

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 3 августа 2017 ЧЕТВЕРГ № 170 (7336)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

Посылки бегут кросс

От бурного развития онлайн-торговли ничего не получают ни регионы, ни бюджет

Страница 14



Дроны вышли в поле

На Урале выявляют нарушения правил землепользования с помощью беспилотника

Страница 14



Бизнес на вырост

Уральский школьник помогает сверстникам зарабатывать на своих идеях

Страница 16

ОФИЦИАЛЬНО

ПРАВИТЕЛЬСТВО Свердловской области утвердило объемы субсидий на поддержку муниципальных программ формирования комфортной городской среды. По итогам конкурса в список получателей субсидий на 2017 год вошли 33 муниципалитета. В местные бюджеты направят более 685 миллионов рублей, что позволит провести комплексное благоустройство 98 дворов и 34 общественно значимых территорий.

ПРАВИТЕЛЬСТВО Югры утвердило изменения в госпрограмму обеспечения экологической безопасности региона. В частности, документ будет дополнен планом мероприятий по информированию граждан о переходе на новую систему обращения с твердыми коммунальными отходами на период до 2019 года.

ЦИФРЫ

НА 92,2 ПРОЦЕНТА выросли поставки железнодорожной техники из Свердловской области за рубеж за пять месяцев 2017 года.

НА 14,9 ПРОЦЕНТА увеличилась добыча природного газа в ЯНАО в первом полугодии 2017 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Нефти извлечено на 24,8 процента больше, добыча конденсата снизилась на 1,7 процента.

70 ПРОЦЕНТОВ коммунальной инфраструктуры Свердловской области подготовлено к отопительному сезону. На проведение необходимых работ в регионе выделено около четырех миллиардов рублей.

56,29 МИЛЛИОНА рублей выделило из резервного фонда правительства Югры на обеспечение дополнительных 300 летных часов авиационных работ для тушения лесных пожаров.

176 ПОРУЧИТЕЛЬСТВ на общую сумму 674 миллиона рублей выдал в первом полугодии 2017-го Свердловский областной фонд поддержки предпринимательства. В результате субъекты малого и среднего бизнеса привлекли банковские кредиты и гарантии на общую сумму 1,6 миллиарда. Средний Урал по количеству предоставленных поручительств уступает лишь Москве.

221 ЗЕМЕЛЬНЫЙ участок для индивидуального жилищного строительства и ведения личного подсобного хозяйства безвозмездно предоставлен в собственность южноуральцам в первом полугодии 2017-го.

2,7 МИЛЛИОНА мальков муксуна и 1,2 миллиона пеляди выпустили в реки Обь-Иртышского бассейна нефтяники Ямала.

НА 60 ГЕКТАРОВ увеличится площадь Челябинского городского бора, восстановление которого проводится на протяжении последних двух лет.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Михаил Мень, министр строительства и ЖКХ РФ

ДОЛЯ РИСКА

Работа фонда коренным образом меняет ситуацию на рынке. Застройщики поймут выгоду работы с фондом, а люди с большей уверенностью будут инвестировать средства в рамках договоров долевого участия. Пересмотр ставки обязательных отчислений для застройщиков возможен, но не чаще одного раза в год и только на основании федерального закона. Большинство поправок вступит в силу после переходного периода — с 1 июля 2018 года. У экспертного сообщества и участников рынка есть целый год для анализа изменений и перестройки под новые правила.

Проблема Что мешает алюминиевой промышленности Урала повысить уровень передела

Нерусский профиль



Ирина Ошуркова, Свердловская область

В Свердловскую область ввозится в год 3000 тонн импортных алюминиевых полуфабрикатов. В то же время Средний Урал всегда был и остается крупнейшим поставщиком необработанного металла. «РГ» постаралась разобраться в причинах такого удручающего дисбаланса.

Глиноземом единым

В 2016 году мировой спрос на алюминий увеличился на 5,5 процента — до 59,7 миллиона тонн. Рост потребления связан с трендом на «зеленое» производство (получение алюминия считается самым экологически безопасным в металлургии), повсеместной вторичной переработкой (металл рециркулируется практически бесконечно) и развитием высокотехнологичных решений в автомобилестроении, электронике, энергетике, авиации, строительстве.

Акцент

Производитель электропоездов «Ласточка» заключил контракт на поставку алюминиевого профиля на 1200 вагонов... с Китаем

В такой ситуации, казалось бы, алюминиевые заводы региона должны жить припеваючи, ведь рост спроса на конечный продукт влечет увеличение потребности в сырье — глиноземе. В 2016-м на уральских предприятиях РУСАЛа — Богословском (БАЗ) и Уральском (КАЗ) алюминиевых заводах — выпуск глинозема вырос на 2,1 и 4,1 процента соответственно по сравнению с 2015-м. В конце апреля 2017-го на УАЗе запущена новая автоклавная батарея, которая позволит увеличить производство глинозема еще на 130 тысяч тонн — до 900 тысяч в год. Аналогичная программа реализуется и на БАЗе.

— В то же время существующий сегодня структурный дисбаланс влечет значительные риски для развития отрасли, — комментирует Сергей Циб, заместитель министра промышленности и торговли РФ. — Отечественные предприятия обеспокоены нестабильностью мировых цен, в ситуации заставившей рынок вынуждены пересматривать свои инвестиционные стратегии, сокращать производство. Торговые барьеры, пошлины затрудняют доступ к алюминию потребителей — растут издержки, падает рентабельность. Кроме того, закрытие рынков заставляет предприятия сбывать

продукцию по любой цене, что приводит к усугублению кризиса перепроизводства.

Кастриולי из импорта

Анализ показывает, что за последние 50 лет цены на алюминий по сравнению с другими металлами, например железом, медью, меньше всего были подвержены колебаниям. Это значит, что в любом случае на продаже первичного алюминия много не заработаешь, нужно делать ставку на развитие более высокого передела, новые технологии производства. А с этим на Среднем Урале большие трудности.

Производство авиационных плит в Каменске-Уральском открылось в 2007 году, в 2015-м — цех холодной прокатки. На очереди — ввод второй очереди прокатного комплекса.

— В Свердловской области не выпускают современную прессовую продукцию, например строительный профиль, — рассказывает председатель Ассоциации Алюминиевой Ассоциации Валентин Трищенко.

— Как следствие — большое количество импорта. В 2016-м закуплено более 3000 тонн полуфабрикатов: крупногабаритный профиль, профили для строительства и мебели, радиаторы отопления. Так, предприятие, которое намерено делать посуду, закупило 450 тонн алюминиевых дисков вовсе не в Свердловской области, а в Италии и Франции. Местные предприниматели купили за границей 200 тонн мебельных профилей, 370 тонн ленты для трансформаторов и множество других алюминиевых полуфабрикатов.

→ 15

ТЕМА НЕДЕЛИ

Президент РФ подписал ФЗ № 218 о публично-правовой защите дольщиков при несостоятельности (банкротстве) застройщиков. Он подразумевает создание компенсационного фонда, куда строители обязаны перечислять взносы — 1,2 процента от цены каждого договора. В случае банкротства застройщика фонд лио возместит средства дольщикам, либо профинансирует завершение объекта, поясняют в АИЖК. Размер компенсации — не более чем за 120 квадратов по средней цене первичного рынка в субъекте РФ (по данным Росстата). Это позволит обеспечить полное покрытие риска покупателей стандартного жилья. Следить на местах за выполнением графиков возведения домов будут профильные ведомства субъектов РФ. Именно туда могут обращаться граждане. Кроме того, с 1 января 2018 года заработает общедоступная единая информсистема. Также 218-ФЗ вводит ряд дополнительных требований к застройщикам. По прогнозам АИЖК, новый механизм не повлияет на уровень цен на жилье, ведь взнос сопоставим с текущим страховым тарифом. К тому же сейчас в стране свыше 6000 застройщиков, это достаточно конкурентный сектор. Новые реалии будут стимулировать их покрывать взносы

за счет собственных ресурсов, а не перекладывать на покупателя. У курганских предпринимателей другое мнение. Они убеждены, что после нововведений доленое строительство в регионе станет экономически нецелесообразным, а количество застройщиков, которых и без того немного, сильно сократится. На рынке останутся только те, у кого имеется собственный капитал.

— Закон написан не для Кургана, Пензы или Саратова, а для Москвы и Петербурга, где строительная маржа

другая, иные объемы строительства, локализация рынка, — считает гендиректор одной из строительных компаний Павел Жданов. Председатель регионального комитета по архитектуре и строительству Юрий Выродов признался, что тоже с тревойгой ожидает начала действия новых правил.

