

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 21 АВГУСТА 2014 ЧЕТВЕРГ № 188 (6460)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

Город в раскопах

Мэрия Кургана грозит подать в суд на дорожников за срыв ремонтных работ

Страница 22



Простота лучше патента

Надежды на развитие на Южном Урале новой системы налогообложения не оправдались

Страница 23



Клипы в тираж

На книжном рынке доминирует масс-маркет

Страница 24

ОФИЦИАЛЬНО

ПРАВИТЕЛЬСТВО Свердловской области приняло изменения в порядок разработки и утверждения схем размещения нестационарных торговых объектов на территориях муниципальных образований региона. Такие схемы отныне будут утверждаться не на один, а на три года, что, по мнению чиновников, повысит эффективность регулирования сектора торговли, а предпринимателям позволит планировать развитие бизнеса на долгосрочный период.

НАЗНАЧЕНИЯ

РУКОВОДИТЕЛЕМ управления Россельхознадзора по Курганской области назначен Андрей Лушников, занимавший до этого должность заместителя директора регионального департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности.

ЦИФРЫ

444,5 МИЛЛИАРДА рублей составила общая сумма денежных доходов жителей Челябинской области в первом полугодии 2014 года. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года показатель вырос на 4,6 процента. Среднемесячная начисленная заработная плата работников по итогам января–июня достигла 27 023,4 рубля. По отношению к прошлогоднему показателю она увеличилась на 7,8 процента, наибольший рост зарплат зафиксирован в ресторанном бизнесе и сфере строительства.

95,5 МИЛЛИАРДА рублей поступило в бюджет Югры с начала года. Еще 24 миллиарда перечислено в бюджеты муниципальных образований автономного округа. Общий объем поступлений превысил аналогичный прошлогодний показатель на 14 процентов.

470 МИЛЛИАРДОВ рублей составил в первом полугодии 2014 года оборот розничной торговли Свердловской области. В фактических ценах это на пять процентов выше аналогичного показателя 2013 года. По обороту розничной торговли Свердловская область прочно занимает первое место в УрФО.

НА 14,2 ПРОЦЕНТА перевыполнен за семь месяцев 2014 года план по вводу жилья в ЯНАО, а аналогичный прошлогодний показатель превышен на 11,4 процента. Всего на территории округа введено в эксплуатацию 79,6 тысячи квадратных метров 1247 новых жилых помещений.

НА 18 ПРОЦЕНТОВ по отношению к прошлому году — почти до двух миллионов тонн — увеличился грузооборот на Магнитогорской таможне по итогам января–июня 2014 года. Число участников внешнеэкономической деятельности увеличилось на четыре процента. При этом отмечено снижение объема импорта на 20 процентов.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Николай Смирнов
министр энергетики и ЖКХ Свердловской области

ПОМОЩЬ НА ПЕРВЫХ ПОРАХ

—Мы понимаем, что в первые годы реализации региональной программы капремонта денег, накопленных собственниками, на выполнение полного объема работ будет недостаточно. Поэтому часть затрат возьмут на себя областная и местные бюджеты. Поддержка на условиях софинансирования будет предоставляться и Фондом содействия реформированию ЖКХ. В дальнейшем при увеличении размера взносов, накопленных собственниками помещений, объем предоставляемой в виде субсидий господдержки будет снижаться.

Ракурс Гостиницы не спешат подтверждать статус к чемпионату мира по футболу 2018 года

Кому не светят звезды



Наталья Швабура,
Екатеринбург

Российская гостиничная ассоциация (РГА) и администрация Екатеринбурга подписали соглашение о сотрудничестве. Документ подразумевает подготовку экспертных заключений в рамках классификации отелей и корректировки нормативной отраслевой базы, содействие в повышении квалификации кадров уральской сферы гостеприимства, продвижение мегаполиса в профильных СМИ.

Напомним, что к 1 июля 2015 года все города, которым в 2018-м предстоит принять игры чемпионата мира по футболу, должны завершить добровольную классификацию средств размещения. После чего процедура станет обязательной для всех и, по прогнозам, резко подскочит в цене. Больше всего могут пострадать отели категории 2–3 «звезды»: экспертные органи-

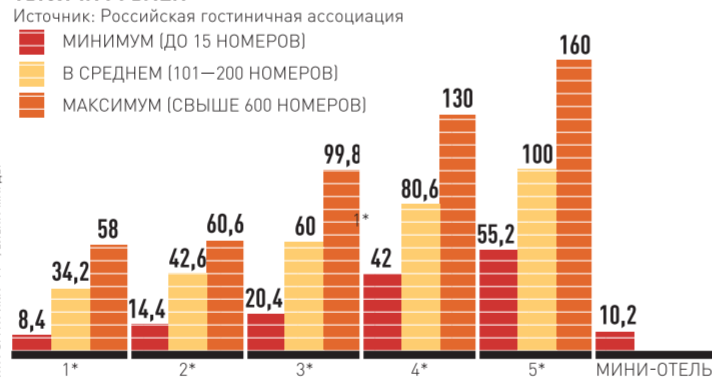
зации основные силы сосредоточат на крупных клиентах.

Несмотря на то что в запасе у них меньше года, игроки рынка не спешат. У отельеров свои аргументы: затраты на экспертизу одного объекта составляют от 50 до 100 тысяч рублей, а после оценки, как правило, необходимо провести еще и довольно слож-

ную работу, чтобы подогнать отель под требования определенной категории. Чаще всего, по признанию президента РГА Геннадия Ламшина, страдает подготовка персонала: его либо не хватает, либо он недостаточно квалифицирован.

По данным РГА, из 11 городов, принимающих матчи ЧМ-2018,

СРЕДНЯЯ СТОИМОСТЬ КЛАССИФИКАЦИИ ГОСТИНИЦ В 2014 ГОДУ ТЫСЯЧИ РУБЛЕЙ



ТЕМА НЕДЕЛИ

На следующей неделе в Свердловской области заканчивается прием заявок об открытии спецсчетов многоквартирных домов, на которых будут накапливаться средства на капремонт. Те, кто не определился с выбором и не сдал документы на открытие счета до 31 августа, будут перечислять деньги в общий котел — в региональный фонд. Впрочем, возможность отделиться останется и после «часа икс», но в этом случае спецсчет может быть открыт лишь через два года с момента подачи документов (дому вернуть деньги, перечисленные за этот период). Пока свердловчане не горят желанием коптить на реконструкцию жилья самостоятельно. Как рассказала «РГ» гендиректор Регионального фонда содействия капремонта общего имущества многоквартирных домов Свердловской области Светлана Баранова, на 19 августа в адрес фонда поступил 451 протокол собрания жильцов домов, которые намерены коптить на капремонт самостоятельно. Уже открыто 84 спецсчета, по 117 заявлениям отказано. Отметим, что всего на Среднем Урале 30 тысяч многоквартирных домов. —Если судить по данным других субъектов РФ, где срок уже истек, то в среднем жители не более двух процентов домов, включенных в регио-

нальные программы капремонта, решаются коптить самостоятельно. Думаю, у нас будут такие же пропорции: спецсчета откроют жители около 600 домов, — прогнозирует она. В последние дни процесс активизировался. Документы сдают муниципалитеты и управляющие компании, имеющие доверенности от владельцев квартир. Глава фонда уточнила, что товарищества собственников жилья и кооперативы открывают спецсчета самостоятельно, уведомляя об этом Госжилинспекцию.

В Курганской и Челябинской областях сроки завершения приема документов тоже близки — 7 сентября и 11 декабря 2014 года соответственно. Активность жителей в соседних регионах тоже низкая, цифры чиновники пока не называют. В курганском фонде капремонта ожидают, что самостоятельно коптить на капремонт своих домов пожелают не более 2–3 процентов зауральцев. В Ханты-Мансийском автономном округе прием документов уже завершен, результаты аналогичные:

условным лидером в сфере гостеприимства является Сочи, где формально классифицировано 100 процентов средств размещения. Условным, поскольку классификация проводилась к Олимпиаде и у многих гостиниц свидетельства уже потеряли актуальность. Да и, строго говоря, не все российские отели успели пройти процедуру до Олимпиады.

