

**Инвесторы просят земли**  
Уральские чиновники предлагают поправки для застройщиков  
Страница 14

**Грант на старте**  
Уже 25 начинающих тюменских фермеров получили от государства по миллиону  
Страница 15



**Прибыль на каникулах**  
Уральский бизнес организует эксклюзивный детский отдых  
Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЕ собрание Свердловской области приняло в третьем чтении закон об оценке регулирующего воздействия. Она проводится для устранения административных барьеров, препятствующих ведению бизнеса. Теперь разработчики обязаны представлять законопроекты на экспертизу в профильный исполнительный орган власти.

ПРАВИТЕЛЬСТВО Курганской области утвердило изменения в региональную программу поддержки малого и среднего предпринимательства. Увеличены объемы субсидий бизнес-инкубаторам, Центру кластерного развития, поддержки исследовательских работ, результаты которых имеют перспективу коммерциализации, расширен перечень получателей господдержки. Общий объем программы на 2014–2020 годы составит более 140 миллионов рублей.

ВИЗИТ

ДЕЛЕГАЦИЯ Республики Беларусь во главе с заместителем председателя правительства Владимиром Семашко прибыла в Екатеринбург. Помимо участия в работе выставки «Иннопром» гости обсудят с руководством Свердловской области вопросы расширения кооперационного сотрудничества, формирования дорожной карты совместных проектов по программам импортозамещения.

ЦИФРЫ

15 335 ЗАПРОСОВ о предоставлении информации о зарегистрированных правах поступило с начала года в управление Росреестра по Челябинской области. Южноуральским нотариусам выдано 50 ключей доступа к информационному ресурсу.

44 МИЛЛИОНА рублей дополнительно получить в 2014 году Курганская область по соглашению с Росавтодором на строительство 4,4 километра дорог.

1,4 МИЛИАРДА рублей планирует направить правительство Югры на модернизацию аппаратно-студийного комплекса и внедрению производства региональной телекомпании.

5 289 ЕДИНЫХ билетов для проезда в Крым было оформлено на Южном Урале с начала организации интермодальных перевозок.

10 676 СЕМЕЙ Челябинской области стали обладателями материнского капитала с начала 2014 года. Всего с 2007 года государственные сертификаты на материнский (семейный) капитал получили более 145 тысяч южноуральцев. Львиная доля средств идет на улучшение жилищных условий — с начала года перечислено почти 4 миллиарда рублей.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



**Денис Мантуров**  
министр промышленности и торговли РФ

ВЫСТАВКА «УМНЕЕТ»

Иннопром растет год от года, вместе с нами наращивает интеллектуальный потенциал, аккумулирует самые современные технологии и решения. Деловая программа форума становится все более обширной и насыщенной, включает свыше 150 мероприятий самых разных форматов. Высотехнологичные российские и крупнейшие международные компании все чаще пользуются возможностями Иннопрома для презентации прототипов и новинок широкой аудитории.

**Инициатива** Уральские промышленники предлагают скорректировать финансово-денежную политику в стране

Рубль по курсу



Наталья Швабаур, Свердловская область

Свердловский союз промышленников и предпринимателей (СОСПП) выступил за разработку новых финансовых инструментов, которые помогут активизировать производство. Эти предложения рабочая группа союза планирует доложить членам правительства РФ в рамках выставки «Иннопром».

По данным СОСПП, за четыре месяца 2014 года падение производства было зафиксировано в 26 регионах России. Свердловская область по динамике объемов производства заняла второе место с конца (91 процент по отношению к аналогичному периоду прошлого года), хуже результат показала только Ульяновская область (90,4). Между тем соседи по УрФО вышли на индексы 100,2 процента (Челябинская область) и даже 113 (Пономская).

По словам председателя комитета СОСПП по промышленности и взаимодействию с государственными монополиями Анатолия Сысоева, особенно заметно падение в секторе обработки металлов

Акцент



Кризис неплатежей в народном хозяйстве нарастает. Частные компании исполняют свои обязательства, а вот бюджет, естественные монополии запаздывают

весны (91,8 процента), производстве резинотехнических изделий и пластмасс (74,8), машин и оборудования (69,1). Объем экспорта сократился на 16 процентов. По индексу отгруженной продукции отрицательная динамика не так явно, но тоже прослеживается.

Анализируя причины производственного кризиса, чиновники и промышленники разошлись во мнениях. Так, в областном минпроме считают, что ухудшение показателей во многом объясняется ростом себестоимости товаров, которая, в свою очередь, тесно увязана с энерготарифами и процентными ставками по кредитам. Есть и специфические факторы.

— В частности, снижение производства в секторе электротехнического оборудования можно объяснить тем, что многие сетевые организации снизили объемы инвестиций в строительство объектов генерации, стали больше ориентироваться на ремонт. Определенную роль сыграла и политическая обстановка на Украине: например, Уралмаш потерял заказы ГОКов, — говорит заместитель начальника отдела машиностроения и ОПК Александр Ужичкий.

Анатолий Сысоев, напротив, уверен: краеугольным камнем сегодняшних проблем являются не смена корпоративных векторов и не региональные особенности, а кредитно-финансовая политика в стране в целом.

— В России сегодня денежная масса равна 47 процентам ВВП. Более того, ее уменьшают, борясь с инфляцией, тогда как в развитых странах этот показатель выше 100 процентов, — рассуждает эксперт. — С 2000 по 2013 годы курс доллара практически не менялся: 28,16–32,9 рубля, в то время как инфляция за тот же период выросла в 3,7 раза. Что это значит? Что цены на импорт не менялись, а себестоимость российских товаров выросла в 3,7 раза, цены экспорта в пересчете на рубль упали, наши товары стали неконкурентоспособными.

Реальный курс доллара, на взгляд промышленников, равен 40–50 рублям. А реальная денежная масса в стране должна составлять

По мнению промышленников, из-за того, что курс доллара к рублю на протяжении последних лет почти не менялся, а инфляция росла, продукция российских заводов стала неконкурентоспособной.

порядка 100–120 триллионов рублей. Отсутствие «живых» денег у предприятий вынуждает их прибегать к перекредитованию, взаимная задолженность бизнеса уже достигла 58 триллионов рублей. Нет денег для обращения товаров, закупки сырья — нет роста производства.

— Кризис неплатежей в народном хозяйстве нарастает. Частные компании исполняют свои обязательства, а вот бюджет, естественные монополии запаздывают до полутога. Так формируется вал, который затравливает каждого партнера (выплата налогов и зарплата). Думаю, правительство видит, что происходит с базовой для Урала отраслью — металлургией. В 2013 году она отгрузила рекордное количество продукции, но бюджет от налога на прибыль почти ничего не получил, — говорит управляющий директор Северского трубного завода Михаил Зуев.

→ 14

КОРОТКО

Выделены средства на борьбу с саранчой

Из резервного фонда Челябинской области направлено 15 миллионов рублей на организацию более эффективной борьбы с нашествием саранчи на полях Южного Урала. Наиболее высокая численность вредоносных насекомых зарегистрирована в трех районах области, где поражено уже около 19 тысяч гектаров. Силами местных аграриев ядохимикатами уже обработано свыше 32 тысяч гектаров. По предварительным расчетам, на борьбу с насекомыми в 2014 году будет затрачено не менее 30 миллионов рублей.

В Тюмени пустили городскую электричку

Электропоезд свяжет окраины областного центра. Пока он будет ходить в тестовом режиме. По пути, протяженность которого чуть более 20 километров, предусмотрено пять остановок. Поездка до центра города занимает около получаса, тогда как автобусом вдвое дольше даже при отсутствии пробок. Стоимость проезда в электричке дороже, чем в автобусе, и зависит от расстояния. Максимум — 38 рублей. Но впоследствии планируется установить единый тариф — 18 рублей. Пока электричка будет выполнять лишь по два рейса в день. Причина — низкая пропускная способность железнодорожных путей. В перспективе для городской электрички планируется построить специальный путь, после чего поезд сможет ходить каждые полчаса. Но в проект необходимо вложить 3,2 миллиарда рублей плюс затраты на возведение платформ и пешеходных мостов.

На Южном Урале повысится качество дорог

По мнению региональных властей, этому поспособствует переход с 2015 года на трехлетние контракты с компаниями-подрядчиками в сфере дорожного строительства. Таким образом удастся повысить ответственность исполнителей госзадания, а значит, улучшить качество ремонта автодорог. Территорию области предлагается разделить на несколько условных частей, каждую из которых будет обслуживать свой подрядчик, на которого возложат финансовую ответственность в случае брака или неисполнения гарантийных обязательств. Все контракты на содержание дорог будут заключаться до 1 января, на строительные и ремонтные работы — до 1 апреля расчетного года.

В ЯНАО вводят оплату проезда картами

Правительство ЯНАО приступает к внедрению в городах автономии автоматизированной системы оплаты проезда в автобусах. Первыми опробовали технологическую новинку жители Надыма. За образец взята Тюмень. На совещании презентована система с использованием многофункциональных смарт-карт, интегрированных с банковскими и другими платежными структурами.

Регионы УрФО готовы принять беженцев

Правительство Курганской области приняло распоряжение об оказании адресной материальной помощи гражданам Украины, имеющим статус беженцев или получившим право на временное убежище на территории России. По предварительным данным, каждому выделят по 550 рублей в день на проживание и 250 — на питание. Кроме того, прорабатывается вопрос об обеспечении их работой. Пока, по данным УФСФ, в регионе еще нет официально зарегистрированных беженцев с Украины, хотя приехали многие, поселившись у родственников и знакомых. Между тем в Тюменскую область прибыло уже 3,6 тысячи беженцев с Украины. Документы на временное убежище получили уже 43 семьи (63 человека, в том числе 20 детей). Вопросами их размещения в регионе занимается штаб во главе с врио губернатора Владимиром Якушевым. Прорабатывается вопрос о создании центра размещения для тех, кому негде поселиться.

В Югре появится первый доходный дом

170-квартирную многоэтажку в Сургуте планируется сдать осенью. Стоимость аренды меблированных квартир в доходном доме установлена на уровне 520 рублей за квадратный метр. Это чуть дешевле, чем снимать жилье у частных. О реализации проекта речь шла давно, но застройщики не хотели брать на себя обузу по сдаче домов в аренду. Выход нашли. Еще на стадии возведения жилье у застройщиков выкупило ипотечное агентство Югры, которое теперь и будет заниматься сдачей квартир. В ближайшие годы в округе возведут еще три таких дома — в Ханты-Мансийске, Нефтеюганске и Сургуте.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

только на сайте ural.rg.ru

На Урале показали беспилотник на воздушной подушке

http://www.rg.ru/2014/07/09/reg-urfo/bespilotnik.html

ФИЛИАЛЫ ФБГУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

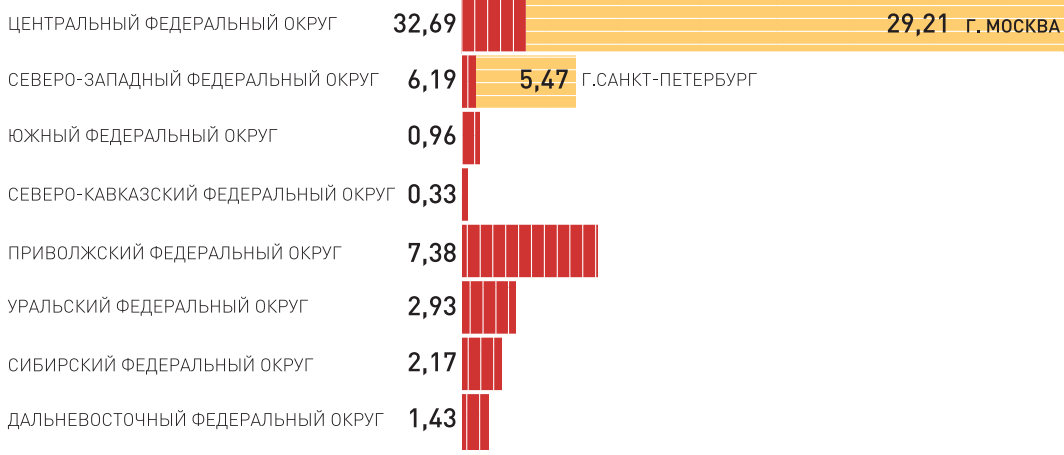
ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 101. Телефон/факс (343) 371-24-84. E-mail: san@reg-ural.ru  
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72t@mail.ru  
ХАНТЫ-МАНСКИЙСК: ул. Комсомольская, 31, офис 209. Телефон (3467) 320-969. E-mail: bva62@mail.ru  
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

Марина Некрасова, «Российская газета»

ИНВЕСТИЦИОННАЯ РГ. ЕЛЕНА МАКЕЕВА

ИНВЕСТИЦИИ В ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В 2013 ГОДУ, МИЛИАРДЫ РУБЛЕЙ

Источник: ЕМИСС







facebook.com/rg.ru



odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus



vk.com/rgru

Российская газета  
ural.rg.ru  
10 июля 2014  
четверг № 152 (6424)

## ИНИЦИАТИВА

Уральские чиновники предлагают поправки для застройщиков

## ИНВЕСТОРЫ ПРОСЯТ ЗЕМЛИ

Марина Некрасова, Екатеринбург

МЭРИЯ Екатеринбурга подписала к работе по совершенствованию градостроительного законодательства. Чиновники отправили в Национальное объединение застройщиков жилья пакет предложений, касающихся освоения уже застроенных территорий. Эти данные будут включены в отчет для правительства РФ. Аналитику собирали по всем крупным городам России, но Екатеринбург оказался в числе 10 наиболее проблемных.