— Законодательство будет предъявлять к застройщику более жесткие требования. К примеру, как только у компании начнутся проблемы, комитет должен будет приостановить ее

работу, — подчеркивает чиновник. Дольщики, напротив, новый закон приветствуют. Как рассказал один из них, его дом в Кургане должны были сдать еще в декабре 2015 года. Теперь клятвенно обещают вручить ключи в августе 2017-го. Но сколько ради этого потрачено нервов! Кстати, в Курганской области в реестре обманутых дольщиков официально числятся всего семь человек. Они ждут свои квартиры уже три года. Между тем, поданным профильного ведомства, в регионе доле-

вым строительством занимается 21 организация, которая возводит 54 дома. Это более 5000 квартир. В Свердловской области другие цифры ввода жилья, поэтому и количество обманутых больше: на 1 февраля в реестре числился 391 человек. В предвидении кризиса регион исползовал, и довольно удачно, механизм земельной компенсации: компании, которая соглашалась довести до ума долгострой, на льготных основаниях выделяли новый участок. Это позволило за несколько лет сдать свыше 40 домов, куда въехало почти 3000 дольщиков. Опыт даже взяли на вооружение другие субъекты. Но в последнее время что-то, видимо, разладилось, так как в июне 2017-го на совещании в Генпрокуратуре по УрФО заместителю губернатора Свердловской области Сергею Шиндигу вручили официальное предупреждение о недопустимости бездействия госорганов. В прокуратуру вновь массово жалуются граждане, которые не могут получить уже оплаченные квартиры.

Валентина Пичурина, Наталия Швабауэр, «Российская газета»

15

Продолжение темы

КОРОТКО

В Зауралье поставлен рекорд по скорости техприсоединения

В Курганской области предпринимателю подключили объект к электросети за 39 дней с момента подачи заявки. По оценке местных властей, это рекорд не только для региона: во многих субъектах РФ на подключение уходит до полугода. Кстати, Зауралье показало лучший результат в России по выполнению «дорожных карт» упрощения процедур ведения бизнеса и повышения инвестиционной привлекательности. В этом рейтинге оценивают 12 направлений, в числе которых выдача разрешений на строительство, подключение к электросетям, поддержка малого и среднего бизнеса, внедрение инвестиционного стандарта.

«Малыши» любят каникулы

На Среднем Урале по итогам прошлого года «налоговыми каникулами», которые предусматривают нулевую ставку для субъектов малого предпринимательства, работающих по упрощенной системе налогообложения, воспользовались более 500 индивидуальных предпринимателей, недавно открывших свое дело. Свердловская область заняла третье место среди регионов России по востребованности «налоговых каникул». По итогам 2016 года оборот начинающих предпринимателей, воспользовавшихся «каникулами», увеличился в 2,5 раза и составил в среднем 3,7 миллиона рублей в год на одного ИП.

Утилизацию мусора передадут в концессию

В ближайшее время министерство экологии Челябинской области проведет конкурс на право заключения концессионного соглашения на создание системы обработки, накопления, утилизации и размещения твердых коммунальных отходов. Договор предусматривает строительство пяти мусороперегрузочных станций, сортировочного комплекса мощностью 500 тысяч тонн в год и полигона для захоронения не утилизируемых отходов. Создание новой инфраструктуры позволит прекратить эксплуатацию челябинской городской свалки, выработавшей свой ресурс.

Заявку Екатеринбурга на Экспо презентуют в Астане

Делегация Свердловской области представит в Астане, на специализированной выставке Экспо-2017, российскую заявку на проведение Экспо-2025. Уральцы проведут переговоры с представителями власти Республики Казахстан, а также с руководством основных регионов-партнеров Среднего Урала в этой стране. Кроме того, состоится Российско-Казахстанский бизнес-форум с биржей деловых контактов и конференция по вопросам энергосбережения. Презентация заявки России на право проведения Всемирной универсальной выставки Экспо-2025 в Екатеринбурге станет одним из заметных событий в российском павильоне. Как отметил министр международных и внешнеэкономических связей Свердловской области Андрей Соболев, «нам чрезвычайно интересен опыт Казахстана в продвижении заявки на право проведения всемирной выставки и возможность оценить результаты реализации такого масштабного проекта для развития городской территории и ее инфраструктуры».

В Зауралье началась жатва

Аграрии Курганской области приступили к уборке озимых — намолотили первую тысячу тонн ржи. По оценке специалистов, урожайность пока радует — 40,4 центнера гектара. Качество зерна тоже высокое — продовольственное. В этом году озимые культуры в Зауралье посеяны на площади 23 тысячи гектаров — это на 13 процентов больше, чем в 2016-м. Несмотря на погодные условия, в регионе надеются собрать хороший урожай — не менее двух миллионов тонн. Во многом тому способствует повышение качества семенного материала: в этом году объем кондиционных семян впервые за десять лет превысил 70 процентов.

На гостевых маршрутах Челябинска сносят киоски

Демонтаж нестационарных торговых объектов в столице Южного Урала начался с центральных улиц города, где можно было встретить неприглядные ларьки, торговавшие шаурмой и фастфудом. Всего в Челябинске не менее 600 таких киосков, которые согласно новому постановлению городской Думы можно будет забирать на специальные штрафстоянки. Причем вернуть их владельцы смогут только по решению суда. Поэтому сегодня многие предприниматели стремятся успеть до начала рейда своими силами демонтировать торговый объект.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

только на сайте ural.rg.ru

В школьной столовой нашли хлеб с наценкой в 2000 процентов

<https://rg.ru/2017/07/28/rg-urfo/nleb-s-nacenkoi-v-2-tys-procentov.html>

ФИЛИАЛЫ ФГУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820. Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72@mail.ru ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru



facebook.com/rg.ru
odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus
vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
3 августа 2017
четверг № 170 (7336)

ТОРГОВЛЯ

Отдаленные села остались без алкоголя СУХОЙ ЗАКОН В ОНЛАЙНЕ

Ксения Дубичева,
Свердловская область

БОЛЕЕ 150 торговых точек в Свердловской области отозвали свои лицензии на продажу алкоголя. Большинство из них находится в сельской местности и входит в систему потребительской кооперации.

Причина проста: с первого июля при торговле подакцизными товарами закон требует обязательной онлайн-отчетности через контрольно-кассовые аппараты нового образца, подключенные к Интернету. Если Интернета нет — объявляется «сухой закон».

— Да, проблема есть, мы ее обсуждаем и пытаемся найти какое-то решение, — говорит замминистра АПК и продовольствия области Светлана Островская.

В регионе выдана 1731 лицензия на торговлю спиртным, разрешения распространяются на 5,7 тысячи объектов торговли и общепита. Все они должны перейти на онлайн-кассы, совместимые с ЕГАИС.

Бизнес не справился с заменой касс в установленный законом срок, так как подвели производители техники: дефицит фискальных накопителей обернулся спекулятивным ростом цен

По данным управления Росалкогольрегулирования по УрФО, в Свердловской области к системе подключились 97 процентов розничных продавцов и 93,2 процента — в УрФО. Предприниматели отдаленных территорий, где нет устойчивого Интернета, из-за обоемы выпали. Как правило, в таких селениях отсутствие в продаже легального алкоголя моментально приводит к расцвету черного рынка, так что тем, кто «ищет решение», нужно поторопиться.

Между тем сейчас на территории области зарегистрировано около 32,5 тысячи онлайн-касс — это три четверти кассового парка, функционировавшего в конце прошлого года. Свердловский бизнес не справился с их заменой в установленный законом срок, так как подвели производители техники: дефицит фискальных накопителей обернулся спекулятивным ростом цен. Замначальника отдела УФНС по Свердловской области Виктор Баучурин обещает: проблема будет решена к осени.

Еще один острый вопрос — достаточно высокая стоимость оборудования. Как рассказала на пресс-конференции бизнес-омбудсмен Елена Артюх, цена самого простого устройства — порядка 20 тысяч рублей, «но оно такое, что не дает реальной возможности работать». Качественная техника, которую не нужно будет менять до 2021 года, стоит не менее 60 тысяч. Для мелкого бизнеса, особенно в глубинке, это ощутимые расходы.

СПРАВКА «РГ»

На новые кассы объекты торговли также должны были перейти с первого июля 2017 года. Законодатель предусмотрел исключения, которые, однако, не касаются подакцизных товаров. Приказ Минкомсвязи от 05.12.2016 разрешает предпринимателям в населенных пунктах, где живет менее десяти тысяч человек, использовать кассовые аппараты в автономном режиме. Перечень из 1900 отдаленных и испытывающих проблемы с подключением к линиям связи деревень и сел правительство Свердловской области утвердило 27 апреля 2017 года.

ЦИФРА

75

ПРОЦЕНТОВ

кассовых аппаратов заменено на Среднем Урале на 1 августа 2017-го.

Тенденции От бурного развития онлайн-торговли ничего не получают ни регионы, ни бюджет

Посылки бегут кросс



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Наталья Швабаур, Екатеринбург

Екатеринбург оказался на четвертом месте в стране по тратам в Интернете: по данным сервиса «Яндекс.Деньги», за полгода количество местных жителей, которые оплатили товары онлайн, выросло на 49 процентов, количество платежей — на 52, денежный оборот — на 77.

По частоте лидирует покупка в Сети авиабилетов, погашение кредитов и оплата телевидения. Однако наибольшую динамику по величине среднего чека показали продукты и доставка готовой еды на дом: траты на них выросли почти в 20 раз. Кроме того, на 70 процентов увеличились размеры налоговых онлайн-взносов (до 900 рублей), на четверть — платежей за госуслуги (до 670 рублей). Не забывая екатеринбуржцы и о развлечениях: заказ билетов в кино, театры, музеи и на концерты обходится в 1150 рублей.

