

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 6 МАРТА 2014 ЧЕТВЕРГ № 52 (6324)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

Убойный закон

Введение нового техрегламента может привести к росту цен на мясо

Страница 14

Атом поделится идеями

Закрытые города могут дать импульс развитию инновационного бизнеса

Страница 15



Супермаркет на пятидневку

Для спасения малого бизнеса на Южном Урале предложили ограничить время работы ритейла

Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

ПРАВИТЕЛЬСТВО Свердловской области приняло постановление по двум финансовым инструментам. Первое касается механизма привлечения кредита из федерального бюджета на срок до 30 дней, второе — выпуска государственных облигаций Свердловской области. Предельный объем привлечения заемных средств путем выпуска гособлигаций утвержден в сумме шести миллиардов рублей. Регион сможет воспользоваться этими резервными инструментами в случае необходимости.

ПО ДАННЫМ Минрегионразвития, Тюменская область заняла третье место в сводном индексе социально-экономического положения субъектов РФ в январе текущего года. У нее лучшие показатели по инвестиционной привлекательности, уровню кредитования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, объему отгруженной продукции на душу населения.

ОТСТАВКА

ЗАМЕСТИТЕЛЬ губернатора Курганской области — директор департамента экономического развития, торговли и труда Николай Болтнев освобожден от должности. Он возглавлял экономический блок в региональном правительстве на протяжении 16 лет. Временно исполняющим эти обязанности назначен первый заместитель директора департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Сергей Путин.

ЦИФРЫ

НА 22,4 ПРОЦЕНТА выросла в 2013 году площадь торговых помещений на юге Тюменской области, достигнув 1,427 миллиона квадратных метров. Теперь на каждого жителя приходится по одному квадрату торговой площади. Это один из самых высоких показателей в РФ.

15,2 МИЛЛИОНА гектаров составляет лесной фонд Свердловской области. Объем поступлений платежей за использование лесов на территории региона, включая штрафы и суммы по возмещению ущерба, за 2013 год составил 816 миллионов рублей.

12 431 РУБЛЬ составит минимальный размер оплаты труда на Ямале с 1 июля текущего года.

20 МИЛЛИОНОВ рублей из бюджета Свердловской области будет направлено в 2014 году на модернизацию и создание новых рабочих мест для инвалидов. 95,3 миллиона рублей предусмотрено на создание доступной среды, плюс 67,7 миллиона — из федерального бюджета.

2,2 МИЛЛИАРДА рублей в год выделяется из бюджета Свердловской области на обеспечение питания школьников.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Владимир Якушев губернатор Тюменской области

БЕЗ ПРОБОК И ДТП

Пригородные перевозки все более востребованы населением в силу плотного трафика на автодорогах, загромождения городских улиц, возрастающей опасности ДТП. Отказываться от электричек неразумно, мы планируем закупить комфортабельные вагоны. К сожалению, установленная в 2007 году максимальная дальность следования электричек в 200 километров привела к исчезновению популярных беспересадочных маршрутов между Тюменью, Екатеринбургом и Ишимом, к сокращению пассажиропотока.

Прецедент В Зауралье начали изымать участки у нерадивых хозяев

Во поле береза



Валентина Пичурина, Курганская область

Впервые в Курганской области по решению Арбитражного суда у крестьянско-фермерского хозяйства (КФХ) изъяли не используемую по назначению пашню. Основанием для принятия столь суровых мер стали результаты проверок управления Россельхознадзора по Курганской области, подтвердившие, что собственник не использовал землю для сельскохозяйственного производства. Прежде чем подать в суд, фермера с 2008 года несколько раз предупреждали и штрафовали. Между тем пашня начала уже зарастать кустарником и деревьями, и тогда надзорное ведомство направило административные материалы в региональный департамент имущественных и земельных отношений, который, в свою очередь, инициировал изъятие участка в судебном порядке.

Акцент

Выиграв в суде первое дело, Россельхознадзор направил в органы исполнительной власти предложения об изъятии 2000 гектаров неиспользуемой пашни

Впрочем, глава КФХ, похоже, не особенно расстроился. Со всеми претензиями в суде он согласился, бездействие же оправдывал тем, что не имеет ни средств, ни техники для обработки поля. Да и земля на участке оказалась неплодородной.

«Всего изъято 126 гектаров, — пояснил начальник отдела государственного земельного надзора регионального Россельхознадзора Сергей Извеков. — Цифра, конечно, мизерная, но важен прецедент: это первое выигранное в

суде такое дело. Теперь мы направили в органы исполнительной власти предложения об изъятии 2000 гектаров неиспользуемой пашни.

По инициативе управления Россельхознадзора также расторгнуты договоры аренды сельскохозяйственной земли площадью около 10 тысяч гектаров. Более активно отбирать участки у нерадивых арендаторов мешают противоречия в законодательстве: полномочия в части надзора за использованием сельхозземель

переданы ведомству не в полном объеме. Так, статья 8.8 Кодекса РФ об административных правонарушениях в части нецелевого использования сельхозугодий отнесена к компетенции Росреестра. До конца не урегулирован также вопрос принудительного изъятия зарастающих бурьяном участков, находящихся в частной собственности, к примеру, в личных подсобных хозяйствах.

По данным надзорного ведомства, площадь пашни в Зауралье сокращается. Если на старте

Бурьян и кустарник постепенно наступают на брошенные крестьянами поля.

земельной реформы в 1991 году она составляла почти 3 миллиона гектаров, то сейчас — 2,3 миллиона. Доля залежи не превышала одного процента, теперь же достигла 11. И это только официально. Дело в том, что залежь считается землей, которую при необходимости в любой момент можно вернуть в оборот. Но на практике это нереально: сегодня залежные земли в Зауралье представляют собой молодой лес. Вот только формально они не переведены в разряд земель лесного фонда.

В департаменте сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Курганской области отмечают: часть таких земель кочует из сводки в сводку еще с дореформенных времен, когда пахали и засеивали все сельхозземли.

14

ТЕМА НЕДЕЛИ

С 1 марта повышены тарифы на проезд в пригородных поездах: на 4,2 процента в Свердловской области, на 10 — в Тюменской. В преддверии садово-огородного сезона на Урале началась очередная «битва за электрички»: власти регионов и перевозчики обвиняют друг друга в свертывании пригородного сообщения. Где-то отношения мирные: железнодорожников устраивает, как выполняют финансовые обязательства Тюменская область, Югра, проблем нет и на малолюдном Ямале — электрички здесь без надобности. А вот на Южном и Среднем Урале, в Курганской области поистине искрит: отменены десятки маршрутов, особенно страдают жители глубинки. Причина конфликта — в разнице расчетов величины бюджетного дотирования перевозок. Экономисты исполнительных органов власти пытаются доказать, что пригородные пассажирские компании стремятся пользоваться казной, выставляя необоснованные счета. Правительство Челябинской области подало арбитражный иск к Свердловской пригородной компании (СПК), настаивая на подписании договора о транспортном обслуживании до конца текущего года, а не до 1 июля, как настаивает партнер. А тот, в свою очередь, возмущен размером гаранти-

рованной дотации на 12 месяцев — 100 миллионов рублей: мол, необходимо в 2,2 раза больше! Ранее СПК проиграла суд с антимонопольной службой, оштрафовавшей ее на 6 миллионов рублей за отмену 10 нерентабельных маршрутов. Но недавно Федеральный арбитражный суд Уральского округа отменил решение Челябинского УФАС, запрещавшее монополисту отменять нефинансируемые маршруты. Арбитраж поддержал перевозчика и в споре со свердловским правитель-

ством: признаны противоречащими закону дополнительные условия возмещения денежных потерь железнодорожникам. А убытки, по данным компании, только на территории Свердловской области превысили в 2013 году 350 миллионов рублей. Как следствие, в январе на Среднем Урале отменено движение 24 электричек. С переменным успехом ведут взаимные тяжбы СПК и власти Курганской области. Всего по стране в январе 2014-го отменили 144 поезда в 23 регионах. В

целом долги перед железнодорожниками достигли почти 32 миллиардов рублей, констатирует глава Минтранса Максим Сocolов. Ежегодные тарифы на проезд растут куда более значительными темпами, чем инфляция. Убытки — еще стремительней. Под угрозой дальнейшего сокращения — сотни электричек. На межрегиональных маршрутах (к примеру, связывающих запад Челябинской области с Башкирией) они фактически исчезают. Вместо них муниципалитеты пускают автобусы.