Среди прочих городов Екатеринбург пока смотрится наиболее выигрышно: здесь из 111 отелей классифицировано 39, то есть порядка 35 процентов средств размещения, на долю которых, однако, приходится более половины городского номерного фонда. Для сравнения: в Москве из 380 гостиниц на 1 июля 2014-го свои «звезды» подтвердили лишь 65, в Санкт-Петербурге — вообще 6 (менее процента номерного фонда). В Нижнем Новгороде прошли классификацию 9 отелей из 135, в Казани — 13 из 98, в Ростове-на-Дону — 11 из 123. В аутсайдерх Калининград и

Большинство крупных отелей Екатеринбурга прошли классификацию и готовы к приему ЧМ-2018.

Саранск, где нет пока ни одной классифицированной гостиницы. —По требованию ФИФА Екатеринбург необходимо обеспечить 7 760 номеров определенных категорий. С учетом того, что сегодня имеется, город способен расселить команды, спонсоров, партнеров и чуть меньше 4 тысяч болельщиков. Остается проблема с 2 тысячами номеров для болельщиков. В качестве варианта решения проблемы рассматриваем номерной фонд городов-спутников в 100-километровой зоне от мегаполиса. Но там могут возникнуть вопросы с уровнем подготовки кадров, транспортной доступностью, безопасностью и питанием гостей, — комментирует председатель комитета по организации бытового обслуживания населения (КОБОН) администрации Екатеринбурга Максим Афанасьев.

КОРОТКО

Предприниматели обсудят налоговые ставки

Министерство экономики Свердловской области пригласило предпринимательское сообщество к обсуждению регионального налогового законодательства. Цель экспертизы — выявить положения правовых актов, необоснованно затрудняющие ведение предпринимательской и инвестиционной деятельности. В ближайшее время на сайте «Административная реформа в Свердловской области» (<http://ar.gov66.ru/article/expertiza>) пройдут публичные консультации по закону, которым устанавливаются дифференцированные налоговые ставки при применении упрощенной системы налогообложения. Напомним, что Свердловская область — один из первых российских регионов, где на постоянной основе внедрена оценка регулирующего воздействия. Эта процедура позволяет принимать взвешенные решения, выявлять в нормативных актах как явные, так и скрытые административные барьеры.

Тюменские бизнесмены поборются за миллион

Новый проект для начинающих бизнесменов стартовал на одном из тюменских телеканалов. Герои шоу — реальные предприниматели, которые предстают на суд экспертной комиссии свои бизнес-проекты. Съемки программы уже начались. Соревнующиеся за миллион получили возможность посмотреть на свой бизнес со стороны и получить консультацию тех, кто уже имеет опыт реализации коммерческих проектов. К тому же шоу — неплохой инструмент для продвижения будущих товаров и услуг, ведь передану смогут увидеть около миллиона потенциальных покупателей и потребителей. Первые выпуски программы «Дело на миллион» выйдут в эфир уже в начале сентября.

«Мальши» получат помощь на модернизацию

Получить субсидию на модернизацию теперь смогут свердловские предприятия с любой численностью сотрудников. Изменения в правила предоставления таких субсидий внесены по просьбам самих предпринимателей. Размер помощи предприятию с численностью работников менее 15 человек не превысит миллион рублей, более крупным субъектам МСП — 10 миллионов. Субсидируют предпринимателям не более 50 процентов затрат на модернизацию оборудования. Всего на данный вид господдержки в 2014 году в Свердловской области планируется направить около 400 миллионов рублей из областного и федерального бюджетов. Прием заявок в областном фонде поддержки предпринимательства заканчивается 29 августа.

На Южном Урале контролируют рост цен

Челябинское УФАС организовало горячую линию, позволяющую, можно пожаловаться на увеличение цен на продукты. Гражданин и юристам предлагается сообщать информацию о фактах завышения розничных и оптовых цен на продовольствие, оптовых цен на рыбу, сельскохозяйственную продукцию и сырье. Полученные сведения антимонопольное ведомство будет использовать при подготовке ежемесячного отчета ФАС России, направленного на выявление и пресечение спекулятивного роста цен.

В Свердловской области ускорилось подключение к электросетям

На Среднем Урале совершенствуется процедура технологического присоединения: оптимизированы внутренние регламенты электросетевых компаний и заключены трехсторонние соглашения между сетевыми организациями, региональным диспетчерским управлением и правительством области. Результатом совместных действий стало сокращение сроков подключения к электросетям на 30–45 дней. В компаниях созданы контрольные комиссии, которые оперативно решают проблемы заявителей, при этом количество жалоб существенно сократилось.

В Зауралье запустили онлайн-программу для охотников

В Курганской области разработана уникальная онлайн-программа, которая позволяет в режиме реального времени отслеживать количество оставшихся квоты разрешений на добычу различных видов дичи. В первый же день приема заявлений их поступило 512, в том числе 305 — по электронной почте, через Единый портал госуслуг — 81, в порядке живой очереди — 126.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

только на сайте ural.rg.ru

Екатеринбург обогнал Москву в рейтинге карьеристов

<http://www.rg.ru/2014/08/19/reg-urfo/kariera.html>

ФИЛИАЛЫ ФГУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 101.
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004.
Телефон/факс (343) 371-24-84. E-mail: san@rg-ural.ru
ХАНТЫ-МАНСЙСКИЙ: ул. Комсомольская, 31, офис 209.
Телефон (3467) 320-969. E-mail: bva62@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр. 60.
Телефон/факс (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

Ольга Лобовикова,
«Российская газета»

КОМУ
НЕ СВЕТАТ
ЗВЕЗДЫ

21 → Альтернативным вариантом размещения больничков может стать рынок арендных квартир. В прошлом году мэрия подписала соглашение с Уральской палатой недвижимости о сотрудничестве в этой сфере. Сейчас в городе в коммерческий наем предоставляется порядка 1 300 объектов. Если их число достигнет двух тысяч одновременно, это станет серьезным подспорьем к ЧМ, полагают чиновники. Однако для начала рынка аренды нужно избавиться от недостатков, пока он слишком далек от стандартов гостиничного бизнеса и к тому же непрозрачен и для клиентов, и для контролирующих органов. Формированию легального рынка аренды способствует строительство апарт-комплексов — сейчас в мегаполисе возводится почти 300 тысяч квадратных метров такой недвижимости.

Кроме того, немало вопросов вызывают малые средства размещения (хостелы), которые практически не попадают в систему классификации. Между тем именно они, по мнению сотрудников администрации города, способны удовлетворить спрос со стороны непритязательных болельщиков на недорогие койко-места.

Перспективы расширения у этого сегмента очень хорошие. Однако, как показывает практика, чем активнее развивается ниша, тем больше к ней внимания со стороны надзорных структур, а следовательно, и взаимных пре-

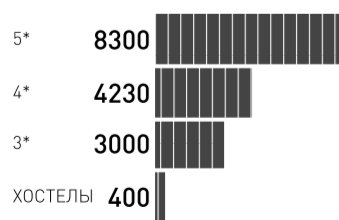
Мини-отели часто доставляют неудобства соседям — постояльцы гостиницы нарушают правила общественно-порядка и проживания в многоквартирном доме

тензий. Малый бизнес жалуется на прессинг контролеров — на массовое несоблюдение законодательства. Так, прокурорские проверки в Москве показали, что в хостелах, размещенных в жилом фонде, зачастую нарушаются санитарные и противопожарные требования. Хостелы, не имеющие отдельного входа, доставляют неудобства соседям — постояльцы гостиницы часто нарушают правила общественного порядка и проживания в многоквартирном доме. При отсутствии счетчиков воды и тепловой энергии возможны конфликты с соседями собственниками помещений, ведь перерасход ресурсов перекладывается на их плечи. Возникают и определенные вопросы в части регистрации гостей подразделениями ФМС.

Законодательная инициатива по легализации мини-отелей исходит от министерства культуры РФ. За последние 10 лет этот сегмент рынка количественно и качественно изменился. Только в Санкт-Петербурге, по нашим оценкам, из 1 200 отелей лишь 100 можно назвать крупноформатными, а 35–50 процентов номерного фонда и почти 35 процентов налогов обеспечивают именно малые гостиницы, — комментирует вице-президент НП «Ассоциация малых гостиниц Санкт-Петербурга» Тамара Булыгина. — Опрес в регионах показал, что необходимо создать всероссийское объединение малых средств размещения. У них есть как общие с большими отелями проблемы, так и специфические, которые на местном уровне не решить.