Специалисты объясняют тенденцию мобилизацией потребителей: с помощью смартфона через браузер платят 33 процента опрошенных уральцев, в приложениях — почти 57. За последние полгода каждый из нас в среднем совершил 7–8 операций. Самые популярные методы онлайн-оплаты: интернет-банкинг, банковские карты и электронные кошелек.

— Несмотря на общий спад мировой экономики, рынок электронной торговли по-прежнему растет — на 20 процентов в год. В 2016 году его объем оценивался в 2,5 триллиона долларов, из них 1,5 обеспечивают КНР и США. Можно сказать, что e-commerce выступает локомотивом китайской промышленности, — говорит

Александр

Львиную долю прироста рынка обеспечивает кросс-бординг — трансграничные продажи, когда товар ввозится в Россию без уплаты таможенных платежей и пошлин

Дмитрий Попов, директор по развитию компании FRESH LOGIC. — В России рынок в абсолютных величинах пока небольшой — всего 15 миллиардов долларов. Доля b2c продаж в общем объеме продаваемого в стране — чуть меньше двух процентов. Если мы поднимем этот показатель до европейских восьми процентов, получим около 100 миллиардов.

Проблема в том, что львиную долю прироста рынка обеспечивают не внутренние продажи в интернет-магазинах, а трансграничные — так называемый кросс-бординг, когда товар ввозится в Россию без уплаты таможенных платежей и пошлин.

— В структуре экспорта УрФО вы не найдете товаров народного потребления, только сырье и продукция машиностроения. Мы фактически обеспечиваем вывоз капитала, деньги идут напрямую онлайн-продавцам в другие страны, товары обрабатываются в логистических центрах КНР и США. Эти потери не компенсируются ничем: ни НДС, ни другими налогами, ни новыми рабочими местами, — замечает Попов.

Одна из причин сложившегося дисбаланса, по мнению аналитиков, — отсутствие легального механизма ввоза товара для элек-

тронной коммерции. В Европе налоги за производителя платит логистический оператор, не нужно создавать отдельное юрлицо. В России это пока невозможно, к тому же инфраструктура крайне централизована: товары растаможиваются и хранятся в основном на складах Москвы. Скорость обработки деклараций что в столице, что на Урале одинакова, признаются бизнесмены, но плата за профили риска в первую очередь ниже. (Имеются в виду списки товаров с ненормативными показателями и рекомендованными ценами: когда цена контракта выше профиля риска, предприятие может уменьшить расходы, задекларировав товар по профилю. — Прим. ред.) Отсюда логистические аномалии: из столицы в Екатеринбург порой довезти груз дешевле, чем из соседнего региона.

Аутсорсинг логистики слабо развит, всего 36 процентов компаний передают эти функции партнерам, тогда как в Китае — 60 процентов, в США — 86. К примеру, логистическое подразделение «Алиэкспресса» в 2014 году оперировало 1700 фулфилмент-центрами (склады, где товары подготавливаются не партиями, а индивидуально: конкретный размер, цвет

и т.п. — Прим. ред.). Расположены они в 31 провинции Поднебесной, там трудится почти миллион сотрудников. В США самый крупный маркет-плейс Amazon занимает 18 миллионов квадратных метров, тогда как Москва и Московская область располагают примерно 13-ю миллионами, а это 60 процентов складских площадей РФ. Лишь четыре города в нашей стране могут похвастаться классическими фулфилмент-центрами, и все они расположены в европейской части: Москва, Санкт-Петербург, Ярославль и Тверь. Почта открыла пока всего один автоматический сортировочный центр, хотя обрабатывает более миллиона посылок в день.

Если на заре электронной торговли бренды реализовывали товары через интернет-стоки (англ. stock — запас, остаток), при этом основной объем оставался на обычных складах, то сегодня содержать два склада невыгодно. Многие марки, у которых доля электронных продаж превышает 10–30 процентов, ищут партнеров, способных на одном терминале обрабатывать разные потоки товаров: те, что идут непосредственно покупателям и в стационарные магазины. Это требует высокого уровня автоматизации и

Через центр обработки в Кольцово за полгода прошло почти 25 миллионов международных почтовых отправлений.

роботизации процессов. Подобные инвестиции оправданы, когда есть большие объемы отгрузки, уверены эксперты.

Еще одним трендом онлайн-торговли является повышение роли IT. Сегодня программисты знают о нас как о покупателях намного больше, чем мы сами. Клиенты, в свою очередь, становятся более привередливыми, им крайне важно, через сколько дней они получат товар, а кто конкретно его повезет — уже вторично, выбирается просто удобный вариант. Чтобы выполнить требование «дешевле и быстрее», логистической компании необходимо выстроить инфраструктуру: перетрузочные склады, фулфилмент-центры. В одиночку это очень дорого. Где же выход? В кооперации, создании кластеров, где каждый занимается своим делом, считают участники рынка.

— Если говорить о проблемах «последней мили», то в ИФО или Екатеринбурге они одни, а в удаленных регионах — другие. Там, где выстроена логистическая инфраструктура, количество заказов колоссально. В Санкт-Петербурге, к примеру, на одного курьера может приходиться до 80–120 в день, поэтому основная задача логистики — обеспечить их исполнение. Думаю, будущее за новыми IT-решениями, которые полностью автоматизируют построение маршрута в условиях плотной жилой застройки. И за агрегаторами, позволяющими набирать персонал в пиковые периоды, — резюмирует представитель группы компаний «КИТ» Александр Мальшев.

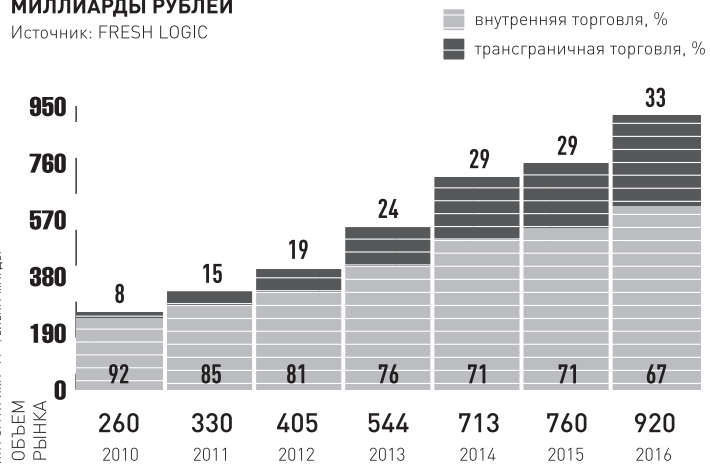
КОМПЕТЕНТНО

Максим Чмора, и.о. начальника Уральского таможенного управления:

— На Урале 99 процентов электронной коммерции — это товары личного пользования, которые поступают физлицам с иностранных интернет-площадок. Способов доставки три: международное почтовое отправление, экспресс-перевозчики и транспортные компании. Экспресс-фирмы в основном проводят таможенную очистку товара в Москве. Мы работаем с почтовыми отправлениями в центре обработки в Кольцово. За полгода через него прошло почти 25 миллионов отправок. С одной стороны, это радует, с другой — беспокоит. Мы могли бы оформлять больше, если бы не сталкивались со специфическими вопросами. В частности, в России к товарам, запрещенным к пересылке, относятся средства негласного получения информации (ручки, часы или очки со встроенной камерой и микрофоном). Изделия, конструктивно схожие с холодным оружием, продаются свободно внутри страны, но при пересечении границы нужны разрешения. Большинство покупателей этого не знает, а некоторые некорректно заполняют документы, чтобы уйти от таможенного контроля. В результате за полгода более 12 тысяч грузов возвращено адресантам. Мы заинтересованы в том, чтобы больше товаров обрабатывалось на Урале. Для этого существуют экономические предпосылки: перевозка груза из столицы в Екатеринбург стоит в 2–2,5 раза дороже, чем в обратном направлении. Нужно строить склады и популяризировать регион как логистический хаб. Мы готовы работать над увеличением штата, оптимальным расположением таможенных постов.

ДИНАМИКА РОСТА РОССИЙСКОГО РЫНКА ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ, МИЛЛИАРДЫ РУБЛЕЙ

Источник: FRESH LOGIC



БЕЗОПАСНОСТЬ На время ЧМ-2018 в Екатеринбурге останавливают опасные производства

Дороже простоя

Надежда Толстоухова,
Свердловская область

Федеральное правительство приняло постановление, которым расширило список мер безопасности при проведении ЧМ-2018. В соответствии с этим документом в субъектах РФ, на территории которых состоятся матчи, придется приостановить работу опасных производств на время игр. Речь идет, в частности, об организациях, использующих источники ионизи-

рующего излучения, опасные химические, биологические, радиоактивные, токсичные и взрывчатые вещества. Им придется на время прекратить операции, несущие риски возникновения аварийных ситуаций.

В документе содержится оговорка: требования не распространяются на опасные производства, обеспечивающие нужды медицины или жизнедеятельности населения. Но очевидно, что и без них в Свердловской области масса предприя-

тий, которые теоретически могут оказаться в вынужденном простое. Первое, что приходит на ум, — Безоярская атомная станция. Но остановить работу двух реакторов на месяц, во-первых, технологически сложно, во-вторых — дорого. Кроме того, область лишится десяти процентов электроэнергии. В таком случае дополнительная нагрузка ляжет на другие, гораздо менее экологичные генерирующие мощности. Так что неизвестно, что хуже.