В частности, уральцы предлагают приватизировать индивидуальные дома к многоквартирным с точки зрения присвоения статуса ветхого и аварийного жилья. Сегодня таковым можно признать, к примеру, двухэтажный деревянный барак, а вот частный двухэтажный дом — нет, что существенно ограничивает возможность развития старых городских кварталов. Также законодательство запрещает строить многоквартирные дома на территории бывших промзон, между тем для Екатеринбурга это серьезный тормоз увеличения земельных ресурсов.

Сегодня включение здания в адресную муниципальную программу расселения ветхого и аварийного жилья, по сути, инвестору ничего, кроме моральной под-

## Закон запрещает строить многоквартирные дома на территории бывших промзон. Для Екатеринбурга это серьезный тормоз увеличения земельных ресурсов

держки со стороны власти и гарантий того, что не будет проблем с зонированием территории, согласованием внутриквартальных проездов, не дает, — комментирует заместитель начальника департамента архитектуры, градостроительства и регулирования земельных отношений администрации Екатеринбурга Михаил Губин. — Победив на аукционе, застройщик заключает договор с муниципалитетом, согласно которому земля предоставляется в собственность или аренду после выполнения обязательств по расселению граждан. Если строительная компания утаивает договориться с собственниками о выкупной цене недвижимости, хорошо, но практически в каждом доме находятся люди, готовые спекулировать своим правом.

Конфликты между застройщиками и собственниками, опасаясь, что их переселят в некачественное жилье, подогреваются третьими лицами, например управляющими компаниями, которые не желают терять гарантированный кусок коммунального пирога, ведь в новостройках, как правило, им на смену приходят ТСЖ. С подобной проблемой, к примеру, столкнулась компания Татьяны Деменок: УК просто предложила ей купить право на управление домами, предназначенными под снос.

Больше всего проблем у муниципалитетов возникает, когда в периметре осваиваемой территории оказываются «нарезки» из федеральной, региональной и муниципальной собственности, а также когда земле присвоен статус незастроенного имущества.

Формально по договору участник победитель аукциона обязан предоставить муниципалитет, однако градостроительный кодекс гласит, что незастроенными землями распоряжается субъект РФ. Правовое противоречие приходится разрешать в «ручном» режиме с областным мингосимущества.

## СПРАВКА «РГ»

В адресную программу, принятую в Екатеринбурге в июне 2013 года, попали 1220 ветхих и аварийных зданий. В 2014–2016 годах планируется освоить 28 участков общей площадью 115 гектаров, на которых возведут 1,145 миллиона квадратных метров жилья.

## Транспорт Железная дорога задействует все ресурсы для повышения эффективности грузоперевозок

## Состав набирает скорость

Юлия Вострцова

Свердловская магистраль отработала первое полугодие с лучшим результатом по сети дорог — погрузка составила 66,5 миллиона тонн, она выросла на 5,5 процента по отношению к аналогичному периоду прошлого года. Надо сказать, что в целом в ОАО «РЖД» этот показатель снизился на один процент, и тому есть объективная причина — сокращение промышленного производства. Как в столь непростых экономических условиях уральским железнодорожникам удается наращивать объемы перевозок, рассказал начальник Свердловской железной дороги Алексей Миронов.

Алексей Юрьевич, в чем секрет роста погрузки, который СвЖД сохраняет на протяжении ряда лет вопреки общей ситуации?

**АЛЕКСЕЙ МИРОНОВ:** Железная дорога — это индикатор состояния экономики: когда происходит рост в промышленности, и у нас работа добавляется. Сегодняшние показатели, дороги во многом обусловлены экономической ситуацией в регионах нашего присутствия: ростом добычи и переработки углеводородов на севере Тюменской области, разработкой Верхнекамского месторождения и наращиванием производства удобрений в Пермском крае, значительным объемом строительных и горно-металлургических грузов в Екатеринбурге и Нижнетагильском регионе. Так, в первом полугодии рост погрузки нефти и нефтепродуктов составил 10,7 процента, удобрений — 29. По строительным грузам мы отработали несколько хуже прошлого года, и это тоже понятно: сокращение инвестиционных программ регионов, в первую очередь северных, привело к снижению потребности в стройматериалах.

К концу года, полагаю, общий прирост погрузки составит не менее 2–2,5 процента, а при оптимистическом сценарии — 3,5–4. Впрочем, ситуация в мировой экономике сегодня не позволяет строить точные прогнозы.

То есть СвЖД работает преимущественно в регионах-драйверах роста российской экономики. Как удается обеспечивать ответственность их потребностям развитию инфраструктуры? Ведь известно, что в РЖД инвестиционный план сокращен с учетом решения правительства о нулевой индексации тарифов естественных монополий.

**АЛЕКСЕЙ МИРОНОВ:** Несмотря на системные недофинансирование отрасли, инвестиционная программа Свердловской дороги (учитывая ее значимость) в текущем году составила 28 миллиардов рублей — это не только ниже уровня 2013 года, но пока позволяет нам не допустить появления новых «узких мест» на инфраструктурной карте.

Основная часть инвестиционного бюджета направлена на мероприятия по увеличению пропускных и провозных способностей магистралей: таких, как реконструкция железнодорожного полотна, обновление парка локомотивов, строительство вторых сплошных путей и развязок на участке Тобольск—Сургут—Кортчаево, на который мы направили в текущем году 10,2 миллиарда рублей, что выше уровня 2013 года. Это позволяет нам обеспечить вывоз растущего объема продукции и даже создать запас мощности.

Также принято решение о строительстве на Транссибе третьего главного пути на участке Косули-



Анкет

## В условиях экономического спада надо в первую очередь развивать инфраструктуру

но—Баженково, который является «барьерным» местом и связан с участком Тобольск—Сургут—Кортчаево технологически.

В целом для гарантированного пропуска транзитного вагонопотока и транспортировки продукции предприятий региона на СвЖД сформирована программа из 18 стратегических проектов с общим объемом вложений 266 миллиардов рублей до 2020 года. Часть из них уже в стадии реализации. К сожалению, дефицит средств вынуждает откладывать ряд важнейших начинаний. Но постоянный рост грузовой базы, в том числе высокодоходной, не позволит делать это бесконечно.

На СвЖД существует 558 километров так называемых «барьерных мест» (то есть участков с инфраструктурными ограничениями) только на основных направлениях. До 2020 года мы намерены реализовать все инвестиционные проекты, поскольку в условиях нехватки в стране материальных и финансовых ресурсов необходимо в первую очередь развивать инфраструктуру в тех регионах, которые могли бы дать существенный экономический эффект, стимулированный рост производства, генерировать дополнительные доходы. Как локомотивы, вытягивая промышленность страны.

Существуют и технологические методы повышения пропускной и провозной способности дороги. Они дают необходимый эффект?

**АЛЕКСЕЙ МИРОНОВ:** Одна из эффективных мер — технология организации движения грузовых поездов по расписанию, которая позволяет оптимизировать ключевые ресурсы: локомотивы, локомотивные бригады, количество используемых вагонов и др.

С января по июнь 2014 года на магистрали по твердым ниткам графика проследовало 1723 грузовых поезда (рост 10,7 процента). На участках Качканар—Смычка и Благодать—Смычка количество задействованных составов удалось уменьшить на 30 процентов. При организации перевозок нефтепродуктов сокращение сроков доставки грузовых маршрутов в сравнении с периодами, когда расписания не использовались, достигает 48 процентов. Сейчас на постоянной основе графика перевозка грузов осуществляется по восьми направлениям. В целом в текущем году долю грузовых перевозок по расписанию планируем увеличить с 6 до 15 процентов.

Продолжает успешно развиваться технология формирования и пропуска поездов повышенного веса и длины. За шесть месяцев на СвЖД пропущен 3931 тяжеловесный поезд весом от 7 до 9 тысяч тонн (при средней массе состава 4200 тонн). Это позволяет повысить провозные способности, увеличить производительность локомотивов, обеспечить сокращение потребления энергоресурсов.

Совместно с грузоотправителями и операторами приходится

Алексей Миронов: Ситуация в мировой экономике сегодня не позволяет строить точные прогнозы.

много работать над оптимизацией логистических схем грузовых перевозок, сокращением встречного порожнего пробега. Хороший пример — станция Ревда. Когда-то из-за конкуренции операторов станция была «забита» вагонами, количество которых превышало потребности предприятия, в адрес которого они поступали. Но нам удалось исправить ситуацию, и вот уже почти два года никаких жалоб не поступает. Мы методично решаем эту проблему и в целом по СвЖД: 13 тысяч порожних вагонов в месяц на встречном направлении нам уже удалось сократить.

Конструктивное взаимодействие с грузоотправителями позволило поднять уровень маршрутизации нефтяных грузов по Сургутскому региону обслуживания до 45,4 процента. При этом уровень маршрутизации при организации доставки углеводородов в порты достигает 90 процентов. В целом по СвЖД в текущем году маршрутами отправлено 36 процентов грузов (на 6 процентов больше уровня прошлого года).

Мы ставим предприятия в такие условия, что они начинают тщательнее просчитывать свою экономику. Некоторые компании раньше просто не уделяли серьезного внимания транспортному обеспечению своей деятельности.

В прошлые годы грузоотправители часто жаловались на нехватку вагонов. Сейчас ситуация изменилась?

**АЛЕКСЕЙ МИРОНОВ:** В текущем году жалоб от грузоотправителей на нехватку вагонов не поступало. За последние годы был создан конкурентный рынок в сфере грузоперевозок: сегодня работают более 1800 компаний-операторов, и

каждый грузоотправитель имеет возможность выбора. Существенно сократился средний возраст подвижного состава — на данный момент он чуть более 15 лет (ранее превышал 22 года).

Вместе с тем парк подвижного состава в РФ с 2003 года увеличился на 47 процентов и составил 1,2 миллиона вагонов, тогда как погрузка за эти годы выросла лишь на 6,5 процента. Такой дисбаланс обернулся снижением эффективности использования подвижного состава, нерациональной загрузкой инфраструктуры железных дорог, увеличением сроков доставки. Вагоны частных операторов в ожидании заказов занимают пути и мешают движению.

В Госдуме сейчас рассматривается законопроект, предусматривающий введение платы за нахождение на инфраструктуре ОАО «РЖД» вагонов, временно не востребованных в перевозочном процессе. Кроме того, за ОАО «РЖД» должно быть закреплено право перемещения порожних вагонов, простаивающих на станционных путях.

Для повышения производительности подвижного состава и сокращения порожнего пробега РЖД разработали договор-оферту: вагонный парк после выгрузки консолидируется в одних руках и управляется по обезличенной технологии. Оператор, заключая такой договор, продолжает самостоятельно вести хозяйственную деятельность, а перевозчик получает возможность построения оптимальной логистики для подачи порожнего вагона под погрузку.

В последнее время появилась информация о том, что на российских железных дорогах не хватает локомотивов, высок уровень их износа. Существует ли такая проблема на СвЖД?

**АЛЕКСЕЙ МИРОНОВ:** В этом отношении мы находимся в более благоприятной ситуации, чем сеть в целом. В 2004–2013 годах на СвЖД поступил 451 новый локомотив, в том числе 274 машины нового поколения. В текущем году мы приобрели еще 52 единицы тягового подвижного состава, таким образом, потребности магистрали в локомотивном парке будут полностью удовлетворены. Надо отметить, что завод «Уральские локомотивы Группы «Синара» полностью закрывает наши потребности в современных электровозах (серии 29С6, 29С10). Также в текущем году на СвЖД поступят инновационные локомотивы на газомоторном топливе.

За 6 месяцев 2014 года в Сургутском регионе погрузка выросла на 4,5 процента — до 9,8 миллиона тонн, в Тюменском — на 28 (до 5,5 миллиона тонн). Учитывая планы развития предприятий, объемы предъявляемых к перевозке нефтехимических грузов к 2020 году вырастут еще в 1,6 раза.