СРЕДНЯЯ СТОИМОСТЬ НОМЕРОВ
В ОТЕЛЯХ ЕКАТЕРИНБУРГА,
РУБЛЕЙ В СУТКИ

Источник: КОБОН администрация Екатеринбурга

КОЛИЧЕСТВО ОТЕЛЕЙ
ЕКАТЕРИНБУРГА, ПРОШЕДШИХ
КЛАССИФИКАЦИЮ

Источник: КОБОН администрация Екатеринбурга

Инфраструктура Мэрия Кургана грозит подать в суд на дорожников
за срыв ремонтных работ

Город в раскопах



Валентина Пичурина, Курган

Масштабный дорожный и коммунальный ремонт в Кургане уже привел к огромным проблемам, неудобствам пешеходов, многомиллионным убыткам городского электротранспорта, а теперь еще грозит обернуться судебными исками для недобросовестных подрядчиков.

В этом году дорожная ремонтная компания в областном центре приобрела невиданный размах: власти взялись обновить и восстановить асфальтовое покрытие 36 улиц. Средства на это выделены тоже немалые — более 500 миллионов рублей из областного и городского бюджетов. Большинство объектов должно быть сдано к 1 сентября, часть — к 1 октября. Однако есть сомнения, что все договорные обязательства будут выполнены в срок. Так, по данным на 14 августа, десять улиц имеют готовность от 5 до 60 процентов. Помимо этого во дворах и на дорогах областного центра специалисты насчитали 358 раскопок, из которых 133 просрочены.

Логичный результат — огромные автомобильные пробки и не-

Акцент

По данным на 14 августа, 10 из 36 ремонтируемых улиц имели готовность от 5 до 60 процентов

удобства для пешеходов. Последние жалуются на водителей, которые не хотят объезжать участки ремонта по правилам, двигаются прямо по тротуарам и газонам, сводя на нет усилия жителей и УК по благоустройству дворов. Автоводители, в свою очередь, ругают чиновников, устроивших в городе транспортный коллапс.

Особенно их возмущают длинные пробки на шоссе Тюнина — одной из самых оживленных магистралей, связывающей центр с удаленными микрорайонами. Чтобы не накалять страсти, руководители города вынуждены просят ГИБДД открыть здесь в часы пик движение по полосе срезанного асфальта. А глава Кургана Павел Кожеников пригрозил подрядчикам судом. Победившая на аукционе крупная компания из Екатеринбурга (Свердловск-автомобиль) по условиям контракта обязана сдать дорогу к 1 октября.

Но пока выполнено всего 10 процентов от намеченного, оставание от графика — три недели. — Я дал юристам задание готовить искивые заявления в суд о признании подрядчика недобросовестным поставщиком услуг, если он не сдаст объект вовремя, — заявил курганский градоначальник. — Это очень серьезная санкция, она влечет запрет на участие в конкурсах и аукционах на оказание госуслуг на два года.

Что по этому поводу думает руководитель подрядной организации, узнать не удалось: находится в дальней командировке. За него пришлось отлучиться субподрядчику из Тюмени — директору Специализированного дорожного предприятия Олегу Ткачеву. По его словам, были проблемы с финансированием на начальном этапе, и сейчас этот вопрос снят: есть и деньги, и люди, и техника, и стройматериалы. Через пару дней,

пообещал дорожник, начнут укладку первого слоя асфальта. Чтобы не загромождать движение, собираются работать ночью.

А вот на улице Куйбышева, еще одной крупной магистрали, похоже, обойдется без авралов: судя по темпам работы, этот объект сдадут в срок — 30 августа. Правда, в отличие от шоссе Тюнина, здесь идет грандиозный коммунальный ремонт. Как пояснил первый заместитель гендиректора АО «Водный Союз» Владимир Овсянников, за 40 лет инженерные сети на этом участке полностью износились, отсюда частые коммунальные аварии. К тому же в городе идет интенсивное строительство, нагрузка на сети увеличивается, словом, ветхий коллектор давно пора было менять и расширять. Нынешним летом здесь переложили 1 400 метров канализационных и 1 200 метров водопроводных сетей. Эту новость слегка омрачает

Улицу Куйбышева после замены водоводов и канализации откроют в сентябре.

то, что после коммунальчиков дорожное полотно на улице Куйбышева ремонтировать не будут, только восстановят асфальт в тех местах, где раскопали. А вот капремонт дороги планируется провести следующим летом. Это означает, что улицу снова закроют.

Между тем перевозчики уже понесли серьезные убытки из-за изменения маршрутов, а движение троллейбусов и вовсе пришлось прекратить. Как пояснил и.о. директора муниципального предприятия «Городской электротранспорт» Алексей Киришицкий, с 4 июня по 1 августа убытки составили 4,8 миллиона рублей.

ТЕМ ВРЕМЕНЕМ

Мэрия поставила перед дорожниками задачу: до 14 августа, когда в Кургане будет отмечать 335-летний юбилей областного центра пригласили много гостей, в том числе из Казахстана. Не хотелось бы ударить в грязь лицом.

СИТУАЦИЯ На новых дорогах водителей поджидает старая опасность

Щебень преткновения

Анатолий Горлов,
Свердловская область

Многие водители, я в том числе, стали опаской ездить по отремонтированным дорогам. Стоит немного сократить дистанцию, как на тебе! — камень в капот или, того хуже, в ветровое стекло. Словно исклеванные автомобили в щербинках — примета дорожного ремонта. На щебень, вылетающий из-под колес, жалуются водители, проезжающие по Тюменскому, Московскому, Серовскому трактам, в самом Екатеринбурге, да, впрочем, везде, где только что уложили асфальт. Убирать остатки щебня с отремонтированного участка у ремонтников не принято: машины сами разнесут. О том, куда прилетит камушек и что за этим может последовать, никто не задумывается. А если разбито стекло или пострадали люди, что делать, на кого жаловаться?

Контроль, в том числе за тем, чтобы на асфальте не было ничего лишнего, возложен на дорожный надзор ГИБДД и управление автомобильных дорог Свердловской области. Как сообщили «РГ» в региональном управлении ГИБДД, существующей причиной почти половины из 11 57 ДТП, случившихся с начала текущего года, стали неудовлетворительные дорожные условия, к числу которых относятся и выброс щебня из-под колес. Аварий по этой причине, правда, не зафиксировано. Нов в дорожной полиции подчерки-

вают, что в 2014 году значительно выросло количество нарушений, связанных с ремонтом и содержанием трасс. В адрес подрядных организаций, балансодержателей, в том числе областного управления автомобильных дорог, направлено более 9 тысяч предписаний (на 24 процента больше, чем в 2013-м) с требованием устранить недостатки. Штрафы, наложенные судами на юридических лица, доходят до 300 тысяч рублей. Бывает, что кого-то из

Акцент

Проблему решили по-российски просто, установив знак «Осторожно, выброс щебня»

злых нарушителей лишают лицензий. Но воспитательный эффект этих мер минимальный. — Мы требуем от подрядчиков, чтобы после ремонта убирали щебень с дороги. У каждой дороги есть свои кураторы, они ежемесечно объезжают участки, смотрят, чтобы не было дефектов и препятствий для движения. Водители тоже могут поучаствовать: работает круглосуточная горячая линия (262-50-65), куда можно сообщить о нарушениях ремонтников, — рассказал «РГ» ведущий инженер службы диспетчеров управления автомобильных дорог Свердловской области Иван Петров.

Наверное, те самые кураторы еще только едут к участку Тюмен-

ского тракта возле Бобровки, что недалеко от Екатеринбурга. В прошлом сезоне там ремонтировали участок дорожного полотна, метров 400, но последствия ощущаются до сих пор. Когда закончили работу, автопришлыбы обрадовались и «притормозили коней». А зря: щебень, оставшийся на дороге, испортил кузов и стекла десятков, а может, сотен автомашин. Проклятия их владельцев, видимо, дошли до кого надо — проблему ре-

шью дорожникам иски предъявляете? Оказывается, нет, не предъявляют, — рассказал свою историю один мой товарищ.