Однако, по словам заместителя руководителя управления Ростехнадзора по Свердловской области Федора Волкова, речь в постановлении идет все-таки не о всех опасных промышленных производствах региона, а лишь о тех, что расположены в радиусе 20 километров от Центрального стадиона. Атомная станция, находящаяся в 50 километрах от Екатеринбурга, в их число не войдет.

— В эту зону попадает лишь восемь опасных производств, но не все из них могут быть остановле-

ны, поскольку обеспечивают жизнедеятельность населения. К ним относятся, к примеру, водоканал, газоснабжающие организации. Материалы по каждому предприятию мы передадим в межведомственный оперативный штаб. Он и примет окончательное решение о целесообразности приостановки их работы, — уверил Волков.

Кроме того, как сообщили в Ростехнадзоре, в 500-метровой зоне от гостевых маршрутов будут все подъемные краны.

КОНТРОЛЬ На Урале

выявляют нарушения правил землепользования с помощью беспилотника Дроны вышли в поле

Ксения Дубичева, Свердловская область

НА СРЕДНЕМ Урале замедлились темпы сокращения ценных пахотных площадей, но на первый план вышли хищническое их использование: землю отравляют ядохимикатами и незаконно передают под застройку.

Проблема невостребованности участков не нова. Еще в 1992 году в Свердловской области создали фонд перераспределения в составе земель сельскохозяйственного назначения — на короткое время, однако он существует до сих пор, и актуальный список «земель для инвестора» включает 269 участков в одиннадцати районах области (больше всего — 98 — в Каменском районе).

Ради возвращения земель в сельскохозяйственный оборот государство изымает неиспользуемые наделы у собственников, чтобы без конкурса отдать зарекомендовавшим себя сельхозпроизводителям. Так, в 2014-м аграриям передано 5,6 тысячи гектаров, в 2015-м — четыре тысячи, в 2016-м — шесть. Инвесторы, увы, в очередь не становятся: расходы на рекультивацию растут по экспоненте с каждым годом простоя угодий. Например, на восстановление участка в 40 гектаров, который за семь лет зарос мелколесьем, требуется два года и полмиллиона рублей.

По оценке аграрного комитета регионального Заксобрании, сейчас в руках неэффективных собственников находится более 400 тысяч гектаров, причем половина из них уже заросла и не пригодна для сельскохозяйственной деятельности. В 1990-х участки часто скупались за бесценок не для обработки, а для последующей спекуляции. Да так и ждут своего часа. Меры к их собственникам принимаются. Скажем, неделю назад в Тутульском районе владельца шести гектаров, занятых разрушенными временными и сгнившими каркасами теплиц, кустарником и сорняками, наказали штрафом в 20 тысяч рублей.

Помимо штрафов используется еще один «кнут» для нерадивых собственников: ставка земельного налога для заброшенных участков увеличивается в пять раз — с 0,3 до 1,5 процента кадастровой стоимости. Надзорный орган отпугивает материалы о нарушениях в налоговую службу — таким образом с начала года дополнительно начислено 418 тысяч рублей.

А вот для борьбы с местными чиновниками, которые укрывают статус участков и отдают их под застройку, эффективных рычагов нет.

— Перевод земель в

другую категорию допускается только в исключительных случаях. Считаем, что заключение о переводе должно включать социально-экономическое обоснование. Обращаемся к главам: не выдавайте без тщательного анализа и оснований заключение об отсутствии иного варианта размещения объектов на подведомственной вам территории, — вызывает министра АПК и продовольствия Свердловской области Дмитрия Дегтярева.

Впрочем, коттедж вместо пашни еще не так страшен, как отравление земли, которым целенаправленно, из года в год занимаются отдельные свердловские предприниматели, нанимающие... инженеров из Китая. Таким образом обходят действующий уже третий год официальный запрет на выдачу квот для агрономов и овоцеводов из КНР. Проверяющим объясняют, что «инженеры» не выращивают овощи, а разбирают и собирают теплицы.

В ходе одного из последних совместных рейдов ФСБ, Россельхознадзора и прокуратуры в селе Останино под Режем инспекторы проверили девять гектаров теплиц, где трудятся иностранные специалисты.

— Здесь используются несанкционированные семена, привезенные из Китая, зафиксирована порча земель нитратом азота (выше нормы в пять раз). При потреблении овощей возникает накопление в организме и приводит к образованию раковых опухолей. Также мы обнаруживаем превышение допустимой нормы солей тяжелых металлов, — рассказала замруководителя управления Россельхознадзора по Свердловской области Светлана Терехова.

— Нет ни одного участка, где трудятся рабочие из КНР, где бы не применялись пестициды в сумасшедших количествах, — подчеркивает руководитель управления Игорь Тухватов. — В Режевском районе отобраны пробы с превышением по хлорфенту (пестициду второго класса опасности) от трех до 252 раз.

С начала года сотрудники ведомства выявили пять сельхозпроизводителей, ведущих подобный бизнес. Физлица оштрафовали на 180 тысяч рублей, юрлица обязали возместить ущерб в 1,05 миллиона рублей. Но проблему это не решает.

— После того как у надзорных органов накапливается определенное количество претензий, собственник меняет юридическое лицо, — говорит помощник режевского прокурора Арсений Самарцев. — Поэтому длительное время эти теплицы продолжают свою работу.

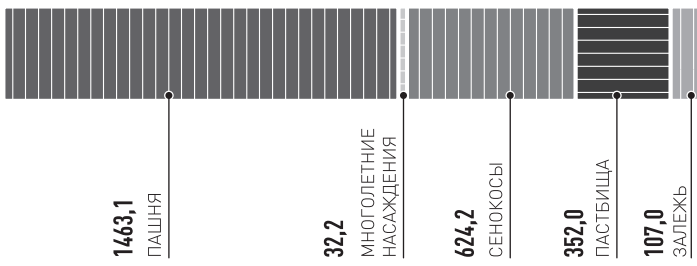
Кстати, за нарушителями земельного законодательства свердловские инспекторы теперь следят с неба: управление Россельхознадзора приобрело квадрокоптер.

— Смотрите, сколько нарушений, — комментирует кадры с бесконечными рядами теплиц Александр Соенков, начальник отдела земельного надзора управления. — Мы видим зарастание сорняками, захламленную территорию, самоуничтожение и перемещение плодородного слоя земли, выпалывание незаконных водоемов для полива.

Использование беспилотника оказалось столь эффективным, что теперь решается вопрос о приобретении второго аппарата.

СТРУКТУРА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ УГОДИЙ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ, ТЫСЯЧИ ГЕКТАРОВ

Источник: Росреестр



СТРАТЕГИЯ Власти Южного Урала стремятся привлечь инвесторов на проблемные стройки Облегчат долю

Арина Мироненкова,
Челябинская область

В ЧЕЛЯБИНСКОЙ области насчитывается 1287 дольщиков, чьи права были нарушены, а сроки сдачи квартир сорваны: сегодня все они включены в государственный реестр. По данным областного минстроя, на 1 июля заморожен 31 многоквартирный дом. Глава региона Борис Дубровский поставил перед подчиненными задачу найти для проблемных строек новых инвесторов.

По словам вице-губернатора Сергея Шала, 90 процентов просроченных договоров приходится на компанию «Гринфлайт», которая в 2015 году остановила строительство 28 многоэтажек в новом микрорайоне на северо-западе Челябинска якобы из-за отсутствия средств, хотя взносы дольщиков были собраны в полном объеме. По схожей схеме развивались события еще у четырех строительных компаний области.

По словам участников рынка, застройщики привыкли работать так: собирая деньги на один объект, они вкладывали их в площадку для строительства следующего дома — постоянный финансовый поток обеспечивал ход строитель-

«Дорожная карта» позволит контролировать ход работ на каждом недострое, а потенциальным инвесторам станет проще просчитать рентабельность проекта

ства. Но в кризис эта схема дала сбой. В 90 процентах случаев для завершения проблемных строек требовались привлечение новых инвесторов, но найти их непросто. Для того чтобы ситуацию на каждом объекте сделать более прозрачной и понятной, на уровне области создается «дорожная карта». Детальный план мероприятий позволит контролировать ход работ на каждом недострое, а потенциальным инвесторам станет проще просчитать рентабельность проекта. Пока все спорные ситуации в сфере долевого строительства приходится разрешать буквально в ручном режиме.

—Мы договариваемся с дольщиками, предлагаем варианты квартир в тех домах, которые будут достроены раньше, — говорит новый инвестор компании «Гринфлайт» Олег Лакницкий.

Благодаря прямому диалогу с дольщиками за год значительно снизилась социальная напряженность вокруг скандальной стройки: в этом году здесь сдали пять многоэтажек, квартиры получили 830 человек. До конца года инвестор намерен завершить 11 домов, в следующем году — еще 13. Это позволит полностью выполнить обязательства.