Тюменская область настроена на сохранение объема пригородных перевозок. Однако сибиряков, и не только их, не устраивает нынешний ограничительный норматив «пригорода» по расстоянию — не свыше 200 километров между конечными станциями. Это связано с механизмом тарификации, поясняет президент ОАО «РЖД» Владимир Якушин. Он предлагает губернаторам обсудить вопрос с федеральными структурами, а также присмотреться к «Ласточкам» — скоростным составам, производство которых совместно с немецким холдингом ставят на поток на Урале. Они идеальны для быстрой связи между региональными центрами, допустим, между Тюменью и Екатеринбургом. Однако, признается Якушин, без дотационных доплат составы не наполнить — следовательно, не окупить. Специально для Тюмени, где власти планируют пустить городскую электричку, недавно продемонстрировали «народные вагоны» нового поколения. Реализация проекта, финансовые параметры которого не раскрываются, потребует прокладки отдельной 20-километровой ветки и много-миллионных бюджетных трат.

Анатолий Меньшиков, «Российская газета»

КОРОТКО

На Урале изыщут дополнительные доходы

Министерство финансов Свердловской области совместно с представителями научного сообщества, крупных налогоплательщиков, экспертов разработало «дорожную карту» повышения доходного потенциала региона. Планируется вести аналитическую работу по поиску налоговых резервов, а также мониторинг экономических показателей, определяющих наполнение доходной части бюджетов. Важное направление — адресная работа с руководителями хозяйствующих субъектов. Будет продолжено выявление неузученной недвижимости и других объектов налогообложения. Отметим, что в 2013 году деятельность по мобилизации доходов обеспечила поступление в региональную казну дополнительно 7,6 миллиарда рублей.

Госдолг регионов вырос

Государственный долг Ханты-Мансийского автономного округа увеличился за прошлый год на 430 процентов, превысив 12,5 миллиарда рублей. По отношению к налоговым и неналоговым доходам нефтегазового региона он составил 9,6 процента. Это восьмой показатель среди субъектов РФ. Кредитная задолженность Ямала выросла в 2,7 раза, достигнув 27,5 миллиарда рублей. Долг Тюменской области, напротив, сократился почти на четверть — до 719 миллионов. Госдолг Свердловской области на 1 января 2014 года составил 33,9 миллиарда рублей. Уровень долговой нагрузки региона оценивается в 25,2 процента — по этому показателю область находится на 17 позиции среди регионов РФ при среднероссийском показателе 56,4 процента. За 2013 год областной показатель вырос на 9,9 процента, среднероссийский — на 13,7 процента.

Мост через Обь обойдется почти в 70 миллиардов

«Корпорация развития» назвала ориентировочную стоимость строительства моста через Обь близ Салехарда — 69 миллиардов рублей. Это более трети всей стоимости проекта «Северный широтный ход» (190 миллиардов) — прокладки на территории ЯНАО одноколейной магистрали от находящегося на левом берегу Оби города Лабитнанги до станции Коротчаево Свердловской железной дороги. Проект обсуждается уже 8 лет, и цена моста называлась в диапазоне от 18 до 60 миллиардов рублей. Последний вариант предполагает строительство сооружения с двухполосной автомобильной дорогой, от которой пару лет назад хотели отказаться из-за дефицита инвестиционных средств. Корпорация рассчитывает, что федеральный бюджет возьмет на себя 90 процентов расходов, а оставшуюся сумму выделит правительство ЯНАО. На линейную часть широтного хода планируется привлечь 50 миллиардов рублей кредитных средств.

Промышленников пригласили к диалогу

В текущем месяце в Челябинске пройдет ряд мероприятий для крупного бизнеса. Так, участники форума «Приоритетные направления промышленной политики: наукоемкие технологии и материалы» и специализированной выставки обсудят деятельность инжиниринговых центров как эффективного инструмента инновационной политики. А в Урале Уральский промышленный партнерат будет посвящен инновационным разработкам в горнопромышленном комплексе и производстве спецсталей.

Новый завод ожидает реконструкция

В ближайшее время должна начаться реконструкция Югорского рыбоперерабатывающего завода с годовой мощностью до 70 миллионов мальков. Он построен несколько лет назад в Ханты-Мансийске, но так и не запущен в эксплуатацию из-за грубых проектных ошибок. Власти Югры, вложившие в предприятие около 1,5 миллиарда рублей, приняли решение о частичном перепрофилировании завода: помимо разведения, здесь будут также перерабатывать рыбу и морепродукты, выпускать консервы. Предполагается, к примеру, ежегодно поставлять на рынок до 10 тонн стерильной икры. По оценкам экспертов, реконструкция потребует еще не менее миллиарда рублей. Кто станет инвестором — бюджет или бизнес — пока неизвестно.

За 290 лет население увеличилось в 350 раз

В марте 1724 года в Екатеринбургe прошла первая перепись населения. Численность жителей 290 лет назад составляла менее 4 тысяч человек. К 1917 году в городе было 150 тысяч жителей. Регулярно проводившиеся советские переписи зафиксировали удвоение числа горожан с 1959 по 1989 год, при этом в 1967 году Свердловск перешагнул миллионный рубеж. По данным последней переписи, в 2010 году в Екатеринбургe проживали 1 383 179 человек.

только на сайте ural.rg.ru

Прогноз развития Среднего Урала оценен как «негативный»

http://www.rg.ru/2014/02/28/reg-urfo/prognoz-anons.html

ФИЛИАЛЫ ФГУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 101. Телефон/факс (343) 371-24-84. E-mail: san@ural.rg.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man721@mail.ru
ХАНТЫ-МАНСКИЙСК: ул. Комсомольская, 31, офис 209. Телефон (3467) 320-969. E-mail: bva62@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр. 60. Телефон/факс (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

КОШЛЕК
Курганские водители официально получают меньше кондукторов из любви к профессии

Валентина Пичурина,
Курганская область

РЕГИОНАЛЬНАЯ межведомственная комиссия рекомендовала госинспекции труда в Курганской области проверить предприятия городского пассажирского транспорта. Поводом послужил отказ двух автобусных компаний присоединиться к трехстороннему соглашению правительства, федерации профсоюзов и объединения работодателей региона об установлении с 1 января 2014 года минимального размера оплаты труда на уровне 7 321 рубля.

По справке, представленной в комиссию, водители автобусов с учетом уральского коэффициента получают всего 6 тысяч рублей. Главный бухгалтер одной из предприятий Альфия Дегтярева объяснила столь низкий доход трудным финансовым положением компаний. По ее словам, ситуация сильно осложнилась после введения обязательного страхования гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью и имуществу пассажиров: автобусные предприятия теперь должны выплачивать только за страхку 750 тысяч рублей в год. Кроме того, ежемесячно нужно вносить платежи по лизинговым кредитам, поскольку транспорт покупается и об-

Финансовое положение перевозчиков заметно ухудшилось после введения обязательного страхования их гражданской ответственности

новляется полностью за счет перевозчиков. Плюс ко всему автобусники терпят убытки от экономически необоснованного тарифа на пассажирские перевозки.

— Себестоимость одной поездки в городском транспорте около 19 рублей, а мы возим за 15, — посетовала Альфия Дегтярева.

Проблемы автотранспортников известны, но члены комиссии не могли поверить, что водители в Кургане получают меньше кондукторов, у которых официальная зарплата — 18 тысяч. Прямой вопрос остался без ответа, поэтому решено проверить транспортные компании на предмет применения «серых» схем.

Всего в области не присоединились к трехстороннему соглашению о повышении размера МРОТ около десяти предприятий. В черный список попали и два сельхозкооператива. Правда, по словам их руководителей, меньше прожиточного минимума здесь получают только технические работники и сторожа, но поднять им зарплату в ближайшее время нет никакой возможности: закупочные цены на молоко и мясо низкие, а долги перед банками большие.