Почему страховщики не берут дорожников в оборот, ведь они лишают их части прибыли? — Выплаты по таким страховым случаям для нас не критичны, поэтому мы регрессных исков не выставляем. Вообще это проблема — привлечь к ответственности дорожников. Надо вызывать на мес-

онов рублей, а выплатила по тем же видам менее 310 миллионов.

В странах Европы страховку в такой ситуации автоладельцу выдают в любом случае. А затем СК, которая потратила деньги на компенсацию ущерба, сама найдет виновного и выставит счет нерадивым держателям дорог. Дело может дойти до того, что компания рискует лишиться права заниматься дорожным ремонтом. Наверное, это очень чувствительно для бизнесменов, потому что дорожное полотно, особенно после ремонта, буквально вылизывают машины — пылесосы.

— По большому счету, тема гораздо шире щебенки на асфальте. Речь об уважении к чужой собственности и ответственности за нарушение прав других людей. У нас этот вопрос до сих пор не решен. Но он решаем, надо только изменить закон, — считают в общественной организации по защите прав автомобилистов.

КСТАТИ

МВД России предложило дополнить главу Уголовного кодекса о преступлениях против безопасности движения и эксплуатации транспорта статьей, предусматривающей уголовную ответственность за несоблюдение требований при проектировании, строительстве, реконструкции, капитальном ремонте и содержании автомобильных дорог.

Мнение



Евгений Кузнецов

заместитель генерального директора
Российской венчурной компании

ПОВЫСИТЬ ПЕРЕДЕЛ ИДЕЙ

СЕГОДНЯ Россия производит не столько интеллектуальный продукт, сколько полуфабрикат, а именно — людей, способных производить интеллектуальный продукт и работать с ним. Наша страна в последние десятилетия стала достаточно заметным экспортером мозгов, причем не только на Запад, но и на Восток. Но беда в том, что Россия на этом не зарабатывает: образование у нас зачастую бесплатное, а при трансфере российских специалистов или ученого за рубеж деньги в российский экономику не поступают, ведь система эта открытая.

Как решать проблему? В последнее время в связи с обострением политической ситуации часто звучат призывы к импортозамещению и закрытию рынка. Но это и невозможно, и даже опасно. Это история, которая уже нами пройдена, она не имеет перспектив.

Необходимо создать внутри страны условия, в которых производство интеллектуального продукта будет выгодно здесь. По аналогии с производственной сферой надо повысить уровень передела и торговать уже не полуфабрикатом, а высокотехнологичным продуктом.

Но для этого предстоит многое перестроить. Ведь мы до сих пор существуем в несколько устаревшей парадигме: в ней в основном российские компании, по большей части нацеленные на российский же рынок. Кроме того, мы продолжаем жить в системе технологических приоритетов 1970–80-х годов, и это тоже бесперспективно.

Единственный способ найти для интеллектуального продукта точки приложения в России — производить конкурентоспособные на

глобальном рынке продукты. Для этого надо менять все элементы цепочки: университеты, научные центры, компании, инвесторов, чтобы нацелить их на одну конкретную задачу — создание конкурентоспособного интеллектуального продукта и вывод его на глобальный уровень в максимально поздней, зрелой стадии.

Пока эта цепочка в России работает не в полном виде. Мы много говорим о

стартапах, но стартап — далеко не единственная форма эффективного трансфера технологий. Остальные формы подразумевают выстраивание отношений инноваторов с корпорациями, в результате чего университет и компания вместе производят интеллектуальный продукт, на котором вместе и зарабатывают. Однако в России такое тесное взаимодействие пока не развито.

Как правило, ученые у нас работают по отдельным заказам, и это сравнительно небольшие деньги. Это стимулирует корпораций сегодня в каком-то смысле направлена против университетов: снижение цены совместной работы ведет к тому, что у вузов нет достаточных средств, чтобы инвестировать их в усложнение цепочки производства знаний. Грантов и НИР недостаточно для создания конкурентоспособных на мировом рынке продуктов, а чтобы вырастить лабораторию с профессорами и сотрудниками мирового уровня, их нужно много «прикармливать» интересными темами, на которых можно делать такие продукты.

Кроме того, у нас по-прежнему относятся к технологическим разработкам как к самоцели и употребляют это ужасное слово «внедрение»: мол, если кто-то что-то придумал, это надо непременно внедрить. Однако логика сегодняшнего дня обратная — нужно начинать разработки исходя из рыночной потребности. И одна из задач университетов — стать актуальными технологическими консультантами для разработчиков и для компаний. Это значит хорошо ориентироваться на рынке, знать его потребности и уметь формулировать задачи.

Еще один важный момент. Говоря об экспорте интеллектуального капитала, мы не учитываем, что всюду в мире происходит его ротация: страны не только поставляют интеллектуальный капитал на внешний рынок, но и импортируют его. Дело в том, что каждая страна, каждая уникальная технологическая культура производит свой тип интеллекта и имеет свой тип навыков решения задач. В этом смысле для Китая, Кореи, Германии, США мы ценны тем, что производим другой тип мышления, других специалистов, другой опыт решения задач. Но и нам, в свою очередь, нужны профессора-иностранные — не потому, что они более статусные, а потому что у них по-иному устроены мозги. И наши университеты должны быть открыты для международной профессуры, в том числе российских ученых, состоявшихся на Западе. Такое «освежение крови», возвращение специалистов, получивших за рубежом новые знания, статус и опыт, крайне необходимо.

Сейчас мы вместе с партнерами активно работаем над тем, чтобы выстроить вокруг ведущих университетов инновационные пояса, инновационную инфраструктуру, которая как раз и призвана повысить ценность производимого интеллектуального продукта. Этот процесс предстоит систематизировать и построить его в процессе взаимодействия с инвесторами — российскими и глобальными компаниями. К такому сотрудничеству уже достаточно мотивированы и ученые, и новое поколение инвесторов, которые готовы заходить в университеты, но необходимо снять ряд барьеров, которые мешают этому взаимодействию.

В частности, важно, чтобы университеты производили специалистов с менталитетом не прошлого, а будущего — готовых к предпринимательству, к быстрому, гибкому изменению, решению нестандартных задач. И это сегодня одна из ключевых задач высшей школы, потому что со старой психологией мы в новой экономике не состоимся.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Уральский филиал ОАО «МегаФон» информирует об изменении условий тарификации услуг. С 01 сентября 2014 года на тарифных планах «Коллективный», «Командировочный», «Командировочный 2010», «ПрофиТ Плюс», «Фирменный Особый», «Фирменный тариф», «Фирменный Универсальный», «Альянс», «Генеральный безлимит», «МегаФон-Роутер» стоимость исходящего соединения абонентам РФ (кроме Республики Крым и Севастополя) составит 8,70 руб. за минуту соединения, sms — сообщения абонентам РФ (кроме Республики Крым и Севастополя) составит 2,50 руб. при нахождении на территории домашнего региона. Домашний регион — субъект РФ, на территории которого абонент заключил договор об оказании услуг связи. Подробности на www.megafon.ru

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

СТРАТЕГИЯ Тюменские товаропроизводители усиливают экспансию на север Подогреют рынок

Ольга Бабанова, Тюменская область

В ЭТОМ году тюменские товаропроизводители совершили уже пять продуктовых «марш-бросков» в Югру и на Ямал. В течение ближайшего месяца крупные продовольственные ярмарки с участием «южан» пройдут еще в 19 северных городах.

Подобной массовой «окупации» северных рынков тюменцы не совершали уже лет десять. Предыдущая попытка, предпринятая в начале нулевых, особым успехом, помнится, не увенчалась. Мы, журналисты, едва успевали вернуться из одной северной командировки, как формировалась очередная продуктовый десант. Однако стабильные каналы поставок тогда удалось сформировать немногим компаниям. И вот очередная серьезная попытка. Причем на этот раз власти призывают к сотрудничеству даже мелких производителей.