На контроле рабочей группы по решению проблем дольщиков, права которых были нарушены, находится ситуация с застройкой нового жилого квартала в микрорайоне Чурилово, где работы выполняет компания «Речелстрой». Формально дольщики этой компании пока не могут получить статус «обманутых», но сроки сдачи квартир затянулись на годы. Покупатели квартир в этом районе — как правило, молодые семьи, — вынуждены арендовать жилье и выплачивать ипотечные кредиты. В настоящее время работы приостановлены на 19 многоквартирных домах, переговоры с инвесторами и банками ведутся на протяжении года, но пока воз и ныне там: стрелы кранов опущены, этажи не растут.

Руководство «Речелстрой» самостоятельно не смогло сформировать оптимальную финансовую модель достройки домов, что

только усложнило переговоры с инвесторами. Теперь к ее разработке решено привлечь областную структуру — Южно-Уральскую корпорацию жилищного строительства и ипотеки (ЮУ КЖСИ), 100 процентов уставного капитала которой принадлежит региону. Одно из обязательных условий — гарантия возврата средств даже в том случае, если возможности корпорации будут задействованы для завершения проблемной стройки.

Несмотря на новые «болевые точки» на строительной карте региона, в министерстве строительства и инфраструктуры Челябинской области отмечают позитивные тенденции на рынке жилищного строительства:

—В первом полугодии введено в эксплуатацию 533 тысячи квадратных метров жилья, что на 11 процентов больше показателя аналогичного периода прошлого года. Рост небольшой, но к концу года мы прогнозируем сдачу не менее 1,3 миллиона квадратных, — говорит первый замминистра Виталий Передерий.

В целом по России, по его словам, наоборот, продолжается снижение темпов ввода жилья — по итогам первого полугодия на 11 процентов. Строителей настораживает продолжающееся падение доходов граждан: по данным статистики, только в июле реальные доходы южноуральцев продемонстрировали рост. Естественно, что на падающем рынке установилась сберегающая модель поведения: люди приобретают квартиры в последнюю очередь. Хотя, по словам экспертов, покупать новое жилье сегодня более выгодно, чем пару лет назад, так как средняя стоимость квадратного метра в Челябинске упала до 35 тысяч рублей. На окраинах областного центра можно приобрести жилье еще на три–четыре тысячи дешевле, что сопоставимо с себестоимостью. В домах комфорт-класса ценник установился на уровне 45–48 тысяч рублей.

Однако привлекательная цена не всегда определяет спрос на жилье, что подтвердила реализация госпрограммы «Жилье для российской семьи» на Южном Урале.

—По состоянию на июнь в программе насчитывалось 2836 заявителей, заключено 1580 договоров на приобретение 52 тысяч квадратных метров жилья. При этом 715 человек до сих пор не определились с объектом недвижимости и вряд ли сделают это до конца года, — рассказывает Михаил Демаков, заместитель гендиректора по развитию ЮУ КЖСИ, курирующей реализацию этой программы в регионе.

По его словам, рассчитывать на продление госпрограммы в регионе не стоит, поскольку результаты ее оказались слишком далеки от планироваемых.

И все же часть экспертов уверена: кризисное время отразилось на строительной отрасли не самым худшим образом, очистив рынок от фирм-однодневок и слабых, непрофессиональных игроков.

—У застройщиков появилось время на новаторские решения, число которых возросло, — говорит вице-президент Российского Союза строителей по работе в УрФО Александр Абаимов. —Многие новых технических решений применяются при создании систем вентиляции помещений, водочистки, энергоэффективности. Новые технологии внедряются и на предприятиях стройиндустрии, где активно заменяют подорожавшее зарубежное оборудование на импортозамещающее отечественное.

комментарий

Борис Дубровский,
губернатор Челябинской области:

—Мы проводим серию совещаний по проблемным домам. Задача — тщательно изучить ситуацию по всем объектам, требующим внимания, возможно, в каких-то ситуациях потребуются непосредственное вмешательство властей.

Перспектива Тесное сотрудничество железной дороги с заводами Урала обеспечивает развитие всего региона

Локомотив экономики



Сергей Степанченко, УрФО

Свердловская железная дорога для регионов УрФО является не просто важнейшей транспортной артерией, обеспечивающей доставку грузов и пассажиров во всех направлениях, но и одним из крупнейших налогоплательщиков, работодателей, а также заказчиком продукции уральских предприятий. В этом году сотрудничество СвЖД со Свердловской областью получило новый импульс, который придаст усердие развитию экономики всего региона.

Парковый ресурс

Российским железным дорогам в ближайшие годы предстоит существенно обновить парк локомотивов и повысить эффективность использования имеющегося тягового подвижного состава. Об этом сообщил президент ОАО «РЖД» Олег Белозеров во время посещения Свердловской железной дороги в прошлом месяце.

С учетом прогнозов Института экономики и развития транспорта и растущих объемов грузоперевозок ОАО «РЖД» сформировало баланс парка локомотивов. Его производительно к 2020 году должна вырасти на 9,3 процента, а к 2025-му — на 15. При этом увеличится не столько сам парк, сколько эффективность его использования — и за счет замены старых локомотивов более производительными, и за счет новых технологий формирования и вождения поездов.

Масштабные планы холдинга напрямую коснутся Свердловской области, где расположен ряд предприятий, поставляющих железнодорожную технику. Так, в Верхней Пышме Олег Белозеров 5 июля провел выездное заседание совета по взаимодействию РЖД с предприятиями транспортной машиностроения, где обсудили вопросы сервисного обслуживания и заводского ремонта имеющихся локомотивов, а также закупки новых с использованием конкурентных механизмов и контракта жизненного цикла.

Нужно отметить, что Свердловская магистраль за последние годы ведь обновила парк тягового подвижного состава на треть: 32 процента сегодня составляют современные эффективные машины новых серий. В этом году на обновление и модернизацию парка направлено 6,6 миллиарда рублей: на СвЖД поступит 43 новых локомотива, в том числе 30 магистральных электровозов 2ЭС6 и 2ЭС10, которые выпускает завод «Уральские локомотивы» (совместное предприятие группы «Синара» и концерна Siemens). Таким образом, дорога, загружая заказами предприятия железнодорожного машиностроения, способствует

развитию региона. (Всего в 2017 году для нужд ОАО «РЖД» планируется приобрести продукцию предприятий Свердловской, Тюменской областей и Пермского края суммой 43,7 миллиарда рублей: локомотивы, рельсовый прокат и т.д.)

Полигон для новых технологий

Как заверяют сами железнодорожники, сегодня Свердловская дирекция тяги обладает достаточным парком локомотивов для обеспечения перевозочного процесса. А увеличение доли современной высокоэффективной техники создаст базис для развития новых технологий, в частности тягеловесного движения.

Акцент



«Ласточки» в первом полугодии 2017 года перевезли более полумиллиона пассажиров — рост составил 19 процентов

Так, использование электровозов серии 2ЭС10 «Гранит» с будущей секцией позволило точно проводить девять поездов весом 8 и 9 тысяч тонн на сложном горно-перевальном участке Екатеринбург—Балезино. В первом полугодии 2017-го количество транзитных тяжёлых поездов на Свердловской магистрали увеличилось в полтора раза — до 2,2 тысячи. 263 таких состава было сформировано на станциях СвЖД.

—Рост этих показателей обеспечен рядом факторов. В их числе совершенствование системы управления парком локомотивов, усиление инфраструктуры и развитие полигонных технологий, — говорит начальник Свердловской железной дороги Алексей Миронов. — Применение полигонной (в границах нескольких дорог) модели управления перевозочным процессом позволяет сократить затраты и продвигаются транзитных составов, повысить их скорость, более рационально распоряжаться тяговыми ресурсами.

На СвЖД развивают полигонные технологии около пяти лет и уже накопили значительный опыт. Для повышения эффективности использования локомотивного парка Свердловской, Южно-Уральской и Западно-Сибирской железных дорог действует Центр управления тяговыми ресурсами Урало-Сибирского полигона. На полигоне с 2015 года установлен порядок вождения поездов унифицированного веса. Это, казалось бы, простое решение, а также перераспределение транзитного пото-

ка через южный обход екатеринбургского узла позволяет СвЖД ежегодно экономить более 400 миллионов рублей.

Грузы направят во двор

Во время визита в Свердловскую область Олег Белозеров обсудил с врио губернатора региона Евгением Куйвашевым и другие аспекты сотрудничества.

В частности, речь шла о создании на основе вокзала Екатеринбургского транспортно-пересадочного узла, возможности обустройства высоких пассажирских платформ, возможности пунктов по маршруту движения скоростного электропоезда «Ласточка», строительство терминально-логистических центров.

Алексей Миронов поясняет:

речь идет о переносе грузового двора из центра города, со станции Екатеринбург-Товарный, на станцию Липовая, которая расположена вблизи автомобильных магистралей (Серовский тракт и ЕКАД). Объединение нового грузового двора, терминалов «Транс-Контейнера» и складских площадей в единый комплекс позволит предоставлять клиентам полный цикл услуг, выполнять функции распределительного центра.

Второй проект — строительство терминально-логистического центра в районе станции Седельниково. Помимо крупнейшей в стране площадки по переработке контейнерного комплекса будет включать логистическую, складскую и сервисную инфраструктуру. Логистический кластер станет центром притяжения грузопотока из других регионов.

