

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 13 апреля 2017 ЧЕТВЕРГ № 78 (7244)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

Торги с барьерами

За использование нерыночных методов ФАС привлекает к ответственности и бизнес, и власти

Страница 14



Провансаль по-китайски
Уральские производители
выходят со своими продуктами
на внешний рынок

Страница 15

Путевка на Медную гору
Сказочных персонажей
превратят в региональный
туристический бренд

Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

ДЕПУТАТЫ Законодательного собрания Свердловской области приняли изменения в бюджет 2017 года. Рост налоговых поступлений позволил увеличить прогноз по доходам областного бюджета на 6,9 миллиарда рублей. Расходная часть вырастет на 9,3 миллиарда. В частности, дополнительно 2,3 миллиарда рублей поступят в дорожный фонд региона, расходы на АПК увеличены на 238,7 миллиона, сумма межбюджетных трансфертов — на 900 миллионов.

ПРАВИТЕЛЬСТВО Курганской области одобрило порядок включения или отказа во включении организации в реестр участников региональных инвестиционных проектов, а также порядок и условия внесения изменений в инвестиционную декларацию, что дает компаниям возможность получить налоговые льготы.

СОГЛАШЕНИЕ о торгово-экономическом, научно-техническом, социальном и культурном сотрудничестве заключили правительства Ямало-Ненецкого автономного округа и Алтайского края. Такой документ подписан впервые.

В СВЕРДЛОВСКОЙ области утверждена «дорожная карта» по повышению доходного потенциала областного бюджета на 2017—2019 годы. Органам местного самоуправления рекомендовано разработать и принять аналогичные документы на местном уровне.

ЦИФРЫ

76,3 ТЫСЯЧИ квадратных метров жилья введено в эксплуатацию в Югре в первом квартале, что на 16 процентов меньше, чем в прошлом году. Доля ИЖС составила около 10 процентов.

15 МИЛЛИАРДОВ рублей превысил госдолг Курганской области. По данным финуправления региона, он составляет 87 процентов от объемов доходов областного бюджета без учета безвозмездных поступлений и укладывается в нормы Бюджетного кодекса.

500 МИЛЛИОНОВ рублей достиг долг жителей Тюмени перед поставщиком питьевой воды. Десятую часть суммы он намерен взыскать со злостных неплательщиков с помощью коллекторов.

98 ЗДАНИЙ включены в список объектов незавершенного строительства на территории Ханты-Мансийского округа. В данный момент все они заморожены. Долгострой, работа на которых продолжается, в реестр не включены.

20,3 МИЛЛИОНА рублей выделено из резервного фонда Свердловской области на ремонт моста через реку Пышму в Тугульском городском округе. Этот мост ведет к деревне Остров, в которой всего 84 жителя, но этому историческому поселению 380 лет.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Вадим Шумков, заместитель губернатора Тюменской области

ОТЧЕТНОСТЬ ПО РАЗМЕРУ БИЗНЕСА

—Микробизнес вообще не является фискальным игроком. Предприятия до 15 человек нельзя рассматривать как компанию, как структуру, которая что-то кому-то должна платить. Нужно ввести такое правило, чтобы вся отчетность микробизнеса предоставлялась раз в год в виде одного документа по единой форме. И пусть чиновники получают информацию оттуда, а владелец микробизнеса больше нигде не ходит. Это будет удобно и правильно.

Опыт Развитие кооперации поможет увеличить доходы машиностроительных предприятий

Цепная реакция



ВАДИМ АМЕТОВ

Арина Мироненкова, Челябинская область

Машиностроительные предприятия Южного Урала решили совместно заказывать комплектующие, чтобы снизить их стоимость, а следовательно, и свои издержки.

Оптом дешевле

Не секрет, что импортная электронная начинка современных машин и оборудования не столь уж безопасна: она потенциально создает возможность внешнего управления. А после того как приобретаемые за валюту печатные платы и микросхемы еще и ошутимо подорожали, многие предприятия занялись поиском отечественных аналогов. Оказалось, что даже в самой Челябинской области есть производители такой продукции, причем готовые поставлять ее при необходимости чуть ли не поштучно.

— Потребность в «умной» электронике на каждом предприятии не превышает 5–6 процен-

Акцент

Потребность в «умной» электронике на каждом предприятии не превышает 5–6 процентов от общего объема закупки компонентов: заказы по объему получаются небольшими, а по стоимости — золотыми, а по стоимости — золотыми

тов от общего объема закупки компонентов. То есть заказы по объему получают небольшие, а по стоимости — золотыми, — говорит представитель регионального объединения Союза машиностроителей России Вадим Рябов.

По его словам, многие машиностроители столкнулись с проблемой удорожания электроники, поэтому возникла идея кооперации: объединить заявки и разместить единый заказ, чтобы снизить цену партии. Общественная организация выступила в роли координатора.

Идею развития кооперационных цепочек с целью снижения конечной стоимости компонентов поддержали 23 предприятия, входящие в союз. Среди них — крупнейший производитель радиоэлектроники на Южном Урале, которому удалось в свое время наладить кооперацию с тульским научно-производственным объединением. Речь идет о регулярных поставках специальных комплектующих для производства военной техники, благодаря которым выручка компании-поставщика увеличилась за год более чем на 30 миллионов рублей.

Цепочка внутри холдинга

Наиболее эффективные кооперационные цепочки выстраиваются, как правило, внутри вертикально интегрированных холдингов, однако попасть в них «со стороны» со своей продукцией — задача не из легких.

— Сначала нам удалось наладить взаимодействие с челябинским предприятием Ростеха с помощью поддержки областных властей, — говорит гендиректор компании Дмитрий Кожевников. — Внутри холдинга развитие кооперационных связей — абсолютный приоритет.

Печатные платы и другие комплектующие для радиоэлектроники, выпускаемые на Южном Урале, используют в производстве самолетов, систем сигнализации и других высокотехнологичных изделий.

По его словам, встроить в цепочку непросто: необходимо полностью соответствовать технологическим требованиям заказчика, а это дополнительные расходы на модернизацию оборудования, освоение новых технологий, привлечение квалифицированных кадров.

