстве с каналами третьего—четвертого десятков и делать интересные передачи общими силами.

Каменская телекомпания ведет круглосуточное вещание с собственными программами: новости, прямые трансляции городских событий, аналитические передачи. Коллектив—18 человек с зарплатой 22—25 тысяч рублей.

Основные доходы—реклама и информпартнерство, например, с муниципалитетом, если удастся выиграть соответствующий конкурс. Расходы на кабельных партнеров, по словам Бутырина, составляют порядка восьми процентов.

Но и прибыль телевизионщиков в глубинке, как правило, не больше: маржинальность существенно упала в последние годы, учитывая, что все подорожало—и электроэнергия, и вода, и ГСМ, отмечает Сергей. При этом переход на интернет-вещание HD-качества требует технического перевооружения: понадобятся новые камеры, серверы, монтажные места, компьютеры, лицензионное программное обеспечение. Расходы на эти цели оцениваются в сумму порядка семи—десяти миллионов рублей—для городской компании деньги серьезные.

—Мы понемногу двигаемся в этом направлении: что-то берем подержанное, что-то партнеры для нас приобретают,—рассказывает Сергей Бутырин.—В результате сейчас имеем возможность вещать в высоком качестве на YouTube и вести прямые трансляции спортивных соревнований. Чтобы переоборудовать весь комплекс для круглосуточного вещания в прямом эфире, нужен еще минимум миллион.

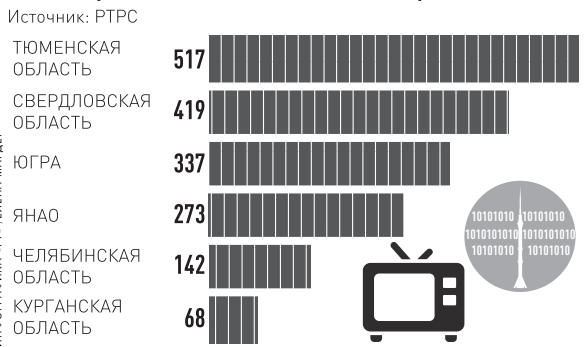
Для поддержки местного телевидения необходимы усилия властей, считает он. Например, городская администрация прямо заинтересована в том, чтобы сохранился канал объективной информации, работающий строго в рамках закона и журналистской этики. Однако город поддержки даже не обещает—средств на это в местном бюджете нет.

Своя кнопка

На пресс-конференции губернатор Свердловской области заверил директора тагильского телеканала: будет сделано все, чтобы местные телерадиокомпании продолжили работать. По мнению экспертов, для этого нужны законодательные инициативы. Несколько лет назад президент страны подписал так называемый закон о 21-й кнопке, который устанавливает обязательное место для одного из телеканалов, имеющих лицензию на региональное вещание в сетке кабельных и спутниковых операторов, сразу за каналами федеральных мультиплексов.

Благоприятным сценарием было бы включение местных каналов в третий мультиплекс, чтобы жители имели возможность смотреть их в числе обязательных и бесплатных

КОЛИЧЕСТВО НАСЕЛЕННЫХ ПУНКТОВ УРФО ВНЕ ЗОНЫ ОХВАТА ЦИФРОВОГО ЭФИРНОГО ТЕЛЕВИДЕНИЕМ



сов. Профессиональное сообщество считает, что сегодня городскому телевидению требуется закон о своей кнопке. —Нужна 22 кнопка бесплатного распространения для муниципальных каналов,—уверен Сергей Бутырин.—У нас уже есть положительный опыт совместных усилий: в 2015 году представителям местных телекомпаний удалось объединиться и на государственном уровне отстаивать право делать рекламные врезки на кабельных каналах. По мнению Ирины Пудовкиной, благоприятный сценарий было бы включение местных каналов в третий мультиплекс, чтобы жители регионов имели возможность смотреть их в числе обязательных и бесплатных.