Второй проект — строительство терминально-логистического центра в районе станции Седельниково. Помимо крупнейшей в стране площадки по переработке контейнерного комплекса будет включать логистическую, складскую и сервисную инфраструктуру. Логистический кластер станет центром притяжения грузопотока из других регионов.

Инфраструктура снимает ограничения

В том, что планы будут реализованы, сомнений нет: на протяжении многих лет СвЖД показывает высокие результаты — один из лучших среди дорог России. По итогам первого полугодия 2017-го по большинству параметров цифры лучше прошлых лет. Например, погрузка выросла на 2,3 процента. По итогам года она планируется на уровне 139 миллионов тонн (плюс 900 тысяч тонн к 2016 году).

В условиях устойчивого роста грузопотока основные усилия направлены на реализацию проектов усиления инфраструктуры, на снятие ограничений по пропуску поездов повышенного веса и длины (в первую очередь на главном ходу Транссиба). Ближайте к финалу один из ключевых проектов — строительство третьего главного пути на участке Баженово — Косюлино, что значительно повысит пропускную способность. Идет реконструкция станций Екатеринбург-Сортировочный и Седельниково (южный обход Екатеринбург). Еще один важнейший участок — Тобольск—Сургут—Коротчаево: за-

вершение строительства вторых путей и развязок позволит грузовой бюджет составит 30,9 миллиарда (на 21,6 процента больше, чем в 2016-м).

Повышение качества инфраструктуры позволяет увеличивать скорость движения, предлагать клиентам привлекательные транспортно-логистические услуги. Так, количество грузовых поездов, отправленных по согласованному с клиентом расписанию, в первом полугодии увеличилось на 30 процентов. Эта услуга, которой активно пользуются такие крупные компании, как ЕВРАЗ, СИБУР, «Мечел», УТМК, способствует повышению экономической эффективности предприятий и высокободжии железнодорожных мощностей. В этом году СвЖД активно использует ее и для отправки ускоренных контейнерных поездов. С января их сформировано почти 300, при этом некоторые клиенты заказывают доставку «от двери до двери», с организацией складского хранения.

Внедрение широкой линейки современных транспортных продуктов обеспечивает рост грузовой базы. СвЖД планирует в этом году привлечь дополнительно 3,7 миллиона тонн грузов, ранее перевозившихся другими видами транспорта.

Пассажир выбирает комфорт

О работе железной дороги мы можем судить и по собственному опыту — как пассажиры. И в этой сфере трудно не заметить позитивных перемен. В уральских поездах на популярных направлениях (в Санкт-Петербург и Кисловодск) с июня курсируют новые вагоны. Компания совершенствует и имеющийся парк, чтобы повысить уровень комфорта.

В 2017 году вновь увеличены инвестиции в развитие вокзалов. Более комфортными становятся и поезда в пригородных поездах. Так, «Ласточки» в первом полугодии перевезли более полумиллиона пассажиров — рост к прошлому году составил 19 процентов. Пассажиров привлекают удобный график, комфорт и доступная цена.

По мнению Алексея Миронова, еще не вполне реализован туристический потенциал железной дороги: на Урале есть что посмотреть, а совместные проекты туристических компаний и магистралей имеют хорошие перспективы.

СПРАВКА

СвЖД за 6 месяцев 2017 года увеличила выплаты налогов на 13 процентов, перечислив в бюджет всех уровней и государственные фонды 10,87 миллиарда рублей. В региональные и местные бюджеты перечислено 6,14 миллиарда, в том числе в бюджет Свердловской области — 2,95 миллиарда, Тюменской области — 0,87, Югры — 0,94, ЯНАО — 0,47 миллиарда рублей.

Нерусский профиль

По данным эксперта, «Уральские локомотивы» для создания знаменитых электропоездов «Ласточка» заключили контракт на поставку алюминиевого профиля на 1200 вагонов... с Китаем. В прошлом году пришло 1200 тонн, еще около 6000 тонн будут поставлены в ближайшем будущем. Беда в том, что именно в части прессового производства крупногабаритного профиля никакой модернизации уральские заводы не проводили, а оборудование 1970–80 годов уже не может обеспечить требования, которые предъявляют машиностроители. К слову, производство той же «Ласточки» локализовано на 85 процентов. Оставшиеся 15 — это как раз алюминиевый профиль.

Деньги под пресс

Сегодня в России работают четыре крупных предприятия глубокой переработки алюминия: в Самаре, Красноярске, городе Белая Калитва Ростовской области и в Свердловской области (Каменск-Уральский металлургический завод). На последнем в завершающей стадии проект нового прокатного комплекса, который стартовал еще в 2012 году и потребовал инвестиций свыше 45 миллиардов рублей. Когда он будет запущен (по плану — в конце 2017 года), сможет заместить импорт и упомянутых алюминиевых дисков, и ленты.

На промплощадке БАЗа строится предприятие по производству кабельно-проводниковой продукции, которое даст работу 100 жителям Красноуральска. Таким образом, если решить еще и проблему модернизации прессового оборудования в алюминиевой отрасли, то можно обеспечить отечественными комплектующими судостроителей, производителей пассажирских и грузовых вагонов, автобусов, вагонов метро.

—На государство в этом вопросе рассчитывать не стоит, ведь все перевозки сегодня частные. Зато перевозчику не все равно, какой подвижной состав он эксплуатирует, потому что от применения новых технических решений можно получить немалую выгоду. Алюминиевые вагоны перевозят на семь–восемь тонн больше груза, при этом меньше тяговые усилия, затраты на электроэнергию. Так, в США уже 50 процентов вагонов — алюминиевые, а мы только недавно построили первые 20, они проходят испытания, — говорит Валентин Трищенко.

Стоит добавить, что один горизонтальный пресс усилием 11 мегатонн обойдется примерно в 60 миллионов евро. Но реализация такого проекта позволит создать новые транспортные продукты. К слову, по данным Алюминиевой Ассоциации, чтобы увеличить мощности перерабатывающих предприятий на 600 тысяч тонн, требуются инвестиции в объеме 1,5 миллиарда долларов, что обеспечит создание 20 тысяч новых рабочих мест и вдвое увеличит налоговые поступления от отрасли.

Один горизонтальный пресс усилием 11 мегатонн обойдется примерно в 60 миллионов евро. Но реализация такого проекта позволит создать новые транспортные продукты. К слову, по данным Алюминиевой Ассоциации, чтобы увеличить мощности перерабатывающих предприятий на 600 тысяч тонн, требуются инвестиции в объеме 1,5 миллиарда долларов, что обеспечит создание 20 тысяч новых рабочих мест и вдвое увеличит налоговые поступления от отрасли.

Проекты будущего

В России на одного человека приходится 10 килограммов алюминия. Специалисты считают этот показатель низким: в Швеции, допустим, он в шесть раз выше. Примерно половина объема приходится на транспорт и строительство, 15 процентов — на фольгу и упаковку, по девять — на энергетику и машиностроение. При этом, по прогнозам, к 2025 году количество алюминия в автомобиле увеличится на 30 процентов — со 150 до 196 килограммов.

—Важно то, что остаточная стоимость лома будет очень высокой, так что владелец выиграет еще и на утилизации техники, — поясняет Максим Смирнов, руководитель компании по производству алюминиевых полуфабрикатов. — Уже создан первый в стране алюминиевый хоппер-минераловоз, появилась алюминиевая цистерна цементовоза: за счет того, что она в четыре раза легче стальной, экономится 5,7 процента топлива. А завтра рынок ждет напечатанные на 3D-принтере алюминиевые комплектующие — от велосипедных рам до корпусов гидробатов самолетов. Это уже реально.

—Нам очень повезло с алюминием — он идеально вписывается в технологию будущего благодаря своим физическим свойствам, которые просто нужно раскрыть, — считает Владислав Соловьев, гендиректор РУСАЛа. — Но мы должны понимать, где новые возможности применения металла. Если мы говорим об автомобиле, то видим движение к гибридным формам двигателя в эпоху электромобилей. Где здесь преимущество алюминия? Однозначно — легкость. Если раньше из него делали шасси и двигатель, то теперь это будет корпус. Конкуренция возможна со стороны композитных материалов и карбона, но пока никто не может побить в плане ремонтопригодности, прочности, внешнего вида. Если мы станем активно работать над сплавками, то можем занять нишу.

По мнению Соловьева, не меньше перспектив и в строительстве, где основной тренд тоже — облегчение конструкций. Но пока алюминиевых мостов в России только два, в Нижегородской области, тогда как в Европе их сотни. Проблема в госрегулировании: все, что касается сводов правил, разрешений на применение технологий, должно, по мнению эксперта, проходить намного быстрее.

мнение

Владимир Дмитриев,
вице-президент Торгово-промышленной палаты РФ:

—Мы готовы встретить вызовы индустриализации, но ничего не получится, если мы не найдем дешевые и длинные деньги в нашей стране. Поразительная информация: Россия занимает второе место в мире по производству алюминия, но при этом 50 процентов рынка этого металла — импорт. С первичным алюминием у нас все в порядке, но высокие переделы не развиваем, потому что нет средств. В этой ситуации, если государство действительно заинтересовано в развитии отрасли, давайте дадим банку под один процент дешевые «окрашенные» деньги, банк предоставит их предприятиям под два процента и проследит всю цепочку их использования от алюминиевых заводов до производства комплектующих. Это будет возвратные средства, они не повлекут дефицита бюджета.