С использованием газотурбозавоза ТГ1 планируем организовать перевозку углеводородов с севера УрФО поездками весом 9 тысяч тонн. В перспективе на перегоне Кортчаево—Сургут—Войновка газотурбозавоз сможет водить поезд весом до 15 тысяч тонн — это вообще новая экономика и новая технология работы железной дороги. На электрифицированном северном полигоне СвЖД для этого есть все условия: равнинный профиль, большие объемы перевозимых грузов, наличие предприятий по производству сжиженного природного газа. Планируется, что до 2020 года на СвЖД поступит около 20 газотурбозавозов.

## Рубль по курсу

13

По его мнению, толчком к росту производства, а соответственно и поступлений в бюджет, мог бы стать внутренний толлинг. Напомним, что под этим понимается схема производства с особым режимом таможенного оформления грузов, когда заказчиком является иностранная организация, закупляющая сырье внутри страны без уплаты НДС и передающая его на переработку.

— Весь металлургический комплекс России за 10 лет перевооружился, а отечественные машиностроители на этом не смогли заработать. Международные холдинги размещают производство в Индии, Таиланде, Китае, но не в России, где заводы не загружены на полную мощность. Все потому, что у нас в стране не созданы условия для размещения оборудования «без высокого интеллекта». Доходило до абсурда: чтобы иностранный резидент мог разместить заказ на российском заводе всего в 40 километрах от того города, где находится офис, надо вывезти сырье за пределы России, а потом ввезти обратно — оба раза через таможню, — возмущается Михаил Зюев.

— Подстегнуть промышленный рост могут новые финансово-организационные механизмы. Надо, к примеру, ставить вопрос о выдаче краткосрочных кредитов под оборотные средства — тогда активизируются взаимные

## Сегодня банки кредитуют реальный сектор по остаточному принципу и по ставке 15–20 процентов. С точки зрения доходности их больше привлекают нефтегазовая отрасль и торговля

платежи предприятий. Но, чтобы внедрить такой механизм, следует внести поправки в законодательство, — рассуждает Анатолий Сысов.

Позтому промышленники предлагают установить контрольные цифры для ЦБ РФ: ставка рефинансирования должна быть на уровне 4–5 процентов, ставка кредитования реального сектора — инфляция плюс один процент. Сегодня, по словам бизнесменов, банки кредитуют реальный сектор по остаточному принципу и по ставке 15–20 процентов. С точки зрения доходности финансистов больше привлекают нефтегазовая отрасль и торговля.

Господдержка, о которой много говорится, по сути, капля в море. Гендиректор «Пумори-СИЗ» Александр Баладин привел красноречивый пример: за год его предприятие уплатило порядка 200 миллионов рублей налогов — столько же, сколько Свердловская область выделила для всех промышленных компаний на компенсацию процентных ставок по кредитам в 2013 году. Да и регламент предоставления господдержки вызывает вопросы. В частности, на Среднем Урале сбор заявок на субсидирование нового оборудования осуществляется до 7 июля, причем только по фактически понесенным затратам. Планируемые во втором полугодии капиталовложения в основные фонды фактически вылетают из реестра.

## МНЕНИЯ

## Денис Усков,

заместитель директора представительства Внешэкономбанка в Екатеринбурге:

— Говорить, что денег мало, — лукавство. Азиатские рынки открыты и азиатские инвесторы готовы вкладывать деньги в Россию, крупный бизнес — в ТЭК, небольшие инвесторы — в реальный сектор, инфраструктуру. Проблема — в оформлении проектов. У международных инвесторов жесткие требования. Экономисты предприятий, которые занимаются текучкой, эту задачу выполнить не в состоянии, а нанимать консалтинговую компанию не все хотят. Да, услуги PWC или KPMG дороги, но есть масса альтернативных компаний. Иногда на это уходит год, но финансирование предоставляется на 10–15 лет.

## Владимир Черкашин,

председатель Уральского банка Сбербанка России:

— Деньги в Свердловскую область идут. В частности, мы приносили на 100 миллиардов рублей больше, чем собирали здесь. На долю бизнеса в портфеле приходится 30 процентов, в некоторых сегментах даже больше. Примерно такой же баланс у ВТБ, Газпромбанка. Объем денежных средств, работающих в экономике, вполне сопоставим с бюджетами территорий. Другое дело, что хочется иметь не только кредитные каналы, но и те, что сразу направляются на развитие инфраструктуры. Эта часть очень слаба.

Нельзя резко увеличивать денежную массу в стране: инфляция делает конкурентоспособной продукцию, но разрушает жизнь граждан, следовательно, длительной и высокой она быть не может. Говорить надо об инвестиционной миссии, которой сегодня нет. Государство в целом не определилось с экономической политикой, микроэкономизацией и минфин спорят между собой. Алексей Улюкаев говорит: чтобы подтолкнуть экономику, нужен триллион рублей инвестиций. ЦБ озвучивает другую цифру: 200–300 миллиардов через софинансирование в различной форме (прямое вложение, гарантии, субсидии).

## А КАКУ СОСЕДЕЙ

На Южном Урале для предотвращения падения промышленного производства развивают импортзамещение, местную кооперацию и стремятся диверсифицировать экономику. Так, в регионе реализуются проекты в рамках внутренней кооперации, например, в Трехгорном на базе системообразующего атомного предприятия — приборостроительного завода — создается центр кооперации машиностроительных предприятий «Трехгорный». Правительство Челябинской области на конкурсной основе предоставляет государственные гарантии (по данным на 2 июля их получили 9 организаций на реализацию 10 инвестиционных проектов), льготы по налогам на прибыль и имущество организациям.

— Диверсификация является важнейшим инструментом сдерживания кризисных явлений в экономике, что уже продемонстрировал кризис 2008 года, — говорит министр экономического развития Челябинской области Елена Мурзина. — Она помогает Челябинской области компенсировать выпадающие доходы от металлургии за счет роста налоговых поступлений от других отраслей. Прежде всего это касается моногородов. Если в самом начале акцент был сделан на развитие малого бизнеса и создании альтернативных производств, то сейчас речь идет об изменении продуктовой линейки градообразующих предприятий моногородов. Как следствие, по итогам января—мая 2014 года в моногородах по сравнению с другими муниципалитетами области отмечается наибольший рост промышленного производства: в Карабаше — 118,7 процента, Усть-Катаве — 113,9, Миассе — 108, Магнитогорске — 103,8 процента.

Подготовила Арина МIRONENKOVA

## РЕЙТИНГ Самые экономически успешные в РФ — нефтегазовые автономии и Тюмень

## Округ на северной тяге

Анатолий Меньшиков

Согласно данным Минрегионразвития РФ о ситуации в экономике, финансово-банковской и социальной сферах в январе—мае текущего года, Уральский федеральный округ по большинству ключевых позиций лидирует, но исключительно благодаря отличным показателям северных автономий и юга Тюменской области.

К примеру, в сводном индексе социально-экономического положения наш федеральный округ далеко опередил Центральный. Спир-

сок регионов возглавляет Тюменская область. Югра и Ямал, заняв 3 и 4 места, обогнали даже Москву. Впрочем, положение других регионов УрФО — Курганской, Челябинской и Свердловской областей — правительственные эксперты оценили «хуже среднероссийского». Так, на Среднем Урале наблюдается промышленный спад, который, в частности, подтверждается снижением потребления электроэнергии почти на пять процентов по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Сибирские регионы, напротив, успешны в реальном секторе эконо-

мики: Тюмень в рейтинге вторая, ЯНАО — третий, ХМАО — 6. Обращает на себя внимание резкий рост объемов кредитования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей: на Ямале — на 72,5 процента, в Тюменской области — на 48,1.

За счет абсолютного лидерства нефтегазовых субъектов Уральского округа нет равных по величине доходов и занятости населения. По темпу роста доходов бюджета Тюменская область уступила Сахалину и Чукотке, заняв третью позицию. Шестая — у Югры. В Свердловской области поступле-

ния в казну существенно снизились. Здесь, по версии минрегионразвития, также ухудшается положение со сбором налога на прибыль организаций — она сократилась на 20 процентов. Зато в Ямало-Ненецком округе рост на 59 процентов, в Югре — на 90,7, в Тюменской области — более чем двукратный. Она позволила себе пустить на капитальные расходы почти пятую часть от общего объема бюджетных трат, тогда как в среднем по стране этот показатель не превышает 6 процентов.

По вводу жилья на каждую тысячу человек Тюменская об-

ласть остается в тройке лидеров. А по объему вложений в сфере строительства (объем денежной массы на каждого жителя) Ямал и Югра заняли 2 и 3 места соответственно. На тех же позициях северные автономии находятся при оценке уровня инвестиционной привлекательности. Ну а первенствует здесь опять же Тюменская область. При том, что Курган оказался в числе замыкающих списки, три сибирских региона позволили Уральскому округу именоваться самым привлекательным для инвесторов в России.



## РАКУРС Ритейлеры стремятся компенсировать потери от краж сразу из нескольких источников

# Скупому платят трижды

Ксения Дубичева

КРУПНЕЙШИЕ российские торговые сети пересчитали налог на прибыль за последние три года, уменьшив свой доход на сумму украденных или испорченных товаров. Теперь государство должно вернуть переплаченный налог. Таким образом ритейлеры намерены собрать еще один «урожай»: на деле воры залезают в карман не к ним, а к покупателям и продавцам.

Налоговый кодекс РФ напрямую не устанавливает порядок списания украденных товаров. Согласно ведомственному письму Минфина РФ, ранее они учитывались как проданные, а факт хищения подтверждался полицейским документом — постановлением об отказе в возбуждении уголовного дела «за невозможностью установления лица, совершившего кражу». В прошлом году группа крупнейших ритейлеров оспорила данный порядок в Высшем арбитражном суде России. Суд признал вышеописанные условия списания убытков избыточными и нереализуемыми, а потому незаконными, и решение

### Потери магазина от краж — до пяти процентов стоимости товара — оплачивают честные покупатели

ВАС позволило торговым компаниям потребовать пересчета налога на прибыль.

Налоговики в панике: цена вопроса только в Санкт-Петербурге, где и был создан прецедент, — миллиард рублей. Именно такая сумма фигурировала в уточненных декларациях за 2010–2012 годы, которые подали зарегистрированные в Северной столице ритейлеры.

По оценке ЮНЕСКО, в последнее время шоп-лифтинг — несанкционированный вынос продукции из торгового зала — стал самым распространенным видом преступлений. Пожалуй, каждый покупатель хоть раз да наблюдал такие картинки: то девушка, озираясь, засовывает шоколадку в сумку, то сгорютившийся за торговыми стеллажами мальчишка в два глотка опорожняет бутылку газировки, то детина в кожаной куртке уминает банан и швыряет на пол кожуру... Представители торговли любят рассказывать о незабываемом случае, когда персонал бежался на помощь покупателям: с залитым кровью лицом: как оказалось, «кровоточил» спрятанный под шапкой... пакет мясного фарша. По данным Челябинского ГУ МВД, за месяц в регионе регистрируется до 50 случаев воровства продуктов из магазинов, но статистика отражает реальную картину лишь отчасти.

Ритейлеры в голос жалуются на все увеличивающиеся потери от краж, но прятать товар в витрины ради его сохранности им невыгодно: свободный доступ увеличивает оборот более чем в 2,5 раза. Сетевики «тяжеловесы» уверяют: убытки от воровства превышают 1,5 процента оборота. Их «меньшие братья» называют более скромные цифры. Директор магазина екатеринбургской сети подсчитала: «Магазин нашего формата шаговой доступности с оборотом в 4,5–5 миллионов рублей в месяц от воров теряет около 15 тысяч. Разовый ущерб, как правило, не превышает тысячи рублей». Ее коллега назвала близкую цифру — 0,35 про-

цента оборота, оговорившись, однако, что «реально на воровстве магазин может потерять от двух до пяти процентов выручки».

— Многие магазины самообслуживания закладывают определенный процент потерь в продажную стоимость товара, то есть увеличивают торговую наценку на сумму убытков — обычно до пяти процентов стоимости товара, — объясняет бывший товаровед Елена Пашина. — Таким образом, потери магазина от краж оплачивают честные покупатели.

Накрутки ритейлеров давно вызывают нарекания не только у покупателей, но и у представителей пищевой промышленности и аграриев.

— Десять лет назад сетевики работали более скромно, с наценкой в 20–25 процентов. Сейчас совсем стесняться перестали: 40 процентов — в порядке вещей, — рассуждает один из свердловских производителей сельхозпродукции.