Работая внутри холдинга, предприятие продолжает выстраивать кооперацию с другими заводами отрасли. Одна из тенденций последних лет — развитие контрактного производства, которое подразумевает выполнение работ по проекту и конструкторской документации заказчика. Сотрудничество удалось наладить с проектными компаниями региона и России. Объем заказов по контрактному направлению уже превысил половину общего объема производства.

→ 14

ТЕМА НЕДЕЛИ

В регионах УрФО выросла востребованность предпринимательских патентов. Об этом свидетельствуют обнародованные на днях данные налоговой службы. Они показывают и специфические особенности развития бизнеса и регионального законодательства в каждом из субъектов. В Свердловской области в 2016-м выдано 8188 патентов — на треть больше, чем годом ранее. Хотя такой вид налогового обложения в регионе по-прежнему выбирают немногие — всего четыре процента предпринимателей. Эксперты связывают рост с перерегистрацией: ООО превращаются в ИП для минимизации издержек, в первую очередь налогов.

— Другой важный момент — налоговые каникулы, которые получают ИП, ведущие определенные виды деятельности или вновь зарегистрированные, — объясняет юрист Елена Туманова. — Эта тенденция, уже замеченная в столичных городах, сейчас, очевидно, транслируется в регионы. За время существования патентной системы в Свердловской области доли различных видов предпринимательской деятельности практически не изменились. Как и три года назад, наибольший интерес к ней проявляет мелкая розница — на нее приходится 26 процентов выданных патентов. Далее, в порядке убывания, сле-

дуют сдача в аренду имущества (12), автотранспортные услуги (11) и перевозка пассажиров (5,5 процента). Приблизительно такую же структуру имеет патентная система Челябинской области, здесь этот вид налогообложения выбрали три процента представителей бизнеса. А вот в Курганской области на спецрежим перешли восемь процентов предпринимателей (средняя цифра по России — 5,3). Выдающийся показатель эксперты связывают с особенностями регионального законо-

дательства: в Зауралье расширен перечень видов деятельности, которые можно вести по патенту, и, главное, введена 30-процентная льгота для сельского бизнеса. Впрочем, не обошлось без переколов: представители розницы выдано 76 процентов патентов. Власти считают эту цифру свидетельством успешной господдержки сельской торговли.

— Патентная система дает возможность выйти из тени. Плательщик получает некую индულгенцию: свидетельство о выдаче патента показыва-

ет каждому проверяющему, что перед ним — законопослушный налогоплательщик, — говорит начальник отдела УФНС по Курганской области Елена Белокопытова. В Тюменской области, напротив, патенты непопулярны, их выбрали всего 1,5 процента ИП, за год выдано лишь 462 патента. Местный бизнес предпочитает им упрощенную систему налогового обложения.

— Положительная динамика есть, но не скажу, что мы получили тот эффект, на который рассчитывали, —

признается Тамара Зыкова, руководитель управления ФНС по Тюменской области.

Уникальная ситуация в сибирском регионе, полагают эксперты, связана с установленной региональным законом стабильной налоговой льготой — пятипроцентной ставкой по «упрощенке», которая защищена мораторием до 2020 года. Ради поддержки «малышей» тюменское Законодательное собрание предлагает внести поправки и в федеральное законодательство — разделить понятия «микробизнес» и «индивидуальный предприниматель». Этот законопроект внесен в Госдуму в феврале.

Безусловный чемпион по патентам в УрФО — Югра. И здесь тоже важную роль сыграла позиция властей. Скажем, в наиболее передовом Сургутском районе предпринимателям возмещают стоимость патента из бюджета — только работайте. — Беда в том, что людям мало рассказывают о возможности патента, — считает Ангелина Крашенинникова, директор банка по управлению рисками. — Если бы государство кричало об этом на каждом углу, то уже все подпольные предприниматели, наверное, оформились бы как ИП.

Ксения Дубичева, «Российская газета»

КОРОТКО

Промышленники обсудили прорывные технологии

В челябинском центре международной торговли проходит IX промышленный форум, посвященный проблемам реконструкции предприятий, внедрению прорывных технологий в металлургии и машиностроении. Форум сопровождается профильная международная выставка «Уральская промышленно-экономическая неделя». Участники обсудили темы импортозамещения, создания индустриальных парков, развития инженеринговой деятельности, а также вопросы энергосбережения, экологической и промышленной безопасности. Мероприятие посетили эксперты металлургической отрасли и машиностроения из Германии, Австрии, Кореи, Японии.

На полигоне «Старатель» теперь будут играть в войну

В Свердловской области создают оргкомитет по планированию серии выставочно-демонстрационных мероприятий на полигоне «Старатель» под Нижним Тагилем. Это необходимо для эффективного использования уникального демонстрационного комплекса после перемещения международной выставки вооружения КАЕ на подмосковную площадку. Как сообщил губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев, достигнута договоренность с Минпромторгом РФ, Ростехнологиями и Уралвагонзаводом о том, что на полигоне «Старатель» будут проводиться демонстрационные показы военной техники, в том числе исторические реконструкции крупнейших танковых сражений, военно-прикладные игры. В частности, как заявил глава минпромторга Денис Мантуров, в Нижнем Тагиле будет проходить всероссийское празднование Дня танкиста с демонстрацией отечественной боевой техники. Подобные мероприятия должны привлечь в регион туристов и выполнить задачу патриотического воспитания. Их софинансирование возьмут на себя региональные власти и Ростех.

Государство поможет молодым аграриям купить жилье

Свидетельства о предоставлении социальной выплаты на строительство (приобретение) жилья получили 45 молодых сельских жителей Челябинской области. Выплата предоставляется в рамках реализации подпрограммы «Устойчивое развитие сельских территорий». В 2017 году на эти цели направят более 72 миллионов рублей, в том числе 50 миллионов — из областного бюджета. Для получения социальной выплаты работник заключает соглашение с работодателем и профильным министерством об условиях получения бюджетной поддержки. Размер социальной выплаты составляет 70 процентов стоимости жилья.