—Северный рынок сегодня, конечно, не страдает от отсутствия продовольствия, ассортимент очень большой. Товары в Югру и на Ямал везут отовсюду. Но большинство продуктов—либо замороженные, либо с длительным сроком хранения. А требования потребителей меняются. Все больше людей предпочитает покупать свежие продукты или с минимальным сроком хранения. Обеспечить их поставку на север могут только близлежащие регионы,— поясняет начальник отдела пищевой и перерабатывающей

Интерес поставщиков обусловлен высокой покупательской способностью северян. А еще тем, что Ямал и Югра в силу климатических условий все же не в состоянии самостоятельно

промышленности департамента АПК Тюменской области Светлана Сухова.

И недавние ярмарки это подтверждают. Только за один день торговли, например, в Сургуте тюменцы реализовали 33 тонны картофеля на 5,5 миллиона рублей. Более того, многие предприятия тут же заключили долгосрочные договоры. Так агрофирма «КрымМ» из Упоровского района, которая считается одним из лидеров в стране по производству картофеля и овощей и на тот же север ежегодно поставляет свыше 30 тысяч тонн продукции, договорилась о поставке еще двух тысяч тонн—в Новый Уренгой. Ряд переговоров провела компания «Ритга» из Заводоуковского района, занимающаяся тепличным овощеводством, а также представители недавно открывшихся в Тюменской области рыбозаводов.

Компании, уже работающие с севером, в ближайшее время намерены значительно увеличить там свое присутствие. В их числе птицефабрика «Тюменский бройлер», которая сегодня реализует в автономиях почти четверть своей продукции. По словам ее руководителей, конкуренция на северных рынках довольно высокая. Сегодня там присутствуют производители мяса птицы не только со всей России, но и из Беларуси, Казахстана. В одном только Сургуте представлено три десятка поставщиков. Интерес обусловлен главным образом высокой покупательской способностью северян. А еще тем, что, как ни старайся, в силу климатических условий Ямал и Югра все же не в силах

прокормиться самостоятельно. На сегодняшний день ХМАО максимально обеспечивает себя лишь картофелем (на 52 процента) и рыбой (на 41), тогда как мясом всего на 9,5 процента, а молоком и того меньше—на пять. Еще ниже показатели обеспеченности «своим» продовольствием в ЯНАО.

Глава управления лицензирования и регулирования потребительского рынка Тюменской области Андрей Пантелеев подчеркивает: главным в продвижении тюменской продукции на север теперь станет акцент на здоровую еду. Даже придуман слоган: «Хочешь быть здоровым—покупай тюменское», под которым планируется запустить специальную социальную рекламу.

—На севере вахтовик пакет молока купил, в холодильнике поставил, через месяц вернулся, а молоко все еще не кисло. Удобно? Да, но не полезно,—отмечает глава управления.

Важную роль в продвижении тюменских товаров должно сыграть и строительство крупных распределительных центров, которые позволят организовать регулярные поставки. Тот же «Тюменский бройлер» рассматривает идею открытия в Сургуте собственного такого центра со складами, через которые продукция будет распространяться по городам Югры.

О том, что подобное сотрудничество выгодно всем, регулярно говорят и главы субъектов тюменской «матрешки». По словам врио губернатора Тюменской области Владимира Якушева, который долгое время жил на севере, цены на продукты питания в Югре и на Ямале вдвое выше, чем в Тюмени. Поэтому присутствие тюменских предприятий на северных рынках выгодно не только им самим, но и покупателям. Тем более что резервы для этого есть. Почти по всем основным продуктам питания тюменские аграрии закрывают внутреннюю потребность с лихвой. В частности, по зерну она перекрывается примерно на 20 процентов (при потребности 1,2 миллиона тонн намолачивают 1,4–1,5 миллиона), в несколько раз больше необходимого производится картофеля, яиц. При этом в регионе строятся новые комплексы, которые позволят еще увеличить объемы. Сейчас тюменцы ежегодно отправляют в другие регионы примерно четверть выращенного зерна и картофеля, до половины молочной продукции, свыше половины яиц, 40 процентов мяса. Но непосредственно на северные рынки пока уходит 20 процентов молочных продуктов, 7 процентов мяса. Еще во время майских выездных ярмарок областные парламентарии предложили поддержать аграриев, компенсировав им часть расходов на доставку продовольствия на север. Такая стимулирующая мера, полагают депутаты, может значительно увеличить товарный поток.

Причем, как считают и северяне, и «южане», сотрудничество может быть двусторонним. Так, одно из предприятий юга области, занимающееся закупкой и переработкой дикоросов, вполне могло бы покупать грибы и ягоды у югорчан. Ежегодно в автономии можно собирать десятки тысяч тонн ценного сырья, пока же этот потенциал используется от силы на пять процентов.

МЕЖДУ ТЕМ

В конце прошлой недели в Тюмени состоялось совещание по вопросу обеспечения продовольственной безопасности регионов в связи с введением запрета на импорт продуктов. Главы регионов тюменской «матрешки» заверили, что ситуация на продовольственном рынке под контролем. Разработаны специальные механизмы наблюдения за насыщенностью рынка и контроля цен.



На ярмарках в северных автономиях продовольственные товары тюменских производителей пользовались огромным успехом.



Строительство ТЭЦ «Академическая» в Екатеринбурге перешло в новую стадию: закончены подготовительные работы и началось сооружение фундаментов под каркас главного корпуса. Процесс строительства станции, которая обеспечит развитие юго-западной части мегаполиса, контролирует генеральный директор ЗАО «КЭС» Борис Вайнзихер (второй справа) и председатель правительства Свердловской области Денис Паслер (в центре). Отметим, что возведение современной парогазовой ТЭЦ электрической мощностью 228 МВт и тепловой мощностью 393 Гкал/ч осуществляется в рамках инвестиционного проекта КЭС-Холдинга общей стоимостью 10 миллиардов рублей. Пуск «Академической» запланирован на первый квартал 2016 года.

Малый бизнес Надежды на развитие на Южном Урале новой системы налогообложения не оправдались

Простота лучше патента

Арина Мироненкова, Челябинская область

Внедренные в прошлом году патенты на предпринимательскую деятельность оказались в Челябинской области практически не востребованными: из ста тысяч зарегистрированных в регионе ИП их получили только два процента— всего около двух тысяч. Почему новая форма уплаты налога не получила распространения, выяснял корреспондент «РГ».

Зона риска

Большая часть представителей малого бизнеса предпочитает упрощенную систему налогообложения, называя ее более прозрачной и справедливой. Но региональные власти намерены всечески стимулировать интерес предпринимателей к патентам, надеясь, что это поможет пополнить бюджет. Однако пока ситуация кардинально не меняется: если в областном центре и крупных городах региона—Магнитогорске, Златоусте, Миассе—патенты худо-бедно приобретают, то в районных центрах Челябинской области это «штучный товар», а в Усть-Катаве и Пластовском районе желающих купить патент и вовсе не нашлось.

—Когда только разрешили выдачу патентов, многие знакомые



компании планировать на долгосрочный период,—говорит Давон Таждин.—Конечно, если патентную систему упрощают и она становится более доступной и прозрачной, я перейду на нее.

Среди явных неудобств применения патента—жесткий график платежей (можно только платить частями в течение года, но строго в установленные сроки). Проще сравним по последствиям разве что испорченной навсегда кре-

рейдут полномочия по дифференциации платежей: территория региона поделит на зоны, в каждой из которых будет своя экономическая обоснованная стоимость патента. Уже сейчас ясно, что в крупных муниципалитетах патент с начала 2015 года обойдется дороже, чем в небольших районных центрах.

—Патентная система нацелена прежде всего на решение проблемы самозанятости населения. Ее

Владельцы автосервиса могли бы приобрести патенты, если бы это было им выгодно.

системы в сфере производственной деятельности, а не только торговли,—убежден Константин Захаров.

Чтобы в следующем году не увеличивать налоговую нагрузку для приобретателей патентов, решено на областном уровне не индексировать заявленный ИП годовой доход (это также в рамках полномочий субъекта РФ.—Прим. авт.). Южноуральские парламентарии предлагают сделать для них коэффициент-дефлятор нулевым. Таким образом, патент обещает стать более привлекательным по стоимости.

КОМПЕТЕНТНО

Игорь Несминов, начальник отдела налогообложения юридических лиц УФНС России по Челябинской области:

—Как показывает практика, патентная система налогообложения сегодня не востребована бизнесом, в отличие от более привычных налоговых режимов—упрощенной системы и единого налога на вмененный доход. Причина непопулярности кроется в том, что патентная система выгодна в основном микробизнесу—тем, кто оказывает услуги мастера, репетитору, парикмахера, ремонтнику обуви. Как раз эта категория предпринимателей зачастую предпочитает уклоняться от уплаты налогов.

