

# ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 4 мая 2017 ЧЕТВЕРГ № 95 (7261)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

**Деньги переводят в цифру**  
Банки все шире используют возможности IT-технологий  
Страница 14

**Поставят блок**  
На Урале запретят применять дешевые материалы при строительстве соцобъектов  
Страница 15



**Оздоровление на подносе**  
Почему на вредных производствах не получается организовать профилактическое питание  
Страница 16



## ОФИЦИАЛЬНО

РАСПОРЯЖЕНИЕМ губернатора Челябинской области утверждена схема и программа перспективного развития электроэнергетики региона на 2018–2022 годы.

ПРАВИТЕЛЬСТВО Свердловской области утвердило порядок ведения перечня видов регионального государственного контроля. Документ направлен на упорядочение проверок и повышение прозрачности взаимодействия бизнеса и контрольных органов.

МИНИСТЕРСТВО имущества и природных ресурсов Челябинской области объявило четыре аукциона на предоставление права пользования участками недр местного значения. Торги объявлены на месторождения песка и кварцитов. Наиболее разведанное — Западно-Варненское. Запасы строительного песка в его северной и центральной частях — почти 1,3 миллионов кубометров.

## ЦИФРЫ

25 МИЛЛИАРДОВ рублей кредитов взяли в банках жители Тюменской области и северных автономных округов в первом квартале 2017 года. По объему кредитования на душу населения регион занял второе место в РФ. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года количество оформленных на территории тюменской «матрешки» кредитов выросло на 9 процентов, а их объем — на 1,5.

ШЕСТЬ жалоб на действия миндотранса Челябинской области и комиссии по осуществлению закупок поступили в первом квартале 2017 года в Челябинское УФАС, из них пять были признаны обоснованными.

НА 61 ПРОЦЕНТ выросло за последние пять лет производство мяса северного оленя в убойном весе в сельскохозяйственных Ямала. Молока производят на 19 процентов больше, картофеля — почти на треть.

НА 1,8 ПРОЦЕНТА, до 14 816 рублей, увеличен в Югре размер среднего прожиточного минимума в первом квартале. В Тюменской области рост составил три процента (до 10 147 рублей), компенсировал снижение в четвертом квартале предыдущего года.

259 МИЛЛИОНОВ рублей потратят на Ямале на капитальный ремонт 79 многоквартирных деревянных домов, не вошедших в целевую региональную программу с накопительной системой финансирования работ. 85 процентов суммы оплатят окружная и муниципальные бюджеты, остальное — около 39 миллионов рублей — должны перечислить на спешества собственники жилья. В домах проживают 31 83 человека.

134 НЕЗАКОННЫЕ свалки обнаружено и уничтожено с начала года на территории Екатеринбурга. В общей сложности на них скопилось 1445 тонн мусора.

## ПРЯМАЯ РЕЧЬ



**Елена Чайковская,** директор департамента развития финансовых рынков Банка России

## ЛИКБЕЗ ПО КАРМАНУ

—Инструмент Минфина ценен тем, что эта аббревиатура — ОФЗ — наконец-то привлекла всеобщее внимание. Люди начали интересоваться финансовым рынком и его возможностями, учатся оценивать свои риски. Доходы по банковским вкладам падают вслед за ключевой ставкой Банка России и вполне естественно, что население пойдет искать что-то более доходное. И нам бы хотелось, чтобы люди нашли не сомнительные инструменты, выгодные только тем, кто их предлагает, а «народные облигации», чья безопасность гарантируется государством.

**Импортозамещение** На Урале создадут центр испытаний и сертификации промышленного инструмента

# Заточены на российское



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

**Надежда Толстоухова,** Свердловская область

Минпромторг России констатирует: импортозависимость на рынке промышленного инструмента остается высокой. Спрос на качественные изделия растет довольно активно, примерно на 25 процентов в год. Но далеко не всегда он может быть удовлетворен отечественными производителями: из тысяч наименований инструментальной продукции наши заводы сегодня освоили выпуск лишь нескольких десятков. Как сделать процесс импортозамещения в этой сфере более эффективным, выяснял корреспондент «РГ».

### Иностранец лишний

—Мы оценили потребности предприятий и определили, что примерно половина стоимости всего закупаемого инструмента приходится на узкую номенклатурную группу. Сейчас мы смотрим, какие изделия из этого ряда можно выпускать в России и как с помощью регуляторных мер сти-

### Акцент



На 1 апреля 2017 года три станкостроительных завода Свердловской области получили статус российского производителя. В целом по стране их меньше сотни

мулировать спрос на отечественный товар, — говорит замдиректора департамента станкостроения и инвестиционного машиностроения минпромторга РФ Дмитрий Никитин.

По его словам, с января этого года действуют два постановления федерального правительства, которые должны подтолкнуть отечественную инструментальную промышленность к скачку в развитии. Одно из них вводит в оборот понятие «российский производитель» и описывает порядок получения этого статуса. Второе накладывает ограничения на закупки иностранной продукции для госнужд при наличии отечественных аналогов.

—Постановление о статусе российского производителя устанавливает преимущества отечественных компаний при участии в госзакупках, — поясняет замминистра промышленности и науки Свердловской области Игорь Зеленкин. — По данным на 1 апреля 2017 года, три станкостроительных завода Свердловской области уже получили такой статус. Это немало, с учетом того что в целом по стране было выдано всего 98 таких свидетельств.

Отметим, что в Свердловской области инструмент выпускают полтора десятка компаний. Среди них специализированные инструментальные заводы (Кировградский завод твердых сплавов,

Свердловский инструментальный завод, корпорация «Лумори», Ко-сулинский абразивный завод, Уралбурмаш), инструментально-механические цеха крупных оборонных предприятий (Уралвагон-завод, НПО автоматик), а также совместные российско-зарубежные компании.

### На слово не верят

Покупатели инструмента отмечают, что в большинстве случаев отечественная продукция ничем не хуже зарубежной.

—Современное оборудование, которым мы пользуемся, налагает на нас обязанность приобретать хорошие расходные материалы, чтобы обеспечить высокую точ-

**Рост курсов валют заставил промышленников повнимательнее присмотреться к продукции отечественных инструментальных заводов.**

ность и производительность. Раньше по инерции мы закупали импортные, но сейчас они стали слишком дороги, и мы обратились к отечественным аналогам, — рассказывает Валерий Рожкин, заместитель начальника инструментального производства НПО автоматик. — Должен сказать, что, к примеру, производимый в Екатеринбурге концевой твердосплавный инструмент по качеству не уступает зарубежным брендам, а стоит в полтора-два раза меньше.

Все бы хорошо, если бы не одно обстоятельство: в России нет ни одного независимого центра испытаний и сертификации инструмента. В том числе и по этой причине процесс импортозамещения в отрасли хромает: потенциальные покупатели редко верят на слово производителям, предпочитая покупать более дорогие изделия хорошо зарекомендовавших себя зарубежных брендов.

→ 14

## КОРОТКО

**В Челябинске создают единое окно для бизнеса**

На базе multifunctional центра в Челябинске создается Фонд развития малого и среднего предпринимательства Челябинской области, призванный объединить под общей крышей сразу несколько институтов поддержки бизнеса. Здесь планируется открыть 10 окон. На площадке разместятся центры предоставления областных гарантий, микрофинансирования, поддержки предпринимательства и экспорта, инжиниринга, а также Агентство инвестиционного развития, Фонд развития промышленности и Центр кластерного развития региона. Открытие МФЦ для бизнеса состоится 26 мая — в День российского предпринимательства.

**Агрономам выплатят подъемные**

В Свердловской области введена дополнительная стимулирующая мера для закрепления молодых специалистов в селе. С этого года выпускникам аграрного университета, устроившимся на предприятия АПК, станут выплачивать единовременное пособие в размере 200 тысяч рублей. В областном бюджете на эти цели предусмотрено 10 миллионов рублей. Субсидию молодые специалисты могут использовать на приобретение дома в селе или обустройство имеющегося жилья. Отметим, что по итогам 2016 года Уральский государственный аграрный университет вошел в пятерку самых востребованных сельскохозяйственных вузов страны. Доля выпускников, получивших направление на работу, составила 98,7 процента.

**В столице Зауралья полсотни «убитых» дорог**

Активисты региональной организации Общероссийского народного фронта во время рейда с представителями городской администрации, ГИБДД и СМИ насчитали в Кургане около 50 проблемных дорог. На них подрядчики сняли верхний слой дорожного покрытия и остановили работу. По мнению экспертов, одна из проблем — позднее проведение тендеров, заставляющее исполнителей выполнять ремонт в спешке, зачастую при плохих погодных условиях.