По словам членов комиссии, 7 321 рубль — это прожиточный минимум трудоспособного человека. Сумма равна стоимости минимального набора продуктов и товаров, необходимого человеку для существования. Руководители кооперативов заверили, что в селе никто не живет на одну лишь зарплату в сельхозпредприятии: у каждого есть огород, подсобное хозяйство. Кроме того, работники кооперативов получают еще натуроплату — мясом, молоком, комбикормами. На прибавку к зарплате они смогут рассчитывать, только если в этом году будет хороший урожай, который обеспечит прибыль.

МЕЖДУ ТЕМ

По данным УФНС России по Курганской области, в 2013 году в результате проведенной с руководителями предприятий работы по легализации налогооблагаемой базы в консолидированный бюджет региона дополнительно поступило 29 миллионов рублей налога на доходы физических лиц.

Ситуация Введение нового техрегламента может привести к росту цен на мясо

Убойный закон



Ольга Бабанова, Тюменская область

С 1 мая в России вступает в силу новый техрегламент, согласно которому мясо животных, забитых в домашних условиях, больше не будет допускаться в продажу, пропуск на рынок — исключительно промышленной забой. Жители тюменских сел озадачены: скотобойню в многих районах нет вообще, а это значит, что скот придется возить за десятки, а то и за сотни километров. Мало того, что неудобно, так еще и крайне накладно.

Начальник викуловской районной станции по борьбе с болезнями животных Андрей Сафонов на вопрос о новом техрегламенте тяжело вздыхает. Установленные Таможенным союзом правила вступают в силу через два месяца, но уже сейчас очевидно, что выполнить жесткие требования в районе не смогут. На полсотни деревьев здесь всего одна забойная площадка, и та построена еще при царе Горохе. Предприниматель, которому принадлежит объект, держит бойню по большей части для собственного бизнеса, так как занимается закупкой скота у населения. Назвать на себя забой всех животных, что содержится в хозяйствах и на подворьях, не сможет даже при большом желании. А это значит, что сельчан придется возить скот в Ишим, до которого 120 километров, либо еще дальше — в Казанский район. Транспортные расходы составят несколько тысяч рублей. Причем еще нужно найти специальную технику: в телеге или на обычной ГАЗели быка или свинью за сотню километров не повезешь. Приличную сумму придется отдать и за забой. Какие к тому времени

будут расценки, неизвестно, сейчас мясоединители берут за 300-килограммового бычка порядка шести тысяч рублей, за свинью — около двух тысяч. Желаящих построить скотобойню в Викуловском районе пока нет.

— Хотя в Интернете немало предложений «под ключ». С полным комплектом оборудования цех, в котором можно забивать до 40 голов крупного рогатого скота (КРС) в день, стоит около пяти миллионов рублей, — говорит Андрей Сафонов.

Но для сельских предпринимателей такие вложения, очевидно, неподъемны.

Анкет

Через спецплощадки придется пропускать и овец, и кроликов, и даже домашнюю птицу. Иначе на рынок продукцию не пустят

В Армизонском районе ситуация аналогичная, если не хуже. Здесь спецплощадок нет вообще. При этом большая часть населения только за счет хозяйства и выживает. В прошлом году, к примеру, сельчане продали на мясо 836 голов КРС и почти 1,6 тысячи свиней.

— Ладно, у меня есть техника, для меня больше проблемы не будет увезти скот на бойню, а остальные? Видимо, крестьянина совсем хотят задавить, — сокрушается глава одного из самых крупных в районе личных подсобных хозяйств Аманжал Камзынов. — Закупочная цена на мясо и без того низкая, а если придется еще нести дополнительные затраты, люди совсем перестанут держать

скот. Поголовье и так сокращается. На продажу животных держат только те, кому деваться некуда, кому детей учить надо.

Ближайшая забойная площадка в 50 километрах от Армизонского — в Бердюжском районе. Но ее мощности, судя по всему, после 1 мая не будет хватать даже для нужд собственного района. Бердюжане сами в прошлом году реализовали почти три тысячи коров и телят.

— Мы этот вопрос поднимали еще прошлым летом: техрегламент должен был вступить в силу еще с 1 сентября, но дана отсрочка до 1 мая. За это время территории

этим вопросом в регионе просто не озадачивались. Сертифицированные площадки имели лишь мясоперерабатывающие заводы. Всерьез над этим задумались, только когда начали активно развивать в области мясное скотоводство. Несколько месяцев назад запустили два современных автоматизированных убойных цеха — в Ярковском и Нижнетавдинском районах. Небольшой цех сейчас достраивается в Тобольском районе. Но этого явно недостаточно. Тем более что далеко не все эти предприятия ориентированы на работу с крестьянами-частниками.

На промышленных бойнях санитарные правила соблюдаются и контролируются строжайше.

спецплощадки придется пропускать и овец, и кроликов, и даже домашнюю птицу. Иначе на рынок продукцию не пустят.

— Если вы забили животное в домашних условиях, то съезьте мясо сможете только сами. Даже если повезете больше пяти килограммов родственникам в город, могут наказать за перевозку без ветеринарно-сопроводительных документов — до 3 тысяч рублей штрафа. А если встанете с этим мясом на свой страх и риск где-то за прилавком, то накажут и за транспортировку, и за реализацию. При этом вся неклепая продукция может быть конфискована, — предупреждает Андрей Баланчик.

Тем не менее специалисты ветеринарной службы введение нового техрегламента поддерживают.

— Сейчас, прежде чем выдать справку, ветеринар осматривает животное на подворье. Но какой от этого толк, если он потом не видит, как производится забой, в каких санитарных условиях. А все это влияет на качество мяса, его сохранность. Очень важно после забоя охладить тушу. В домашних условиях летом сделать это практически невозможно, и такое мясо очень быстро портится, — поясняет Андрей Сафонов.

Предпочтительнее промышленный убой и в плане санитарно-эпидемиологической безопасности: на специализированных предприятиях все отходы утилизируются, а не растаскиваются по деревне собаками.

Однако пока все эти доводы ветеринаров остаются для сельчан убедительными — в сравнении с предстоящими им самим хлопотами и затратами.

ЭКСПЕРИМЕНТ На Урале построят первый энергоэффективный дом экономкласса

Самый умный

Наталья Швабуур, Екатеринбург

В Екатеринбурге подписано соглашение о реализации пилотного проекта в рамках технологической платформы «Энергоэффективность». К сентябрю в микрорайоне Горный Шит, где сейчас осуществляется комплексная малоэтажная застройка, появится двухэтажный коттедж площадью 123 квадратных метра, рассчитанный на семью из четырех человек. От других зданий его будет отличать повышенная герметичность конструкций, высокое теплоотражение стен, максимальное использование дневного света, раздельный климат-контроль и датчики присутствия человека в помещении, вентиляция с рекуперацией. До 70 процентов горячего водоснабжения планируется организовать за счет солнечных батарей.

Перед проектировщиками поставлена задача — обеспечить будущему дому в полтора раза более высокие показатели, чем диктует СНиП. Тем самым жильцам будет гарантирован комфортный микроклимат, экологичная

среда и расход энергоресурсов на 40 процентов ниже обычного. Участники проекта, среди которых строительные компании и производители стройматериалов, ориентируются на цену квадратного метра в 45 тысяч рублей с учетом отделки и инженерии. При этом обещают, что плата за отопление не превысит 6 тысяч рублей в год с квадрата.

— Мы хотим не просто поставить эксперимент, а дать толчок массовому строительству энергоэффективного жилья, создать образец, который начнет формировать новую культуру потребления ресурсов, — комментирует Константин Филиппини, представитель застройщика. — К сожалению, сегодня в ИЖС царит хаос: каждый строит под себя, без госэкспертизы, незадумываясь о нормах, эксплуатационных расходах и экологии.

У этой компании, как и у ее партнеров, уже есть опыт строительства энергоэффективных домов в Подмоскovie, Ленинградской области, Нижнем Новгороде, Оренбурге. В екатеринбургском пилотнике постарались скоординировать лучшие мировые прак-

тики, адаптировав их к местному климату. Предполагается, что дом будет какое-то время использоваться как выставочный образец, а потом продан. При наличии спроса застройщик в ближайшие 3–4 года готов возвести порядка 70 аналогичных объектов.