А КАКУ СОСЕДЕЙ

По данным управления ФНС России по Свердловской области, на 1 июля 2014 года на Среднем Урале выдано 3 692 патента, что позволило обеспечить поступления в бюджет муниципальных образований 51 миллиона рублей. Рост по отношению к аналогичному периоду 2013 года составил 38 процентов. По видам деятельности свердловские получатели патентов распределяются практически так же, как челябинские,—львиная доля приходится на автосервисы и розницу. 47,5 процента патентов приобретено в Екатеринбурге и его околорайонных территориях.

РЕСУРСЫ Из-за пробелов

В законодательстве малый бизнес оказался отрезан от воды

Бумажный фильтр

Арина Мироненкова, Челябинская область

ДОСТУП к воде предприятий Челябинской области среднего и малого бизнеса. Вот только на практике зарегистрированное предприятие удалено от водопровода—еще и весьма затратно. Поэтому предприниматели все чаще решаются на бурение скважин. Тем более что согласно федеральному закону «О недрах» если добыча воды ведется исключительно из первого водоносного горизонта, оформление лицензии на эксплуатацию такой скважины не требуется, достаточно ее регистрации на местном уровне в упрощенном порядке.

Для бытовых нужд воду берут в основном представители среднего и малого бизнеса. Вот только на практике зарегистрированное предприятие удалено от водопровода—еще и весьма затратно. Поэтому предприниматели все чаще решаются на бурение скважин. Тем более что согласно федеральному закону «О недрах» если добыча воды ведется исключительно из первого водоносного горизонта, оформление лицензии на эксплуатацию такой скважины не требуется, достаточно ее регистрации на местном уровне в упрощенном порядке.

—Установлено слишком много невыполнимых требований,—говорит Ирина Николаева.—Решить эти вопросы без помощи специалистов в сфере недропользования просто невозможно. При этом геологические расчеты и заключения стоят недешево—по 200–300 тысяч рублей за каждый, что в общей сумме выливается в миллион. Почему бизнес должен брать на себя эти неподъемные траты? Это верный путь к разорению малых компаний.

Предприятию Ирины Николаевой ежедневно требуется не более одного кубометра воды в день на хозяйственные и санитарные нужды, и руководитель готова предоставить все данные в рамках своей компетенции: куда и сколько использует воды, какой глубины скважина, результаты анализа качества воды в ней. Но самостоятельно провести геологические расчеты не в состоянии ни один предприниматель.

—Бизнес Челябинской области фактически лишен права регистрировать скважины в упрощенном порядке в силу несовершенства законодательной базы и поразному трактованию списка требуемых документов,—говорит вице-председатель отделения «Опоры России» Денис Константинов.

ИЗ-за сложности с регистрацией скважин предприниматели вынуждены либо отказываться от их бурения, либо оформлять лицензию даже в тех случаях, когда этого не требует федеральный закон, либо эксплуатировать скважины нелегально. Между тем незаконная добыча воды чревата для юрлиц штрафом от 800 тысяч до миллиона рублей.

Надо сказать, что требования при получении лицензии, предлагающей добычу воды для производственных целей или ее продажи в бутилированном виде, еще более жесткие. Тут нужно не только подтвердить, что скважина не наносит вред водному бассейну региона, но и представить расчет запаса подземных вод, на составление которого может уйти до полугода. В настоящее время на Южном Урале только 400 недропользователей имеют лицензию, в прошлом году «Челябинскнедра» выдало всего 124 таких документа, в первом полугодии этого года—57.

—Проблема кроется даже не столько в получении самой лицензии, сколько в последующем выполнении лицензионного соглашения, которое влечет немалые денежные траты со стороны бизнеса,—рассказывает сопредседатель регионального отделения «Деловой России» Алексей Галицкий.—Поэтому свыше 90 процентов бизнесменов, чтобы не разорить свой бизнес, бурят скважины и молчат. Особенно проблема актуальна для малых предприятий в сельской местности, где нет системы центрального водоснабжения.

По словам декана физического факультета Челябинского госуниверситета Сергея Таскаева, бесконтрольное бурение скважин чревато опасными последствиями: вода может быть перенасыщена солями калия и кальция, встречаются даже участки с переизбытком хлора.

—Если вода из скважины попадает в стакан, люди не экономят на системах водоочистки. Но, если используется для нужд предприятия или в технологическом процессе, тут уж как повезет,—говорит Сергей Таскаев.—Необходимо повышать культуру недропользования: сегодня из-за неочищенной воды из «левой» скважины сломалось оборудование, а завтра на ней сварят компот в придворном кафе.

По мнению представителей бизнес-сообщества, чтобы навести порядок в этой сфере, первым делом необходимо ликвидировать размытость формулировок в действующих законах и нормативных актах.

—Слишком обширный перечень документов сегодня требуется, чтобы легализовать скважину, причем с юридической точки зрения он весьма неконкретный,—комментирует ведущий специалист центра природопользования ИЮТПЦ, юрист Юлия Лаврова.—Вариативное толкование норм закона всегда вызывает споры и разногласия, когда в нормативном документе нет четких формулировок, трудно понять, что требуется и как действовать.

КОММЕНТАРИИ

Алексей Бобраков, министр промышленности и природных ресурсов Челябинской области:

—Действующий порядок пользования водозаборными скважинами для собственных нужд носит уведомительный характер, лицензия на недропользование в этом случае не требуется. При правильном оформлении заявочной документации регистрация занимает 30–40 дней и вполне доступна. К сожалению, пока юридически не определен понятие «собственные нужды», а поскольку основной задачей любого предпринимателя является получение прибыли, то подземные воды могут стать источником его дохода.

Юрий Чаднов, замруководителя управления Росприроднадзора по Челябинской области:

—Проблема в том, что многие недропользователи, в основном в сельской местности, не могут должным образом обеспечить выполнение требований законодательства, зачастую они даже не имеют штата соответствующих специалистов. Необходимы изменения в законодательство с целью упрощения существующей системы лицензирования.

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

На Урале появился центр субконтрактации

Фонд «Екатеринбургский центр развития предпринимательства» начал работать в качестве городского центра субконтрактации. Недавно он получил официальный статус участника НП «Национальное партнерство развития субконтрактации» (НПРС), благодаря чему предприятия города смогут получить бесплатный доступ к информационной системе НПРС. Она предназначена для поиска надежных партнеров: поставщиков и заказчиков продукции промышленного назначения, комплектующих, производственных услуг, производственных помещений. Городской фонд вводит и дополнительные инструменты для развития производственного бизнеса, например, предприниматели могут безвозмездно публиковать объявления о поиске заказчиков или исполнителей на корпоративном сайте.

На тюменских предприятиях открылись экологические приемные

Первая из них появилась на заводе «Поревит» в Ялуторовском районе, вторая — на Антипинском нефтеперерабатывающем заводе. Планируется, что подобные структуры помогут жителям области получать достоверную информацию о внедряемых в промышленности технологических процессах, а также экологической ситуации вокруг предприятий, а значит, контролировать ее. Присутствующий на открытии приемной Антипинского НПЗ депутат Государственной думы известный шахматист Анатолий Карпов отметил, что это хороший пример открытости для общественности в вопросах охраны окружающей среды.

Стройотряд совместили с практикой

Студенты трех крупнейших вузов Урала и Прикамья завершили трудовую вахту на объектах МРСК Урала. Бойцы стройотрядов — около 50 студентов Уральского федерального, Южно-Уральского государственного и Пермского национального исследовательского политехнического университетов — в течение полутора месяцев работали на предприятиях энергокомпании. Так, в Екатеринбурге стройотряд «Варяги» из УрФУ участвовал в модернизации полигона учебного центра ОАО «МРСК Урала». Студенты выполняли как общестроительные работы, так и участвовали в монтаже ключевого оборудования. Это позволило будущим энергетикам получить ценный профессиональный опыт. Стоит отметить, что энергетикам ОАО «МРСК Урала» уделяют серьезное внимание подготовке молодых инженеров. Так, в этом году ОАО «МРСК Урала» совместно с Уральским энергетическим институтом УрФУ создали базовую кафедру «Электроэнергетика», которая ежегодно будет выпускать порядка 20 молодых специалистов.