В Зауралье сэкономят бюджетные деньги на контроле за дорогами

В Курганской области в структурном подразделении управления автомобильных дорог — «Курганавтодор» — создают специальный отдел, который займется строительством и лабораторным контролем региональных трасс. Раньше эту работу выполняли сторонние организации, но ради экономии от их услуг решили отказаться. Ожидается, что нововведение высвободит 40 процентов бюджетных средств, расходующихся ежегодно на дорожно-строительный контроль, также повысится оперативность приема выполненных работ.

Капремонт идет без остановки

Решение о переводе капитального ремонта многоквартирных домов в Свердловской области на круглогодичный режим позволило повысить их эффективность. За первый квартал 2017 года проведено 840 строительно-монтажных работ на объектах жилищного фонда — почти в два раза больше аналогичного показателя прошлого года. Из них 340 уже приняты и оплачены подрядчиком, остальные — в стадии приемки комиссией. По данным регионального оператора, к 1 апреля на 87 домах отремонтирована кровля, в 60 зданиях заменены системы холодного водоснабжения, в 38 — горячего, в 88 — электроснабжения, в 44 — системы водоотведения. В 12 домах проведена реновация систем теплоснабжения. Всего в рамках ремонтной кампании 2017 года планируется обновить около 1500 многоквартирных домов в 82 муниципалитетах области.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

только на сайте ural.rg.ru

В Екатеринбурге отменят 15 автобусных маршрутов

https://rg.ru/2017/04/11/reg-urfo/v-ekaterinburge-otmenit-15-avtobusnyh-marshrutov.html

ФИЛИАЛЫ ФГУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820. Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man721@mail.ru ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru



facebook.com/rg.ru
odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus
vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
13 апреля 2017
четверг № 78 (7244)

ЦЕПНАЯ РЕАКЦИЯ

13 → Ремонт у конвейера

Новыми «островка-ми» кооперации в регионе становятся центры рециклинга (капитального ремонта) машин и оборудования, открываемые на местных заводах, где часть деталей производят на собственных станках, остальное отдают на аутсорсинг. Одно из первых таких подразделений появилось на тракторном заводе: здесь теперь не только реставрируют машины, но и модернизируют устаревшие модели.

Потребность в восстановительном ремонте строительно-дорожной техники высока: владельцы тракторов и бульдозеров, выработавших свой ресурс, не спешат сдавать их в металлолом, а все чаще предпочитают подлатать, обновив основные рабочие узлы. Раньше им приходилось обращаться в сторонние организации, которые к производству такой техники не имели никакого отношения, отчего страдало качество ремонта: оригинальные детали в «гаражных» условиях зачастую заменяли на те, что оставались после авторазбора.

Совсем другое дело, когда капитальный ремонт осуществляет завод-производитель. В 2016 году здесь модернизировали 20 машин, сейчас ведутся переговоры о модернизации дорожной техники с компанией, входящей в структуру «Башнефти», с Российскими железными дорогами, с инженерными войсками Минобороны РФ. В перспективе — контракт на ремонт Челябинской техники, эксплуатируемой на Экибастузской ГРЭС (Казахстан).

—Думаю, со временем потребность в таких услугах будет только расти, — говорит начальник отдела организации ремонтов инженерных машин тракторного завода Андрей Шашин. — Изготовление некоторых деталей передаем на

В регионе необходимо создание компаний-интеграторов, способных организовывать сложные технологические цепочки

аутсорсинг в другие организации, при этом стараемся выбрать достойных партнеров, которые гарантируют высокое качество, изготавливая комплектующие с использованием тех материалов, которые прописаны в нашей технической документации.

Время открыть карты

Ускорить развитие кооперационных связей в машиностроении, по мнению экспертов, поможет изменение привычной модели поведения игроков рынка, которые зачастую слишком закрыты, а в кооперационные связи вступают, руководствуясь исключительно принципом доверия к бизнес-партнеру.

—Лучшие практики развития кооперации показывают, что вместо сокрытия информации о производстве заказчику нужно, напротив, максимально открыть технологические карты для потенциальных поставщиков и изобретателей, — считает руководитель комитета по промышленной политике Челябинского регионального отделения «Опоры России» Денис Константинов.

По его словам, такая модель позволяет в максимально короткие сроки создать конкурентную среду. Развитие кооперации ускорило бы применение передовых информационных разработок, например PDM-систем, систем информационной моделирования. Речь идет о необходимости создания в регионе компаний-интеграторов, способных организовывать сложные технологические цепочки. Например, в производстве малой строительной техники может быть задействовано до 300 предприятий, при этом успех сотрудничества зависит от уровня компетенции интегратора, считает эксперт.

Особое внимание в программах развития кооперации необходимо уделить субъектам малого и среднего бизнеса, которые чаще всего просто не в состоянии вписаться в масштабные схемы и в лучшем случае оказываются в конце кооперационных цепочек, выполняя заказы по остаточному принципу.

—Участвуя в кооперации, малый бизнес должен ежемесячно получать расчет за поставленную продукцию независимо от сроков сдачи основного изделия, а не ждать денег годами, как это нередко происходит сейчас, — отмечает Денис Константинов. — Только в этом случае малым предприятиям будет интересно сотрудничать со крупными частными компаниями и госкорпорациями.

Деловой завтрак За использование нерыночных методов ФАС привлекает к ответственности и бизнес, и власти

Торги с барьерами

Наталья Швабаур,
Свердловская область

В мае Федеральная антимонопольная служба представит правительству РФ доклад о развитии конкуренции в регионах по итогам 2016 года. О том, какова ситуация на Урале, на деловом завтраке в уральском филиале «РГ» рассказал Дмитрий Шалабодов, руководитель управления ФАС по Свердловской области, глава координационного совета территориальных органов ФАС в УрФО.

Дмитрий Валерьевич, в прошлом году наш регион не вошел даже в первую двадцатку в рейтинге состояния инвестиционного климата, который составляет Агентство стратегических инициатив. Какова ситуация по оценке ФАС?