КСТАТИ

С 1993 года потребление алюминия в мире увеличилось в 2,6 раза. Россия демонстрирует обратную тенденцию: за это же время потребление металла сократилось на треть и сейчас составляет 1,5 процента от мирового объема. При этом наша страна — крупнейший производитель первичного алюминия: в общепромышленном объеме выпуска на долю России приходится семь процентов, 80 процентов переработанного металла уходит на экспорт.



Борис Дубровский лично контролирует ход строительных работ на проблемных объектах, где есть средства дольщиков.



facebook.com/rg.ru



odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus



vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
3 августа 2017
четверг № 170 (7336)

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Фармацевты нашли новые рынки сбыта

Курганский «Синтез» начал поставлять свою продукцию в Афганистан. Всего компания отправляет препараты и медицинские изделия более чем в 15 стран мира. Благодаря освоению новых рынков, расширению сотрудничества с ключевыми партнерами, развитию экспорта, снижению издержек и повышению эффективности продаж, акционерное общество значительно увеличило в этом году выручку, а чистая прибыль выросла в 2,2 раза—до 672,3 миллиона рублей (за 6 месяцев 2016 года—301 миллион). Объем розничных продаж увеличился на 14 процентов, в то время как российский рынок медпрепаратов, по предварительным данным аналитической компании DSM, вырос всего на восемь процентов в денежном выражении.

Wi-Fi в деревнях теперь бесплатный

Ростелеком обнулил тарифы на пользование Wi-Fi в точках доступа, построенных по проекту устранения цифрового неравенства. С 1 августа пользоваться Интернетом в удаленных и труднодоступных малых населенных пунктах можно абсолютно бесплатно (ранее действовал тариф 45 рублей в месяц). Напомним, проект устранения цифрового неравенства реализуется с 2014 года. За это время на Среднем Урале оператор построил свыше ста точек доступа Wi-Fi в населенных пунктах с численностью населения от 250 до 500 жителей. Доступ в Интернет получили более 35 тысяч сельских жителей. В планах провайдера в 2017-м обеспечить Интернетом 39 малых населенных пунктов.

В Кыштыме увеличили производство катанки

Кыштымский медеэлектролитный завод (входит в Группу «Русская медная компания») приступил к заливке железобетонного фундамента под опорные конструкции двух дополнительных серий электролизных ванн—по 40 штук в каждой серии. Модернизация цеха электролиза оценивается в 380 миллионов рублей, в развитие мощностей цеха медной катанки компания планирует инвестировать порядка 288 миллионов, что позволит предприятию на 40 процентов увеличить выпуск катанки и на 15 процентов—медных катодов.

На побережье началась генеральная уборка

На берегу Обской губы в районе сел Новый Порт и Мыс Каменный компания «Газпромнефть-Ямал» совместно с администрацией Ямальского района приступила к масштабной уборке. Она проводится силами жителей сел из числа коренных народов Севера, трудоустроенных на летний период в «Газпромнефть-Ямал», с привлечением персонала Новопортовского месторождения и специализированной техники. Во времена освоения Крайнего Севера Мыс Каменный был опорной базой для Заполярной геофизической экспедиции, которая вела разработку уникальных нефтегазовых месторождений Ямала, а село Новый Порт—для рыбной отрасли. Активная деятельность привела к постепенному накоплению большого количества отходов, металлолома, стройматериалов, которые в силу удаленности поселка не вывозились на Большую землю. Впервые крупная экологическая акция нефтяников и жителей прошла в Новом Порте летом прошлого года. Тогда было собрано и отправлено на переработку три баржи «исторического наследия»—свыше 2,5 тысячи тонн металлолома.

Лето проведут на заводе

Первоуральский новотрубный завод при поддержке министерства промышленности и науки Свердловской области запустил программу летнего трудоустройства студентов средних профессиональных образовательных учреждений. Во время каникул более 200 учащихся получат работу в цехах и подразделениях завода и его дочерних предприятиях. Ребята красят ограждения, привосят в порядок газоны, высаживают цветы на клумбах, а также оказывают услуги декорирования и уборки помещений социальных объектов. За каждым студентом закреплен ответственный руководитель, который контролирует посещаемость и оценивает работу: лучшие получат приоритетное право трудоустройства на завод во время летних каникул в 2018 году.

Фонд поддержал проект агропарка

Наблюдательный совет Фонда развития моногородов принял решение о выделении 1,56 миллиарда рублей на развитие инфраструктуры в моногороде Усть-Катав, где начата реализация крупного инвестпроекта—строительство агропарка компаний «Агрокомплекс «Чурилово». Общий объем инвестиций составит семь миллиардов рублей, в планах создать не менее 700 новых рабочих мест. Фонд направит средства на условия финансирования областного бюджета в соотношении 95 к пяти. На эти деньги будет построена вся необходимая инфраструктура—линии электропередачи, подъездные пути, котельная. В этом году инвестору поступит 30 процентов федерального денежного транша.

Ремонт водопровода сделают прозрачным

Курганская компания «Водный союз» обещает ежегодно отчитываться перед жителями города о том, как расходуются бюджетные средства, выделенные на ремонт изношенного оборудования и сетей городского водопроводно-канализационного хозяйства. Для этого на официальном сайте предприятия создан специальный раздел «Субсидия». По соглашению с городским департаментом ЖКХ победителю муниципального конкурса выделяется 150 миллионов рублей. Из-за того что конкурсные процедуры затянулись на несколько месяцев, ресурсоснабжающая организация сумеет освоить в этом году только половину суммы.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

Информационное сообщение

ООО «Ветта-Инвест» в соответствии со стандартами раскрытия информации опубликовало данные за отчетный период 2017 года на официальном сайте организации vetta-invest.ru.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

Информационное сообщение

Фирма DOLTON HOLDINGS LIMITED, местонахождение: PO BOX 3175, ROAD TOWN, TROILQA, BVI—уведомляет о том, что ликвидируется. Требования кредиторов общества могут быть заявлены в течение 2-х месяцев с момента опубликования настоящего сообщения по адресу: 454048, г. Челябинск, ул. Доватора, 34Б, к. 1.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

Молодежь Уральский школьник помогает сверстникам зарабатывать на своих идеях

Бизнес на вырост

Анна Корякина, Екатеринбург

Молодому предпринимателю из Екатеринбурга Дмитрию Гурьеву всего 17 лет. Год назад он основал инновационный проект FRED (от английского free education—свободное образование), с помощью которого монетизирует идеи из разных областей науки.

Как стать успешным

Бизнес-жилка у Дмитрия от родителей: отец парня занимается поставками запчастей, мать держит ателье. Татьяна Гурьева признается, что склонность к предпринимательству сын начал проявлять с первого класса, а в четвертом самостоятельно подготовил проект «Как стать успешным» и выступил с ним на городском конкурсе, где занял призовое место.

FRED появился после того, как Дима не смог участвовать в международном турнире юных физиков: он поссорился с организаторами. Было очень обидно, что не получилось показать себя, решил сделать что-то свое. В апреле 2016 года Гурьев организовал команду из ребят, с которыми общался во время турнира. Охват получился очень широкий: Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург, Воронеж, Новосибирск, Барнаул, Кемерово. Стали снимать образовательные видеоролики по физике: не просто демонстрировали физические явления, но и грамотно их объясняли. К примеру, в одном из фильмов сумели доказать, что кофе из чашки может пролиться как у быстро, так и у медленно идущего человека.

Следующим экспериментом стали поездки по городам с научными шоу: ребята на сцене окунали розы в жидкий азот, замораживали, а потом разбивали, из пропана и мыльного раствора получали пену, которую можно поджечь.

—По реакции аудитории сразу понятно, плохо выступишь или хорошо. Шоу с образовательной ноткой и детям нравится, и родители счастливый. Погибонку набирал подписчиков,—делится опытом юный бизнесмен.

Протестировать будущее

Следующим проектом стала студия перевода и озвучивания. Родилась она с подачи Артема Сухова, ученика 10 класса. FRED DUB перевел шесть образовательных видеороликов сангрозных сайтов. Темы были самые разные: вредны ли пищевые консерванты, как занятия спортом помогают телу и мозгу, почему игра на музыкальном инструменте заставляет вас мыслить и другие.

Поскольку молодые люди постоянно пробовали воплотить в жизнь собственные идеи, постепенно у них родилась мысль о бизнес-проекте, который мог бы приносить пользу не только обществу, но и им лично. Так возник Business FRED, куда приходят ребята, желающие заняться предпринимательством.

Сначала мы вместе разрабатываем методы развития их идей. Потом привлекаем инвесторов или сразу же предлагаем готовые проекты потребителям. Из десяти человек у пяти-шести реально



Акцент

На форуме у стартаперов было ровно три минуты, чтобы презентовать свою идею. После выступления Дмитрию оставили визитки почти все инвесторы

получается,—рассказывает Гурьев.— Это значит, что цели (у большинства—окупаемость, а потом заработка чистого дохода) они смогли достичь через два-три месяца.