Кабельщики по-новому организуют производство

ООО «Холдинг Кабельный Альянс» (в него входят кабельные активы УГМК) начало внедрение системы «бережливого производства» (БП) на предприятиях холдинга в Томске, Владимирской области и екатеринбургском ЗАО «Уралкабель». Система включает оптимизацию бизнес-процессов от этапа разработки продукта, производства до взаимодействия с поставщиками и клиентами. В итоге значительно увеличивается эффективность работы. Сейчас внедряется один из главных инструментов — «5С» или «Организация рабочего пространства». На каждом предприятии для этого выбраны пилотные участки, проведены практические занятия. В планах холдинга тиражирование полученного опыта.

В Тюмени построили первое морское судно

Самоходное рефрижераторное судно «Полярная звезда», построенное заводом «Полярное суднокомплект», будет эксплуатироваться в Тазовском районе ЯНАО. Его создатели позаботились о том, чтобы судно смогло работать в арктических условиях и заходить в зарубежные порты. Корпус «Полярной звезды» рассчитан на сопротивление льдам толщиной до 70 сантиметров и волнам высотой до 4,5 метра. Предназначено для перевозки замороженной рыбы и оленины судно способно вместить 300 тонн продукции. По словам губернатора Ямала Дмитрия Кобылкина, строительство новых судов арктического типа и запуск порта Сабетта откроет для тюменских товаропроизводителей рынки Азиатско-Тихоокеанского региона. А еще это сохранение рабочих мест и поддержка отечественной промышленности.

Курганский аэропорт повышает статус

Инвестиции в организацию пункта пропуска через государственную границу в аэропорту города Кургане составят около 100 миллионов рублей. По словам директора порта Дмитрия Коваленко, специалисты уже приступили к проектированию дополнительных пассажирского терминала — первому этапу выполнения соглашения между правительством Курганской области и инвестором, группой компаний «Аэрофюзел Групп». Следом предостит аналогичная работа по грузовому терминалу. Как отмечают в правительстве региона, повышение статуса Курганского аэропорта до уровня международного расширит возможности его развития, позволит в перспективе снизить цены на авиабилеты, получить дополнительный доход. Ожидается, что аэропорт сможет обслуживать пассажиров не только из Зауралья, но и из соседних регионов, а также из Республики Казахстан.

Ямальская рыба заменит норвежскую

До конца 2014 года рыбоперерабатывающее предприятие Yamal product намерено значительно расширить объем поставок своей продукции в магазины и рестораны таких мегаполисов, как Екатеринбург, Тюмень и Москва. У компании появились и новые планы, ведь деликатесная рыбная продукция ямальцев — отличный аналог норвежской семги, форели, лосося, поставки которых в Россию теперь прекращены. По словам директора по развитию Yamal product Ольги Апатковой, российские производители только выиграют от введения запрета на импорт продовольствия из стран, которые присоединились к антироссийским санкциям. Политические события совпали с периодом реализации планов компании по расширению рынков сбыта. Весной текущего года в это направление предприятие инвестировало 15 миллионов рублей, открыв фирменные торговые точки в Екатеринбурге, Тюмени и Сургуте.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

Тенденции На книжном рынке доминирует масс-маркет

Клипы в тираж

Ксения Дубичева

На рынке книготорговли все спокойно, считают эксперты. Оправившись после наступления «читалок» и «пиратов», впервые за пять лет отрасль демонстрирует достаточно устойчивое развитие и даже некое оживление.

В ежегодном отчете федерального агентства по печати отмечается: концентрация отечественного книгоиздания постепенно перераспределяется в сторону регионов. За вычетом столицы доля регионов по числу выпущенных изданий составляет 36 процентов, по тиражу, правда, только 14. В 2013-м в десятку региональных издателей по тиражам вошла Челябинская «Ледя» (2,3 миллиона экземпляров) и екатеринбургский «ЛИТУР» (1,4 миллиона).

Иде продается вся эта книжная гора? Львиная доля, конечно же, в регионах, через региональные же торговые сети — 35 процентов. 10 процентов реализуются через федеральные сети, 8 — через Интернет, прочее — самый дешевый сегмент — реализуется в киосках, некнижном ритейле и т. п. В УрФО, по данным Росстата, 46 организаций розничной торговли книгами, в том числе здесь представлены крупнейшие российские оптовики и ведущие розничные сети.

— Как правило, по разным ассортиментным группам величина средней наценки колеблется между 70 и 80 процентами, а интернет-магазины могут себе позволить стопроцентную наценку, — признается товаровед Елена Шипкина. — На Урале средний чек в книготорговле — 342 рубля, среднее число позиций в чеке — 3,4.

По данным ведомственного опроса, лишь 15 процентов поставщиков книжного продукта учитывают специфику различных каналов уже на первых стадиях редакционно-издательского процесса, тогда как треть издателей выпускают книжки без всякого анализа рынка, сетуя потом, что не могут донести свой товар до читателя.

— Рынок сам себя регулирует, спрос формирует предложение — обычное дело, — считает экономист Олег Вольцев. — Масс-маркет заполняет книжные полки, а за умными книжками, эксклюзивом пожелают в Интернет.

— Рост продаж книг в мягких обложках свидетельствует о том, что на наших глазах произошла десакрализация книги. Она превратилась в рядовой продукт потребления, — констатирует психолог Ирина Вольминцева. — По-



объясняет писатель Евгений Савинов.

В типичном книжном супермаркете фантастика сегодня отводится около четверти отсека «взрослой» литературы — в полтора раза больше, чем детективам и любовным романам. У входа обычно располагаются хиты продаж: первоисточники сериалов-экранизаций («Идиот», например), произведения недавно усопшего автора (сейчас на пике Маркес) и другие ставшие внезапно востребованными товары. Отыскать на полках конкретную книгу практически невозможно — ассортимент велик, компьютерные базы данных сбоят, логика структурирования оставляет желать лучшего.

Экономисты объясняют, что в книготорговле происходит размытие ассортимента: масса сопутствующих канцелярских товаров, игрушек и так далее. Площадь торгового зала максимально увеличивают, от офисных и складских помещений избавляются: книжки заказывают поштучно и сразу же выставляют на полки, стремясь увеличить оборот.

— Играют по правилам Интернета, в рамках клипового мышления, — объясняет Елена Гармс, замдиректора библиотеки имени Белинского. — «На коне» тематический поиск, по ключевым словам. А он ограничен уровнем искателя: при ограниченном словарном запасе поисковый выдаст ограниченный результат. Конкретное знание, культура имени уходят, мы скатываемся к примитиву.

По мнению специалистов книжной индустрии, рынок сейчас идеально подстроился под спрос и достиг равновесного состояния, стабильность сохраняется и в ближайшей перспективе. В текущем и следующем году они прогнозируют положительную динамику продаж. Уже в 2014-м ожидается заметное оживление в нише прикладной литературы (хобби-маркет), в разделе изданий культурно-краеведческой тематики и книг подарочного формата в ценовом сегменте до 500 рублей.

— Книга остается лучшим подарком, — констатирует финансовый директор региональной книжной сети Татьяна Коцера. — Мы внимательно следим за спросом, регулярно обновляем рейтинги. На оживление в хобби-маркете мы отреагировали: проводим в магазинах бесплатные мастер-классы по валянию, оригами и так далее, организуем тематические детские праздники. То есть стараемся сделать магазин не просто точкой продаж, но и социокультурным центром.

явившийся в прошлом веке «мягкие» серии, которые дублировали «нормальные» книги в твердом переплете, поначалу спросом не пользовались. Тогда читатели воспринимали покупку книги как инвестицию в будущее поколение, сейчас на первое место вышли соображения утилитарного характера — малый вес, размер и цена. Книга воспринимается как одноразовый продукт.

По мнению психолога, массовая беллетристика диагностирует состояние духовного здоровья общества. Некогда популярные боевики сменились гляцевыми картинками красивой жизни, а они

теперь уступили позиции фантастике.