ДМИТРИЙ ШАЛАБODOV: Формально уровень конкуренции в регионе — один из критериев оценки эффективности работы губернатора и мэров, но по сути — это наша общая задача. К примеру, доступ бизнеса к инженерной инфраструктуре обеспечивает территория, а УФАС контролирует, насколько обоснованны отказы в техприсоединении и цена этой услуги. Последние законодательные изменения позволили привлечь к ответственности ресурсоснабжающие организации без возбуждения дел, по упрощенной процедуре. Например, за необоснованный отказ в выдаче технических выписывается штраф в 100 тысяч рублей. В прошлом году мы разрешили более 50 подобных ситуаций. Как следствие, сетевые и сбытовые компании сегодня активно работают с абонентами.

Иногда кто-то пытается оправдать свое нежелание подключать потребителя псевдообъективными факторами: низкое давление в трубе и т.п. На самом деле это лукавство. Улучшения инфраструктуры отражены в инвестиционных программах. И все мы за них платим, когда оплачиваем киловатт-час электроэнергии или кубометр газа. Не обратились в правительство для утверждения инвестиционных, значит, ничего не надо. Но мы не имеем права брать деньги за то, что обязаны сделать либо бесплатно, либо по утвержденным тарифам. Это принципиальная позиция ФАС.

Также мы нацелены на снижение доли государства в экономике. Именно поэтому инициировал законопроект, по которому проводить реорганизацию ГУПов и МУПов или создавать новые можно только по согласованию с антимонопольным органом. Причем на положительное заключение не стоит рассчитывать, если предприятие создается в конкурентной сфере: строительство, фармацевтика и т.п. Исключение — обеспечение нужд обороноспособности и безопасности страны.

Почему вы считаете, что государственные предприятия снижают конкуренцию? Тот же ГУП «Фармация» в Свердловской области создавали с целью удержать цены на лекарства. Аналогичная структура работает в Челябинской области.

ДМИТРИЙ ШАЛАБODOV: Их создание законно, но с точки зрения экономики нецелесообразно. Потому что создает очень серьезный барьер для входа на рынок других игроков. Последние аукционы по государственному закупкам лекарств в регионе — это миллиарды рублей. Лишь на обеспечение заявки нужно порядка 50 миллионов, а обеспечение контракта доходит до 30 процентов, то есть необходимо предоставить банковскую гарантию на 300 миллионов. А еще нужно иметь сеть аптек в большинстве населенных пунктов. Аукционы фактически превращаются в борьбу ГУПов. А где малый и средний бизнес?

Как повлияло на проведение конкурсных процедур решение отскачать на торгах иностранных производителей лекарств и медтехники при условии, что заявлено не менее двух российских?

ДМИТРИЙ ШАЛАБODOV: Вводили схему «третий лишний» с благими намерениями и активно ею пользуются, но, к сожалению, это привело к тому, что отечественные компании стали чаще вступать в ценовые сговоры. За последние месяцы мы рассмотрели три таких дела. Три фирмы («Новомед», «Матрикс» и «Медсил») вступили в сговор на 24 аукционах. Представляет, какой объем средств они разделили между собой? Использовали метод «тарана», то есть выбивали других добросовестных участников, оставался тот, кто участвовал в сговоре: он, по сути, совершал всего один шаг от начальной цены лота.



ЕЛЕНА МАЙЕР

Расследования уже завершены. По всем фактам есть явки с повинной: решения УФАС предприятия даже не пытались обжаловать. В России подобных дел за год возбудили больше сотни. Тюменские коллеги буквально на прошлой неделе раскрыли сговор на миллиард рублей.

Именно поэтому ФАС предлагает отойти от подобной практики и не исключать иностранных участников торгов, когда они предлагают товар дешевле, чем российский. Скорее всего, это найдет отражение в законодате-

ДМИТРИЙ ШАЛАБODOV: ФАС борется не с концессией вообще, а с тем, что во многих субъектах этим словом пытаются прикрыть уход от исполнения 44-ФЗ. Речь не о Свердловской области. Вторая проблема касается применения концессии в сельских местностях, малых муниципалитетах. Об этом, в частности, говорит моя коллега в Курганской области. Если раньше теплотрассы можно было сдавать в аренду и передавать МУПам в хозяйство, то сейчас закон это запрещает — только через концессию. Объяв-

много исполнителей: поставка товаров, строительные работы без допусков СРО и т.п. Чтобы торги состоялись, участники должны были внести залог-заявку. Величина зависела от суммы контракта, а точнее, от степени жадности мошенников, которые присваивали залоговые деньги и никакие торги в дальнейшем не проводили. Таким образом в ловушку попало несколько добросовестных компаний. Пострадавшие обратились к нам, а мы посоветовали им написать заявление в ОБЭП. Для преступников все закончилось реаль-

Дмитрий Шалабодов: Если чиновники, получив предупреждение ФАС, сами устраняют ошибку, дело мы не возбуждаем и нарушителя не штрафуем.

предупреждения. Когда ФАС видит, что орган власти нарушает законодательство, его сначала предупреждают. Если чиновники сами устраняют ошибку, дело мы не возбуждаем и нарушителя не штрафуем. По итогам 2016 года из 30 выданных предупреждений 95 процентов исполнено, а количество дел в отношении органов власти и местного самоуправления снизилось в три раза. Чаще всего нарушения фиксировались в управлении многоквартирными домами, при размещении наружной рекламы и в сфере ритуальных услуг.

Ак бизнесу этот механизм признан?

ДМИТРИЙ ШАЛАБODOV: Из 22 предупреждений, направленных предпринимателям, не исполнено лишь одно. С января 2016 года изменилось законодательство: оборотные штрафы (15 процентов выручки за предыдущий год) сохранились только для узкого круга нарушений. В большей степени мы сейчас наказываем за ущемление интересов физлиц, но, если за каждый случай штрафовать на 100–300 тысяч рублей, сумма набегает немалая. В прошлом году собрали порядка 26 миллионов. С учетом того, что многие предприятия сегодня не в блестящем состоянии, институт предупреждения они оценивают как спасительный.

Результат каких еще новшеств оказался неожиданным?