Примечательно, что презентация будущего энергосберегающего дома экономкласса состоялась на выездном заседании федерального координационного совета, который занимается разработкой дорожной карты внедрения энергоэффективных технологий в строительном комплексе и ЖКХ. В этом документе 61 пункт: экономические стимулы инноваций, практическое внедрение договор жизненного цикла, гармонизация стандартов энергоэффективности, усиление госконтроля за соблюдением законодательства и т.д. По свидетельству экспертов, 261-ФЗ об энергосбережении действует уже пятый год, однако застройщики до сих пор умудряются вводить объекты вообще без приборов учета. Чтобы исключить случаи сговора с органами архнадзора, предлагается ввести ответственность,

вплоть до уголовной, для юрлиц за несоблюдение закона.

— Опрое более ста участников долевого строительства в Подмоскovie показал: на первом месте — цена объекта. Экология, энергоэффективность — на 8–10 месте по значимости. Строительные компании ориентированы на рынок и не видят потребности со стороны граждан в энергоэффективном жилье. Как и особой поддержки со стороны государства. Надо, чтобы строительство таких домов было не только престижным, но и экономически выгодным, — отмечает Дмитрий Логинов, член Федерального межотраслевого совета «Деловой России».

КОММЕНТАРИЙ

Валерий Казейкин,

заместитель председателя экспертного совета комитета Госдумы по жилищной политике и ЖКХ, вице-президент Национального агентства малоэтажного и коттеджного строительства:

—Надеюсь, мы создадим качественно новый продукт, который будет в дальнейшем растиражирован по регионам. Думаю, это будет первый в РФ дом класса А+, сертифицированный по стандарту «нассив-хаус». В Екатеринбурге начнут приезжать за опытом из других городов. Срок эксплуатации таких зданий — порядка 100 лет, а окупается они за 3–4 года. Проект уже поддержал министерство строительства и ЖКХ РФ. Фонд содействия реформированию ЖКХ.

Во поле береза

13 В последующие годы обрабатывать многие поля стало просто некому. Сейчас, по мнению врио замгубернатора Курганской области Сергея Пугина, каждый сельхозпроизводитель заботится прежде всего о рентабельности и не видит смысла вводить в оборот скудные земли. Кроме того, если на пашне уже выросли березки, придется провести целый комплекс агротехнических мероприятий — не каждому фермеру это по карману.

Власти Курганской области кровно заинтересованы в увеличении посевных площадей. Несколько лет это даже поощряли субсидиями — по 500 рублей за гектар введенной в оборот пашни. Увы, эффекта мера не дала: площадь введенных в оборот земель не увеличилась. Зато были зафиксированы факты подлога документов, а в отношении одного фермера даже возбуждено уголовное дело: деньги получил, а землю распахал только на бумаге. Сегодня прямой поддержки нет, но существует поектарное субсидирование — тоже стимулом для увеличения площади покровов.

Ситуация кардинально изменится, уверен Сергей Пугин, когда будет закончена работа по оформлению земельных участков в собственности (кстати, фермерам государство возмещает половину затрат на эту процедуру). Напомним, в 90-е годы многие сельчане сдавали в аренду свои земельные паи, полученные в порядке приватизации. За 20 лет в деревне многое изменилось: иных владельцев паев уже просто не найти, а земля «ничейной» быть не может.

—Когда мы все оформим, станет понятно, чем объективно область владеет, — поясняет Сергей Пугин. — Если заросший участок окажется никому не нужным, он официально будет исключен из общей площади земель сельскохозяйственного назначения и передан на другие цели.

Вместе с тем в департаменте подчеркивают и позицию Россельхознадзора: у нерадивых хозяев землю нужно изымать и передавать тем, кто хочет на ней трудиться. В управлении Росреестра по Курганской области отмечают: порядок изъятия земель сельскохозяйственного назначения

Увеличение посевных площадей раньше поощряли субсидиями — по 500 рублей за гектар введенной в оборот пашни. Увы, эффективная мера не дала, зато были зафиксированы факты подлога документов

весьма непрост. Во-первых, нужно еще доказать, что собственник нарушил установленные требования рационального использования земли, что повлекло за собой существенное снижение плодородия земель или значительное ухудшение экологической обстановки. А сделать это можно только путем проведения экспертизы. Во-вторых, чтобы доказать вину владельца, нужно контролировать использование его участка в течение трех и более лет подряд. Кстати, исключив из этого срока природные напасты, из этого срока природные напасты,

ухудшающие состояние земли, например засуху, постигнуто Курганскую область в 2012 году. Также следует учесть, что у собственника, купившего участок, по закону есть два года на его освоение.

—У регионального управления Росреестра пока отсутствует практика привлечения к ответственности за данные нарушения, — прокомментировал замруководителя ведомства Александр Артюхов.

При этом он напомнил: с 1 января 2014 года вступили в силу правила, регламентирующие процесс изъятия участков, предоставленных государственным или муниципальным учреждениям, казенным предприятиям, при их ненадлежащем использовании. Они касаются субъектов, которым земля передана на праве постоянного (бессрочного) пользования. Раньше изъятие такого участка было возможно только через суд. Теперь же Росреестр выдает недобросовестному землепользователю предписание об устранении нарушения, исполнить которое необходимо в течение шести месяцев. Если это не сделано, материалы направляются в суд, а также собственнику участка (в муниципалитет или орган госвласти).

В течение двух месяцев собственник примет решение об изъятии земли, а виновник ее и заплатит штраф.

ЦИФРА

4,53
МИЛЛИОНА

гектаров (63,4 процента всей территории региона) составляет в Зуралье общая площадь земель сельскохозяйственного назначения. С 1991 года она сократилась на 821 тысячу гектаров

А КАК У СОСЕДЕЙ

По информации министерства АПК и продовольствия Свердловской области, из 1,2 миллиона гектаров земель сельскохозяйственного назначения на Среднем Урале используется порядка 900 тысяч. В прошлом году регион активизировал работу по выявлению неиспользуемых земель и вовлечению их в оборот. В результате посевная площадь увеличилась на 19,3 тысячи гектаров по сравнению с 2012 годом. Однако, по словам главы областного управления Дениса Паслера, местные сельхозпроизводители нуждаются еще как минимум в 28,5 тысячи гектаров. Поэтому работа продолжается.

Прежде всего освободятся земли, принадлежащие области. В ее собственности сегодня 970 сельскохозяйственных участков площадью 73,8 тысячи гектаров, 66 процентов которых переданы в пользование сельхозпроизводителям. В этом году планируется вовлечь в оборот еще около двух тысяч гектаров. Как подчеркивают в министерстве по управлению госимуществом Свердловской области (МУГИСО), это 19 процентов участка регион собираются передать аграриям после проведения кадастровых работ, запланированных на текущий год. Остающиеся 13 процентов земли считаются неиспользуемыми землями. Кроме того, чтобы увеличить возделываемую площадь, МУГИСО выкупит землю для передачи сельхозпроизводителям: в этом году запланировано приобрести 820 гектаров в Режевском районе.

Вместе с тем региональная комиссия проверит сельскохозяйственные наделы и расторгнет договоры с арендаторами, использующими землю не по назначению. В 2013-м на Среднем Урале проинспектировали почти 20 тысяч гектаров земель. Из них две тысячи, как выяснилось, простаивают. С владельцев 600 гектаров договоры уже расторгнуты. В 2014-м комиссия проверит еще 127 участков площадью 7 500 гектаров. Кроме того, областное правительство рассматривает вопрос о повышении размера штрафа для нерадивых арендаторов. Сегодня он минимальный — 0,3 процента от кадастровой стоимости участка. Хотя законодательство позволяет поднять его до трех процентов.