Иногда магазины пытаются заставить расплатиться за воров собственных сотрудников: с продавцами заключают договоры о полной материальной ответственности — индивидуальной или коллективной. Например, екатеринбурженка Елена уволилась из крупной сети из-за ежемесячных вычетов по 2–3 тысячи рублей: «Составляют акт о хищении и штрафуют. «Нарисовали» столько штрафов, что выходное пособие не выплатили вообще, велели еще спасибо сказать, что должна не осталась».

— Это неправомерно, — объясняет юрист Андрей Зотиков. — Обремененный таким договором продавец всегда может оспорить его в суде. Материальная ответственность работника исключается, если работодатель не обеспечил надлежащих условий для сохранности вверенного ему имущества. А в магазинах самообслуживания обеспечить их невозможно: к каждому батону колбасы охранника не приставишь.

Теперь убытки от воровства, и без того уже оплаченные дважды — покупателем и материально ответственным продавцом — сетевики решили компенсировать еще и из бюджета. То есть опять же за нас, налогоплательщиков, счет. Около пяти лет в Госдуме пытаются продвинуть законопроект о предоставлении торговым сетям права уменьшать облагаемую налогом прибыль магазинов самообслуживания на сумму убытков от хищений товаров. Предлагалось, в частности, ввести нормирование потерь от хищений в зал как самообслуживания в размере 0,75 процента от оборота, а факт кражи подтверждать всего лишь результатами аудиторской проверки.

Снять законопроект с рассмотрения предложили сразу три комитета Госдумы. Как отметили в комитете по налогам и сборам, «привлечение аудиторов повышает коррупционную составляющую процедуры». Кроме того, по подсчетам депутатов, преференция приведет к бюджетным потерям в 38 миллиардов рублей в масштабе страны. Комитет по безопасности счел, что бороться с хищениями в торговле надо, усиливая меры безопасности и контроля, а вовсе не путем предоставления налоговых льгот.

## КСТАТИ

*В РСФСР законодательно устанавливались следующие нормы «сушки и утруски»: допускали потери 0,23 процента продовольственных товаров, а из промышленных магазинов регламентировано могли стирать каждую тысячную пару обуви и 0,05 процента головных уборов.*

## Власть и бизнес Уже 25 начинающих тюменских фермеров получили от государства по миллиону

# Грант на старте



Ольга Бабанова, Тюменская область

На днях в регионе раздала очередную партию грантов аграриям: в этом году их получили шесть крестьянско-фермерских хозяйств (КФХ).

Из-за сокращения финансирования претенденты на господдержку ныне чувствовали себя как абитуриенты при поступлении в престижный вуз. Вершившая их судьбу комиссия анализировала каждый пункт бизнес-плана, отдавая предпочтение тем производителям, которые нужны региону в первую очередь. В результате гранты получила лишь половина участников отбора.

В прошлом году денег было больше, поэтому одобрили все 11 бизнес-проектов. Фермеры тогда получили от 800 тысяч до 1,26 миллиона рублей. Плюс каждому — по 80 тысяч рублей на обустройство усадьбы (их можно было потратить на покупку автомобиля или бытовой техники, ремонт жилья). В этом году денег на обустройство фермерам решили не давать, а средства поделить поровну. На каждое КФХ пришлось по 1,044 миллиона.

Региональные власти отмечают: с начала действия федеральной программы, а она была запущена в 2012 году, начинающим тюменским фермерам выплачено уже более 27 миллионов рублей. На эти деньги фермерские хозяйства купили три десятка сельхозмашин и почти две сотни коров и бычков. Желающих получить стартовый миллион все больше, но поддержать всех, увы, не получается. Региональный департамент АПК уже направил в федеральный министерство заявку на увеличение финансирования.

Поддержка себя оправдывает, отмечают чиновники. Первые участники уже доказали, что не потратили деньги впустую — пустили в дело. За прошлый год они заработали 13,8 миллиона. При этом перечислили в бюджет 1,8 миллиона рублей налогов.

Так, Игорь Чернышов из Ишимского района, получивший грант одним из первых, сдал в прошлом году на переработку 70 тонн молока. Что инте-

ресно, Игорь начал заниматься животноводством совсем недавно — до этого работал агрономом. В 2012 году на полученные от государства средства, а тогда фермерам давали по 1,5 миллиона рублей, купил 54 теленка. Сейчас в его хозяйстве уже сотни дойных коров и почти полторы сотни молодняка. Только за последний месяц КФХ произвело 40 тонн молока. При этом у Чернышова еще полторы тысячи гектаров пашни под зерновыми и многолетними травами. Правда, землю, как и ферму, селянин пока арендует. Но это, уверен он, ситуация временная.

Акцент



Региональные власти надеются, что отдача от хозяйств, получивших господдержку, будет расти: таких, кто сочинил бизнес-план только ради миллиона, среди этих фермеров нет

Разрослось за последний год и хозяйство Нурсамбаевых в соседнем Голышмановском районе. На полученный в прошлом году грант семья купила технику для заготовки сена и два десятка телат мясной породы обрала. Гульнара и ее супруг Таймыс — оба в прошлом педагоги. Когда-то жили в соседней Омской области, работали в школе: муж преподавал машиноведение, жена — русский язык и литературу. Подворьем обзавелись уже после переезда. Начинали с четырех коров. Несколько лет продавали молоко. А получив миллион, решили основательно заняться производством мяса.

Сейчас у Нурсамбаевых уже 130 голов крупного рогатого скота. Отстроили две мини-фермы: одну в Голышманово, другую в соседней деревне Крупнина. Недавно открыли в райцентре собственную мясную лавку. Покупатели уже проторили к ней дорожку, а фермеры подумывают об организации цеха полуфабрикатов.

Региональные власти надеются, что в будущем отдача от хозяйств, получивших поддержку, будет расти. Таких, кто сочинил бизнес-план только ради миллиона, в числе покупателей гранта, уверены чиновники, нет. Ведь отбор проводится жесткий. Фермер должен раскрыть все секреты создаваемого бизнеса: какой живностью собирается обзавестись, что и в каком объеме производить, кому продавать, сколько зарабатывать и отчислять в бюджет. Более того, фермер обязан трудоустроить у себя в хозяйстве односельчан — на миллион гранта минимум два человека. Да и последующий

контроль за «миллионерами» тоже нешуточный. Мало того, что фермер должен отчитаться за каждый бюджетный рубль, так еще и в течение десяти лет он, по условиям программы, не имеет права продавать купленное на средства господдержки имущество. Впрочем, сами чиновники признают, что столь жесткие требования несколько излишни: техника лет через пять, а то и раньше, может сломаться либо фермеру захочется купить более современный агрегат. Еще сложнее с животными: выходит, что продать полученного от «государственной»

Сегодня в хозяйстве Таймыса Нурсамбаева (справа) уже 130 голов крупного рогатого скота. Пастбище им помогают наемные работники.

ного департамента АПК Павел Марков.

Этим, по его словам, сегодня озабочен и Росфиннадзор, который регулярно проверяет покупателей грантов. Впрочем, у самих фермеров пока другие первоочередные проблемы.

Между тем тюменские депутаты разработали проект регионального закона «О государственной поддержке развития личных подсобных хозяйств».

Коровы теленка фермер может, а вот саму корову — нет. Неправильно и то, что нельзя сменить специализацию хозяйства. — Сегодня на рынке дефицит говядины, и мы поддерживаем в первую очередь тех, кто занимается ее производством. Отказываем фермерам, желающим разводить свиней, коз или птицу. Но не исключено, что через пару-тройку лет ситуация может измениться, и как быть тогда? — задается вопросом главный специалист отдела экономики област-

По словам зампреда комитета по аграрным вопросам и земельным отношениям облдумы Николая Барышников, парламентарии проанализировали аналогичные законы почти 30 субъектов страны и постарались сделать лучший вариант. Депутаты полагают, что такой документ региону необходим: в области насчитывается около 160 тысяч личных подворий и на их долю приходится почти половина всей производимой в регионе сельхозпродукции.

## А КАК У СОСЕДЕЙ

В департаменте сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Курганской области вручили сертификаты на получение грантов на открытие собственного дела 24-м начинающим фермерам и шести главам крестьянских хозяйств на развитие семейных животноводческих ферм. Максимальная сумма гранта для первой категории составила 1,5 миллиона, для второй — 10,4 миллиона рублей. Среди проектов традиционно преобладают создание и развитие предприятий по производству продукции животноводства, птицеводства и растениеводства, но есть и новое направление. Впервые 1,124 миллиона рублей выделено на разведение рыбы. Как рассказал корреспонденту «РГ» получивший этот грант пенсионер из Юргамышского района Николай Бахматов, по профессии он агроном, а «по жизни» — страстный рыбовод. Вот и решил заняться прудовым выращиванием карпов. В дело вошел 124 тысячи рублей — по условиям программы должно быть 10 процентов собственных средств. Рассчитывает на первый улов уже к осени. Интересно, что живет начинающий фермер в селе Карасы вблизи Карасинского озера и в будущем планирует разводить и эту рыбу, возродив популяцию «золотого» караса. По словам Николая Бахматова, рыбным промыслом занимались еще его предки, жившие на берегу Карасинского озера. История династии насчитывает более 200 лет. С 2012 года гранты в Курганской области получили около ста начинающих фермеров и семейных животноводческих ферм. Большинство созданных сельхозпредприятий успешно развивается, хотя есть несколько случаев возврата субсидий через суд. Как отмечают в департаменте, проблемы чаще возникают у молодых фермеров, не сумевших рассчитать свои силы.

Подготовила Валентина Пичурина

## ФИНАНСЫ На Южном Урале бизнес ищет новые варианты привлечения инвестиций

# Кредитный портфель не поднять

Арина Мироненкова, Челябинская область

В АГЕНТСТВЕ инвестиционного развития (АИР) Челябинской области предложили сформировать на уровне региона бюджет развития, который позволит направлять деньги из казны не только на решение насущных вопросов, но и финансировать наиболее перспективные для области якорные инвестиционные проекты.

Задуматься о новых способах привлечения инвестиций в производство заставила непростая ситуация с оформлением займов для бизнеса, вызвавшая бурную дискуссию на заседании Южно-Уральской торгово-промышленной палаты. Привычная схема получения кредитов в коммерческих банках для реализации инвестиционных проектов в последнее время дает сбои: ставки для бизнеса слишком высоки. Несмотря на то что официальная кредитная ставка для предпринимателей по итогам мая не превысила 12 процентов, реально оформить заем для развития собственного дела удается в лучшем случае под 15 процентов годовых.

— Короткие сроки кредитования и высокие ставки делают банковские кредиты малопривлекательными для финансирования инвестиционных проектов. На таких условиях компании могут брать деньги только для пополнения оборотных средств, — говорит руководитель агентства инвестиционного развития Челябинской области Олег Пермяков. — Хотя потенциально существует огромное количество различных механизмов финансирования любых инвестиционных проектов, однако не все они работают и в одинаковой степени доступны. Если мы обратимся к статистике последних 13 лет, то увидим, что объем привлеченных собственных средств предприятиями ниже 40 процентов опускался только в предкризисный и кризисный периоды, в остальные годы, в том числе и сейчас, этот показатель выше.

### Коммерческие банки станут активно кредитовать бизнес только в том случае, если предприятия начнут вкладывать достаточное количество средств в собственное развитие

Объем банковских коммерческих кредитов достигает всего 10 процентов в структуре основных источников финансирования инвестиционных проектов предприятий. И при этом, согласно исследованиям АИР по Челябинской области, порою он даже меньше, чем бюджетные источники финансирования. При этом денежные средства населения, которые также могли бы быть использованы для реализации инвестиционных проектов, пока привлекаются компаниями Южно-

го Урала только в секторе жилищного строительства.

— С нашей точки зрения, мощным ресурсом для инвестиционного прорыва в области мог бы выступить так называемый бюджет развития, который можно сформировать на уровне региона, — говорит Олег Пермяков. — Расходная часть региональной казны сегодня превышает сто миллионов рублей, часть этих денег через соответствующие механизмы — финансовые институты — могла бы направляться на развитие территории, а не на текущее потребление.

По словам председателя комитета ЮУТПП по финансовым рынкам и кредитным организациям Алексея Люкова, наиболее эффективным и реалистичным источником финансирования инвестиционных проектов сегодня служит капитализация предприятий. Такие компании, как правило, обладают большей финансовой устойчивостью, а значит, у них не будет проблем и с привлечением заемных средств, ведь это основной показатель, на который ориентируются банки при выдаче кредитов.

— Коммерческие банки станут активно кредитовать бизнес только в том случае, если предприятия начнут вкладывать достаточное количество средств в собственное развитие, — убежден Алексей Люков. — Однако множество компаний предпочитает уводить прибыль в офшоры для минимизации налоговой нагрузки либо сохранения личной прибыли владельцев. Однако потом у таких предприятий возникают серьезные проблемы с получением кредитов.