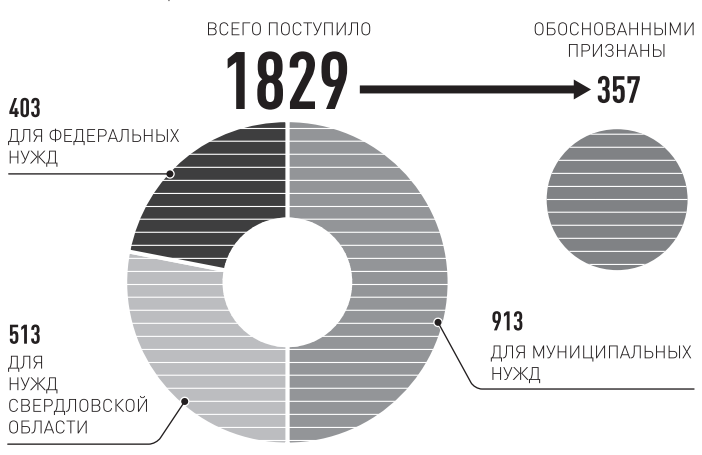
ДМИТРИЙ ШАЛАБODOV: Уже год действует норма о том, что УФАС рассматривает жалобы на действия органов госвласти и муниципалитетов по выдаче разрешений на строительство и ввод в эксплуатацию. Казалось бы, строители на всех уровнях кричали, что это огромная проблема! По факту: за год по всей России подано лишь 38 подобных жалоб. Почему? А потому, что знают предприниматели: не выполнили они все требования закона, чтобы получить разрешение, и проверка это покажет.

Довольно большое количество дел еще три года назад возбуждалось в отношении органов госвласти и местного самоуправления. Какова ситуация сейчас?

ДМИТРИЙ ШАЛАБODOV: Действительно, Россия отличалась этим от других стран не в лучшую сторону: ФАС, по сути наказывал не участников рынка, а органы власти, которые мешают хозяйствующим субъектам работать. По рекомендации Организации экономического сотрудничества и развития в закон были внесены поправки, принят так называемый четвертый антимонопольный пакет. В частности, введена преюдициальная обязательная процедура вынесения

КОЛИЧЕСТВО ЖАЛОБ НА ДЕЙСТВИЯ ЗАКАЗЧИКОВ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ГОСЗАКУПОК

Источник: УФАС Свердловской области



услуги Урал—среди лидеров по продажам электронных полисов ОСАГО

Интернет спасет от страха

Надежда Толстоухова,
Свердловская область

ПО ДАННЫМ Российского союза автостраховщиков (РСА), Свердловская область вошла в десятку регионов-лидеров по числу купленных электронных полисов ОСАГО.

Замруководителя ЦБ РФ Владимир Чистохин связывает высокую востребованность электронного продукта не с недостатком «бумажных» полисов, а с тем, что на Урале велико количество активных пользователей Интернета и продвинутое население. Тем не менее потенциал этого сервиса до сих пор не исчерпан: лишь около 10 процентов всех полисов продается в электронном виде, отметил эксперт.

Напомним, с первого января 2017 года страховщики обязаны предоставлять потенциальным клиентам возможность купить полис ОСАГО в электронном виде. Эта законодательная новелла привела к росту числа заключенных договоров. Нельзя сказать, что страховщики очень обрадовались росту числа клиентов в этом сегменте. По словам президента РСА Игоря Юргенса, ОСАГО как вид бизнеса продолжает быть убыточным для страховых компаний.

—Запуск электронных продаж значительно повысил доступность «автогражданки», особенно в тех регионах, где лютуют мошенники, из-за которых страховщики минимизировали продажи. Объем сборов страховщиков ОСАГО в январе–феврале 2017 года составил 28,9 миллиарда рублей, а выплаты за тот же период достигли 28,4 миллиарда. При этом объем сборов вырос на 0,2 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а сумма выплат — на 38 процентов, — подчеркивает Игорь Юргенс.

Возможно, поэтому страховые компании нередко придумывают уловки, для того чтобы потенциальный клиент не смог оформить электронный полис ОСАГО. Одна из самых распространенных — перенаправление на сайт страховщика-конкурента.

—Я пытался оформить электронный полис в нескольких компаниях. Большинство сервисов выдавали отказ только потому, что обо мне нет записи в базе данных РСА — я только что купил машину и впервые оформлял страховку, — поделился впечатлениями автомобилист из Екатеринбурга Иван Парасов. — На некоторых сайтах были технические ошибки: тратил 20 минут на заполнение анкеты, а потом все сбрасывается, и приходится начинать снова. Ничего не оставалось, как просто пойти в страховую компанию.

По словам Владимира Чистохина, сейчас ЦБ проводит мониторинг качества электронных услуг страховщиков. В апреле данные исследования обещают опубликовать, а нарушителей — привлечь к ответственности. Замруководителя ЦБ призвал страховщиков не пытаться избежать заключения договоров в электронном виде, а уделять больше внимания своим расходам и правовой работе в судах.

МНЕНИЕ

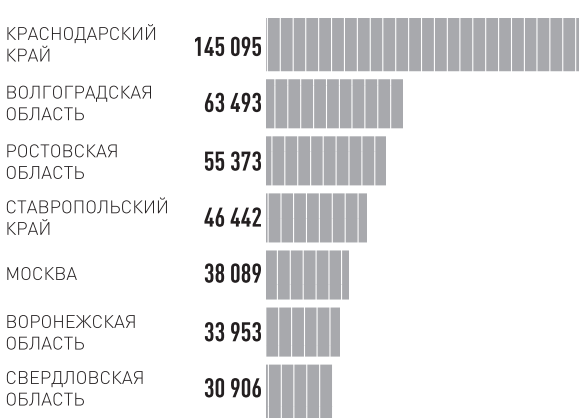
Максим Едрышов,

представитель федерации автовладельцев по Свердловской области:

—Заключение электронных договоров ОСАГО в Свердловской области я связываю с тем, что у нас развитие Интернета всегда было на высоте, электронные услуги традиционно пользуются большим спросом. Это удобно, потому что нет контакта с агентом, который может навязать дополнительные услуги, то есть человека есть возможность заплатить столько, сколько ОСАГО на самом деле стоит. На отношения между страховщиками и страхователями это никак не повлияло, просто сделало оформление полиса ОСАГО более приятной процедурой.