—Сейчас очевидно, что первые два мультиплекса будут нести лишь федеральную повестку. В этих условиях местные востребованные новости зрители смогут получать лишь через спутник либо кабельное ТВ. Но кабель проложен не во всех деревнях и селах,—говорит генеральный директор Ассоциации городских телерадиовещателей Александр Широких.—Региональный мультиплекс мог бы решить вопросы цифрового неравенства и позволил зрителям в регионах получать не только федеральные новости, но и местные в хорошем цифровом качестве.

Этот вопрос неоднократно поднимался на федеральном уровне: на полях международных форумов, на профессиональных мероприятиях при правительстве РФ, ОНФ, Совете Федерации. А буквально в эти дни проблемы господдержки местного ТВ в очередной раз обсуждаются на совещании Торгово-промышленной палаты и Минкомсвязи РФ.

Бюджетная тарелка

Для обеспечения Свердловской области качественным цифровым телевидением построено более 60 вышек. Но свыше 400 населенных пунктов Среднего Урала, где проживает порядка двух процентов населения, не попали в зону охвата цифрового эфирного телевидения и уже не получают. Как правило, речь идет о крошечных деревнях и поселках с населением от десятка до нескольких сотен человек. Причем не все такие «заповедники» находятся в отдаленных и труднодоступных уголках. Например, «цифра» не дошла до деревни с именем Родина, которая расположена в Ишиминском районе Свердловской области. Согласно последней переписи, там живут 482 человека. В радиусе нескольких десятков километров от нее три вышки, однако эфир Родину «обтекает». Ее жители могут рассчитывать только на спутниковое телевидение, ведьдобавитьполного охвата эфирной цифрой не представляется.

Обеспечение 100-процентного доступа к мультиплексам в таких населенных пунктах стало заботой региональных властей. В бюджете Свердловской области в 2019 году на эти цели предусмотрено почти 140 миллионов рублей. По словам замгубернатора Азата Салихова, поддержку получат почти 50 тысяч жителей Среднего Урала, в основном малоимущие семьи: им возместят до 90 процентов расходов на приобретение комплекта пользовательского оборудования для приема цифрового сигнала.

Остальным придется приобретать приставки и тарелки самостоятельно, однако, по данным федерального Минкомсвязи, после перехода на «цифру» просмотр 20 основных каналов должен стать бесплатным, такая договоренность уже достигнута со всеми «большими» операторами спутниковой связи. ●



Сварка криогенных сосудов требует особого мастерства.

А как у соседей?

На днях в Челябинске открылась социальная парикмахерская. Мастер-учебной парикмахерской промышленно-гуманитарного техникума—студенты выпускного курса. Они стригут и красят под руководством опытного наставника. А их клиентами стали представители социально незащищенных категорий: пенсионеры, многодетные семьи, инвалиды. В парикмахерской оборудовано 10 рабочих мест. Стрижка здесь стоит 50 рублей.



FACEBOOK.COM/www.rg.ru



ODNOKLASSNIKI.RU/rg.ru



TWITTER.COM/rgrus



VK.COM/rgru

Экономика Уральского округа
rg.ru/region/urfoРоссийская газета
www.rg.ru
31 января 2019
четверг № 20 (7778)

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

В Кургане открыли линию переработки пластиковых бутылок

Производственная линия включает полный комплекс переработки ПЭТ-бутылок, от стадий измельчения, мойки, сушки до получения очищенных сухих хлопьев (флексов). Их можно использовать для производства синтетона, пленки, поликарбоната, ПЭТ-листа и другой продукции. Мощность линии — 550 килограммов в час, работать она может круглосуточно. Проект реализовал департамент природных ресурсов и охраны окружающей среды Курганской области в рамках соглашения с Минприроды России. Из федерального бюджета выделено 32 миллиона рублей субсидии. Обслуживать линию будет ГУП «Вторпереработка». В планах регионального ведомства приобрести дополнительное оборудование, чтобы выпускать из вторсырья конечный продукт.