Эксперт отмечает, что многие банки жесточайшим образом подходят к анализу ситуации на предприятии, прежде чем оформить заем. Иная ситуация с физическими лицами: им получить кредит несказанно проще. По этому в последнее время в банковских портфелях стали появляться квази-продукты: кредит оформляется физлицом, но в дальнейшем средства направляются на развитие коммерческой структуры.

## комментарий

Руслан Гаттаров,

вице-губернатор Челябинской области:

— Привлечение инвестиций — первоочередный вопрос, который стоит сейчас перед экономическим блоком регионального правительства. Чтобы улучшить качество жизни южноуральцев, необходимо где-то взять деньги. В федеральном центре их получить сложно, в банках — достаточно дорого. Нужно зарабатывать, создавая условия для развития бизнеса, привлечения инвесторов. Есть территории, где уже научились это делать, к примеру Татарстан, Калужская область. Считаю, что поиск инвесторов — это задача не только региональной власти, но и всего бизнес-сообщества, поэтому нам необходимо выстраивать четкое взаимодействие, в том числе с помощью открытых встреч, дискуссионных площадок.



Убытки от краж в магазинах самообслуживания неизбежны: к каждому батону колбасы охранника не приставишь.

ЦИФРА

1,2  
ТЫСЯЧИ КФХ

зарегистрировано в Тюменской области





facebook.com/rg.ru



odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus



vk.com/rgru

Российская газета  
ural.rg.ru  
10 июля 2014  
четверг № 152 (6424)

## АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

## Металлурги создают собственную генерацию

На ОАО «Среднеуральский медеплавильный завод» компания «Штарк Энерджи Екатеринбург» завершила строительство мини-ТЭЦ мощностью 21,5 МВт. Это первый завершенный объект собственной генерации на предприятиях Уральской горно-металлургической компании (УГМК). Общая стоимость его реализации — около миллиарда рублей. Проект реализован по схеме BOT contract (build—operate—transfer), которая предполагает возведение энергообъекта на средства инвестора с последующей передачей в аренду предприятию на срок окупаемости для инвестора. По расчетам, он составит 9 лет, после чего объект генерации будет передан в собственность предприятия для дальнейшей эксплуатации. Данная схема реализации энергетического проекта уникальна не только для УГМК, но и для России в целом. Отметим, что в настоящее время проводится конкурс на строительство электростанций еще на шести предприятиях УГМК, ведется проектирование четырех объектов. Суммарная планируемая мощность электростанций составит порядка 200 МВт, что позволит значительно повысить надежность энергоснабжения предприятий холдинга и снизить затраты на энергоресурсы.

## В Кургане заработал цех по сборке буровых машин

На базе курганского мостостроительного завода открылось совместное российско-германское сборочное производство универсальных машин нового поколения, предназначенных для проведения буровых работ как в промышленном, так и в гражданском строительстве — ООО «БАУЭР Машинны-Курган». Инвестиции в строительство цеха составили 250 миллионов рублей. В нем будут трудиться около 40 человек. Планируется изготавливать 25 буровых машин в год.

## ЧТЗ отправит трактор на Новую Землю

После трехлетнего перерыва Челябинский тракторный завод (ЧТЗ) поставит технику по заказу Минобороны России: бульдозер Б10М с рыхлителем отправится в дальний путь на архипелаг Новая Земля, где окажет помощь в обслуживании инфраструктурных объектов. Машина с механической трансмиссией и заводским двигателем обладает набором северных опций, включая предпусковой подогреватель двигателя, отапливаемое рабочее место оператора, двойной стеклопакет в кабине.

## Свердловские инвесторы построят в Зауралье кирпичный завод

Предприниматели из Верхней Пышмы построят в Шадринске завод по производству облицовочного кирпича. Как сообщили в администрации города, инвесторы уже выбрали участок под строительство предприятия в поселке Осеево, где в советские времена находился известный далеко за пределами Шадринска кирпичный завод. Осеевское месторождение сырья их полностью устроило по качеству и запасам кремнеосодержащей глины. Инвесторы отметили и удачное расположение будущего завода (практически одинаковое расстояние до крупнейших городов УрФО), что гарантирует сбыт продукции. На производстве мощностью 30 миллионов штук кирпича в год создадут 70 рабочих мест. Поскольку предприятие планирует оснастить китайским оборудованием, решено большую часть сотрудников направить на стажировку в КНР.

## Проект «Ямал» реализуют в партнерстве с компанией из США

Фонд «Энергия» и компания Halliburton подписали первый контракт на разработку в Надымском районе проекта «Ямал». Американский партнер проанализирует данные о пробуренных ранее скважинах, представит проекты новых, составит модель геофизических исследований. Планируется также сервисное сопровождение разведочного бурения. Проект предполагает добычу до трех миллионов тонн нефти и миллиарда кубометров газа в год на двух участках недр, кроме того, предостоят построить газоперерабатывающий завод. В списке основных партнеров четыре отечественных компании, включая один из ведущих отраслевых НИИ, базирующийся в Тюмени.

## В колонии открыли литейку

В исправительной колонии № 1 города Кургана оборудован цех для литейного производства. В пустующем производственном помещении установлены две induction-печи для плавки металлов, муфельная печь для нагрева материалов и вибрационный стол для подготовки форм, а также другое необходимое оборудование. В отдельных помещениях расположились участки по изготовлению форм, покрасочная камера и склад готовой продукции. Выпускать планируют отливки из чугуна, черных, легированных и жаропрочных сталей. Производственный процесс организуют специалисты производственно-коммерческого предприятия «ТехноСталь», работать в цехе будут осужденные.

## Атомщики выступают за безвизовый софт

В рамках научно-практической конференции «Эволюция высокопроизводительных систем», прошедшей в Челябинской области, представители предприятий атомной промышленности обсудили перспективы внедрения новейших IT-технологий. По словам начальника отдела программного обеспечения ФГУП «Маяк» Александра Малышева, сегодня нужны новые решения, которые позволят предприятию развиваться, в связи с чем есть интерес в использовании отечественных IT-разработок, как не исключено, что ряд зарубежных продуктов уйдет с рынка. В течение трех лет на базе уральских предприятий атомной отрасли и ОПК могут быть разработаны решения, которые приведут к импортозамещению в сфере IT.

## Южный Урал наводит новые мосты с Китаем

Представители Челябинской области приняли участие в работе первой Российско-Китайской выставки ЭКСПО. В состав делегации вошли руководители восьми предприятий региона, представляющих АПК, сферу логистики, горноорудное производство. Итогом поездки стало подписание целого ряда соглашений о сотрудничестве. В частности, речь идет об увеличении объема поставок российских электротехнических преобразователей для китайского производителя расходомеров.

По сообщениям корреспондентов «РГ»



ОЛГА ЕВАСЕВА

Вчера на Иннопроме был дан старт совместному образовательному проекту МРСК Урала (дочерняя компания ОАО «Россети») и Уральского федерального университета. Соглашение о создании кафедры «Электроэнергетика» подписали глава МРСК Урала Юрий Лебедев и ректор УрФУ Виктор Кокшаров. Кафедра станет одним из подразделений Уральского энергетического института УрФУ, ее программы сформируют в соответствии с потребностями электросетевого комплекса УрФО: студенты планируют готовить по направлениям «релейная защита и автоматика» и «электрические сети». Ежегодно кафедра будет выпускать порядка 20 инженеров.

На церемонии подписания соглашения Юрий Лебедев (на фото справа) выразил надежду, что базовая кафедра станет ключевым звеном в возрождении уральской инженерной школы и будет способствовать притоку квалифицированных кадров в региональную энергетику.

## Рынок Уральский бизнес организует эксклюзивный детский отдых

# Прибыль на каникулах

Светлана Добрынина,  
Свердловская область

Хит нынешнего летнего каникулярного сезона на Среднем Урале — тематические лагеря отдыха для школьников. Что только не предлагают для интересного времяпрепровождения детей вдали от дома: от роботостроения до участия в декативе. Но удовольствие это не из дешевых. Если средняя стоимость путевок в обычный загородный лагерь — 12 700 рублей, то три недели увлекательного отдыха, к примеру с изучением хитростей шифрования, обойдется почти в 29 тысяч, а обучение в «уральском Хогвартсе» — более 33 тысяч рублей.

### Лето с пользой

Потенциал рынка летнего детского отдыха очень высок. В России 24 процента родителей отправляют школьников в лагерь, еще 54 процента хотели бы «согласить» детей на природу, но их пока не устраивает инфраструктура, комфорт и педагогическая составляющая такого отдыха.

— Изменение социальной психологии напрямую коснулось детских лагерей, — констатирует представитель фонда соцстраха Людмила Деева. — Все чаще родители думают о том, чтобы ребенок с пользой провел летние каникулы. Потому и набирают популярность лагеря с развивающей «начинкой»: экологические, спортивные, языковые, тематические.

Эксперты отмечают, что рынок детского отдыха за последние десять лет кардинально изменился — как количественно, так и качественно. Минимум на треть сократилось число так называемых социальных лагерей. Правда, в последние три года в области пытаются восстановить наиболее перспективные центры отдыха. При необходимости власти выкупают площадки у бывших хозяев — заводов и ведомств. Но процесс реконструкции идет медленно: в год сдают один-два лагеря.

Зато детским отпуском заинтересовался бизнес. Анализ туристического потенциала региона показал, что детский туризм растет быстрыми темпами. В зимние каникулы-2014 он на 25 процентов превалил прошлогодний показатель, летом ожидается не меньший рост, причем именно за счет лагерей.

### Поклоение пект

Теперь в ходу термин «лагеря нового типа»: они работают на открытом рынке, продавая путевки всем платежеспособным клиентам и ориентируясь исключительно на менталитет потребителя.

Новички не всегда имеют официальную регистрацию в министерстве общего и профессиональ-

ного образования Свердловской области — структуре, ответственной за организацию отдыха школьников. Во всяком случае, корреспондент «РГ» на сайте Минобрнадзора следов коммерческих лагерей не обнаружил. Да, есть шесть частных санаториев, которые летом работают с детскими отрядами. Но они делают ставку на оздоровительную программу и тесно сотрудничают как с региональными властями, так и с фондом социального страхования посредством реализации льготных путевок.

В то же время Интернет пестрит предложениями организаторов частных лагерей. При этом они не скрывают, что собственной материальной базы не имеют — арендуют корпуса в действующих санаториях или на базах отдыха. Но подчеркивают: подготовили собственный педагогический и обслуживающий персонал, готовы создать для детей максимально комфортные условия и обеспечить нескупный отдых.

Школьникам предлагают набор развлечений, о котором дети только мечтали: боулинг, бассейн, скалолазание, обучение шпионским хитростям. Любопытно, что даже обычный прощальный костер в конце смены преподносится как бонус программы. Для родителей припасены другие аргументы: вода из артезианской скважины, экологически чистые продукты, которые поставляются в лагерь фермерским хозяйством, высокая квалификация воспитателей.

По нашим данным, в Свердловской области работает до двух десятков загородных лагерей но-



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

профсоюза за такую путевку очень сложно, — призналась корреспонденту «РГ» Ольга Кардашина, специалист одной из фирм, организующих эксклюзивный детский отдых. — Но все больше родителей сознательно идет на повышенные расходы, считая, что ребенок получит массу впечатлений, внимания и заботы.

### Акцент

Ставка делается на то, что ребенок, побывав в хорошем лагере, захочет туда снова и будет стимулировать к покупке путевки родителей

### Традициям верны

С тем, что пора отходить от стандартных принципов организации отдыха детей, согласны и чиновники.

— Мы стремимся отказаться хотя бы от дневных лагерей, которые располагаются, как правило, в школах. Все прекрасно понимают, что это не совсем тот отдых, который нужен детям. Это то же самое, что провести отпуск в своем кабинете, переставив мебель, — говорит начальник отдела организации оздоровительной кампании областного министерства образования Сергей Карсканов.

Большинство загородных лагерей, несущих социальную нагрузку, к перестроению пока не готово. Львиная доля их (в Свердловской области — до 70 процентов) находится в муниципальной собственности и финансируется из бюджета. Соответственно и набор услуг стандартный, испытанный десятилетиями, а уровень комфорта зависит от времени постройки зданий.

— Люковых номеров у нас нет. Я слышала, газовики строят детский лагерь с одноместными комнатами. У нас они рассчитаны на четверых, зато удобства — в корпусе. Когда-то для пионерлагеря это считалось большим прогрессом, — говорит директор лагеря «Буревестник» Наталья Кукандина.