**Объекты связи построят без разрешения**

В закон Челябинской области внесены изменения, упрощающие процедуру получения разрешительной документации на строительство объектов связи. Так, разрешение не потребуется при строительстве сооружений высотой до 32 метров в пределах населенных пунктов, а также для объектов высотой до 52 метров за пределами поселений. Поправки инициировали представители Собрания молодых депутатов региона. При разработке законопроекта были учтены пожелания операторов связи, которые намерены инвестировать развитие инфраструктуры в регионе.

**Субсидируют переработчиков через застройщиков**

Правительство ЯНАО приступило к приему заявок от северян, желающих получить субсидию на постройку собственного дома. Обязательное условие господдержки — использование типовых комплектов деревянных конструкций, выпускаемых с 2016 года одним из местных лесоперерабатывающих заводов. Тем самым власти поддерживают производство, в которое вложены солидные бюджетные инвестиции. Размер субсидии не должен превышать половину стоимости домокомплекта. Всего в текущем году на эти цели в окружной казне заложено 50 миллионов рублей.

**Югра интересна для этнотуризма**

Аналитическое агентство «ТурСтат» определило самые популярные для этнографического туризма регионы России. В топ-15 из УрФО вошла лишь Югра. В регионе популярны этнотуры на национальные стойбища и в родовую общину, проводятся событийные мероприятия, привлекающие внимание любителей этнотуризма. Отметим, что рынок этнотуризма в стране оценивается агентством в полмиллиона человек. Наибольшей популярностью пользуются недельные этнотуры по России средней стоимостью 50 тысяч рублей и этнотуры выходного дня стоимостью 1–3 тысячи.

**По сообщениям корреспондентов «РГ»**

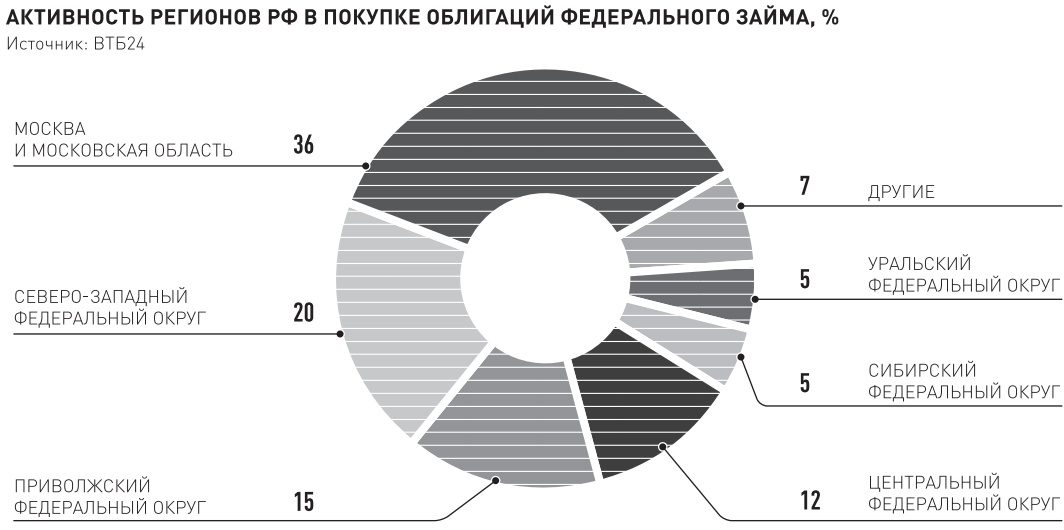
**только на сайте ural.rg.ru**

**В регионах Урала загорелись тысячи гектаров сухой травы**

<https://rg.ru/2017/05/01/reg-urfo/n-regionalh-urala-zagorelis-tysiachi-gektarov-suhoy-travy.html>

**ФИЛИАЛЫ ФГУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»**

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820. Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru  
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72@mail.ru  
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru



**Елена Милыева,** «Российская газета»



**Продолжение темы**





facebook.com/rg.ru



odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus



vk.com/rgru

Российская газета

ural.rg.ru

4 мая 2017

четверг № 95 (7261)

## ЗАТОЧЕНЫ НА РОССИЙСКОЕ

13 → —Нужно выработать какие-то правила, следуя которым мы могли бы подтверждать качество нашей продукции, чтобы его не приходилось доказывать перед каждым тендером,—говорит председатель совета директоров Свердловского инструментально-го завода Вячеслав Медведев.— Мы согласны, что испытания нужно будет время от времени повторять, но без такой системы заниматься импортозамещением крайне трудно.

Пытаясь поддержать интересы местных производителей инструмента, региональное профильное министерство предложило федеральным коллегам создать один из центров сертификации на Урале. По словам Игоря Зеленкина, он мог бы специализироваться на изделиях из твердых сплавов, керамики и сверхтвердых материалов. Дмитрий Никитин идею поддержал, сказав, что по всей стране стоило бы организовать целую сеть таких центров во главе с федеральным. А заместитель гендиректора по науке ВНИИ Инструмент Виктор Балков предложил пойти дальше и создать базу данных по испытаниям, которая будет полезна и производителям, и потребителям.

### В ожидании конструктора

Еще один большой вопрос—увеличение спектра выпускаемой продукции. Эксперты отмечают, что номенклатурный ряд отечественных инструментов чрезвычайно узок, а расширить его силами одних лишь штатных конструкторов практически невозможно: требуются серьезные научные изыскания.

Производимый в Екатеринбурге инструмент по качеству нисколько не уступает зарубежным брендам, а стоит в полтора–два раза меньше

### ЦИФРА

# 20

## МИЛЛИАРДОВ РУБЛЕЙ

составил объем рынка промышленного инструмента в России в 2016 году.

—Мы способны изготавливать современный инструмент, но темпы развития производства малы. Наш завод, к примеру, выпускает около 50 новых наименований в год—это капля в море, если учесть, что их тысячи. Если так пойдет и дальше, мы будем продвигаться к цели слишком медленно. Нужно подключать науку и проводить совместные разработки. Сейчас эта проблема очень остро встала, ведь станок без инструмента все равно что автомат без патронов—бесполезен,—считает генеральный директор Кировградского завода твердых сплавов Александр Пельц.

По словам Дмитрия Никитина, государство намерено субсидиями поддерживать НИОКР и стимулировать внутренний спрос на вновь разработанную продукцию. А пока проблему отчасти помогают решать совместные предприятия.

—Можно закрыть железный занавес и сказать, что мы никого на наш рынок не пустим, но это бесперспективно,—говорит Игорь Зеленкин.—Лучше пригласить зарубежных производителей сюда, но условием, что мы в дальнейшем будем использовать их технологии, на основе которых разработаем собственные. Это уже проверенная временем, работающая схема. Также развивался, к примеру, отечественный автотрол, который сейчас показывает положительные результаты.

### КСТАТИ

За последние три года бюджет Свердловской области выделил 57 миллионов рублей в качестве субсидий на модернизацию двух инструментальных производств—Свердловского инструментального завода и Кировградского завода твердых сплавов. Кроме того, в прошлом году предприятия станкостроительной отрасли региона получили на развитие 100 миллионов рублей из федерального бюджета.

## Опыт Энергетики переходят на прямые договоры с потребителями

# Тепло из рук в руки

Елена Миляева, Свердловская область

Задолженность свердловчан—как физических, так и юридических лиц—за энергоресурсы достигла 13 миллиардов рублей. Кто платит наиболее дисциплинированно? Почему многомиллиардный долг фактически возлагается на добросовестных потребителей? Какие меры воздействия принимают энергетики в отношении злостных неплательщиков и как поощряют ответственных клиентов, рассказал директор Свердловского филиала ОАО «Энергосбыт Плюс» Георгий Козлов.

Георгий Александрович, как обстоит ситуация с задолженностью потребителей в нынешнем отопительном сезоне? **ГЕОРГИЙ КОЗЛОВ:** В абсолютных величинах ее уровень вырос с момента старта отопительного сезона. Долг за электрическую энергию составляет около 6 миллиардов рублей, просроченная задолженность за тепловую—7 миллиардов. Сейчас у нас сезонный рост неплательщиков: пики гашения обычно приходится на начало осени и окончание календарного года. Это связано со спецификой нашей работы: должники получают тепло в последнюю очередь, поэтому многие стараются урегулировать отношения с нами накануне отопительного сезона. Непопулярная мера дает результат.