РЕГИОНЫ-ЛИДЕРЫ ПО КОЛИЧЕСТВУ ПРОДАННЫХ ЭЛЕКТРОННЫХ ПОЛИСОВ ОСАГО

Источник: Российский союз автостраховщиков



Финансы Банки и торговля

готовы к переходу на российскую платёжную систему

Путь к «Миру»

Алена Маркина,
Свердловская область

БАНКИ и торговые точки Свердловской области заканчивают подготовку к переходу на карты «Мир». По данным Уральского управления Банка России, 91 процент банкоматов и 76 процентов торговых терминалов уже готовы проводить операции с карточками отечественной платёжной системы.

Эмиссия «импортозамещающих» карт сегодня достигла трех миллионов штук по стране. На Среднем Урале выпущено около 6000 экземпляров. По данным директора департамента национальной платёжной системы Банка России Аллы Бакиной, здесь их выдают три региональных банка и филиалы федеральных кредитных организаций. К 1 июля эквайринг, то есть прием к расчетам, будут осуществлять все банки, работающие в Свердловской области.

С этой же даты стартует массовая выдача карт бюджетникам, пенсионерам и получателям социальных пособий. Тех, кто сегодня получает зарплату из бюджета на карточках других платёжных систем, переведут на «Мир» к июлю 2018-го. В несколько этапов к 2020 году новые карты будут у всех пенсионеров, учителей, медиков, чиновников, сотрудников МУПов — этот срок установлен поправками к закону «О национальной платёжной системе».

Впрочем, банки рассчитывают, что «Миром» заинтересуются и другие категории клиентов, и даже предлагают более выгодные условия обслуживания этих карт нынешним владельцам пластика от международных систем.

Вместе с тем эксперты опасаются, что на отдаленных территориях процесс перевода бюджетников на новую платёжную систему и, самое главное, подготовка к работе с ней банковской и торговой инфраструктуры могут затянуться.

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС Последовательная поддержка инвесторов помогла открыть сотни производств Лизинг на подъеме

Анатолий Пристанский,
Тюменская область

РЕГИОН продолжает держать курс на создание экономики многопрофильной, разнообразной, а значит, устойчивой и при штормовых порывах рыночных ветров. В ближайшей перспективе здесь появится развитый фармацевтический кластер, сеть заводов по выпуску пластиковых изделий, область добьется самообеспечения овощами и зеленью круглый год. Вместе с тем сотни действующих предприятий обновляют станочный парк, закупаяют оборудование для расширения товарной линейки. Поступательное движение в течение долгих лет было бы невозможно без последовательной региональной политики, нацеленной на господдержку производителей, инвесторов. Один из самых действенных инструментов — субсидирование первоначального лизингового взноса.

С 2010 года привилегией воспользовались 1 400 предприятий. Расходы бюджета составили около двух миллиардов рублей, в том числе без малого 200 миллионов — в прошлом году. Это сводные данные областного департамента инвестиционной политики и господдержки предпринимательства. Цифры внушительные. Посмотрим, как устроен механизм.

Фармакологическая компания с 20-летней историей, чьи заводы разбросаны от Уссурийска до Петербурга, в 2015-м открыла филиал в Тюмени на базе обанкротив-

шегося фармпредприятия. Наладила выпуск диффузионных растворов, теперь намерена запустить первую в РФ линию по производству гормональных препаратов. Импортозамещающий проект потребовал свыше 680 миллионов рублей капиталовложений, преимущественно на приобретение роботизированного оборудования. Оно взято в лизинг, ну а первый взнос компенсирован из казны. С вводом в эксплуатацию новой линии тюменский филиал за год поставит потребителям лекарств ориентировочно на пять миллиардов рублей.

—Мы убедились: в Тюменской области бизнесу комфортно. И нам всячески содействуют. Скажем, в решении инфраструктурных вопросов, — подчеркивает президент компании Викрам Сингх Пуния. Тем временем владельцы крупнейшего отечественного производителя биологически активных добавок (экспортируемых, к слову, в 22 страны) надумали построить дополнительные мощности в одном из регионов РФ. Выбор пал на Тюмень. В переработку растительного сырья и получение 50 тонн фармацевтических субстанций в год компания готова вложить до четырех миллиардов рублей. Ее гендиректор Лариса Прокопьева и губернатор Тюменской области Владимир Якушев на сочинском инвестфоруме договорились о формировании «дорожной карты» проекта, в которой будут детально прописаны график его реализации, обязательства сторон, предпочтения.

В продолжение темы напомним о создающемся в Тобольске нефтехимическом комплексе-гиганте (на строительстве новых корпусов занято свыше 12 тысяч человек). Объем глубокого передела углеводородов на одной промплощадке будет беспрецедентным за всю новейшую историю государства. Сегодня сибирский город отгружает российским и зарубежным покупателям около полумиллиона тонн полипропиленов — полуфабриката для производства всевозможных пластиковых изделий. Завтра будет поставлять вдвое больше. На протяжении

ряда лет экономисты правительства области призывали местных предпринимателей «не упускать момент» — делать из «собственного» полимера готовые продукты, увеличивать добавочную стоимость во благо себе и региональной казне. Господдержка гарантировалась. Бизнес откликнулся. Приведу пару примеров. В районном селе Исетском завершается монтаж европейского оборудования в цехах по выпуску бигбэгов — тканных мешков, других разновидностей мягкой упаковочной тары вместимостью до двух тонн. Она практична при складировании, транспортировке сухих сыпучих материалов. Изделие вроде нехитрое, но для строительства специализированного завода ООО «Нео-Ком» потребовалось 300 миллионов рублей. Шестую часть суммы предоставил в виде целевого займа фонд «Инвестиционное агентство Тюменской области». Пуск предприятия — через пару месяцев. Занято на нем будет более ста человек.