Продажа путевок, большая часть которых уходит по льготной цене, прибыли не приносит. Так что о коммерческой составляющей тут говорить не приходится. На этом фоне хорошие перспективы как раз сулит союз с частными структурами, активно осваивающими рынок детского отдыха. В том, что предпринимателям интересно со-

На Урале есть и муниципальные лагеря с прекрасными традициями. Ребятишки готовы отдыхать здесь хоть все лето, вот только путевок всем желающим не хватает.

наиболее успешно продвигаются коммерческие проекты. Четыре из них — южные субъекты РФ, пятый — соседний со Свердловской областью Пермский край с проектом Школа фермеров.

Программа предлагает устанавливать предпочтения, в том числе налоговые, инвесторам, готовым вкладывать средства в детские лагеря нового типа. Предусматривается стимуляция и для потребителей. К примеру, выпуск государственных сертификатов, которыми родителям компенсируют часть стоимости коммерческих путевок. Эффект от внедрения данной программы пока не просчитан.

О намерении подключиться к проекту власти Свердловской области пока не заявляли. В регионе сейчас действует собственная концепция развития детского загородного отдыха, рассчитанная до 2020 года, в ней о коммерческих проектах нет ни слова.

### СПРАВКА «РГ»

Бесплатные путевки в санатории и лагеря отдыха в Свердловской области получили почти 2,5 тысячи детей. Большинство семей могут рассчитывать на субсидию — от 25 до 90 процентов от стоимости путевки. С учетом компенсации путевка обходится родителям лишь в 2400 рублей. Чтобы получить такой подарок из бюджета для родного чада и попасть в список льготников, родители екатеринбургских школьников в апреле нынешнего года чуть не в ночи выстраивались в очередь у порогов районных управлений образования. Региональные и муниципальные власти признают: бюджетных загородных лагерей на Среднем Урале сейчас намного меньше, чем требуется. Поэтому каждый год пытаются выкупить у ведомств и отремонтировать хотя бы заброшенные детские базы отдыха.

## НАУКА Геологи

## отправятся на Ямал

## В ПОИСКАХ АЛМАЗОВ

Анатолий Меньшиков

В СТОЛИЦЕ Большого Урала готовится поисковая экспедиция на побережье Карского моря. Это западный участок Байдарской губы с вытянутым вдоль континентальной кромки островом Торасавэй. По свидетельству директора Уральского центра камня Фирата Нурмухаметова, в отряд записалось полтора десятка человек. Профессиональные геологи, геофизики из Екатеринбурга и Тюмени, студенты Горного университета поставят палатки на продуваемом холодными ветрами скалистом берегу.

Задача экспедиции — в течение 1,5–2 месяцев комплексно изучить местность на предмет обнаружения признаков залежей минерального сырья, в первую очередь алмазов. Отдельные уральские исследователи не исключают, что они могут здесь быть. Однако сообщения некоторых российских СМИ, поспешивших провозгласить об открытии на берегу студеного моря кимберлитовых трубок, оказались неправдой. Что подтвердил корреспонденту «РГ» известный исследователь Полярного и Приполярного Урала доктор геолого-минералогических наук Владимир Душин.

Саму возможность наличия алмазов в горных склонах Ямала никто не опровергает. Пару лет назад на месторождении хромитов, разрабатываемом в относительной близости к Салехарду челябинским предприятием, геологи из Китая обнаружили в полутоннах килограммах руды около тысячи кристаллов. Но такие алмазы для ювелирной отправки непригодны, они хороши для оснащения режущих, буровых инструментов. Имеет ли смысл затевать на Крайнем Севере промышленную добычу технических алмазов, если по цене они многократно дороже искусственных?

Место, где геологи мечтают наткнуться на сокровища, — это северное предгорье Уральской гряды. Здесь еще не сошел до конца снег. С приходом короткого полярного лета исследователи приступят к работе. Образцы породы отправят в Екатеринбург. Найти золото либо платину — такое большая и желанная удача. Кстати, разведанные запасы желтого металла в округе исчисляются десятками тонн.

## МЕЖДУ ТЕМ

Началась научно-исследовательская экспедиция «Ямал–Арктика-2014». Директор департамента по науке и инновациям ЯНАО Андрей Денисюк пояснил, что сформированы 15 полевых отрядов, костяк которых составили ведущие ученые России и Европы. В числе прочего они исследуют состояние вечномерзлотных грунтов, лесотундровых экосистем, популяций птиц и животных.

## ДОЛГИ В Зауралье

## предприятия могут стать банкротами за неуплату

## ВЗНОСОВ

## СОЦСТРАХА НЕ БОЯЛИСЬ

Валентина Пичурина,  
Курганская область

КУРГАНСКОЕ региональное отделение Фонда социального страхования РФ просит признать банкротами восемь местных предприятий, что заложено в взыскании обязательного социального страхования за полтора года превысила 100 тысяч рублей. Материалы на неплатежников уже находятся в налоговой службе, полномочной представлять интересы регионального отделения ФСС в арбитражном суде в делах о банкротстве.

Общий долг потенциальных банкротов перед ФСС превышает 6 миллионов рублей. Как сообщили в ведомстве, более половины этой суммы составляют обязательства строительной компании — завода КИП.

Отметим, что по итогам 2013 года в черном списке должников-страхователей было 17 зауральских предприятий. По решению суда на двух из них введена процедура наблюдения, еще на одном — конкурсное производство. Остальные дела находятся в стадии рассмотрения.



## ХОРОШАЯ НОВОСТЬ В ЕКАТЕРИНБУРГЕ ВОЗРОЖДАЕТСЯ НЕКОГДА ИЗВЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ОБОРОНКА ПОДЕЛИЛАСЬ РАБОТОЙ

Ольга Лобовикова, Екатеринбург

НОВЫЙ производственный участок запущен на ООО «Уральщина». Теперь металлообработка бандажей для бронетехники, в том числе для Уралагонзавода, будет выполняться не в Нижнем Тагиле, а в Екатеринбурге.

Уральский шинный завод несколько лет не появлялся в информационной повестке. Предприятие было на слуху в годы кризиса, когда массовые сокращения вызывали недовольство профсоюза. Несколько лет назад в СМИ также обсуждались планы покупки екатеринбургского производителя шин Уралагонзаводом. Впоследствии интерес журналистов к судьбе предприятия постепенно сошел на нет. Между тем на Уральшину зашел новый собственник, он уже инвестировал в возрождение завода порядка 150 миллионов рублей.

Как рассказал генеральный директор ООО «Уральщина» Юрий Андрус, учредителями предприятия с ноября 2012 года являются ЗАО «Росинтербанк» и ООО «РСУ-Инвест». Они купили

За счет оптимизации производственных процессов у завода появилась возможность увеличить объем выпуска продукции в 2,5 раза



Юрий Андрус: Мы постоянно создаем новые рабочие места.

завод у холдинга «Кордиант», вышедшего из ОАО «СИБУР». Предприятие тогда было в плачевном состоянии. Все станки, на которых ранее изготавливались гражданская продукция, демонтировали и перераспределили на другие заводы холдинга. Осталось лишь оборонное производство. Загруженность оборудования составляла порядка 30–40 процентов, но высокая степень его износа не позволяла наращивать объем производства. Знания требовали капитального ремонта, инженерные коммуникации — замены. Из 2,5 тысячи человек, которые трудились на Уральшине в середине 2000-х годов, осталось только 116.

— Сейчас у нас работает около 140 человек, но мы постоянно создаем новые рабочие места, — заверил генеральный директор. Вместе с тем идет оптимизация предприятия, повышается его эффективность. Например, введен в эксплуатацию новая компрессорная станция, что позволило сократить потребление электроэнергии этим оборудованием почти в семь раз.

Оптимизация приносит свои плоды. Так, выручка Уральщины



Пуск нового производственного участка позволит Уральшине меньше зависеть от смежников и распределить загрузку более равномерно.

по итогам 2013 года увеличилась на 19 процентов к 2012 году, а чистая прибыль — на 10.

Приведением в порядок старой производственной базы на заводе не ограничиваются. 8 июля на предприятии запущен участок обработки и сборки металлоарматуры для катков военно-гусеничных машин. Проект реализован в рамках соглашения с корпорацией «Уралагонзавод», заключение которого инициировали шинники. Документ подписан в начале 2014 года.

Раньше Уральщина участвовала в выпуске катков для военно-гусеничной техники лишь на этапе изготовления массивной шины. Схема производства была такой, что на каждом этапе обработки комплектующие приходилось возить с предприятия на предприятие. ВСМПО—Ависма отправляла металлические заготовки для катков на Уралагонзавод. Там выполнялась обработка и сборка металлоарматуры, которая отвозилась на Уральшину. Затем уже готовое колесо возвращалось заказчику — УВЗ. Таким образом, екатеринбургское предприятие сильно зависело от смежников. Получалось, что в начале года завод работал вхолостую — изготавливать за частую было нечего, а электроэнергию и тепло предприятие потребляло, людям начислялась зарплата. Вместе с тем во второй половине года загрузка достигала 200 процентов, коллектив и оборудование работали с большим напряжением.

Пуск нового участка позволит меньше зависеть от смежников и распределить загрузку предприятия более равномерно, отмечает Юрий Андрус. За счет оптимизации процессов у завода появилась возможность увеличить объем выпуска продукции в 2,5 раза. Инвестиции в открытие нового участка составили порядка 80 миллионов рублей, половина из которых была направлена на покупку оборудования, остальное — на ремонт производственных помещений и коммуникаций. Проект был реализован на собственные средства завода, средства учредителя — РСУ-Инвест и с привлечением кредита Росинтербанка.

К концу года предприятие планирует открыть еще один новый участок с аналогичным объемом инвестиций. Его запуск позволит изготавливать на Уральшине каток для бронетехники в сборе, полностью готовый к непосредственной установке. Предполагается, что первоначально каток будет поставаться на Уралагонзавод, а впоследствии шинники надеются расширить круг своих потребителей.

Около 90 процентов продукции, которую выпускает предприятие, предназначено для оборонного комплекса. Однако имеющееся оборудование позволяет производить и изделия гражданского назначения. Так, завод выпускает шинно-пневматические баллоны, которые используются в буровых установках, а также в судостроении. Кроме того, завод возобновил выпуск шин типа «Су-пераластик», которыми оснащаются погрузчики.

В производстве массивных шин предприятие намерено внедрить инновационные технологии. Разработкой уже занимаются научные институты.

В дальнейшем планируется наращивать именно гражданский блок. Так, владельцы завода прорабатывают идею производства в Екатеринбурге шин для квадроциклов, которые сейчас выпускаются только за рубежом. Возможно, этот проект будет реализован уже в ближайшие 3–5 лет.

Опыт После реструктуризации атомное предприятие продолжает поддерживать дочерние структуры и город

## Твердый элемент



Анатолий Горлов, Свердловская область

В эти дни один из атомных городов Свердловской области, Новоуральск, отмечает 60-летие, а градообразующее предприятие — Уральский электрохимический комбинат (УЭХК) — 65-й день рождения. Так получилось, что сначала был пущен комбинат, город построили после. Об истории, нынешнем и завтрашнем дне комбината и города рассказывает генеральный директор ОАО «УЭХК» Александр Белоусов.

Александр Андрианович, Новоуральск — город закрытый, не все знают, что там производят, для чего строился город, создавался комбинат.

Александр Белоусов: Комбинат строился для создания атомного оружия, ядерного щита страны. Было это в 1945 году, тогда предприятие называлось «Завод № 813». Естественно, возводился объект в обстановке строжайшей тайны. Место для комбината выбирал сам Лаврентий Берия, на стройке он бывал неоднократно. Исаак Кикоин — прародитель технологии обогащения урана — отвечал за научную сторону проекта. Пустили завод в кратчайший для того времени срок: уже 11 ноября 1949 года он выдал первую продукцию. Эта дата является официальным днем рождения комбината.

С тех пор мы установили уже девятое поколение газовых центрифуг для обогащения урана. Сначала обеспечили производство высокообогащенного урана, который закладывается в ядерный заряд, а с 1982 года занимаемся выпуском низкообогащенного — топлива для атомной энергетики.

Атомная отрасль нередко подвергается нападкам со стороны «зеленых», особенно после аварий в Чернобыле и на Фукусиме. Не опасается, что комбинат останется без работы?

Александр Белоусов: Да, наша стабильность может обеспечить только развитие атомной энергетики. Новые АЭС — это будущее и нашего комбината, и вообще атомных городов. Сегодня Росатом тратит огромные деньги, строит примерно 20 реакторов одновременно — каждый стоимостью 7–8 миллиардов евро. Это вклад в будущее.

Можно, конечно, сжигать уголь, газ, другие полезные ископаемые. Но этим мы обездолим потомков. В конечном счете все определяет экономика: атомная энергетика экономически выгодна, несмотря на дороговизну добычи и производства топлива.