Подготовила Анна Колесник

ПЕРСПЕКТИВА

Закрытые города могут дать импульс развитию инновационного бизнеса

Атом поделится идеями

Анатолий Горлов,
Свердловская область

УРАЛЬСКИЕ атомграды намерены сохранить на своих территориях высококвалифицированных специалистов, которые по разным причинам оказались за проходной градообразующих предприятий. Эти люди не хотят уезжать из привычных мест, но здесь трудно найти работу по специальности. Чтобы одним махом решить сразу несколько проблем, предлагается создать в закрытых городах инновационные малые и средние предприятия.

Потенциал атомградов — это кадры и идеи, правда, существует дефицит инновационных проектов. Причина — в отсутствии инструментов, позволяющих воплотить замысел в проект. Одним из таких инструментов может стать индустриальный парк с развитой инфраструктурой, — считает глава городского округа Заречный Василий Ланских.

С парками пока много неясно. Скоро в Госдуме начнется обсуждение проекта закона о промышленной политике. И тогда, как ожидается, наконец появятся

Перед ОПК поставлена задача довести долю высокотехнологичной продукции гражданского назначения до 50 процентов. Идеи инноваторов будут как нельзя кстати

все необходимые механизмы, в том числе регулирующие предоставление участков на федеральных землях, определение ставок аренды и тому подобное. А пока представители закрытых административно-территориальных образований (ЗАТО) Свердловской и Челябинской областей, собравшиеся под эгидой Уральской торгово-промышленной палаты и Росатома, попытались определить, как можно более эффективно использовать потенциал атомградов в инновационном развитии регионов.

Один из инструментов, который предлагается использовать, — так называемый бизнес-реактор. — 98 процентов авторов идей, взятых за реализацию проекта, с этой задачей не справляются. Нужны совсем другие люди и другой инструментарий. Например, регулярно работающая площад-

ка, где встречаются авторы идей и предприниматели, которые могут стать полноправными партнерами и реализовывать совместный проект. Мы предлагаем Росатому присоединиться к этой работе, создать, скажем, венчурный инвестиционный фонд госкорпорации, — рассказал гендиректор «Фонда развития Заречного Технополиса» Евгений Логунцев.

Понятно, что это будут неядерные проекты, ориентированные на гражданское потребление. Но стоит напомнить, что перед обoronкой поставлена задача довести долю высокотехнологичной продукции гражданского назначения до 50 процентов. И идеи инноваторов будут здесь как нельзя кстати. Свердловский ОПК готов поделить — отдать на аутсорсинг малым инновационным предприятиям часть работы общей стоимостью 500 миллионов рублей.

Ассортимент товаров, которые уже производят за атомным забором, весьма разнообразен. В Челябинской области, например, в кластер ядерных технологий включили малые и средние производственные предприятия — Озерска, Снежинска и Трехгорного. «Малыши» выпускают радиофармацевтики, топливные элементы, светодиоды, нанолазеры, бронжилеты на основе нанотехнологий, работают в сфере создания голографических 3D-изображений. А в Новоуральске Свердловской области (он дальше всех из ЗАТО региона продвинулся в создании высокотехнологичного малого бизнеса) выпускают электронные весы высокой точности для взвешивания многотонных грузов, вентиляционные системы для железнодорожного транспорта, за которыми стоят в очереди иностранные потребители, катализаторы дожигания топлива для автомобильных двигателей, которыми оснащены многие машины зарубежного производства.

Теперь надо и другие атомные города подтянуть до этого уровня. Но прежде необходимо создать условия для тех, кто готов творить, выдумывать, пробовать, чтобы их идеи стали максимально доступными для бизнесменов. В числе предложений — создать портал инновационных проектов Росатома, на базе выставочного центра «Екатеринбург-ЭКСПО» организовать постоянно действующую площадку высокотехнологичных проектов из закрытых городов, привлечь к финансированию проектов федеральные внебюджетные фонды, например Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, создать фонд развития российской промышленности, который помог бы регионам с финансированием инновационных проектов.

комментарий

Александр Петров,
заместитель председателя правительства Свердловской области:

— Я рекомендую инноваторам взаимодействовать с Советом главных конструкторов Свердловской области, это позволит им включиться в конкретные проекты. Надо понимать: большие объемы госзаказа к 2020 году планомерно сократятся, к этому моменту судьба нашей промышленности будет зависеть от того, как мы обеспечим занятость специалистов.

Вадим Сухих,

директор программы по развитию обеспечивающей структуры ОАО «ТВЭЛ»:

— Видея создания бизнес-реакторов пока еще не просчитана результативность. Но это не значит, что нам замысел неинтересен. У Росатома есть возможности, но обязательные денежные, для его продвижения. Финансовых источников в стране хватает, как государственных, так и внебюджетных. Только в Свердловской области, полагаю, их десятки. Проблема не в отсутствии денег, а в дефиците интересных проектов.

МАЛЫЙ БИЗНЕС В ЕКАТЕРИНБУРГЕ

открылся шоу-рум инноваций



Первый в Екатеринбурге шоу-рум инноваций открылся в Екатеринбургском центре развития предпринимательства. Здесь представлено более 30 перспективных проектов. Замыслы инноваторов проецируются от руки, запоминающей информацию и распознающей любой почерк, до игры в полбол, позволяющей офисным работникам расслабиться в обеденный перерыв. Желавшие могут приобрести здесь инновационные продукты напрямую у производителей, а инвесторы — лично оценить проекты для вложения денег. В день открытия шоу-рума подписано два первых соглашения.



В ОАО «МРСК Урала» дан символический старт строительству первой в Екатеринбурге подстанции напряжением 20 кВ — «Медная». Она повысит надежность электроснабжения потребителей и создаст возможность подключения новых объектов в поселках Широкая речка, Светлореченском, Мичуринском и Медном, а также в микрорайоне Солнечном. По словам гендиректора ОАО «МРСК Урала» Валерия Родина, строительство «Медной» — это начало нового этапа в развитии электроэнергетики. «Мы переходим на новый уровень надежности и повышения эффективности работы в части снижения потерь при передаче электроэнергии», — отметил он. Пуск подстанции «Медная» запланирован на конец текущего года. Объем инвестиций, направленных на строительство и оснащение объекта, составит 232 миллиона рублей.

Тенденции Новые технологии обеспечивают преимущество в конкурентной борьбе

Погоня за стартапами

Наталья Швабур, Екатеринбург

В рамках программы развития международной конкуренции вузов в Екатеринбург посетил Марат Капелюшник, консультант в области стратегического управления инновациями и наукоёмкого предпринимательства, имеющий 20-летний опыт работы на рынках Израиля, США, Европы.

Открытая лекция в Уральском федеральном университете прошла при полном аншлаге. Причем в аудитории можно было увидеть как совсем «зеленых» инноваторов, так и убежденных сединами профессоров. По окончании выступления господина Капелюшника дал эксклюзивное интервью «РГ».



Марат Капелюшник: Необходимо осмысливать лучшие практики, учиться на чужих ошибках, но копировать чужой опыт смысла нет.

Марат, каковы ключевые тренды на глобальном рынке инноваций?

МАРАТ КАПЕЛЮШНИК: За последние 15 лет мир стал более динамичным, появилось много новых идей и продуктов, изменились условия ведения бизнеса. Вчера ты был лидером, а сегодня можешь оказаться аутсайдером, потому что конкурент купил стартап и получил новые технологии, которые в корне меняют правила игры. Не сумеешь адаптироваться — либо исчезнешь, как камеры «Кодак», либо потеряешь часть рынка, как «Майкрософт» — нишу мобильных устройств.

Международные корпорации, работающие в конкурентной среде, сегодня понимают: чтобы быть успешным, нужны инновации. Они буквально гонятся за стартапами, чтобы иметь доступ к интересным идеям, новым технологиям и управленческим моделям. Инвестиции в стартапы не всегда обусловлены будущей покупкой компании, иногда их приобретают, чтобы лишить аналогичной возможности конкурента, узнать, что происходит на рынке или зайти в регион.

То есть стартапы сегодня — главные источники инноваций?

МАРАТ КАПЕЛЮШНИК: Судя по опросу топ-менеджеров крупнейших мировых компаний, новые идеи очень редко исходят от их работ-

ников. Внешних источников гораздо больше: университеты, конкуренты, консультанты, иногда даже клиенты. Поэтому еще одна тенденция нашего времени: корпоративные венчурные фонды, задача которых — поиск интересных решений за пределами компании и инициирование внутренних инноваций.