Когда члены команды поняли, что бизнес складывается, стали изучать маркетинг, менеджмент, SMM (продвижение через соцсети.—Прим. ред.). После чего к ним потянулись инициаторы стартапов. В частности, проект FRED360 возник из идеи десятиклассника Степана Сазонова и одиннадцатиклассника Дениса Хромова. Человек надевает очки виртуальной реальности, берет датчики в руки и тестирует профессию, которой еще нигде не обучают и сценарии для которой есть только пишут аналитики. Например, кибернетика, IT-евангелиста, конструктора энергоблока.

В перспективе ребята планируют усовершенствовать процесс, максимально приблизив ощущения тестирующего к реальности. Но оборудование для этого стоит дорого, пока оно не по карману. Тем не менее энтузиасты продолжают развивать проект. Сейчас работают над тем, чтобы каждый человек, не будучи специалистом в

съёмке, смог быстро смонтировать и выложить видео в Сеть.

Три минуты на стартап

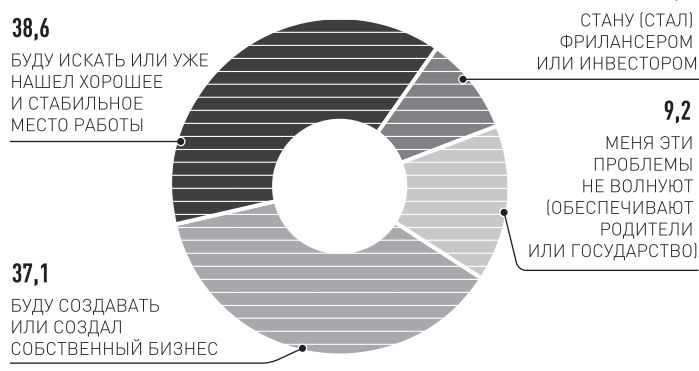
Как столь юный предприниматель сумел привлечь инвесторов?

—На форуме «Информационное общество-2017» в Челябинске проходила закрытая сессия: на первом этаже расселись стартаперы, во втором—менторы и инвесторы. У нас было ровно три минуты, чтобы продать свою идею. Знаком того, что твой проект понравился, был обмен контактами. Мне визитки оставили почти все,—рассказывает Дмитрий.

Модель сотрудничества юноша выстроил по методике Александра Остервальдера. Ее суть в том, что вы запускаете продукт с минимальным набором функций и анализируете отзывы первых пользователей. В это время инвесторы уже платят вам небольшую сумму. Исходя из отзывов, вносите изменения в бизнес-модель, проводите перезапуск и так далее—пока не получите готовый продукт. По мнению Дмитрия, этот путь больше других подходит стартапам, то есть тем, у кого нет клиентской базы и рынок продаж до конца еще не изучен.

КАК МОЛОДЕЖЬ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ (14—29 ЛЕТ) ОЦЕНИВАЕТ ВОЗМОЖНОСТИ САМОРЕАЛИЗАЦИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, %

Источник: опрос Института экономики УрО РАН



ситуация Руководители уральских больниц лишились должностей за долги перед бизнесом

Главврачей заменят менеджеры

Светлана Добрынина, Свердловская область

Несколько руководителей свердловских больниц сняты с должности из-за огромных долгов перед бизнесом—поставщиками товаров и услуг по госконтрактам. К маю 2017-го 40 учреждений здравоохранения региона имели просроченную задолженность немногим менее 850 миллионов рублей—в два раза больше, чем на начало года.

—Мы будем принимать жесткие административные меры за невыплаты по контрактам на поставку товаров и услуг. Со всеми главны-

ми врачами сейчас заключаются договоры, предусматривающие ответственность в случае превышения предельнодопустимой суммы задолженности,—заявила на совещании в областном правительстве заместитель министра здравоохранения Свердловской области Нонна Кивелева.

Решать проблему кардинальным, «хирургическим» путем областная минздрава заставил скандал, вспыхнувший зимой в горбольнице Карпинска. Главный врач Андрей Ильясов публично объявил о том, что у медучреждения есть долг в размере 15 миллионов рублей, поэтому вскоре будет за-

крыт дневной стационар. В ответ горожане вышли на митинг протеста и направили в администрацию президента России петицию, которую подписали 127 тысяч человек. Министр здравоохранения региона Игорь Трофимов тогда пояснил, что огромный долг образовался из-за неэффективного менеджмента—раздутую административного штата и нерационального расходования средств. Главврача сняли, назначив на его место другого специалиста, руководившего ранее хирургическим отделением.

Впрочем, через несколько месяцев в карпинской больнице случился новый скандал: пациенты

заявили, что их недокармливают и пятый день «не дают даже хлеба». Как выяснила прокуратура, в его отсутствии было виновно как новое руководство медучреждения, так и управление антимонопольной службы, отменившее результаты конкурса на закупку хлеба из-за нарушений закона о контрактной системе.

Подобные ошибки при заключении госконтрактов больно сказываются на бюджете учреждений здравоохранения. Недавно горбольница № 7 Екатеринбург была оштрафована на 200 тысяч рублей за несоблюдение сроков выполнения контракта по подключению

дизельного генератора. Так что ставка минздрава на поиск эффективных менеджеров для учреждений здравоохранения оправдана. Но власти региона готовы и финансово поддержать больницы. В апреле из областного бюджета направили на погашение долгов учреждений здравоохранения 100 миллионов рублей, в июне на те же цели добавили еще 661,3 миллиона. Областной минфин предусмотрел и возможность выделения дополнительных средств (более 970 миллионов рублей), которые позволят не допустить накопления долгов больницами после начала отопительного сезона.

Финансы Рынок факторинга в регионе растёт вслед за федеральным МЕТАЛЛУРГИ ТОЖЕ ЗАНИМАЮТ

Надежда Толстоухова, УрФО

РЕЙТИНГОВОЕ агентство Эксперт РА опубликовало предварительные результаты исследования российского рынка факторинга в первом полугодии 2017 года. По его оценкам, общий объем уступленных фактором денежных требований за этот период превысил триллион рублей. Рост по сравнению с прошлым годом этот показатель упал на семь процентов, что говорит о растущей конкуренции за клиентов.

Концентрация рынка по-прежнему высока: на долю трех крупнейших факторов приходится около 48 процентов совокупного портфеля. Тем не менее по сравнению с прошлым годом этот показатель упал на семь процентов, что говорит о растущей конкуренции за клиентов.

По данным Ассоциации факторинговых компаний (АФК), для уральского рынка в целом свойственны те же тенденции, что и для федерального. Так, на 1 июля 2017 года факторинговый портфель компаний в УрФО составил 25,4 миллиарда рублей. По этому показателю округ занимает четвертое место после Москвы, Центрального и Приволжского федеральных округов. В первом полугодии 2017 года факторингом в УрФО воспользовались 194 клиента—это, по оценкам ассоциации, 5,3 процента от федеральной клиентской базы рынка.

—Ярко выраженной специфики у уральского рынка нет, за исключением высокой доли активов металлургических предприятий в портфеле. Этим объясняется небольшое число клиентов при значительном объеме рынка,—поясняет исполнительный директор АФК Дмитрий Шевченко.—При этом металлурги выступают и как клиенты, и как дебиторы. Ситуация отражает структуру экономики региона, ведь факторинг возможен в любой сфере, где используется отсрочка платежа.

Наиболее выгодные по цене предложения по-прежнему исходят от крупных федеральных игроков

По словам Дмитрия Шевченко, спрос на факторинг со стороны традиционных клиентов—малых и средних предприятий—на Урале удовлетворен недостаточно. Поэтому конкуренция в этом сегменте довольно низкая. В регионе есть независимые факторинговые компании, однако наиболее выгодные по цене предложения по-прежнему исходят от крупных федеральных игроков, которым в связи с развитием электронных каналов связи не обязательно иметь даже филиалы в регионах, чтобы обслуживать там клиентов.

Кстати, уральские факторы также не стремятся работать исключительно на местном рынке. Так, по словам председателя правления одного из региональных банков Владимира Эльманина, концентрация поставщиков и дебиторов наиболее высока в Центральной России, поэтому контракты заключаются чаще всего именно там. Системы дистанционного обслуживания и широкая сеть агентств, продающих услуги банка, позволяет это делать.

—В основном наши клиенты—поставщики крупных сетевых магазинов, на их долю приходится 80–90 процентов портфеля,—говорит Эльманин.—Чаще всего они относятся к малому и среднему бизнесу, который, как известно, часто испытывает недостаток в оборотных средствах.

С одной стороны, рынок факторинга—это некая калыка с кредитного рынка, с другой—он характеризуется более высокими рисками для банка-фактора. Поэтому ставки на нем примерно на 0,5–1-процентных пункта выше, чем на кредитном.

СПРАВКА «РГ»

Факторинг—комплекс финансовых услуг для производителей и поставщиков, ведущих торговую деятельность на условиях отсрочки платежа. Факторинговая компания или банк покупает денежные требования у поставщика и изыскивает в его пользу долг с покупателя за вознаграждение.