— Людей не устраивает реальность, и они бегут от нее в фантастику, к ушастым эльфам, —

раньше читатели воспринимали покупку книги как инвестицию в будущее поколение, сейчас книга для них — одноразовый продукт.

теперь уступили позиции фантастике.

ХОРОШАЯ НОВОСТЬ На Урале выросла эффективность исполнения судебных решений

Штрафа не избежать

Дарья Воронина, Свердловская область

В первом полугодии областного управления ФССП работало над исполнением 566 тысяч судебных решений. Это больше прошлогодней цифры на 18,5 тысячи. Несмотря на то что количество производств увеличилось, а нагрузка на приставов соответственно возросла, работать они стали эффективнее.

— С января по июнь 2013-го исполнено 155 тысяч производств. А в первом полугодии 2014-го прекращено уже 207 267 исполнительных производств, что на треть (на 51 405 производств) больше, чем год назад, — приводит данные руководитель управления ФССП по Свердловской области Сергей Шебекин.

За последние два года в регионе принудительно исполнено 56,2 процента судебных решений. По данным за 5 лет, прекращено 47,6 процента от общего числа исполнительных производств — чуть более миллиона из 2 254 417 актов.

Несмотря на повышение результативности работы свердловских приставов, по России уровень исполнения производств несколько выше — 60 процентов.

— 100 процентов исполнения судебных решений — это такая же утопия, как и абсолютная победа над преступностью. Порой судебное решение находится в работе у пристава несколько лет, и все это время оно числится как неисполненное. Есть такие акты, к примеру алиментные обязательства, фактическое исполнение которых считается закрытым, когда ребенок достигает совершеннолетия. Или административные штрафы. С таким предложением к властям Зауралья которых может длиться до двух лет со дня вступления в силу постановления об административном правонарушении. Только по алиментам у нас на исполнении 22 тысячи производств, прекращены они будут нескоро. Это значит, что резко увеличить процент исполненных актов невозможно, — поясняет Сергей Шебекин. — Кстати, в Европе эффективность считается высокой, если в год исполняется 35 процентов производств. К концу года мы планируем окончить фактическим исполнением 48–50 процентов судебных актов.

Добавим, что общая сумма взыскания по исполнительным производствам, поступившим в УФССП за полугодие, составила почти 93,9 миллиарда рублей.

СОТРУДНИЧЕСТВО В Кургане начнут собирать китайские легковые автомобили

Пригласили в свободную нишу

Валентина Пичурина, Курганская область

Правительство региона поддержало идею организовать в Кургане автобусное производство китайских легковых автомобилей. С таким предложением к властям Зауралья обратилась неосновная на днях Курганскую область делегация Китайской народной республи-

ЦИФРА

44,8 МИЛЛИОНА

долларов США составил в 2013 году внешнеоборот Курганской области с Китаем. КНР занимает четвертое место в объеме внешней торговли Зауралья

лики во главе с Гао Хаем, председателем объединения по сотрудничеству в сфере крупных проектов между Россией и Китаем. Правда, первоначально речь шла о сборке автобусов, однако власти региона категорически от этой идеи отказались: такие машины курганцы выпускают сами, в этом сегменте конкуренты не нужны. А вот в сфере легковых автопрома ниша свободна.

— Наша основная задача — сделать так, чтобы инвестиции работали не на вытеснение действующего бизнеса, а на создание новых производств, новой уникальной продукции, какой еще нет в Курганской области, — пояснил заместитель губернатора по инвестициям, внешнеэкономической деятельности и межрегиональным связям Игорь Кеенофонов.

Как ожидается, новое производство разместится на территории индустриального парка — на площадке бывшего завода колесных тягачей. Сейчас здесь строят мини-ТЭЦ мощностью 25 мегаватт, благодаря собственной генерации стоимость электрической и тепловой энергии для резидентов парка будет гораздо ниже, чем в среднем для промышленных потребителей региона. Сборку машин по китайской технологии будут вести зауральские специалисты, остальные подробности инвестпроекта станут известны после подписания соглашения.

Между тем автобизнес — не единственное бизнес-предложение китайских партнеров, в котором заинтересована Курганская область. Во время встречи с членами делегации прозвучали идеи «возрождения Великого шелкового пути», который встарь пролегал через Зауралье, строительства кирпичного завода, перерабатывающих сельскохозяйственных комплексов, модернизация оборудования в сфере ЖКХ. Гости предложили также открыть в Китае представительство Курганской области, которое станет хорошей площадкой для презентации проектов Зауралья в Пекине и привлечения инвесторов.

ГОСУСЛУГИ

Жителям глубинки стало проще открыть свое дело

«ОКНО» БИЗНЕС-РОСТА

Анна Колесник, Свердловская область

НА СРЕДНЕМ Урале набирает популярность новая услуга, оказываемая многофункциональными центрами (МФЦ) — по регистрации бизнеса. С ее помощью свое дело открыли уже 15 предпринимателей, и число их растет. Напомним, недавно центры по предоставлению госуслуг в Свердловской области стали оказывать комплексную услугу по регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Они принимают все необходимые документы в режиме «единого окна» и сами обращаются за коммерсантов во все профильные органы: налоговую службу, фонд соцстраха, Пенсионный фонд и службу государственной статистики. Всего через 11 рабочих дней заявителям выдают свидетельство о регистрации, коды статистики и сведения о регистрации в внебюджетных фондах. Самому бизнесмену нужно только предоставить в МФЦ стандартный набор документов. Причем, если во время оформления бумаг будет обнаружена ошибка, предприниматель сразу же об этом предупредит, и он сможет оперативно исправить ситуацию.

В МФЦ примут все необходимые документы в режиме «единого окна» и сами обратятся за коммерсантов во все профильные органы: налоговую службу, фонд соцстраха, Пенсионный фонд и службу государственной статистики

Зарегистрировать юрлицо и ИП по-прежнему можно и в налоговой службе. Как рассказали «РГ» в региональном управлении ФНС, для этого бизнесмен должен обратиться в УФНС лично или через Интернет. Срок предоставления услуги здесь даже меньше — пять рабочих дней.

— МФЦ требуется больше времени, потому что необходимо время на передачу документов в ФНС, — пояснила заместитель руководителя УФНС России по Свердловской области Марина Рыбава.

Эксперты отмечают, что новая услуга МФЦ в первую очередь предназначена для предпринимателей из отдаленных районов, где нет подразделений налоговой службы. За последние годы их количество существенно сократилось: на Среднем Урале из почти 100 отделов осталось 20 — в основном в крупных городах.

— Раньше предприниматели из Нижней Салды могли зарегистрировать дело только в Нижнем Тагиле. Теперь им достаточно обратиться в МФЦ, чтобы без лишних поездок получить необходимые документы в срок. Один салдинец уже зарегистрировался в качестве индивидуального предпринимателя, чтобы заняться поставкой и реализацией мясных продуктов, — привел пример директор МФЦ Свердловской области Игорь Бабин.

Впрочем, по мнению уполномоченного по правам предпринимателя в Свердловской области Елены Артюх, новый сервис может быть полезен и другим коммерсантам, желающим сэкономить время.

— Однако важно, чтобы МФЦ был не просто техническим исполнителем, но еще и помогал людям ориентироваться, какой формат бизнеса выбрать: зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя или создать юрлицо. Это еще более облегчило бы жизнь коммерсантам, — отметил бизнес-омбудсмен.

КСТАТИ

В целом срок регистрации предпринимательского дела с учетом прохождения всех необходимых процедур сократился в Свердловской области с 19 до 11 дней.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР

ОГЛАВЛЯЮЩИЙ

МАГИСТРАЛЬ

УРАЛЬСКИЙ ТРАНСПОРТНЫЙ САЛОН

2014

4-6 СЕНТЯБРЯ

СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ, Г. НИЖНИЙ ТАГИЛ, ФАП «НТИИМ»

MAGISTRALEXPO.RU INFO@MAGISTRALEXPO.RU +7 (495) 988-28-01

ПРИ СОДЕЙСТВИИ

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПАРТНЕР

БИЗНЕС ДИАЛОГ

СОСРЕДОТВОРЕННЫЙ

ГЕНЕРАЛЬНЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ

Российская Газета

Гудок

ИТАР ТАСС

РЖД ПАРТНЕР