Компания «НГ-ГРУПП», заручившись содействием департамента инвестиционной и господдержки предпринимательства, решила занять нишу упаковки пищевых продуктов, главным образом молочных. Для их расфасовки ежедневно нужны миллионы стаканчиков, контейнеров, бутылок, пакетов. Экструдер, термоформовочные машины пушены в работу в арендуемых помещениях в Тюмени. Впереди переезд в индустриальный парк «Боровский», где собираются современные, стартовые, легкие на подъем предприятия. Резиденты парка, в котором на средства бюджета обустроена вся инженерная инфраструктура, возведут на его территории производственные корпуса с расчетом на увеличение объемов и ассортимента продукции. Арендная плата едва ли не символическая — 311 рублей за гектар.

А вот комбинату «Тюмень-Агро» 16-ти гектаров, освоенных им с сентября 2015 года в окрестностях областного центра, уже недостаточно. Вся эта площадь, которая ярким свечением в ночи интригует несведущих пассажиров валяющихся либо приземлившись лайнеров, занята теплицами. В них овощи да зелень растут под искусственным «солнцем» и под присмотром компьютеров по голландской технологии малообъемной гидропоники. Сейчас за год с закрытого грунта можно собрать 9 тысяч тонн витаминной продукции, но спрос значительно выше. Хорошо бы еще занять гектаров 11—15, мечтает инвестор. В проект вложено 3,6 миллиарда рублей, потребуется еще три. Власть также настроена на расширение хозяйства, обещают помочь решить земельный вопрос и, как и прежде, по обкатанной схеме готовы субсидировать часть затрат.

А вот многими видами овощей открытого грунта регион обеспечивает себя с избытком. Это выигрывает для переработчиков обстоятельство подтолкнуло фирму «Тарское» к идее строительства в Ялutorовске завода по выпуску овощных и плодово-ягодных консервов. Фундамент заложен, с известным производителем из Венгрии заключен контракт на поставку производственной линии, сопровождается реализацию проекта стоимостью 100 миллионов рублей вышеупомянутой областной департамент. Действующие предприятия также активно участвуют в программе субсидирования первого лизингового взноса. Так, «Мебель Групп» запустила цех модульной мебели, закупив для него станки на 8 миллионов рублей. Половина из них вернулась в фонд оборотных средств завода. «Уралсталь-конструкция-Тюмень» приобрела сварочный стан, сэкономив на льготном лизинге 1,5 миллиона рублей.

За последние десять лет программа позволила промышленникам приобрести почти 5000 позиций нового оборудования, создать около 10 тысяч рабочих мест. Она продолжает действовать: успешные предприниматели из числа клиентов лизинговых компаний, зарегистрированных на территории области, могут до 15 июля подать заявку на компенсацию затрат. В свою очередь, инвестиционное агентство готово поручиться перед банками за тех, кому дефицит залогового обеспечения не позволяет взять кредит.

Экспорт Уральские производители выходят со своими продуктами на внешний рынок

Провансаль по-китайски



Елена Мационг, Свердловская область

Поставка за рубеж продуктов питания — в какой-то степени экзотика для промышленного Урала. В структуре экспорта здесь традиционно преобладает доля сырьевых отраслей, металлургии, машиностроения. Продовольствие в общем «вагоне», отправляющемся за границу, занимает пока весьма скромное место, да и ассортимент его невелик. Но все же уральцы намерены постепенно укрепить свои позиции и на этом рынке.

Поданным Уральской торговой палаты (УТПП), сегодня регион экспортирует лишь восемь видов продовольственных товаров. Абсолютный лидер — майонез, производимый пищевым комбинатом в Екатеринбурге. Соус охотно покупают едва ли не все страны бывшего Союза, включая Азербайджан, Молдова, Грузию и другие. Не так давно уральский майонез стал продаваться и в Китае. Комбинат поставляет за рубеж (в страны СНГ) еще три вида продукции: кетчуп, горчицу и маргарин.

С недавних пор в КНР начали отправлять и мороженое. К слову, жители Поднебесной полюбили российский пломбир не так давно: во-первых, долгое время в Ки-

тае был крайне низкий уровень жизни, во-вторых, там в принципе не развито молочное животноводство. И вкус всего спектра молочной продукции многим жителям этой страны до сих пор не знаком. Хотя с повышением уровня доходов рядовые китайцы его распробовали: на протяжении нескольких лет объемы потребления молока в КНР увеличиваются на 20 процентов в год. Во многом

Акцент

Сегодня Средний Урал экспортирует лишь восемь видов продовольственных товаров. Абсолютный лидер — майонез

этому способствовала национальная акция «Школьное молоко». Ее лозунг: «Один стакан молока в день — два сантиметра за год». На Урале молока производится много, и резервы роста в этой отрасли далеко не исчерпаны: нужно ловить момент, ведь Поднебесная с ее населением почти в полтора миллиарда человек — необъятный рынок. Как сообщили «РГ» в отделе маркетинга холодокомбината, мо-

роженое с Урала в Китае расхитается влет. Сегодня на предприятия выпускают десятки видов сладкого лакомства и готовы не только наращивать объем поставок, но и разнообразить ассортимент.

К слову, в КНР в последние годы вообще полюбили российские сласти, поэтому устойчивая продуктовая позиция, поставяемая в соседнюю страну из Екатеринбурга, — изделия местного кондитер-

Уральский пломбир пришелся китайцам по вкусу. Теперь холодокомбинат планирует расширить ассортимент экспортных поставок.

порт Свердловской области составил 7,1 миллиарда долларов. Иными словами, доля продуктов в нем не дотягивает пока и до одного процента (0,97).

—Да, перечень продуктов, отправляемых за рубеж, и их общие объемы пока действительно невелики, да и динамика роста не столь стремительная, — констатирует Александр Макаров. — Но все знают, как тяжело пробиться на внешние рынки. Именно поэтому первые шаги, на мой взгляд, очень ценны. Кроме того, они наглядно свидетельствуют о постепенном развитии пищевой промышленности в регионе и о качестве продуктов с Урала.