Тюменцы намерены делать деликатесы из оленины

В пригороде Тюмени на территории индустриального парка «Богандинский» отведена площадка под строительство цехов и подсобных помещений производственной фирме «Нита». Она займется первичной и глубокой переработкой оленины, заготовленной на Ямале и в Югре. Проект предусматривает ежегодный выпуск свыше 500 тонн продукции: замороженного мяса и полуфабрикатов, субпродуктов, паштетов и тушенки, колбас и деликатесов. Инвестор поставил перед собой задачу часть товара поставлять в страны Евросоюза, Китай и государства исламского мира. На предприятии, запустить которое планируют в следующем году, будет занято 36 человек.

Регион помогает модернизировать предприятия слепых

На обновление производственных мощностей предприятий Свердловской области, учреждений Всероссийским обществом слепых (ВОС), за последние четыре года из бюджета региона выделено около 68 миллионов рублей. Деньги направлены на повышение качества и расширение линейки выпускаемой продукции. Помимо финансовой поддержки власти региона оказывают содействие развитию кооперационных связей предприятий ВОС, их участию в выставках. Всего в Свердловской области пять таких производств.

Растут продажи местных препаратов

В 2018 году зафиксирован рекордный рост аптечных продаж продукции курганского фармацевтического завода «Синтез». В декабре их объем превысил 1,3 миллиарда рублей (рост 85 процентов по отношению к декабрю 2017-го), а оборот в четвертом квартале увеличился на 49 процентов. По данным аналитической компании AlphaRM, завод поднялся с 64 места в рейтинге аптечных продаж на 41-е, показав рекордные для фармрынка темпы роста оборота. По информации самой компании, это стало возможным благодаря новой стратегии розничных продаж. В планах «Синтеза» — создание в 2019 году единого зонтичного бренда для 36 ключевых препаратов, а также разработка и регистрация новых лекарственных средств, востребованных в розничном и госпитальном направлениях.

Под цех сушки осадков вырыли котлован

На Южной аэрационной станции Водоканала в Екатеринбурге завершается первый этап строительства цеха сушки иловых осадков. Проект стартовал в октябре прошлого года. Уже завершены земляные работы по устройству котлована глубиной от 2,5 до 5 метров. Площадь цеха составит 3,6 тысячи квадратных метров. Ежегодно в сточные Урала обрабатается 250 тонн иловых осадков. Их вывоз и захоронение увеличивают площадь полигонов на 16 гектаров в год. Ввод в эксплуатацию цеха сушки позволит в десять раз уменьшить объем отходов. Запланированный срок сдачи объекта — четвертый квартал 2020 года. Строительство ведется за счет средств МУП «Водоканал» и субсидии из бюджета Свердловской области.

На оборонном заводе повысят зарплату

На Курганмашзаводе впервые после смены управляющей компании (с июня 2018 года предприятие входит в ГК «Ростех») проиндексируют заработную плату. По данным Курганстата, индекс роста потребительских цен в Курганской области в 2018 году составил 4,36 процента. В такой же пропорции с января вырастет зарплата заводчан. Как сообщили на предприятии, планируются также дальнейшее повышение заработной платы работникам с учетом производственных показателей и намеченного увеличения объемов выпуска продукции специального и гражданского назначения. Сейчас средняя заработная плата на Курганмашзаводе составляет около 34 тысяч рублей.

Птицефабрика нацелилась на выпуск халяльной продукции

Одно из крупнейших сельхозпредприятий Тюменского района — птицефабрика «Продо Тюменский бройлер» намерена увеличить производство халяльной продукции. Уже сейчас ее объем превышает 100 тонн в месяц. По словам руководителя предприятия Оксаны Величко, потребность рынка еще больше, покупатели высказываются и за расширение ассортимента. Если раньше птицефабрика продавала лишь охлажденное халяльное мясо, то сейчас в продуктовой линейке кулинарные полуфабрикаты, колбаса, шиницы. Также на птицефабрике планируют начать реализацию второй части инвестиционного проекта и возвести еще три новых птичника за полгода.