Крупный бизнес, которому, казалось бы, еще вчера ничто не угрожало, в последние годы переживает настоящую революцию. Полностью реконструируются внутренние связи. Вместо громоздкой

класс инновационных предпринимателей, которые имеют опыт реализации нескольких стартапов. То же самое происходит с фондами: если раньше вкладывались в модные тренды, то теперь начинают профессионально инвестировать в стартапы.

Проблема России в том, что здесь пока еще слишком много государственных инвестиций на начальной стадии и не хватает венчурных структур, которые могут поддержать проект на промежуточных этапах. Сегодня на на одном конце системы — госу-

Необходимо осмысливать лучшие практики, учиться на чужих ошибках, но просто копировать чужой опыт смысла нет. Каждая территория отличается своей историей, менталитетом, правилами бизнес-среды, участием государства. С учетом этих факторов и надо строить инновационную экосистему.

Как привлечь глобальный капитал к развитию российских инноваций?

МАРАТ КАПЕЛЮШНИК: Международные корпорации могут заинтересоваться уникальной командой, но конкуренция сильная, поскольку хорошие команды и дешевые иностранные кадры сегодня есть во многих странах. А вот интеллектуальная собственность — очень даже привлекательный продукт. На Западе есть университеты, которые зарабатывают на продаже патентов и лицензий сотни миллионов долларов, это настоящие конвейеры стартапов.

Я знаком со многими вузами в России. То, что они называют инновациями, — зачастую всего лишь научные проекты, интересные с точки зрения, но которые не имеют потенциального спроса. Нет достаточного понимания процесса коммерциализации.

Как вузу угадать, на каком рынке и каким компаниям могут быть интересны его проекты, если российские промышленники не раскрывают своих планов и уж тем более не заказывают стартапы, как на Западе?

МАРАТ КАПЕЛЮШНИК: Прямой диалог бизнеса и вуза ни к чему. Ученый не знает, где его идеи можно воспользоваться, он просто решает какую-то научную проблему, а бизнесу важна прибыль от нового продукта. Они говорят на разных языках. Тут должен подключиться посредник — центр трансфера технологий, который может оценить потенциал получения патента, лицензии, собрать аналитику по рынкам сбыта, «упаковать» проект. Также советуем дружить с венчурными компаниями, международными патентными бюро, участвовать в международных форумах — там много информации можно получить о конкурентах и покупателе.

Имеет ли смысл УрФУ пробиваться самостоятельно на международный рынок инноваций или эффективнее будет скооперироваться с зарубежными научными школами?

МАРАТ КАПЕЛЮШНИК: Независимость и имя для любого университета очень важны. В то же время все больше вузов из разных стран кооперируются для совместных академических разработок. Не надо заниматься всем, что есть на рынке. Лучше исходить из потенциала сложившихся научных школ при вузе. Развивать все тематики на кластеры и выстроить систему рисков и развития, исходя из потребностей рынка.

СТАТИСТИКА

Политическая нестабильность в мире негативно отражается на экономике Урала

Некоханый экспорт

Анна Колесник, Дарья Кезина, Свердловская область

ПО ДАННЫМ Свердловскстата, в 2013 году внешнеторговый оборот Свердловской области со странами ближнего и дальнего зарубежья снизился по сравнению с 2012 годом на 16,1 процента — с 13 до 10 миллиардов долларов. Есть опасение, что в текущем году он продолжит падение из-за нестабильной экономической и политической ситуации в мире, в частности событий на Украине.

Уже в прошлом году на Среднем Урале наблюдалось существенно просел экспорт, который является основной строкой международного товарооборота региона (около 85 процентов). Он снизился на 20,4 процента и составил 7 миллиардов долларов. Это во многом обусловлено значительным сокращением поставок в страны дальнего зарубежья — на 23,7 процента (до 6,3 миллиарда долларов). Правда, экспорт в СНГ, напротив, вырос на 13,4 процента (до 915,4 миллиона долларов). Импорт в Свердловскую область в общей сложности уменьшился на 2,5 процента, хотя и объемы его традиционно невелики — 2,8 миллиарда долларов.

Как поясняют в министерстве международных и внешнеэкономических связей Свердловской области, в прошлом году на показатели внешней торговли, с одной стороны, повлияли проблемы в мировой экономике, с другой — рост интереса производителей к внутреннему рынку, который не столь подвержен кризисным явлениям, как международный.

В частности, как рассказали «РГ» в министерстве, значительное падение экспортного показателя произошло из-за снижения цен и спроса на металлы на мировых рынках. Ведь поставка металлургической продукции является основной внешнеэкономической деятельностью Свердловской области (52,3 процента в общей структуре экспорта по результатам 2013 года), а ее объемы снизились на 45 процентов по сравнению с уровнем 2012 года. Кроме того, произошло падение по двум другим важнейшим для региона направлениям: поставки химической продукции (20,3 процента от общего объема экспорта) сократились примерно на 30 процентов, а машиностроительной техники (16,7 процента) — на 53 процента.

Сегодняшняя ситуация на Украине заставила уральских промышленников еще больше встревожиться, особенно когда ряд стран, включая США, пригрозили России ввести экономические санкции. Как-никак товарооборот только с Соединенными Штатами у нас составляет почти 1,5 миллиарда долларов в год. Сама Украина находится во втором месте среди торговых партнеров Среднего Урала в СНГ (после Беларуси). Торговый оборот с ней за 9 месяцев 2013-го составил 350 миллионов долларов, и потери в этом направлении могут быть существенными.

Впрочем, судя по проведенному «РГ» блиц-опросу, свердловский бизнес паниковать не склонен. Об этом говорят даже предприниматели, имеющие активы в соседней республике. Например, Игорь Черноголов, президент группы компаний, которая занимается производством гидроизоляции и имеет офисы на Украине, рассказал, что ситуация там вполне спокойная.

— На Украине для нас ничего не изменилось, идет нормальная работа. Мы даже собираемся запустить в республике новый завод, — сообщил уральский бизнесмен. Генеральный консул Украины в Екатеринбурге Владимир Бондаренко подтверждает: отношения свердловских и украинских партнеров вполне стабильные. Он сообщил «РГ», что Свердловская область имеет более 20 соглашений с регионами республики, и все они продолжают действовать.

Оптимисты и вовсе уверены, что российский и уральский бизнес могут даже выиграть, если в силу политических причин внешнеэкономический оборот несколько сократится: уменьшение экспорта даст толчок внутреннему рынку и переориентирует наши компании на производство импортозаменяющей продукции.

МНЕНИЕ

Владимир Терешков,
председатель комитета по бюджету, финансам и налогам Заксобрания Свердловской области:

— Запад очень динамично отреагировал на ситуацию с Украиной. Частичным экономическим блокированием России — вы видите, что уже творится на фондовых и валютных рынках. Конечно, это скажется на экономике Свердловской области в краткосрочном периоде, так как мы экспортноориентированный регион. Проблемы коснутся и бизнеса, и граждан, потребителей услуг. Думаю, правительство РФ адекватно отреагирует на это блокирование, запас прочности у нашей страны приличный.

Стоичи зрения формальной экономики ситуация может принести и дополнительные доходы в бюджет Свердловской области, потому что игра «валюта-рубли» обеспечивает выигрыш в пользу рубля. Конечно, если эти дополнительные доходы будут, они пойдут прежде всего на социальные статьи и поддержку крупных товаропроизводителей, которым государство обязательно помочь в сложных условиях, чтобы не допустить обрушения рынка, в особенности рынка труда.