Второй пик традиционно случается в канун Нового года, когда люди стремятся встретить праздник без долгов, в том числе и перед поставщиками ресурсов. Сейчас уровень просроченной задолженности несколько ниже, чем на сопоставимую дату прошлого года—в пределах пяти процентов. Вместе со многими крупными партнерами в Екатеринбурге и области мы еще год назад разработали графики реструктуризации задолженности, и в основном они выдерживаются. Поэтому даже при наличии долга к категории проблемных мы относим далеко не всех клиентов.

Кто относится к проблемным должникам?

**ГЕОРГИЙ КОЗЛОВ:** Наибольшие долги за электроэнергию у потребителей жилищно-коммунальной сферы. Как правило, это тепловые сети, водоканалы, водозаборы, небольшие котельные в муниципалитетах области. Их задолженность в сумме превышает три миллиарда рублей. Причины долга—в несбалансированной экономике этих предприятий. Их финансовые возможности хватают на налоги и зарплаты сотрудникам, а на выполнение в полном объеме обязательств перед ресурсоснабжающими организациями—уже нет. Долги населения составляют порядка 1,5 миллиарда рублей. Для сравнения: среднее предприятие коммунальной сферы не платит за электроэнергию на протяжении 5–6 месяцев, средний житель области—около двух месяцев. Мы работаем над тем, чтобы приблизить этот период к календарному месяцу.

Среди главных должников за тепло—исполнители коммунальных услуг: ТСЖ, УК, жилищные кооперативы. За ними числятся около четырех миллиардов рублей. Причем сложно сказать, чьи конкретно это долги—самых управляющих компаний или населения. Но в среднем уровень платежеспособности и ответственности населения выше, чем управляющих компаний,—порядка 95 процентов.

В прошлом году столкнулись с тотальными неплательщиками коммерческих структур, обслуживающих объекты Министерства обороны РФ, таких как РЭУ, ГУ ЖКХ, ГУ ЖФ. За поставленное тепло они должны более 300 миллионов рублей. Но мы уверены, что в нынешнем сезоне проблем с оплатой не будет, так



Игорь Козлов

**Георгий Козлов:** Уровень платежеспособности и ответственности населения выше, чем управляющих компаний,—порядка 95 процентов.

как эти организации ушли с рынка. Их место заняли предприятия, финансируемые напрямую из федерального бюджета.

Есть категория должников, которых мы постоянно держим под пристальным вниманием. Например, компанию-поставщика коммунальных услуг из Чкаловского района Екатеринбурга. К сожалению, там используют негативные практики работы: решение вопросов только в судебном порядке, затягивание процессов путем внесения все новых и новых аргументов. Между тем долг достиг 200 миллионов рублей. Но пугает не столько величина задолженности, сколько ее период—это практически годовой объем потребления. Сейчас, в конце апреля, судимся по неплательщикам февраля–марта 2016 года.

### Акцент

Наибольшие долги за электроэнергию у потребителей жилищно-коммунальной сферы. Как правило, причины долга—в несбалансированной экономике предприятий

Есть еще около ста небольших компаний, которые демонстрируют схожие принципы работы: в среднем они оплачивают не более 50 процентов потребляемого объема. Кроме Екатеринбурга к долгу за тепловую энергию в 5,4 миллиарда рублей неудовлетворительно платят исполнители коммунальных услуг Первоуральска, их долг достиг 640 миллионов, и Лесного, чья задолженность приблизилась к 150 миллионам рублей.

Совместно с муниципальными администрациями выработываются предложения по выходу из ситуации. Мы усиливаем работу с должниками по всем направлениям, используя на полную мощь весь арсенал разрешенных законом мер.

Какие из них наиболее эффективны?

Сейчас без тепла—до старта нового сезона. Есть среди наших партнеров такая категория: они не платят, прикрываясь добросовестными транзитными потребителями. Летом мы будем перенастраивать схему теплоснабжения, чтобы они лишились этого «защитного кордона» и остались с ресурсниками один на один.

Второй по эффективности способ—судебные взыскания. В прошлом году мы подали около трех тысяч исков в отношении физлиц. С расчетных счетов неплательщиков было удержано свыше 82 миллионов рублей в ходе исполнительного производства. В нынешнем году планируем довести число исков до четырех тысяч. В результате активизации претензионно-исковой работы на 20 процентов выросло

проблемных потребителей—ответственные, но забывчивые люди. Поэтому главная задача—донесение до них информации любыми способами: квитанции, автодозвон, СМС, сообщения в «личных кабинетах».

Получается, что должникам «Энергосбыт Плюс» уделяет максимум внимания. А на что могут рассчитывать добросовестные клиенты?

**ГЕОРГИЙ КОЗЛОВ:** Мы активно используем стимулирующие акции и подарки, розыгрышами ценных призов—мобильных телефонов и планшетов в акции «Будь мобильным», сертификатами в популярный гипермаркет в акции «Плюс к новому году столу». В них с азартом участвуют десятки тысяч наших абонентов.

Для удобства клиентов разрабатываем и продвигаем онлайн-сервисы. Сегодня веб-кабинетом, электронной оплатой квитанции через корпоративный сайт, приложением «Личный кабинет» на мобильных телефонах пользуются порядка 15 процентов клиентов-физических лиц.

Выходит, наилучшие результаты приносит работа с населением. Но между каждым жителем и поставщиком ресурсов всегда стоит посредник. Вы видите возможность выхода из этой ситуации? **ГЕОРГИЙ КОЗЛОВ:** Радикальным решением будет переход на прямые договоры с населением. Мы поставили себе задачу перейти на прямые договоры с гражданами до следующего отопительного сезона. Сегодня в электроснабжении уже 80 процентов потребителей ведут с нами расчеты напрямую, в теплоснабжении таких пока всего два процента. После полного перехода у нас останутся с коммунальными компаниями отношения только в части поставки ресурсов на общедомовые нужды.

Для вас это вынужденная мера?

**ГЕОРГИЙ КОЗЛОВ:** Да. Безусловно, нам придется нести дополнительные затраты на обслуживание многочисленных договоров, мелкая розница очень трудоемка. Но мы воспринимали это не как обременение, а как способ уменьшить общую задолженность. Ведь продолжение ее роста в конечном счете приведет к тому, что для выработки тепла и надлежащего снабжения потребителей, а также ремонта сетей энергетикам придется прибегать к заемным средствам. Оплачивать эти кредиты будут все потребители, а не только недобросовестные.

Известно, что Свердловэнергосбыт имеет солидный портфель энергосервисных контрактов, в том числе с упомянутыми проблемными клиентами—водоканалами, котельными. Это как-то помогает бороться с задолженностью?

**ГЕОРГИЙ КОЗЛОВ:** Мы стараемся подходить к вопросам комплексно. Если при анализе причин задолженности клиента видим, что проблема в убыточном характере ее деятельности, то оцениваем, есть ли потенциал сокращения этих убытков путем внедрения энергосервисных решений. В первую очередь такой подход применим для предприятий коммунальной сферы. Выкладывая свои средства, мы за пять–семь лет выводим нашего контрагента хотбы на нулевой бухгалтерский баланс. Одновременно он перестает накапливать долги перед нами.

Мы работаем и с предприятиями, которые не имеют проблемных долгов, но заинтересованы в снижении затрат на энергоресурсы. В 2016 году мы нарастили объем энергосервисных контрактов на 30 процентов в сравнении с 2015-м. В деньгах—порядка 150 миллионов рублей. Такую динамику мы сохраним. В этом году наш портфель законотрастованных решений уже составляет порядка 200 миллионов рублей и к концу года, думаю, заметно прирастет.

Какие проекты пользуются наибольшим спросом?

**ГЕОРГИЙ КОЗЛОВ:** Как правило, это замена насосного оборудования, перевод уличного освещения на светодиодные лампы, установка частотных регуляторов нагрузки в водоканалах и на тепловых сетях. Например, в Ленинском районе Екатеринбурга компанией Т Плюс выполняется пилотный проект закрытия схемы теплоснабжения: там устанавливаются индивидуальные тепловые пункты, системы регулирования тепловой нагрузки, модернизируют внутримдомовые сети.