На ферме в Зауралье превзошли областные показатели

Впервые в Курганской области в ЗАО «Глинки» по итогам 2018 года надой на одну корову составил 10 254 килограмма (средний показатель по области — 4250). Хозяйство является лидером в регионе в отрасли молочного животноводства. Здесь содержится 1140 голов крупного рогатого скота, в том числе 430 дойных коров. В «Глинках» ежегодно производят более 4,2 тысячи тонн молока высокого качества.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

ПЕРСПЕКТИВА Тюменские ученые мечтают вывести регион в лидеры электроавтомобилизации

В ожидании зарядки

Анатолий Меньшиков,
Тюменская область

Тюмень — один из немногих городов страны с достаточно благоприятной для эксплуатации электромобилей инфраструктурой, а для Урало-Сибирского региона — даже в некотором роде оазис. Это утверждает кандидат технических наук, доцент Института транспорта Тюменского индустриального университета Илья Анисимов. Он возглавляет группу ученых, инженеров, которые в сотрудничестве с государственным аграрным университетом Северного Зауралья, компанией «МобилСервис», федеральной Ассоциацией развития электромобильного транспорта и инфраструктуры решают задачу постепенного замещения «грязных» машин на углеводородном топливе экологически чистыми и бесшумными. Мы попросили Илью Анисимова поделиться своим видением будущего.

«Оазис» — не для красного словца? Увидеть электро-мобиль на улице и по сей день в диковинку. Чем же наш город выгодно отличается от других?

Илья Анисимов: Наличием сети электрозаправок. В общественное пользование предоставлено шесть таких «колонок», причем все они сегодня обслуживают клиентов бесплатно. В Тюмени их больше, чем во всем УрФО. В других регионах Западной, Восточной Сибири станций для подзарядки также крайне мало. У нас бизнес в лице компаний «Тюменьэнерго» и СУЭНКО понял, что на подходе новая эра автомобилизации и мешкать не стоит. Свою роль сыграло и решение администрации областного центра приобрести для опытной эксплуатации электробус. А для него также нужны электрозаправочные заправки.

Тут важно разорвать замкнутый круг: Электромобили соотечественники остерегаются приобретать в значительной мере из-за отсутствия сервисной инфраструктуры. А ее не спешат создавать, поскольку потребителей мало. Да, можно сказать, что легковых авто нового типа — капля в море. В Тюмени их около 60. Однако еще сравнительно недавно эти машины можно было пересчитать по пальцам, так что темпы прироста неплохие.

На нас еще давят психологические стереотипы. В царской России автомобиль представлялся многим игрушкой для богатых. То ли дело тогдашний «внедорожник», лошадка — безотказная, только корми ее сытно. В свое время и компьютеры были роскошью, и сотовые телефоны. Казалось, они для избранных. Я, владелец классического авто, прежде относился к его собратям с электродвигателем без энтузиазма. А теперь подумываю, не приобрести ли электромобиль.

Обратимся к опыту Китая, мирового лидера по использованию электротранспорта. В 12-миллионном Шеньчжэне на маршруты выходит около 17 тысяч электробусов. Скоро и парк такси будет представлен исключительно



АКЦЕНТ

Важно разорвать замкнутый круг: электромобили в России остерегаются приобретать из-за отсутствия сервисной инфраструктуры, а ее не спешат создавать, поскольку потребителей мало

электромобилями. Компании, реализующие в КНР легковые авто, обязаны ежегодно наращивать долю электромобилей в общем объеме продаж. Сейчас это 10 процентов, затем планку увеличат до 20.

Илья Александрович, но даже подержанные аккумуляторные машины стоят, как новые престижные модели иномарок. А бесплатная раздача электроэнергии скоро прекратится. Пока водитель не окупит выгоду, он останется верен старому доброму двигателю внутреннего сгорания.

Илья Анисимов: Да, все это так. Но с учетом высокой стоимости горючего электродвигатель позволяет экономить солидные средства. Коллега, живущий в пригороде, заряжает автомобиль от домашней сети. У него на 10 тысяч километров пробега ушло три тысячи рублей. На бензин он потратил бы во много раз больше.