ОБЪЕМ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ С КРУПНЕЙШИМИ ПАРТНЕРАМИ В ЯНВАРЕ—СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА, МИЛЛИОНЫ ДОЛЛАРОВ США

ЭКСПОРТ	ИМПОРТ
1086,9	США 182,9
571,8	НИДЕРЛАНДЫ 43,3
507,4	ГЕРМАНИЯ 250,1
385,3	ТУРЦИЯ 28,4
313,3	АЛЖИР 0,0
236,0	АЗЕРБАЙДЖАН 0,6
217,2	УКРАИНА 133,0
216,9	ИТАЛИЯ 112,8
184,5	БЕЛАРУСЬ 178,9
85,0	КИТАЙ 407,5

Источник: министерство международных и внешнеэкономических связей Свердловской области

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Региональный банк снова в топе

Национальное рейтинговое агентство (НРА) подготовило рейтинг крупнейших банков страны по различным показателям: размеру чистых активов, собственного капитала, прибыли, объемам кредитования и многим другим. Уральский СКБ-банк подтвердил свою позицию в числе 50 крупнейших кредитных организаций по размеру активов. Также он вошел в топ-40 самых клиентских банков страны: по данным аналитиков агентства, объем средств клиентов в банке на 1 января 2014 года превышал 101 миллиард рублей. Объем кредитного портфеля (97 миллиардов) позволил СКБ-банку стать одним из крупнейших региональных банков по этому показателю и занять 39 место в масштабах всей страны. Также у банка 26-я позиция по объемам оборотов на биржевом рынке и 35-я — по объемам вложений в облигации.

Новые агрегаты Магнитки экономят ресурсы

Эффект по экономии топлива от ввода двух новых нагревательных печей в листопрокатном цехе Магнитогорского металлургического комбината составил в 2013 году около 380 миллионов рублей. Новые печи, заменившие старые агрегаты, более производительны (370 тонн в час вместо 100 тонн на старых печах) и более экономичны — для их работы требуется в два раза меньше природного и коксового газа. Экономия при нагреве слитков составляет 55 килограммов условного топлива на тонну металла. В 2013 году таким образом удалось сэкономить более 133 тысячи тонн условного топлива. В ближайшее время войдет в строй еще одна аналогичная печь.

Нефтепровод на Ямале подогреют

Завод «Трубодеталь» (входит в состав Объединенной металлургической компании) изготовил первую партию соединительных деталей с системой «скин-эффект» для строящегося нефтепровода в Ямало-Ненецком автономном округе. Нефтепровод будет эксплуатироваться в полярных условиях, при низких температурах, с применением системы промышленного обогрева. Система «скин-эффект» дает возможность подогрева нефти в трубе за счет использования трубки-спутника, по которой идет индукционный ток.

Уральцы покупают валюту через Интернет

Объем безналичных операций по обмену валюты, которые совершают клиенты Уральского банка Сбербанка России, в январе-феврале 2014 года увеличился более чем в пять раз. Общий объем валютно-обменных операций за последние два месяца вырос на 283 процента, при этом с наличной валютой — на 173, а безналичный обмен — на 440 процентов. Взрывной рост объясняется высоким спросом на валюту в связи с существенным ослаблением рубля по отношению к доллару и евро. Рост спроса на онлайн-услуги говорит о повышении уровня финансовой грамотности клиентов. За 2013 год доля безналичных операций с иностранной валютой в Уральском банке Сбербанка увеличилась с 41 до 64 процентов.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

год ушел цены остались

ИДЕТ ДОСРОЧНАЯ ПОДПИСКА НА ВТОРОЕ ПОЛУГОДИЕ 2014 ГОДА ПО СПЕЦИАЛЬНЫМ ЦЕНАМ

Подписаться можно в отделениях почтовой связи УРФО, Агентстве «Урал-Пресс» или на сайте «Российской газеты»

Акция действует до 31 марта 2014 года



ТЕЛЕФОН РЕДАКЦИИ
В Г. ЕКАТЕРИНБУРГЕ
8 343 371 2484

МГНОВЕННАЯ
ПОДПИСКА НА САЙТЕ
RGRU

Инициатива Для спасения малого бизнеса на Южном Урале предложили ограничить время работы ритейла

Супермаркет на пятидневку



Арина Мироненкова,
Челябинская область

Акцент

С инициативой закрыть сетевые магазины по выходным дням выступил уполномоченный по защите прав предпринимателей в Челябинской области Александр Гончаров. По его словам, это поможет защитить местный малый и средний бизнес от натиска федеральных «мастодонтов».

— Сегодня проблема взаимоотношений с сетями — в числе первых при обсуждении на всех встречах с предпринимательским сообществом региона, — говорит бизнес-омбудсмен. — Особые сложности возникают в закрытых городах: численность населения таких территорий практически не меняется, как и покупательная способность жителей. Примерный объем выручки местных магазинов, которые работают в основном в формате «шаговой доступности», известен. Исходя из этого, предприниматели строят планы по развитию своего бизнеса, но их в одночасье перебивает приход в город нового крупного игрока. С федеральной сетью местные бизнесмены не способны конкурировать по цене, в результате значительно падает их выручка, а следом встает вопрос выживания бизнеса.

По словам директора АНО «Центр правовой поддержки и научных исследований «Родной город» Владимира Ишимова, в Магнитогорске изобилие на прилавках сетевого ритейла уже привело к закрытию многих розничных магазинов, которые ранее пользовались большой популярностью у местных жителей.

— В городе засилье торговых сетей. Активная экспансия федеральных ритейлов окончательно уничтожит весь малый бизнес, если не будут приняты меры, — убежден Ишимов. — Так, в Магнитке уже шесть огромных гипермаркетов известной сети, тогда как даже в Челябинске — только один. Если вести расчеты по занимаемой площади, то доля сетевиков уже давно перевалила за 70 процентов, хотя, по данным статистики, она не превышает нормы.

Как сообщили в Челябинском УФАС, в настоящее время на рассмотрении лишь одно дело, связанное с доминирующим положением местной торговой сети, работающей в Озерске. Только в этом закрытом административно-территориальном образовании доля присутствия торговой сети превысила установленную законодательством планку в 25 процентов. Еще одна крупная торговая федеральная сеть балансирует на грани дозволенного.

— Действительно, методика расчета доли сетевого бизнеса на рынке розничной торговли несовершенна: она не совсем про-

Муниципальные власти не имеют рычагов воздействия на федеральные сети, которые к тому же отчисляют налог на прибыль не в местный бюджет, а по месту регистрации

зрачна, не отражает всех реалий торговой сферы. В нее необходимо внести коррективы: к примеру, не включать в расчет оборотные средства от продажи алкогольной продукции, табака. Сегодня за основу берется весь оборот розничной торговли в пределах муниципального образования, что, полагаю, не вполне правильно, — говорит заместитель руководителя Челябинского УФАС Елена Семенова.

Сделать расчеты более объективными, по мнению Александра Гончарова, поможет использование сведений налоговых органов, так как опираться только на информацию, предоставленную самими же сетевиками, нельзя. Но пока все заключения антимонопольщиков базируются именно на отчетах ритейлеров. И тут уж величина погрешности — исключительно на их совести.

Чтобы хоть как-то поддержать в этой ситуации местный бизнес, омбудсмен предложил по выходным дням вешать замки на двери всех супермаркетов.

— Закрытие сетевых магазинов в выходные дни практикуется в европейских странах, в частности в Германии, Испании. Думаю, и у

нас она может быть использована. Например, закрывать супермаркет в субботу после 12 часов — пусть отдыхают до понедельника, — рассуждает Александр Гончаров. — Конечно, в сетях — и высокие стандарты обслуживания, и достаточно низкие цены. Нельзя лишать потребителей этих благ. Надо искать компромисс: не ущемить интересы покупателей и одновременно защитить малый бизнес.

Предложение крайне радикальное, откуда такая «классовая ненависть» к сетям?

— Сетевые организации руководствуются правилом «выжженной земли», не оставляя на территории и зачатков иного торгового бизнеса, — утверждает зампредела регионального отделения «Опоры России» Денис Константинов. — Первое время они усиленно демпингуют, завлекая покупателей акциями и распродажами, в связи с чем поток покупателей к малым предпринимателям иссякает. Конечно, сетевики могут распродавать часть товара по закупочной цене либо даже дешевле. Этого не может себе позволить ни один добросовестный местный продавец. О какой конкуренции в таких условиях может идти речь?