## ФИНАНСЫ В УрФО выросли объемы выпуска биржевых облигаций Бумаги в цене

Елена Миляева, Свердловская область

ГОСУДАРСТВО в лице Банка России пытается убедить регионы и представителей крупного бизнеса переходить с дорогих коммерческих кредитов на более дешевые облигационные займы. По оценке экспертов, это снизит общую долговую нагрузку субъектов Федерации и благоприятный реальный сектора экономики, а также оживит российский финансовый рынок.

—Нехватка собственных средств и дефицит бюджетов не позволяют субъектам в должном объеме исполнять свои полномочия. Но за последний год правительством приняты меры для сбалансированности региональных бюджетов, совершенствования межбюджетных отношений. Были изменены подходы к получению федеральной помощи и увеличены ее объемы,—рассказала на конференции в Екатеринбурге замдиректора департамента регионального развития Минэкономразвития РФ Ольга Суздальцева.

При этом федеральные власти считают, что большинство субъектов пока еще недостаточно используют возможности выпуска ценных бумаг—региональных и корпоративных. Впрочем, активность в этом направлении растет. Так, по словам директора департамента развития финансовых рынков Банка России Елены Чайковской, еще год назад доля облигаций составляла 16 процентов от общего объема заимствований, который привлекает негосударственный сектор экономики. Сегодня эта цифра приближается к 19 процентам и быстро увеличивается. Количество эмитентов превысило 400, а объем рынка превысил девять триллионов рублей.

41 российский регион выпустил облигации государственного займа, среди них все шесть субъектов Уральского федерального округа. Например, правительство Ямала в этом году впервые начало публично размещать облигаций госзайма для населения общим объемом миллиард рублей. Свердловский бюджет на 2017 год предусматривает выпуск облигационного займа в размере до 10 миллиардов. В среднем, по оценке Банка России, объем государственных ценных бумаг в УрФО вырос на 1,5 раза.

Корпоративный сектор прибегает к публичным заимствованиям не столь активно: свои эмитенты есть на территории 32 субъектов России. Правда, тут необходимо иметь в виду, что крупные холдинги, пусть и работающие в регионах, регистрируют выпуск ценных бумаг по месту прописки головного офиса—как правило, в Москве.

—Сейчас мы видим, что крупнейшие заемщики с хорошей историей перестают нуждаться в банках и могут выходить на инвесторов напрямую посредством выпуска ценных бумаг, снижая затраты на посредников. При этом банки высвобождают ресурсы—финансовые и организационные, которые могут быть направлены на кредитование малого и среднего бизнеса,—говорит Елена Чайковская.—Конечно, сегодня банку гораздо выгоднее и проще выдать один большой кредит крупному и надежному заемщику, чем возиться с множеством мелких клиентов. Поэтому они работают с сегментом МСБ менее охотно. Мы хотим изменить ситуацию. То есть развитие рынка корпоративных облигаций будет опосредованно стимулировать малое предпринимательство.

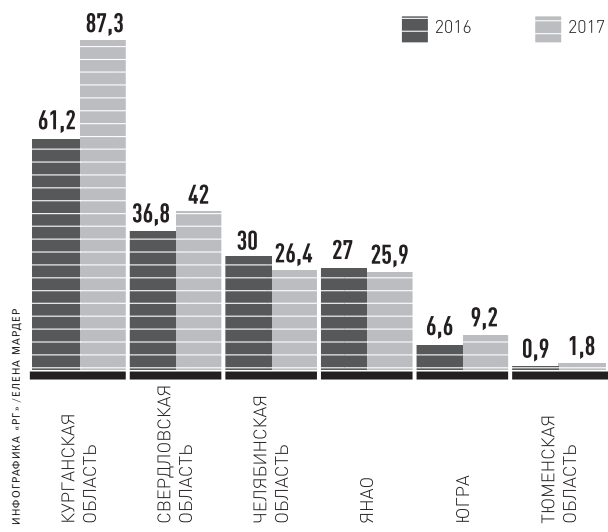
На Урале с 2015 года объем биржевых облигаций вырос вдвое. В 2016-м доля зарегистрированных выпусков составила 3,5 процента от всех выданных кредитов. Однако пока облигационные займы остаются инструментом, широко известным в узких кругах: региональный бизнес в тонкостях фондового рынка разбирается слабо. Это доказывает опрос, проведенный на территории Большого Урала. По словам заместителя начальника уральского ГУ Банка России Светланы Фурдуй, только 22 процента респондентов называют конкретные причины отказа от эмиссии. Остальные, то есть большинство, говорят о малой информированности, недостаточном уровне компетенции сотрудников, непрозрачной процедуре выпуска бумаг и неприемлемой стоимости затрат на него. А значит, они потенциально могут стать эмитентами облигаций, отмечает Фурдуй.

Так, предприятия промышленного сектора, торговли и транспорта отличаются наибольшей закрываемостью, а значит, нуждаются в привлечении относительно дешевых средств. Эксперты отмечают, что средние процентные ставки по облигациям должны быть чуть выше средневзвешенных ставок по вкладам физлиц и ниже средних процентов по кредитам.

Что касается сложности и дороговизны процедуры эмиссии, то, по словам начальника управления эмиссионных ценных бумаг Банка России Ирины Оснюк, готовятся поправки в федеральное законодательство, которые изменят ситуацию: упростятся процедуры, станет необязательной документальная форма внесения ценных бумаг, проспект эмиссии (документ объемом 2–3 тысячи печатных листов) можно будет готовить в электронном виде. Эксперты ожидают, что законопроект будет принят в конце нынешнего года, а вступит в силу с 2018-го.

**ДИНАМИКА ИЗМЕНЕНИЯ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ (ОТНОШЕНИЕ ГОСДОЛГА К ДОХОДАМ БЮДЖЕТА) РЕГИОНОВ УрФО, %**

Источник: РИА «Рейтинг»



## Информационное сообщение

ООО «Ветта-Инвест» в соответствии со стандартами раскрытия информации опубликовало данные за отчетный период на официальном сайте организации vetta-invest.ru.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ



## СТРАТЕГИЯ Региональные и местные власти сообща реализуют программы развития городов Команда получит поддержку

Арина Мироненкова,  
Челябинская область

ОБ УЛУЧШЕНИИ экономических показателей Челябинской области сообщил на пресс-конференции губернатор Борис Дубровский. Глава региона ответил на самые острые и «неудобные» вопросы и предложил встречаться с журналистами ведущих СМИ регулярно — каждый квартал.

Какова сегодня ситуация в экономике региона? **БОРИС ДУБРОВСКИЙ:** В первом квартале индекс промышленного производства стабилизировался и достиг 100,1 процента. Экономика только сейчас начинает восстанавливаться после спада. Я надеюсь, что динамика будет лучше. Но, как вы знаете, львиную долю экономики региона составляют металлургия и машиностроение, а в этих отраслях все еще продолжается снижение. При этом отмечается рост в таких «экзотических» для области направлениях, как производство одежды (125 процентов), изделий из кожи (115), обработка древесины (123), мебельное производство выросло в 2,2 раза. В последние годы сельское хозяйство традиционно демонстрирует рост — 104,4 процента.

Доходы консолидированного бюджета в первом квартале выросли на 32 процента, областного — на 39. Главным образом это связано с ростом поступлений налога на прибыль, что тоже говорит об улучшении ситуации в экономике



Борис Дубровский: Мы намерены активно развивать сферу услуг для бизнеса, для высокотехнологичных предприятий.

При этом, подчеркну, доходы консолидированного бюджета в первом квартале выросли на 32 процента, областного — на 39. Главным образом это связано с ростом поступлений налога на прибыль, что тоже говорит об улучшении ситуации в экономике.

Чем вызвано падение в металлургии?

**БОРИС ДУБРОВСКИЙ:** Ситуация во многом объясняется тем, что у строителей продолжаются трудности, ввод в эксплуатацию жилых домов составил 90 процентов к уровню первого квартала прошлого года. А строительная отрасль обеспечивает 35 процентов сбыта продукции металлургов. Застройщики ищут новые направления помимо жилищного строительства — к примеру, возводят промышленные объекты. Благодаря чему объем строительных работ в регионе в целом почти достиг 100 процентов.

В области 16 моногородов, из них только в шести социально-экономическая ситуация оценивается как стабильная. Как быть с остальными?

**БОРИС ДУБРОВСКИЙ:** Мы готовы оказывать поддержку моногородам, но при этом на местах обязательно должны быть работоспособные команды. Мы тесно работаем с Фондом развития моногородов. С 2016 года пять проектных команд прошли обучение в «Сколково», к обучению приступили

еще 11. Их проекты станут основой для развития территорий. Первым в регионе статус территории социально-экономического развития (ТОСЭР) получил город Бакал. Планируем такую же работу в Верхнем Уфалее, чтобы на новые предприятия трудоустроить тех, кто высвобождается в связи с остановкой «Уфалейника».