В электромобиле аккумулятор дороже всех прочих элементов

КОММЕНТАРИЙ

Денис Дедюхин, инженер, организатор сообщества владельцев электромобилей Западной Сибири:

— Бурный рост инвестиций в отрасль электроавтомобилестроения свидетельствует о неизбежном переходе машин на чистую энергию. Японцы начали выпускать батарею для массового автомобиля, позволяющую преодолевать без подзарядки свыше 400 километров. Скоро появятся аккумуляторы, которым и 60-градусный мороз ничто. Сети электрозаправок в Тюмени, в центре которой, к слову, для владельцев электрокаров устроена бесплатная стоянка, завидуют жители большинства городов-миллионников. Между ними заправка одна, считай, вовсе отсутствует. Я в 2018 году долго добирался до Рязани — по пути была лишь одна «электростанция» общего пользования. Подключался к розеткам АЗС, кафе. Процесс долгий. Рязанские машиностроители стали производить портативную, легко уместящуюся в багажнике зарядную станцию, позволяющую довольно быстро подпитывать аккумулятор от промышленной электросети. Поэтому обратный путь был намного «короче». Но такое мобильное устройство — не выход из положения. Планируем с товарищами совершить своеобразный агитпробег до Сургута, чтобы обратить внимание на необходимость создания инфраструктуры на федеральных трассах. Летом хочу на своей машине проехать с напарником от Владивостока до Тюмени с аналогичной целью.

ЖКХ За долги перед поставщиками ресурсов на директора завели уголовное дело

Неуправляемые управляющие

Ксения Дубичева,
Екатеринбург

В столице Урала обнаружили уникальную управляющую организацию (УО), которая восемь лет собирала деньги с жильцов, но ресурсникам их не перечисляла. Куда делись огромные средства, непонятно.

УМВД по Екатеринбургу возбудило уголовное дело по статье «Причинение имущественного

ущерба путем обмана» в отношении руководства жилищного кооператива в микрорайоне Пионерском. Жильцы исправно оплачивали счета, но до поставщиков ресурсов эти деньги не доходили. Заявления в полицию подали поставщики тепловой энергии, электро- и водоснабжения. Только за отопление и горячую воду УО должна более 13 миллионов рублей. «Сумма колоссальная для компании, обслуживающей всего один мно-

гоквартирный дом», — комментируют новость ресурсники. Нельзя сказать, что все эти годы беспредел кооператива никто не замечал: за восемь лет поставщик тепла направил в арбитраж 18 исковых заявлений о взыскании долга, все они удовлетворены, вот только ни одно решение суда не исполнено, потому что на счетах УО денег нет. В краткое Счетбазное дело Свердловской области с 2010 года числятся 44

дела, по которым ответчик — данная управляющая организация — привлекался за неисполнение обязательств по договорам оказания услуг.

Очевидно, накопленная задолженность превысила критический уровень, раз силовики уже не отправляют потерпевших в суд «разрешить гражданско-правовые конфликты», а усматривают «такие в хронических неплатежах признаки состава преступления».

Денис Дедюхин (слева) и Илья Анисимов оценивают возможности универсальной отечественной электрозарядной станции «Фора».

лился в бизнес с оборотом в миллиард долларов.

Электрические машины различной спецификации придут и в сельское хозяйство. По инициативе ученых государственного аграрного университета Северного Зауралья и в партнерстве с ними мы разрабатываем для малых земельных хозяйств, парниковых хозяйств электрического сельхозробота, который по заданной программе должен обследовать участок для замещения влаги, кислотности почвы, проанализировать данные, внести требуемый объем удобрений по принципу точного земледелия. Лабораторный образец испытали, приступаем к конструированию полноразмерного прототипа — в определенном смысле автопилота.

Темой самоуправляемых автомобилей мы тоже занимаемся. В университете Илья успешно протестировал систему интеллектуального регулирования скорости автомобиля на основе спутниковой навигации, геопозиционирования. Превысил водитель скорость — машина сначала рекомендует ему притормозить, а при желании сама ограничивает обороты двигателя. Однако навигационные карты обновляются не так часто, как хотелось бы, не учитывают текущие изменения. К примеру, при ремонте шоссе, когда требования к проезду изменяются. Тут бы умной машине самой распознать дорожные знаки. Мы научили ее делать это посредством видеокamеры с использованием нейронных сетей. Правда, только днем при хорошей погоде. Ночью, в дождь и снег система слепа, так что следующая задача — научить ее видеть в неблагоприятных погодных условиях. ●

Кстати

Бывший в употреблении электромобиль на внутреннем рынке Японии стоит в пересчете на рубль около 1,2 миллиона. После уплаты таможенной пошлины его цена в РФ поднимается до двух миллионов. По мнению приверженцев «чистых» машин, для стимулирования их продаж в нашей стране нужен какой-то «прыжок» — финансовый либо административный.