Муниципальные власти повлиять на ситуацию не в силах: они практически не имеют рычагов воздействия на федеральные торговые сети, которые к тому же отчисляют многомиллионный налог на прибыль не в местный бюджет, а по месту своей регистрации. По мнению чиновников, необходимы корректировки налогового законодательства, чтобы налог на прибыль поступал в бюджет по месту расположения супермаркета.

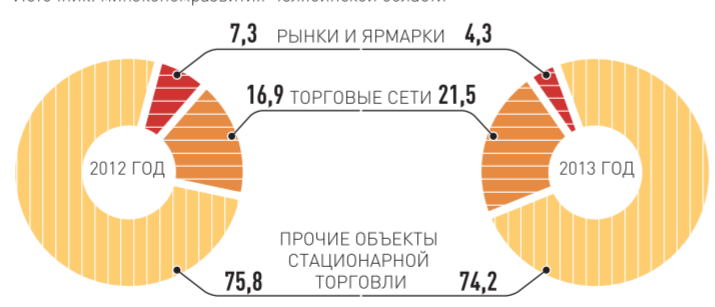
Представители сетевого бизнеса комментируют подобные инициативы скупо: мол, когда законодатель внесет поправки, тогда и мы свою стратегию скорректируем.

— Подобными мерами проблемы мелкорозничной торговли не решить. Тем более не стоит пытаться закрывать сетевые магазины на выходные дни. Я считаю, подобные меры не достигнут своей цели, — убеждена владелица сетевого бизнеса Стелла Шельмиева. — Не стоит забывать и о свободе экономической деятельности: подобные запреты в государстве с рыночной экономикой недопустимы.

На рынке решения, как известно, принимает покупатель. Готовы ли рядовые жоюуральцы стем жаром заступиться за магазины шаговой доступности, что и представители бизнес-объединений? — Абсурдное предложение! — категорично заявила корреспонденту «РГ» жительница областного центра Юлия. — Большинство горожан именно в выходные закупает продукты на неделю: едем в супермаркет и загружаем полный багажник. Если сетевые магазины переведут на пятидневку, это не оставит меня покупать черствый хлеб и просроченную сметану в ближайшем продуктовом.

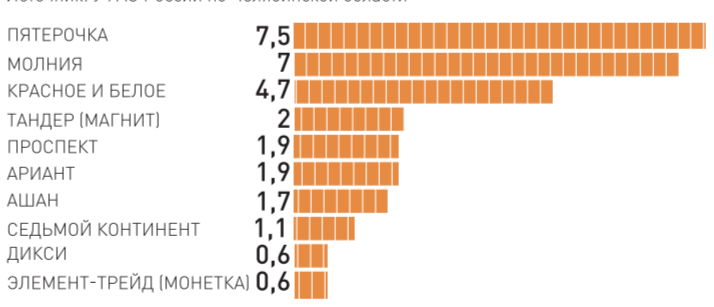
СТРУКТУРА РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ, % ОБОРОТА

Источник: минэкономразвития Челябинской области



ДОЛЯ СЕТЕЙ В ТОРГОВОМ ОБОРОТЕ В ГОРОДЕ ЧЕЛЯБИНСКЕ ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА, %

Источник: УФАС России по Челябинской области



ХОРОШАЯ НОВОСТЬ Впервые за 50 лет в Кургане ввели в строй новую ТЭЦ

Дефицит теперь не страшен

Валентина Пичурина, Курган

В Кургане состоялась ввод в эксплуатацию ТЭЦ-2. Это первый крупный объект тепловой и электрической генерации, построенный в регионе за последние 50 лет. На торжественную церемонию прибыло более 200 гостей, в том числе губернаторы Тюменской области, Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого автономных округов.

Электрическая мощность новой станции составляет 225 мегаватт, тепловая — 250 гигакалорий в час. ТЭЦ-2 позволит на 40 процентов снизить энергодефицит в Курганской области, обеспечить надежное и бесперебойное тепло- и электроснабжение потребителей, создать резерв мощности с учетом перспектив дальнейшего развития областного центра. На ТЭЦ будут работать более 150 человек.

Эксперты называют проект удачным примером государственно-частного партнерства. Он начал осуществляться в 2007 году в рамках региональной энергетической программы. Для обеспечения станции природным газом построены два газопровода, включенные в программу газификации регионов РФ. Почти миллиард рублей на прокладку теплопровода, которая связала станцию

и город Курган, выделил Инвестиционный фонд РФ. Общий объем вложений в проект составил 14 миллиардов рублей. Отметим, что, хотя основное оборудование станции импортное, энергостройка обеспечила заказами и ряд предприятий Зауралья, изготовивших металлоконструкции, баки для холодной воды и другую продукцию.

Курганская ТЭЦ-2 станет одним из крупнейших налогоплательщиков региона. Ее ежегодные отчисления в бюджеты всех уровней составят около 230 миллионов рублей, в том числе 160 миллионов пойдут в областную и городскую бюджеты.



Символическую кнопку пуска нажали экс-губернатор Зауралья Олег Богомолов (слева), врио губернатора Алексей Кокорин (справа) и председатель совета директоров компании-генпродюжника Артем Биков.

Мнение



Александр Хуруджи
председатель правления
НП ТСО, эксперт АСИ

ПЕРЕСМОТРЯТ «МУЛЬТИКИ»

В РОССИИ планируется к 2020 году сократить число территориальных сетевых организаций (ТСО) с нынешних 4 500 до 800. С этой целью Минэнерго подготовило проект постановления правительства, которое определит минимальные технологические требования, то есть критерии отнесения сетевых компаний к ТСО. На мой взгляд, требования к ним оказались слишком мягкими.

Мы не боремся с большим количеством сетевых организаций как таковым — пусть хоть все остаются, главное, чтобы качество их работы выросло. Но пока на региональных рынках множество компаний-однодневок, так называемых «мультиков», которые часто утяжеляют тарифы для потребителей при помощи различных схем.

Так, серьезная проблема для рынка — монополии. Например, был некий энергоучасток на крупном заводе, он превратился в ТСО и начал поставлять энергию этому же предприятию. Раньше расходы нес завод, теперь — все жители региона. Формально законодательство такие вещи запрещает: если 80 процентов перетока

С одной стороны, кто-то должен брать на баланс бесхозные сети, с другой же — совершенно очевидно: никаких инвестиций не будет. Зачем бизнесу вкладывать деньги в то, что ему не принадлежит?

идет по одному адресу, то расходы обязана нести ТСО. Не менее на практике это ограничение легко обходится юридически.

Другая проблема возникает, когда «мультики» ежегодно «перекрашивают» сетевое оборудование из одного ТСО в другое, каждый раз получая от региональных энергетических комиссий собственный тариф. Или принимают оборудование в аренду после установления индивидуального тарифа на услуги по передаче электрической энергии для взаимных расчетов с государственной сетевой организацией. В результате величина оплачиваемой госкомпанией энергии и мощности резко увеличивается, иногда в десятки раз. При этом если ТСО цивилизованная, то она потратит эту выручку на развитие сетей или хотя бы возместит убыток от выпадающих доходов на других своих сетях. Однако чаще всего вкладывать эти средства ТСО не собираются, получая сверхприбыль. Другим же игрокам рынка обеспечены выпадающие доходы.

Ситуация очень неоднозначная. С одной стороны, кто-то должен брать на баланс бесхозные сети, которые становятся таковыми, например, когда застройщик долго не может передать оборудование электросетевой организации. Расторженные ТСО, не имеющие столь сложных корпоративных процедур, как у государственных компаний, оказываются мобильнее. С другой же — совершенно очевидно: никаких инвестиций в это оборудование не будет. Зачем бизнесу вкладывать деньги в то, что ему не принадлежит?

Существуют различные способы предотвращения таких ситуаций. Например, была идея ввести механизм финансовых гарантий: если «мультики» куда-то пропадут, годовая страховка обеспечит возврат средств. Однако подобными мерами ситуацию кардинально не изменить, необходимо принятие целого ряда законодательных актов для регулирования монополий, бенчмаркинга потерь, саморегулирования. Только сложив все детали в единую картину, мы получим результат, но эти документы должны вступить в силу синхронно, в 2015 году. Другого пути нет: тариф не может расти бесконечно.