С точки зрения готовности бизнеса близки к старту проекты в Озерске и Снежинске, но существует некая юридическая коллизия, которая пока не позволяет «запреткам» получить новый статус. У нас есть понимание, как снять противоречие.

Управленческие команды в муниципалитетах друг друга не понимают. Сейчас все по-другому: они знают, чего мы ждем от них, и на конкретных примерах увидели, как политика поддержки реализуется на современном уровне. Это касается не только моногородов.

Реально ли диверсифицировать экономику таких территорий за счет развития малого бизнеса? **БОРИС ДУБРОВСКИЙ:** Программы поддержки малого и среднего предпринимательства в этом году будут активно реализовываться в муниципалитетах, в том числе в моногородах. Области удалось привлечь 182 миллиона рублей из федеральной казны на поддержку малого бизнеса — это самый большой объем в УрФО, шестой в стране. Побывав на днях с официальным визитом в Индии, я попытался выяснить, за счет каких отраслей растет их экономика. По статистике, Индия показывает самый большой рост ВВП — семь процентов, а регион, где мы были, — 12 процентов. При этом доля промышленности составляла 30 процентов, столько же формирует сельское хозяйство, а услуги — 40. Мы тоже намерены активно развивать сферу услуг для бизнеса, для высокотехнологичных предприятий.

В последнее время регион укрепил связи с Индией, Южной Кореей, Венгрией. С чем связана такая активность?

**БОРИС ДУБРОВСКИЙ:** Да, мы активно развиваем внешнеэкономические связи. Отмечу: не было пустых поездок с нулевыми результатами. Каждый раз мы ищем точки возможного роста, направления взаимовыгодного сотрудничества. По итогам таких поездок заключаются контракты, бизнесу удается найти новых партнеров, наладить выгодные экспортные поставки продукции, что очень важно.

Наша область воспринимается недостаточно позитивно, когда речь заходит об экологии. Региону нужен новый имидж?

**БОРИС ДУБРОВСКИЙ:** Мне не нравится, что образ Челябинской области иногда связывают с плохой экологической обстановкой. Очевидно, что это не так, так давайте об этом говорить. Имидж нужно активно формировать. Для улучшения экологической ситуации в регионе делается многое, мы понимаем значимость этого направления для жителей. Скажем, Челябинская область приняла активное участие в подготовке Года экологии. В его план вошло 82 мероприятия по восьми тематическим разделам, 20 из них направлены на снижение уровня загрязнения атмосферного воздуха. Есть блоки мероприятий по созданию системы обращения с твердыми бытовыми отходами, по экологическому образованию. Кстати, Челябинская область вошла в первую десятку субъектов РФ, где по результатам первого квартала проведено наибольшее количество экологических мероприятий.

Нам крайне важно найти новые формы управления процессами в этой сфере. Скажем, Федерация поручила разработать алгоритм управления качеством атмосферного воздуха через сводный расчет. В нашем регионе уже есть четкий план: что нужно сделать, чтобы в зоне проживания людей содержание загрязняющих веществ в воздухе не превышало предельно допустимых значений. 20 предприятий представлены новые квоты, 12 из них уже составили план мероприятий, чтобы в эти квоты уложиться. Челябинская область вообще намерена стать пилотным регионом по внедрению новой методики расчета квот выбросов в атмосферу.



На алюминиевом заводе в Каменске-Уральском завершилась масштабная модернизация глиноземного производства. Предприятию почти 80 лет. Замена устаревшего оборудования на современное и внедрение энергоэффективных технологий стали необходимостью. Компания инвестировала в проект 1,5 миллиарда рублей. На днях завершился последний этап — установка автоклавной батареи (на снимке). Сегодня выщелачивание боксита — это безлюдное автоматизированное производство. Модернизация позволит заводу увеличить выпуск глинозема на 17 процентов, или на 130 тысяч тонн в год.

## Экспертиза На Урале запретят применять дешевые материалы при строительстве соцобъектов

# Поставят блок

Наталья Швабауэр,  
Свердловская область

На Урале упал спрос на традиционные стройматериалы. Из девяти кирпичных заводов работают только два, из 15–17 заводов железобетонных изделий (ЖБИ) — меньше половины. Не снижается только производство цемента. Такие данные привел председатель комитета по промышленности и взаимодействию с естественными монополиями Свердловского областного Союза промышленников и предпринимателей Анатолий Сысоев.

Уменьшение спроса на кирпич и железобетон эксперт связывает с тем, что с рынка ушло понятие «жизненный цикл здания». Если у кирпичного дома он составляет 70–80 лет, то у пеноблоков — всего 25. Более того, пеноблоки имеют свойство намокать в весенне-летний период строительства, в результате качество готового жилья ухудшается.

— Мы считаем, что необходимо инициировать введение ГОСТа, включающего жизненный цикл здания, — подчеркивает Сысоев. — Также необходимо скорректировать план развития строительных технологий на ближайшие пять лет, посмотреть, какие материалы нужны, чтобы не банкротить предприятия стройиндустрии.

Министр строительства и развития инфраструктуры Свердловской области Михаил Волков видит проблему в том, что застройщики в погоне за маржой и для оптимизации затрат зачастую принимают решения, которые сказываются на долговечности зданий.

— Мы планируем ввести серьезные ограничения на использование гибридных стройматериалов (газозолоблоков, керамзитоблоков и т.п.), изготовленных в «гаражных условиях», при возведении объектов на средства федерального и регионального бюджетов: школ, детских садов,

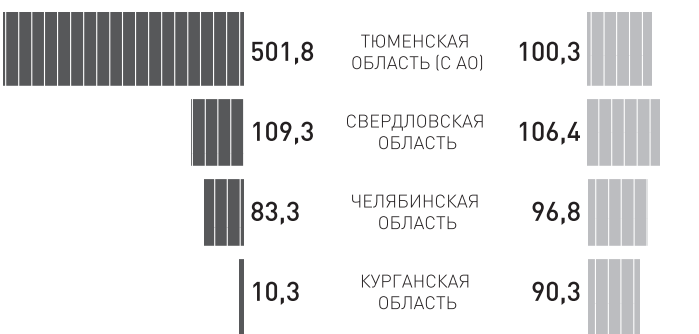
Акцент

Застройщики для оптимизации затрат и в погоне за маржой зачастую принимают решения, которые сказываются на долговечности зданий

Объем выполненных в 2016 году строительно-монтажных работ в регионах УрФО, миллиарды рублей

Источник: министерство строительства и инфраструктуры Свердловской области

К УРОВНЮ 2015 ГОДА, %



## МЕЖДУ ТЕМ

30 сентября 2017 года начнет действовать федеральная государственная информационная система ценообразования в строительстве (ФГИС ЦС). Как пояснил Константин Кожеников, директор Уральского центра ценообразования в строительстве, цель реформы — перевести отрасль с базисно-индикаторного на ресурсный метод расчетов. Для этого необходим постоянный мониторинг цен. Во ФГИС ЦС будут собраны сметные нормы и цены на стройматериалы, конструкции, оборудование, эксплуатацию машин и механизмов. Информация из первых рук, то есть от производителей, а не от поставщиков. Но конкретных фирм с их товарными предложениями на портале не будет, лишь средневзвешенный показатель по региону на конкретный вид ресурсов. В качестве пилотных площадок для внедрения системы выбраны четыре региона, в том числе один в УрФО — Челябинская область. Всех местных производителей стройматериалов обяжут предоставлять данные по ценам: в 2017 году — до 15 октября, далее — ежеквартально. Информацию используют для разработки и проверки сметной документации. А для строек, которые ведутся на бюджетные средства или предприятий с госучастием, применение ФГИС ЦС обязательно. Заметим, что в классификаторе ресурсов предусмотрено 68,9 тысячи позиций. Данные в систему загружают не только производители, но и Росстат, ФАС, таможен, Росавиация и Росморречфлот (тарифы на перевозку строительных грузов). Оператором ФГИС ЦС выступает Главгосэкспертиза. Для оперативного решения вопросов там открыли единый телефон службы поддержки: 8 (495) 623-51-95.