ТУРИЗМ

Глобальное потепление сказывается на горнолыжном бизнесе

ПО СКЛОНАМ ИЗ ПУШКИ

Ксения Дубичева, УрФО

Горнолыжному сезону на Урале мешает погода, заявляют владельцы горнолыжных комплексов (ГЛК) и отвечают на климатические риски... пушечными залпами.

— Пора бы уже привыкнуть, что в ноябре на Урале снега нет, пока-тушки начинаются с декабря. За последние пять лет сезон сократился примерно на месяц: «коротким и малоснежным» на Урале стало не только лето, но и зима, — делится наблюдениями сноубордист Андрей Колесов.

На Урале насчитывается более полусотни ГЛК с протяженностью горнолыжных трасс свыше 200 километров. Как и в прошлом году, сезон стартовал на искусственном снеге, но в новгородские каньклы погода позволила бизнесу компенсировать убытки. Отдельные спорткомплексы в этот период заметно повысили цены, например, один из челябинских курортов без заметного падения спроса изменил цену за час использования подъемника с 400 до 500 рублей. Комплексы, расположенные в горах, применили другой подход — повысили цены на сопутствующие услуги на 5–10 процентов. Но многие участники рынка расценили заморозили, удовлетворившись ростом выручки от каниклярного потока клиентов.

Развитие туристической инфраструктуры в районе Златоуста и Миасса привело к миграции свердловских горнолыжников на Южный Урал

Сейчас у ГЛК новая напасть — сильный мороз. По наблюдениям предпринимателей, каждый градус ниже минус 20 уменьшает поток лыжников на четверть, а в минус 24 жизнь на склонах гор близки Первоуральска замирает.

— Эксплуатация канатной дороги предусмотрена при температуре не ниже —18 градусов. В минус 23 подъемники не включаются вообще, — рассказывает менеджер Анатолий Синаев. — Сегодня с утра минус 24, и клиентов на 90 процентов меньше, чем обычно. Мы не закрываемся только благодаря дополнительным услугам.

По его словам, решение — инвестиции в системы искусственного оснежения: приобретение пушек становится вопросом выживания бизнеса. Цены на них начинаются с 400 тысяч рублей и доходят до миллионов, в зависимости от мощности. Услуги аренды снегогенераторов, обычные в восточной части России (от 50 тысяч рублей в неделю), на Урале пока не прижились.

Надходах ГЛК сказывается не только наличие «вооружения» — проигрывают в конкурентной борьбе комплексы, не имеющие средств размещения гостей. По наблюдениям экспертов, активное развитие такой инфраструктуры в районе Златоуста и Миасса привело к миграции свердловских горнолыжников на Южный Урал.

Проблемой загородных комплексов Среднего Урала остается отсутствие достойных отелей как следствие политики региона, не способствующей привлечению инвестиций в туристскую инфраструктуру, в том числе и на горнолыжные курорты, — отмечает глава Уральской ассоциации туризма Михаил Мальцев. — Искключение — кластер на горе Белой, к которому у профессионального сообщества очень много вопросов. Мы не считаем этот объект туристическим, так как непонятно, для каких целей и под какого потребителя он строится. ●

Компетентно

Вячеслав Захаров,
климатолог:

— Из-за непрерывного накопления парниковых газов в атмосфере тепла на планету приходит больше, чем уходит. Поэтому нам нужно привыкать к климатическим аномалиям, частым и резким перепадам температуры и жары, разница между температурами станет больше. В целом зимы в наших широтах со временем станут теплее, однако резкие временные похолодания также будут иметь место, увеличится количество осадков.