На УЭХК и других предприятиях переход к рыночным отношениям. Уже не первый год на комбинате идет реструктуризация, выводятся непрофильные активы, уходят люди. Вы участвуете в их дальнейшей судьбе?

Александр Белоусов: Реструктуризация не так страшна, как представляется поначалу. Прodelав боль-

шую работу по оценке источников затрат и их сокращению, анализу структуры производств и себестоимости продукции наших конкурентов, мы создали «новый облик» предприятия. При этом сохранили главное — основное производство и высококвалифицированных специалистов. Ведь раньше все вспомогательные производства, социалка были на балансе комбината, поэтому в целом на УЭХК работало до 17 тысяч человек, тогда как в технологическом ядре — лишь 2,5–3 тысячи. Столько сегодня и осталось. Часть непрофильных активов мы продали. Вспомогательные подразделения, скажем автохозяйство, цех связи, ремонтно-механический завод, стали дочерними предприятиями, это самостоя-

Акцент



Мы создали новый облик предприятия. При этом сохранили главное — основное производство и высококвалифицированных специалистов

тельными юридическими лицами, с которыми заключены договоры. Профессионалы-атомщики занимаются своим делом. Просто раньше все затраты были в общем котле и не было видно, кто зарабатывает, а кто проедает. Как только вышли в самостоятельную жизнь, все стало прозрачно, научились жить по средствам и оптимизировать затраты.

Выделившиеся компании обслуживают комбинат или сторонние заказы тоже выполняют? Александр Белоусов: Агрофирму и молокозавод продали в хорошие руки, это рентабельные предприятия. Бывший ремонтно-механический цех тоже продан, новый хозяин отлично справляется, имеет рынки сбыта.

У комбината, по сути, остался один убыточный актив — ТЭЦ. Она отапливает комбинат и город, при этом для нас тарифы устанавливает РЭК, а для населения — согласовывает правительство. Делать не в нашу пользу: в 2013 году — 260 миллионов рублей убыток.

Вы как-то упомянули, что комбинат экономит, оптимизирует структуру управления.

Александр Белоусов: Да, мы сократили уровни управления. Раньше между директором и рабочим их было 8–9: начальник отдела, у него несколько заводов, руководители групп и так далее. Теперь «этажей» вдвое меньше, все работники вовлечены в процесс, загрузка раньше была на отдельных участках 30–35 процентов, теперь — 85–90.

С участием УЭХК когда-то был создан целый ряд высокотехнологичных производств: спутник «Ямал» лет 15 летал с новояуральскими аккумуляторами, почти все российские авто и часть зарубежных оборудованы катализаторами, изготовленными на УЭХК. Все эти производ-

ства сегодня вышли в самостоятельное плавание?

Александр Белоусов: Да, «Экоальянс», Завод электрохимических преобразователей и другие предприятия накопили неплохие компетенции. Но проблема в том, что все эти разработки уникальны, но конкурентоспособны. Никель-кадмиевые аккумуляторы очень хороши по техническим характеристикам, долго работают, но слишком тяжелые и дорогие. Население их не купит, а для спецтехники много аккумуляторов не требуется. Чтобы сделать продукт конкурентным, нужно проделать большую работу. И пока не могу похвастаться, что она на комбинате выстроена. Мы поднимаем «дочек» к тому, чтобы они сами занимались. Помогаем своими «широки-

Александр Белоусов: Коллектив комбината объединен общими целями и задачами. В этом я вижу залог нашего успеха.

их нам возвращают. Так, в прошлом году мы заработали примерно 450 миллионов рублей и нам вернули 124 миллиона. Но деньги дают на конкретные проекты: установку общедомовых приборов учета, строительство дорог, развитие инфраструктуры. Для этого проекты нужно защитить в областном минфине. Мы тесно работаем в этом плане с горадминистрацией.

Кстати, по поручению президента мы вместе с администрацией города сформировали комплексный план развития Новоуральска и направили на согласование в минрегион.

Реструктуризация, проникновение рыночных отношений «за забор» не сказываются на безопасности атомных объектов?

Александр Белоусов: Опасаться не стоит: технология полностью автоматизирована, участие человека минимально. Квалификация работников у нас очень высокая, процессы отработаны, все напровадено на исключение потенциальной ошибки персонала. Кроме того, надзорные органы контролируют такие объекты очень строго. Отмечу, что комбинат тратит ежегодно 5–6 миллиардов рублей на модернизацию оборудования — оно самое современное и совершенное.

Что ожидает комбинат и город в нынешнем юбилейном году?

Александр Белоусов: Чтобы устойчиво стоять на ногах, требуются серьезные усилия. И коллектив УЭХК это понимает. Есть такой современный инструмент работы с персоналом — «вовлеченность». В госкорпорации и на комбинате этому придается большое значение. Морально-психологический настрой, корпоративный дух чрезвычайно важны. Кто не понимает целей и задач компании, не вовлечен в общий процесс, тому, увы, не место здесь. Жестко, но это правда жизни. Сегодня, когда коллектив сплотился в единую команду, объединен общими целями и задачами, я вижу в этом наше будущее, залог нашего успеха. Планов у нас много, они затрагивают не только коллектив УЭХК, но и жителей города. Когда на комбинате начались серьезные перемены, пришлось преодолеть непонимание, убедиться в необходимости реструктуризации. И люди поняли: по-другому нельзя, иначе не выжить. Нам дышать в спину конкуренты, и ни на минуту нельзя останавливаться. Надо всегда быть на шаг впереди.

Персона Почему любовь к месту, где ты живешь, можно считать экономической категорией  
Честное промышленное

Сергей Панасенко

НА ИННОПРОМЕ-2014 представлены материалы построенного в Нижнем Тагиле Уральского клинического лечебно-реабилитационного центра. Особенностью ультрасовременной клиники, ведущей специализацией которой станет протезирование суставов с применением титановых имплантатов, является ее создание на основе государственно-частного партнерства.

При стоимости строительства и оборудования медцентра в 4,4 миллиарда рублей лишь четверть суммы — государственная, остальное — частного инвестора: одного из организаторов отечественной титановой отрасли экс-гендиректора корпорации ВСМПО—АВИСМА 82-летнего Владислава Тетюхина. Это деньги, вырученные им от продажи акций предприятия, которое в начале 90-х годов, как все заводы, боролось за существование, но выстояло.

Нынешние условия борьбы за конкурентоспособность отличаются от бытовавших 20 лет назад. Но, с другой стороны, развитие промышленного производства никогда не бывает легким. «РГ» интересуется у Владислава Тетюхина: почему у верхнесалдинских титаников получилось выстоять, а у многих предприятий, увы, нет?

Владислав Тетюхин: Нужно несколько компонентов, чтобы получилось. Во-первых, нужно любить и знать свою профессию и полностью посвятить себя выбранному делу. Второе — иметь приличных родителей, которые тебя ориентировали на порядочность, жизнь, более духовную, нежели потребительскую. И третье. Не будем говорить громких слов о родине, но есть страна, есть город, где ты родился, люди, с которыми ты общаешься. Если все это тебе безразлично — это одно, но безразлично — иное. Если любишь и знаешь, порядочен и тебе безразлично — с трудом, не сразу, но все получишь.

Вы считаете, что порядочность, любовь к родине — экономические категории?

Владислав Тетюхин: В целом, конечно, нет. Но они, хотя и косвенно, тем не менее эффективно работают на экономику. Авторитет у завода и тех людей, которым было доверено его представлять, не вызывал сомнений как в деловом плане (пообещал — сделал), так и моральном (уважение к партнеру, отсутствие, как теперь говорят, коррупционной составляющей). Это принципиально для взаимоотношений с партнерами.

Вспоминается трагичная история 11 сентября 2001 года, когда террористы самолетами Боинга разрушили башни-близнецы в Нью-Йорке. Тогда резко упал объем гражданских авиаперевозок, затем — выпуск самолетов Боингом и как следствие — потребление компанией изделий из титановых сплавов. Причем падение потребления титана оказалось ниже уровня, который был зафиксирован как обязательный в договорах с поставщиками. Американские поставщики выставили Боингу многомиллионные штрафы. Мы, воспитанные в других традициях, отказались от предъявления штрафов. Боинг оценил эту партнерскую поддержку и впоследствии увеличил нашу долю в потребленном титане с 16 до 35%.

Если говорить о втором факторе — об отношении к тому месту, где ты живешь, то у преобладающей части многотысячного коллектива завода была одна доминирующая цель: во что бы то ни стало сохранить завод! Вырваться из омуты безработицы, сделать все возможное, чтобы предприятие полноценно жило в новых условиях! Вот почему в самые тяжелые годы — с 1992 по 1996 — в модернизацию производства было инвестировано 45 миллионов долларов. Кроме того, мы в полной мере использовали достаточно высокий научно-технический потенциал завода и те неочевидные производственные и человеческие традиции, которые тут сохранились.

Завод всегда был связан с авиацией. Одно это накладывает определенные требования и к квалификации, и к дисциплине: а если что-то случится в воздухе из-за некачественного материала — катастрофа. Многие ребята приехали сюда вместе с эвакуированными из Москвы заводом, проработали всю войну и понимали: если необходимо, можно работать и сутками! Это была железная ответственность на уровне генетики!

Такие традиции существовали на многих уральских заводах. Но, если в Салде они поддерживались, на многих других предприятиях сошли на нет. Хотя и нашему пред-

приятию не удалось избежать проблем конца 80-х — начала 90-х годов прошлого века. Когда после 16 лет работы во Всероссийском институте авиационных материалов я снова вернулся в Салду и стал директором, обнаружил приметы смуты: предприятие разделили на отдельные заводы и в каждом возникли элементы коррупционного порядка! Это как раз то, что погубило многие заводы или сильно их опустило. Продукция пошла через фирмы-прокладки по заниженным ценам. Пришлось устраивать «показательные процессы». Прямо в заводском ДК показывали: вот кривая стоимости отхода меди на бирже, а вот по каким ценам медь фактически ушла... В общем, надо было объединить в кулак все здоровое, позитивное и отместить больное.

Как выстояли в начале — середине 90-х, когда ушли все традиционные рынки?

Владислав Тетюхин: Мы выработали такую стратегию: делать все, что можно было продать; не делать ничего, что не продается; максимально развивать производство феррититана; во что бы то ни стало вырваться на международный рынок. Кроме того, было принято решение максимально сохранить коллектив. Ставка на феррититан оправдалась, и это кормило весь завод. Параллельно делали все, что продается: литые колесные диски, лопаты, посуду из титана... Другой работы не было, но зарплата

Предприятие разделили на отдельные заводы, и в каждом возникли элементы коррупционного порядка



Владислав Тетюхин: Чтобы не допускать разложения коллектива, создавали бригады, которые выставляли территорию завода, а затем помогли городу.

ту платили всем. Чтобы не допускать разложения коллектива, создавали бригады, которые вычистили огромную территорию завода, а затем помогли городу: построили рынок, сделали площадь перед Дворцом культуры. И одновременно пытались пробиться на международный рынок. Главное — мы понимали: если не будем срочно корректировать производственные процессы, чтобы соответствовать требованиям зарубежных партнеров, далеко не продвинемся. Поэтому все деньги за вычетом средств на зарплату и минимально необходимые ресурсы тратили на новое оборудование: с 1992 по 2013 годы направили на развитие и модернизацию около 1,4 миллиарда долларов.

Завод работал с Всероссийским научно-исследовательским институтом авиационных материалов. Эта «сцепка» сыграла?

Владислав Тетюхин: Безусловно. Это был особый институт: полугосударственный, полугосударственный. Это давало понимание того, как использовать материал, что именно от него ждут инженеры и конструкторы. И третье. Специалисты института участвовали в разборе катастроф, которые подвергают материал критическим воздействиям. Это давало дополнительное знание. Сочетание, с одной стороны, крупного и развивающегося производства, с другой — понимание того, какого свойства необходимы материалы, стретей — научная школа создания и исследования композиций сплавов стали основой для успеха российской титановой отрасли.





facebook.com/rg.ru



odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus



vk.com/rgru

Российская газета  
ural.rg.ru  
10 июля 2014  
четверг № 152 (6424)

## Информационное сообщение

### Открытого акционерного общества «Нижне-Исетский завод металлоконструкций»

Бухгалтерский баланс  
на 31 декабря 2013 г.