## Подписка на издания «Российской газеты»

на II полугодие 2017 года  
во всех отделениях почтовой связи РФ



контакт-центр /  
звонок бесплатный по России  
8 800 100 11 13



## подписной индекс:

Российская газета 24201  
Российская газета—Неделя 24707  
Родина 63436  
Библиотека «Российской газеты» 12420  
Новые законы и нормативные акты 12422

Информационное сообщение	
<b>1. Форма проведения торгов</b>	
Тип и способ проведения торгов	Аукцион на понижение в электронной форме.
Форма (состав участников)	Открытый.
Способ подачи предложений о цене	Открытый.
<b>2. Предмет торгов (для недвижимого имущества)</b>	
Предмет	Право на заключение договора купли-продажи имущественного комплекса (далее — «Имущество»).
Адрес расположения Имущества	Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Фрунзе, 9.
Состав Имущества	1. Земельный участок, имеющий следующие характеристики: категория земель: земли населенных пунктов. Разрешенное использование: для эксплуатации здания госбанка. Площадь: 2877 кв. м. Адрес (местоположение): Российская Федерация, Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Фрунзе, 9. Ориентир: здание — в границах участка. Кадастровый (или условный) номер: 66:57-01/02 023:0005. Свидетельство о государственной регистрации права 66 АГ 374258, выдано 28.10.2008. 2. Здание банка с крыльцами, прямыми, литер А, назначение: административное, площадь: 2081,6 кв. м., этажность: 3. Адрес (местоположение): Российская Федерация, Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Фрунзе, 9. Кадастровый (или условный) номер: 66:31/01:01:54:09:00. Свидетельство о государственной регистрации права 66 АГ 373698, выдано 07.12.2008. Движимое имущество: автоматическая пожарная сигнализация; установка охранно-пожарной сигнализации; узел коммерческого учета тепла УКУТ-23; установка автоматической пожарной сигнализации АПС и СОУЭ.
Дополнительные условия	Указанное в п. 2.3. имущество обременено арендой. Срок окончания договора с АО «Сбербанк» — до 30.06.2017. Срок окончания договора с АО «ВТБ» — до 31.10.2017.
<b>3. Информация о собственнике</b>	
Наименование	Акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (АО «УЭХК»).
Местонахождение	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2.
Почтовый адрес	624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2.
Адрес электронной почты	MaAnSavchuk@rosatom.ru
Контактные лица	Савчук Максим Андреевич тел./факс (34370) 5-66-85.
<b>4. Организатор торгов</b>	
Ответственное лицо за проведение торгов (далее — Организатор)	Общество с ограниченной ответственностью «Экспертные системы» (ООО «Экспертные системы») (экспертные системы.рф).
Местонахождение	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4.
Почтовый адрес	664050, г. Иркутск, ул. Байкальская, д. 295/13, № 4.
Адрес электронной почты	torgi38@gmail.com
Контактные лица	Иваник Дмитрий Николаевич, тел./факс: (3952) 70-66-40.
<b>5. Начальная цена, шаг аукциона и задаток</b>	
Начальная (максимальная) цена	41 800 000 (Сорок один миллион восемьсот тысяч) рублей 00 копеек с учетом НДС 18%.
Цена отсечения (минимальная цена)	39 100 000 (Тридцать девять миллионов сто тысяч) рублей 00 копеек с учетом НДС 18%.
Величина понижения начальной цены (шаг аукциона)	540 000 (Пятьсот сорок тысяч).
Условия, варианты и сроки оплаты по договору, заключаемому по результатам аукциона, а также информация о способах обеспечения исполнения обязательств по договору	В Документации и в форме договора купли-продажи, являющейся неотъемлемой частью аукционной документации.
Условие о задатке	Задаток считается перечисленным с момента зачисления в полном объеме на указанный ниже расчетный счет. Данное извещение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача Претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме.
Размер задатка	5 000 000 (Пять миллионов рублей).
Реквизиты для перечисления задатка	Реквизиты Организатора торгов: р/с 40702810420110002689 в Филиале № 5440 ВТБ 24 (ПАО) в Новосибирске, по/с 30101810450040000751, БИК 045004751, получатель: ООО «Экспертные системы» (ИНН 381138171, КПП 381101001). В платежном поручении в поле «назначение платежа» необходимо указать: «Задаток для участия в аукционе от 06.06.2017 по продаже имущественного комплекса, расположенного по адресу: Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Фрунзе 9.
Срок перечисления задатка	Задаток подлежит перечислению в срок, обеспечивающий своевременное поступление на счет получателя, но не позднее времени и даты окончания подачи заявок на участие в торгах.
Возвращение задатка	Осуществляется в порядке, установленном в п. 2.6 Документации.
<b>6. Срок и порядок подачи заявок на участие в торгах</b>	
Дата и время начала приема заявок	04.05.2017 0.00 (время московское).
Дата и время завершения приема заявок	05.06.2017 10.00 (время московское).
Порядок подачи	Заявка на участие в аукционе должна быть подана в электронной форме на электронной торговой площадке. Перечень документов, которые должны быть приложены к заявке, изложен в п. 2.2. Документации.
<b>7. Сроки рассмотрения заявок</b>	
Время и дата рассмотрения заявок	не позднее 05.06.2017 15.00 (время московское).
Оформление протокола рассмотрения заявок	Порядок оформления и размещения протокола установлен п. 3.1.3 Документации.
<b>8. Место, дата и порядок проведения аукциона</b>	
Дата и время начала аукциона	06.06.2017 10.00 (время московское).
Дата и время завершения аукциона	06.06.2017. В соответствии с п. 3.2.3. Аукционной документации.
Место проведения аукциона	на электронной торговой площадке: Электронная торговая площадка: http://elorg.org/ (далее — ЭТП).
Порядок проведения аукциона	Аукцион проводится в электронной форме на электронной торговой площадке в порядке, предусмотренном статьями 447 — 449 Гражданского кодекса Российской Федерации, Документацией и в соответствии с правилами работы электронной торговой площадки.
Победитель аукциона	Победителем аукциона признается лицо, предложившее наиболее высокую цену в соответствии с п. 3.2.6. Документации.
Срок заключения договора купли-продажи	Договор заключается в течение 20 (Двадцати) календарных дней, но не ранее 10 (Десяти) календарных дней со дня опубликования протокола об итогах аукциона.
<b>9. Порядок ознакомления с документацией, в т.ч. формами документов и условиями аукциона</b>	
Место размещения в сети «Интернет»	Документация находится в открытом доступе, начиная с даты размещения настоящего извещения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» по следующим адресам: Электронная торговая площадка: http://elorg.org. Порядок получения Документации на электронной торговой площадке определяется правилами электронной торговой площадки. Информационное сообщение о проведении аукциона также опубликовано в федеральном печатном издании «Российская газета».
Порядок ознакомления с документацией	В сети «Интернет» — в любое время с даты размещения по адресу Организатора — с 12.00 до 17.00 в рабочие дни.
<b>10. Порядок обжалования</b>	
Лица, имеющие право на обжалование действий (бездействия) организатора, продавца, комиссии, если такие действия (бездействие) нарушают его права и законные интересы	Любой Претендент, участник аукциона.
Место обжалования	Центральный арбитражный комитет Госкорпорации «Росатом».
Электронный адрес	arbitration@rosatom.ru
Почтовый адрес	119017, г. Москва, ул. Большая Ордынка, д. 24.
Порядок обжалования	Содержится в п. 5 Документации.





facebook.com/rg.ru



odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus



vk.com/rgru

Российская газета

ural.rg.ru

4 мая 2017

четверг № 95 (7261)

## АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

### Кресло испытали на скорости

Екатеринбургские мастера создали приспособление, которое позволит инвалидам-колясочникам перемещаться по улицам в привычном для них кресле. Приставка в виде мотор-колеса прошла первое тестовое испытание в городских условиях. Опытный образец создан на предприятии «Вектор—Медицинские системы», которое специализируется на разработке и производстве оборудования для кардиологии, кардиохирургии, функциональной диагностики, физиотерапии, травматологии и реабилитации. На таком кресле человек сможет преодолевать расстояния до 40 километров на скорости до 20—25 километров в час. Это единственная в России приставка с такими эксплуатационными характеристиками. Для запуска изделия в серию необходимо доработать крепление: оно должно легко и быстро устанавливаться и подходить к любым коляскам.

### Автокран стал более маневренным

В рамках программы обновления модельного ряда Челябинский механический завод начинает выпуск автокрана грузоподъемностью 40 тонн на вездеходном шасси. Новый кран имеет высокую маневренность и проходимость, конкурентоспособные грузовые характеристики, улучшенную эргономику рабочего места оператора.

### «Портовикам» в дар от нефтяников

В приморском селе Новый Порт (полуостров Ямал) сдан в эксплуатацию многоквартирный дом, построенный при поддержке «Газпром нефти» в рамках корпоративной программы социальных инвестиций «Родные города». Новоселье справили 24 семьи, переехавшие из старых ветхих зданий. В этом ненецком поселке с численностью населения около 1700 человек при участии компании возведено уже четыре многоквартирных.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

## Сообщение

### о проведении годового Общего собрания акционеров ОАО «МРСК Урала»

Открытое акционерное общество «Межрегиональная распределительная сетевая компания Урала» сообщает о проведении годового Общего собрания акционеров в форме собрания (совместного присутствия) со следующей повесткой дня:

1. Утверждение годового отчета Общества.
2. Утверждение годовой бухгалтерской отчетности, в том числе отчетов о прибылях и убытках (счетов прибылей и убытков) Общества.
3. Утверждение распределения прибыли Общества по результатам 2016 года.
4. О размере, сроках и форме выплаты дивидендов по результатам 2016 года.
5. Избрание членов Совета директоров (Наблюдательного совета) Общества.
6. Избрание членов Ревизионной комиссии (Ревизора) Общества.
7. Утверждение аудиторского Общества.
8. Об утверждении Устава Общества в новой редакции.
9. Об утверждении Положения о Совете директоров Общества в новой редакции.
10. Об утверждении Положения об Общем собрании акционеров Общества в новой редакции.
11. Об утверждении Положения о Ревизионной комиссии Общества в новой редакции.
12. О прекращении участия ОАО «МРСК Урала» в СОЮЗЕ «ЭНЕРГОСТРОЙ».
13. Об участии ОАО «МРСК Урала» в СРО Ассоциация строителей Урала путем вступления.

Дата проведения годового Общего собрания акционеров ОАО «МРСК Урала»: **05 июня 2017 года**.  
Начало собрания: **11 часов 00 минут** по местному времени.  
Время начала регистрации: 10 часов 00 минут по местному времени.

Место проведения: **Российская Федерация, г. Екатеринбург, ул. Мамина-Сибиряка, дом 140, комната 505**.  
При себе необходимо иметь паспорт гражданина РФ.

Почтовые адреса, по одному из которых могут быть направлены заполненные бюллетени для голосования:  
— 620026 г. Екатеринбург, ул. Мамина-Сибиряка, д. 140, ОАО «МРСК Урала», Департамент корпоративного управления и взаимодействия с акционерами;

— 109544, г. Москва, ул. Новорогожская, д. 32, стр. 1, Акционерное общество «Регистраторское общество «СТАТУС».

В соответствии со ст. 57 Федерального закона «Об акционерных обществах» право на участие в Общем собрании акционеров осуществляется акционером как лично, так и через своего представителя. Представитель акционера должен иметь доверенность или ее копию, засвидетельствованную в установленном порядке (удостоверенную нотариально либо в порядке, предусмотренном ст. 185.1 ГК РФ).

При определении кворума и подведении итогов голосования учитываются голоса, представленные бюллетенями для голосования, полученными Обществом не позднее **«02» июня 2017 г.**

С информацией (материалами), предоставляемой при подготовке к проведению годового Общего собрания акционеров ОАО «МРСК Урала», лица, имеющие право на участие в годовом Общем собрании акционеров Общества, могут ознакомиться в период с **15 мая 2017 г. по 04 июня 2017 г. (включительно)**, с **09 часов 00 минут до 15 часов 00 минут** за исключением выходных и праздничных дней, а также **05 июня 2017 г.** во время проведения собрания по следующим адресам:

— г. Екатеринбург, ул. Мамина-Сибиряка, д. 140, каб. 617 (ОАО «МРСК Урала»);

— г. Москва, ул. Новорогожская, д. 32, стр. 1, Акционерное общество «Регистраторское общество «СТАТУС»;

а также с **15 мая 2017 г.** на веб-сайте Общества в информационно-телекоммуникационной сети Интернет по адресу: [www.mrsk-ural.ru](http://www.mrsk-ural.ru).

В случае, если зарегистрированным в реестре акционеров Общества лицом является номинальный держатель акций, указанная информация (материалы) направляется до 15 мая 2017 г. в электронной форме (в форме электронных документов, подписанных электронной подписью) номинальному держателю акций.

Указанная информация (материалы) должна быть доступна лицам, имеющим право на участие в годовом Общем собрании акционеров Общества, в день проведения годового Общего собрания акционеров Общества по месту его проведения.

Правом голоса по всем вопросам повестки дня годового Общего собрания акционеров ОАО «МРСК Урала» обладают владельцы обыкновенных именных акций Общества.

Список лиц, имеющих право на участие в годовом Общем собрании акционеров ОАО «МРСК Урала» составлен по состоянию на **«11» мая 2017 г.**

Совет директоров ОАО «МРСК Урала»

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

## Ракурс Почему на вредных производствах не получается организовать профилактическое питание

# Оздоровление на подносе

Елена Мацонг,

Свердловская область

Треть жителей Среднего Урала работает на предприятиях с вредными условиями труда. Как отмечают врачи, если не попытаться нейтрализовать негативное воздействие, профессиональное заболевание развивается в среднем уже через 6–7 лет, а то и раньше. Часто приобретенные на производстве болезни носят необратимый характер, вплоть до глубокой инвалидности.

Ученые давно выяснили: значительно снизить нагрузку на организм может специальный рацион: полезная еда «связывает» вредные вещества и выводит их из организма. Впрочем, как показало исследование специалистов Екатеринбургского медицинского научного центра профилактики и охраны здоровья рабочих промпредприятий, «прописать» это «лекарство» можно, а вот переломить гастрономические привычки людей и внедрить на предприятиях профилактическое питание оказалось делом практически безнадежным.

— В течение трех лет мы исследовали, как и чем питаются около 2000 заводчан, занятых на производствах с вредными условиями труда, — рассказывает заводчелом гигиены питания качества и безопасности продукции медицинского научного центра Татьяна Мажаева. — Результаты, на мой взгляд, пугающие: более 80 процентов рабочих в обед в основном налегают на пироги, пельмени, кондитерские изделия и пересядают калорийных усилителей вкуса блюд — майонеза и сметаны. Кроме того, у 50 процентов опрошенных полезных продуктов в суточном рационе почти нет.

По словам врачей, у заводчан в принципе не выработано понимание, что такое профилактическая, полезная пища, причем ни у самих рабочих, ни у руководителей предприятий питания, ни у сотрудников отделов охраны труда. Предписание минздрава обеспечить питание воспринимается упрощенно: накормить горячими обедами. Как правило, заводчанам выдают талоны, в столовой они «отovarивают» их, выбирая, что понравится из представленных блюд.

— Часто рабочий воспринимает эти талоны как прибавку к зарплате. Может набрать, например, на всю сумму пирожков, часть съест на обед, часть отнесет домой, — констатирует врач-диетолог отдела гигиены питания Светлана Дубенко. — Пищевые привычки формировались десятилетиями. И сегодня убедить людей в том, что рабочий вредного цеха особенно необходимо полноценное питание, очень сложно.

Как отмечают врачи, обязательно нужно поест до смены. А обед должен состоять из определенного набора продуктов, специ-



Акцент



Более 80 процентов рабочих в обед в основном налегают на пироги, пельмени, кондитерские изделия. У 50 процентов опрошенных полезных продуктов в суточном рационе почти нет

ального рациона, разработанного в зависимости от специфики производства. Существует пять основных рационов и несколько «подвидов»: для металлургов, машиностроителей, работников химпроизводства и т.д. Во всех сбалансированное содержание белков, жиров, углеводов, витаминов и минеральных веществ, показатель калорийности высчитан для той или иной профессии. Как отмечают врачи, чаще всего на промпредприятиях региона стремятся выполнить последний пункт, иными словами, накормить работяг от пуза.

— Но даже требования по калорийности тоже часто используются устаревшие, — говорит Татьяна Мажаева. — Привычки, что, скажем, у металлурга или строителя суточный рацион должен содержать порядка 5000 килокалорий, как в советское время. Но это давно не так: на современных производствах уже нет такого тяжелого труда, порой нужно только нажать кнопки, и чрезмерное коли-

чество потребленных калорий принесет только вред.