			Коды		
		Форма по ОКУД	0710001		
		Дата (число, месяц, год)	31	12	2013
Организация	Открытое акционерное общество «Нижне-Исетский завод металлоконструкций».	по ОКПО	06674500		
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	6664003916		
Вид экономической деятельности	Производство электродвигателей, генераторов и трансформаторов.	по ОКВЭД	31.1		
Организационно-правовая форма /форма собственности	Открытое акционерное общество /Частная собственность	по ОКОПФ /ОКФС	12247	16	
Единица измерения: в тыс. рублей		по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2013 г.	На 31 декабря 2012 г.	На 31 декабря 2011 г.
1.1	АКТИВ I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ	1110	21	25	28
	Нематериальные активы	1120	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1130	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1140	-	-	-
2.1	Материальные поисковые активы	1150	20 446	25 203	31 227
	Основные средства	1160	-	-	-
3.1	Доходные вложения в материальные ценности	1170	61 221	61 221	61 221
	Финансовые вложения	1180	21 253	24 100	35 868
2.2	Отложенные налоговые активы	1190	244	306	561
	Прочие внеоборотные активы	1100	103 185	110 855	128 905
4.1	Итого по разделу I	1210	142 612	142 046	118 568
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	142 612	142 046	118 568
	в том числе:				
	Сырье и материалы	12101	72 527	73 332	57 783
	Готовая продукция	12102	15 631	28 112	43 235
	Полуфабрикаты	12103	54 455	40 601	17 550
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	48	-
5.1	Дебиторская задолженность	1230	50 814	58 706	92 835
	в том числе:				
	Расчеты с покупателями и заказчиками	12301	43 774	48 410	69 863
	Авансы выданные	12302	5 379	8 748	21 351
	Прочая	12303	1 661	1 548	1 621
3.1	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	149 291	157 148	157 148
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	287	182	1 169
8.3	Прочие оборотные активы	1260	198	232	6 158
	Итого по разделу II	1200	343 201	358 361	375 878
	БАЛАНС	1600	446 387	469 216	504 783

Форма 0710001 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2013 г.	На 31 декабря 2012 г.	На 31 декабря 2011 г.
	ПАССИВ III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	34	34	34
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	7 311	7 749	10 536
	Резервный капитал	1360	8	8	8
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	(38 801)	(43 573)	(86 114)
	Итого по разделу III	1300	(31 448)	(35 783)	(75 537)
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	2 244	2 480	2 725
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	2 244	2 480	2 725
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	167 325	168 730	192 128
5.3	Кредиторская задолженность	1520	304 277	325 026	377 026
	в том числе:				
	расчеты с поставщиками и подрядчиками	15201	33 690	32 183	43 147
	авансы полученные	15202	365	817	39 585
	расчеты с бюджетом	15203	11 082	29 316	34 815
	расчеты с внебюджетными фондами	15204	5 625	3 194	11 949
	расчеты с сотрудниками	15205	6 581	7 408	5 480
8.7	расчеты с разными дебиторами и кредиторами	15206	246 934	252 108	242 050
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-

7	Оценочные обязательства	1540	3 905	8 212	5 876
8.3	Прочие обязательства	1550	84	550	2 565
	Итого по разделу V	1500	475 591	502 518	577 595
	БАЛАНС	1700	446 387	469 216	504 783

Руководитель Кишко Алексей Юрьевич  
28 марта 2014 г.

Отчет о финансовых результатах  
за январь—декабрь 2014 г.

			Коды		
		Форма по ОКУД	0710002		
		Дата (число, месяц, год)	31	12	2013
Организация	<u>Открытое акционерное общество «Нижне-Исетский завод металлоконструкций».</u>	по ОКПО	06674500		
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	6664003916		
Вид экономической деятельности	<u>Производство электродвигателей, генераторов и трансформаторов.</u>	по ОКВЭД	31.1		
Организационно-правовая форма / форма собственности					
<u>Открытое акционерное общество / Частная собственность.</u>		по ОКОПФ /ОКФС	12247	16	
Единица измерения: в тыс. рублей		по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь—Декабрь 2013 г.	За Январь—Декабрь 2012 г.
8.5	Выручка	2110	425 351	486 637
6	Себестоимость продаж	2120	(351 774)	(349 987)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	73 577	136 650
6	Коммерческие расходы	2210	(1 102)	-
6	Управленческие расходы	2220	(66 818)	(63 778)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	5 657	72 872
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	Проценты к уплате	2330	-	-
8.5	Прочие доходы	2340	23 329	17 425
8.5	Прочие расходы	2350	(21 009)	(38 062)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	7 977	52 235
	Текущий налог на прибыль	2410	-	-
8.3	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	(1 015)	(1 090)
8.3	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	236	245
8.3	Изменение отложенных налоговых активов	2450	(2 846)	(11 768)
	Прочее	2460	(1 032)	(956)
	Чистая прибыль (убыток)	2400	4 335	39 756

Форма 0710002 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь—Декабрь 2013 г.	За Январь—Декабрь 2012 г.
	СПРАВОЧНО	2510	437	2 787
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода			
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	4 772	42 543
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель Кишко Алексей Юрьевич  
28 марта 2014 г.

#### Аудиторское заключение

Аудит проведен—Закрытым акционерным обществом «НАЛОГИ РОССИИ» (далее—Аудитор), состоящим в саморегулируемой организации аудиторов Некоммерческое партнерство «Аудиторская Палата России» (СРО НА АПР), свидетельство № 9830 Место нахождения: 620014, г. Екатеринбург, пер. Химиков, д. 3. Государственный регистрационный номер: 1026602358069. Номер в реестре аудиторов и аудиторских организаций: 11201073107.

Мнение Аудитора: По мнению Аудитора, бухгалтерская отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение ОАО «Нижне-Исетский завод металлоконструкций» по состоянию на 31 декабря 2013 года, результаты его финансово-хозяйственной деятельности и движение денежных средств за 2013 год в соответствии с установленными в Российской Федерации правилами составления бухгалтерской отчетности.

Важные обстоятельства: Не изменяя мнение о достоверности бухгалтерской отчетности, Аудитор обращает внимание на информацию, изложенную в Разделе 9 пояснений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах за 2013 г., а именно на то, что чистые активы ОАО «Нижне-Исетский завод металлоконструкций» по состоянию на 31 декабря 2013 г. имеют отрицательное значение.

«09» апреля 2014 г.  
Зам. генерального директора  
ЗАО «Ассоциация «НАЛОГИ РОССИИ»  
Никитенков А.В.  
Руководитель аудиторской проверки  
Рохлина А.В.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

## Информационное сообщение

Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Свердловской областисообщает о продаже древесины, которая получена при использовании лесов, расположенных на землях лесного фонда, в соответствии со статьями 43—46 Лесного кодекса РФ

#### 1. Наименование имущества:

##### 1.1. Основание продажи

— информация, представленная письмом Департамента лесного хозяйства Свердловской области от 27.03.2014 № 24-08-13-1914/14, в соответствии с постановлением Правительства РФ от 23.07.2009 № 604.

##### 1.2. Сведения о выставлении на продажу древесины:

1.2.1. *Объем древесины составил 145 м³, в том числе:* береза—131 м³, осина—14 м³.

1.2.2. *Общая стоимость древесины*—9 645 (девять тысяч шестьсот сорок пять) руб. 00 копеек.

1.2.3. *Месторасположение земельного (лесного) участка:* кварталы 19 (выдел 79), 23 (выделы 3, 6, 10, 12, 16, 18, 20, 21, 24, 26) урочища АОЗТ «Кончевское» Камышловского участка лесного хозяйства Камышловского лесничества.

1.2.4. *Срок окончания рубки*—рубка лесных насаждений завершена.

1.2.5. *Наличие подвездных путей или дорог к месту нахождения древесины*— информация у продавца отсутствует.

1.2.6. *Возможность самостоятельного ознакомления покупателя с качеством древесины и вывоза ее собственными силами*— информация у продавца отсутствует.

##### 2. Лот № 2.

2.1. *Основание продажи*— информация, представленная письмом Департамента лесного хозяйства Свердловской области от 03.07.2014 № 24-08-13-4666/14, в соответствии с постановлением Правительства РФ от 23.07.2009 № 604.

##### 2.2. Сведения о выставлении на продажу древесины:

2.2.1. *Объем древесины составил 359 м³, в том числе:* береза—241 м³, осина—58 м³, осина—56 м³, пихта—2 м³, ель—2 м³.

2.2.2. *Общая стоимость древесины*—22 494 (двадцать две тысячи четыреста девяносто четыре) руб. 00 копеек.

2.2.3. *Месторасположение земельного (лесного) участка:* кварталы 76 (часть выдела 29), 77 (часть выдела 29, 30), 83 (часть выделов 3, 6, 10, 12, 16, 18, 20, 21, 24, 26) урочища ПСХК «Измоденовский» Зенковского участка лесного хозяйства Алапаевского лесничества.

2.2.4. *Срок окончания рубки*—рубка лесных насаждений будет завершена 12.07.2014 года.

2.2.5. *Наличие подвездных путей или дорог к месту нахождения древесины*—подъезд от города В. Пышма до поселка Залесье и Зеленый Бор по асфальтированной дороге.

2.2.6. *Возможность самостоятельного ознакомления покупателя с качеством древесины и вывоза ее собственными силами*— информация у продавца отсутствует.

##### 3. Лот № 3.

3.1. *Основание продажи*— информация, представленная письмом Департамента лесного хозяйства Свердловской области от 02.07.2014 № 24-08-13-4635/14, в соответствии с постановлением Правительства РФ от 23.07.2009 № 604.

3.2. *Сведения о выставлении на продажу древесины:*

3.2.1. *Объем древесины составил 2569 м³, в том числе:* береза—2122 м³, осина—447 м³;

3.2.2. *Общая номинальная стоимость древесины*—120 814 (сто двадцать тысяч восемьсот сорок четыре) руб. 50 копеек.

3.2.3. *Сведения о местонахождении лесного участка:* на землях лесного фонда, включенных в границы Камышловского лесничества в квартале 108 (выдел 8, части выделов 4,7) урочища ГУП птицевозхоз

3.2.1. *Объем древесины составил 381 м³, в том числе:* береза—140 м³, осина—147 м³, осина—61 м³, ель—33 м³.

3.2.2. *Общая стоимость древесины*—45 754 (сорок пять тысяч семьсот пятьдесят четыре) руб. 00 копеек.

3.2.3. *Месторасположение земельного (лесного) участка:* кварталах 172 (часть выделов 17, 20, 25, 26, 27), 173 (выделы 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23), 190 (часть выдела 5), 191 (часть выделов 1, 4, 6, 7, выделы 2, 3, 5) Ясашинского участка Ясашинского участка лесничества Алапаевского лесничества.

3.2.4. *Срок окончания рубки*—рубка лесных насаждений будет завершена 13.07.2014 года.

3.2.5. *Наличие подвездных путей или дорог к месту нахождения древесины*— информация у продавца отсутствует.

3.2.6. *Возможность самостоятельного ознакомления покупателя с качеством древесины и вывоза ее собственными силами*— информация у продавца отсутствует.

##### 4. Лот № 4.

4.1. *Основание продажи*— информация, представленная письмом Департамента лесного хозяйства Свердловской области от 27.06.2014 № 24-08-13-4473/13, в соответствии с постановлением Правительства РФ от 23.07.2009 № 604.

4.2. *Сведения о выставлении на продажу древесины:*

4.2.1. *Объем древесины составил 536 м³, в том числе:* береза—16 м³, осина—520 м³.

4.2.2. *Общая номинальная стоимость древесины*—14 4794 (сто

сорок четыре тысячи семьсот девяносто четыре) руб. 00 копеек.

4.2.3. *Сведения о местонахождении лесного участка:* в кварталах 20 (часть выделов 53, 55), 23 (часть выделов 12, 13, 14, 15, 16, 26, 27), 24 (часть выделов 2-12) Кашинского участка Кашинского участка лесничества Сысертского лесничества.

4.2.4. *Срок окончания рубки*—рубка лесных насаждений завершена.

4.2.5. *Наличие подвездных путей или дорог к месту нахождения древесины*— информация у продавца отсутствует.

4.2.6. *Возможность самостоятельного ознакомления покупателя с качеством древесины и вывоза ее собственными силами*— информация у продавца отсутствует.

5. *Лот № 5.*

5.1. *Основание продажи*— информация, представленная письмом Департамента лесного хозяйства Свердловской области от 02.06.2014 № 24-08-13-3782/14, в соответствии с постановлением Правительства РФ от 23.07.2009 № 604.

5.2. *Сведения о выставлении на продажу древесины:*

5.2.1. *Объем древесины составил 2569 м³, в том числе:* береза—2122 м³, осина—447 м³;

5.2.2. *Общая номинальная стоимость древесины*—120 814 (сто двадцать тысяч восемьсот сорок четыре) руб. 50 копеек.

5.2.3. *Сведения о местонахождении лесного участка:* на землях лесного фонда, включенных в границы Камышловского лесничества в квартале 108 (выдел 8, части выделов 4,7) урочища ГУП птицевозхоз

«Кам