Как рассказывают диетологи, правильное питание на заводах в отдельных случаях внедрялось буквально с боем: бывало, в поварах и подносы с тарелками летели.

— Не то чтобы это какая-то особая пища, — рассказывает Татьяна Мажаева, — просто не привыкли рабочие, скажем, к салату из морской капусты с морковью, а паровым котлетам большинство предпочтет пельмени с майонезом или пироги.

То что «революция в тарелке» воспринимается в штыки, показал и выборочный опрос, который провел на предприятиях корреспондент «РГ».

— Мы закупили специализированное оборудование, открыли диетические линии раздачи, — рассказали в управлении рабочего снабжения Северского трубного завода. — Меню составили из белковых и овощных блюд, согласовали с диетологами. В буфетах можно

получить молоко и профилактические продукты: кефир по медицинским показаниям и сок, обогащенный пектином. Оборудование у нас с задищими технологиями. Котлеты, например, не жарятся, а готовятся в пароконвектомате. На стендах информация о диетах для работников металлургического производства. Но рабочие все равно в первую очередь руководствуются своими вкусовыми пристрастиями, выбирают то, к чему привыкли дома, чтобы было сытно и просто. Мужчины, скажем, больше едят мясо, выпечку.

Не меньше стараний прилагают и на Нижнетагильском металлургическом комбинате (НТМК).

— На НТМК 19 столовых, в том числе пять круглосуточных. Каждый день в них питаются более 8 тысяч металлургов, — сообщили в пресс-службе комбината. — Ежедневно в ассортименте более 30 наименований блюд. Особое внимание уделяется сытным и полезным для здоровья: мясу, рыбе,

Рабочие в первую очередь руководствуются своими вкусовыми пристрастиями, выбирают то, к чему привыкли дома, чтобы было сытно и просто.

молочным продуктам. Металлурги и горняки всегда могут выбрать несколько видов супов, салаты из свежих овощей. Но выбор блюд в конечном счете за самими рабочими.

На Качканарском ГОКе девять стационарных столовых и шесть буфетов, ежедневно в них питаются более 1500 человек. Кроме того, девять передвижных столовых на базе автомобилей «Урал» доставляют горячее питание прямо на рабочие места — в карьеры. Меню, как сообщили на предприятии, соответствует требованиям Роспотребнадзора. Но при этом не стали утверждать, что питание полностью профилактическое.

— Какой выход из ситуации? Кормить рабочих на вредных производствах исключительно полезной пищей безо всякой альтернативы? — задается вопросом Татьяна Мажаева. — Но вряд ли решить проблему волевым путем возможно. Чтобы переломить негативные привычки в питании, нужно заниматься просвещением рабочих, а также сотрудников общепита, руководителей предприятий. Они должны понимать, что им экономически выгодны здоровые труженики, а не те, что постоянно уходят на больничных, в том числе и из-за неправильного питания.

## ПРОДОВОЛЬСТВИЕ

# Уральцы выбирают кондитерские изделия долгого хранения РАВНЕНИЕ НА ПЕЧЕНЬЕ

Ксения Дубичева,

Свердловская область

КАЧЕСТВО кондитерских изделий на Среднем Урале уже несколько лет остается стабильно невысоким, и уральцы переходят на менее опасные сласти.

В 2016-м специалисты Свердловского управления Роспотребнадзора проверили 10,8 тонны кондитерских изделий, из них забраковали 1,9 тонны — 18,2 процента. Столь высокий показатель, отмечают в управлении, в основном обеспечили кондитерские изделия с кремом в розничной продаже. Получается, что с вероятностью один к пяти покупатель приобретает пирожное с дрожжами, плесенью, кофигормами, а то и с золотистым стафилококком. Именно эту живность обнаружили в продуктах проверяющие. На ее фоне кажутся безобидными недоед молочного жира или недостатка пищевой ценности: по физико-химическим показателям забраковано всего 3,9 процента проба.

Высокая доля недоброкачественных кондитерских изделий сохраняется уже не первый год. Так, в 2014-м в общем объеме продукции, исследованной надзорным органом в Свердловской области, брак составил 26,2 процента, в 2013-м — 21,6, в 2012-м — 21,5 процента.

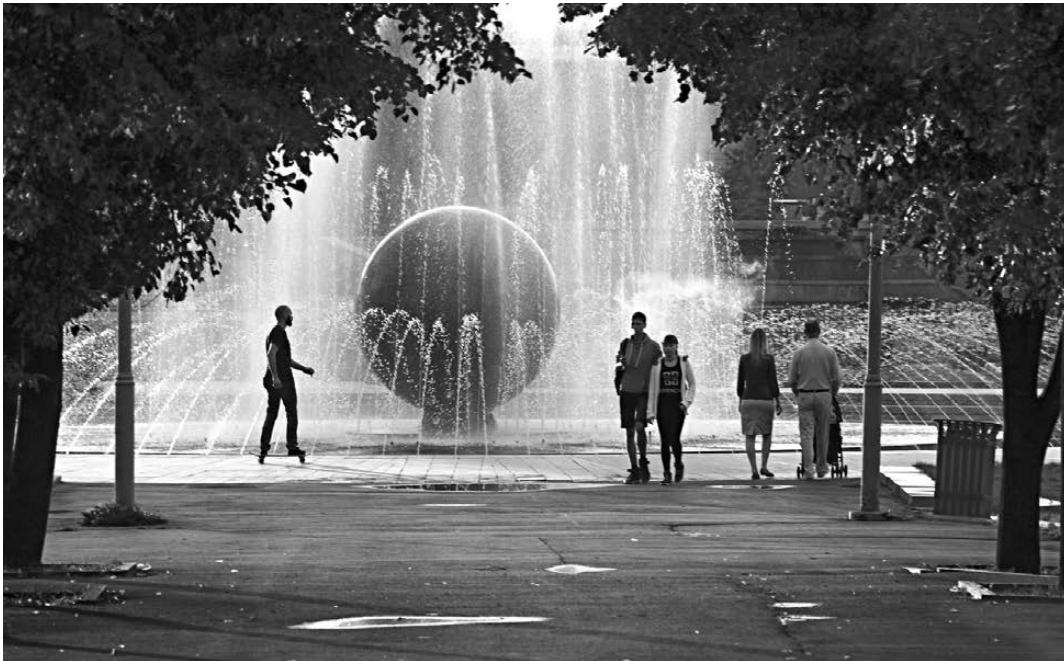
## Ниша качественной свежей выпечки и кондитерских изделий с малым сроком хранения — как раз тот сегмент, в котором может процветать малый бизнес

Небольшое снижение в прошлом году эксперты объясняют несколькими факторами, в том числе снижением объемов производства и продаж.

По данным Росстата, потребление кондитерских изделий в России упало с 28 килограммов на душу населения в рекордном 2014-м до 23-х в 2016 году. Сократились в основном продажи скоропортящихся продуктов: россияне предпочли печенье и вафли пирожным. Низкое качество последних в рознице — лишь одна из причин. По мнению экспертов, сыграло свою роль стремление к здоровому образу жизни, но определяющей стала ценовая доступность. Стоимость «долгоиграющих» сластей в последние два года росла в два раза медленнее, чем сахаристых и шоколадных изделий. С начала года, отмечают аналитики, печенье и вовсе дешевеет: в сравнении с аналогичным периодом 2016-го оно потеряло в цене 3,8 процента, тогда как торты за это же время подорожали на 5,7.

— Структура потребления сладкого меняется. Кондитерские изделия из праздничных атрибутов превратились в фаст-фуд. «Быстрая пища» на каждый день должна быть дешевой — ушерб качества, поэтому при ее приготовлении используют смеси вместо сливочного масла, всевозможные усилители вкуса, ароматизаторы и т.п. В итоге имеем плотную конкуренцию в нише дешевых изделий и низкую — в сегменте натуральных, высококачественных и потому дорогих, — объясняет Анна Михалева, директор исследовательского центра.

Изменение вкуса к сладкому на руку предпринимателям: оно освобождает нишу качественной свежей выпечки и сложных кондитерских изделий с малым сроком хранения. Это как раз тот сегмент, в котором может процветать малый бизнес. Кондитерская считается высокомаржинальным видом предпринимательской деятельности: со средней наценкой на продукцию порядка 300–400 процентов, чистой рентабельностью на уровне 20–25 процентов. При этом стартовые вложения невелики — от миллиона рублей, а окупаемость — 18–24 месяца.



В теплую погоду фонтаны становятся местом притяжения тысяч горожан.