КОМПЕТЕНТНО

Валентина Неганова, завсектором агропродовольственной политики Института экономики УрО РАН:

—Для объективной оценки вклада экспортных поставок продуктов в развитие региона нужно посмотреть, а что именно идет за рубеж. Потому что отдельные продуктовые позиции порой говорят о том, что на экспорт их стало выгодно отправлять только в силу девальвации рубля. Яркий тому пример — рыба, добываемая на Дальнем Востоке. Обещается, что российский рынок пока не полностью обеспечен качественной рыбой, но при этом ее экспортируют, подобная ситуация с мясом. Что касается поставок продукции из нашей области, то тут, на мой взгляд, все позиции самодостаточные: нашу продукцию покупают за рубежом не из конъюнктурных соображений, а потому что она сумела занять свою нишу на рынке благодаря конкурентным преимуществам, прежде всего качеству.

Хорошая новость Уральские энергетики победили во всероссийском конкурсе Эффект команды

Людмила Лескова

СРАЗУ три подразделения МРСК Урала признаны лучшими в корпоративном конкурсе по итогам 2016 года. Департаменты логистики и материально-технического и правового обеспечения, департамент по работе с персоналом и организационному проектированию стали сильнейшими в группе компаний Россети.

Учитывалось множество критериев: выполнение ключевых показателей эффективности, динамика показателей, характеризующих состояние сферы ответственности подразделения, реализация мероприятий и программ, направленных на улучшение деятельности подразделения и повышение эффективности компании в целом.

Стоит отметить, что сразу три функциональных блока одной региональной компании оказались в числе победителей впервые. Кроме того, департамент логистики и материально-технического обеспечения уральской дочки Россетей вошел в число лучших второй год подряд. Это не случайность, подчеркивают в МРСК Урала: закупочная деятельность в компании организована максимально прозрачно. В 2016 году специалисты департамента провели более 4,6 тысячи закупок на общую сумму свыше 12,3 миллиарда рублей. Их экономический эффект составил 977 миллионов. При этом объем закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства превысил 6,8 миллиарда рублей — 90,3 процента от общей суммы. «В МРСК Урала принята программа партнерства с субъектами малого и среднего бизнеса. Она стала существенной поддержкой для надежных, квалифицированных и ответственных поставщиков, подрядчиков, исполнителей из числа предпринимателей», — отмечают в компании.

Правовой департамент МРСК Урала также по праву признан сильнейшим. Именно благодаря работе юристов уральское подразделение защищает права электросетевого комплекса в сложных спорах с должниками и доказывает законность своих действий, наработывая судебную практику, которую в дальнейшем

активно используют энергетики всей страны.

—В 2016 году пристальное внимание специалистов правового блока было уделено работе с дебиторской задолженностью, а также вопросам проработки законодательных инициатив и новаций для стабилизации платежной дисциплины в электросетевом комплексе, — отмечает генеральный директор компании Сергей Дреговаль. — При взыскании долгов наши позиции остаются принципиальными. В прошлом году юристы МРСК Урала инициировали более 900 судебных дел по различным категориям споров на сумму более 4,3 миллиарда рублей, в том числе более 150 дел на сумму 4,1 миллиарда — о взыскании задолженности за услугу передачи электрической энергии.

В течение 2016 года в МРСК Урала успешно реализовали десятки проектов и в области управления персоналом. Именно они обеспечили победу соответствующему департаменту. Здесь подчеркивают, что компания придерживается грамотной и сбалансированной кадровой политики. «Основные задачи в этой области — сохранение, укрепление и развитие кадрового потенциала, создание высокопроизводительного, сплоченного коллектива, способного обеспечить надежное и бесперебойное электроснабжение жителей трех регионов присутствия компании», — отмечают в МРСК Урала. Так, в 2016 году уровень активной текучести кадров в компании не превысил 3,5 процента при общепринятых параметрах семь процентов.

—Это говорит о том, что во всех подразделениях, а речь идет о двух десятках производственных отделений, в которых более 15 тысяч сотрудников, работают сложившиеся сплоченные коллективы, — подчеркивает Сергей Дреговаль. — Признание сразу трех функциональных блоков нашей компании лучшими подразделений в группе компаний Россети, несомненно, заслуга всего коллектива. Понимание единства целей и стоящих перед электросетевым комплексом задач, а также настоящая командная работа позволяют добиваться значительных производственных успехов.



Генеральный директор ПАО «Российские сети» Олег Бударгин (слева) вручает награду директору по персоналу ОАО «МРСК Урала» Владимиру Матюку.

СООБЩЕНИЕ

АО «Содружество» информирует, что в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 27.11.2010 №939, приказом ФАС России от 12.04.2011 № 263, приказом ФСТ России от 19.04.2011 № 158-т опубликована информация о регулируемой деятельности субъекта естественной монополии связанная с внесением изменений в Формы №2-г, 2-а, 3, а также по формам 9г-3-9г-6, 9ж-1, 9д-2 в информационно-телекоммуникационной сети Интернет на официальном сайте АО «Содружество» — <http://www.sodruzhestvopppk.ru>.

На правах рекламы

Приглашение для участия в тендерах, проводимых ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»

Приглашаем принять участие в открытом двухэтапном тендере с проведением торгов по следующему предмету: «Выполнение проектных работ и инженерно-геодезических изысканий по объектам реконструкции в Свердловской области, Пермском крае, Удмуртской республике, Кировской области» (4 ЛОТА). Номер тендера — Т-489. Последний срок подачи Заявок на участие в тендере — 27 апреля 2017 г.

Более подробная информация об объявленном тендере размещена на сайте ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»: <http://permnp.lukoil.ru> (раздел «Предприятия» — «Тендеры»).

Реклама

Приглашение для участия в тендерах, проводимых ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»

Приглашаем принять участие в открытом двухэтапном тендере с проведением торгов по следующему предмету: «Оказание курьерских услуг по доставке документов с объектов Пермского края, Удмуртской республики, Кировской и Свердловской областей в офис аппарата управления ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт». Номер тендера — Т-488. Последний срок подачи Заявок на участие в тендере — 21 апреля 2017 г.

Более подробная информация об объявленном тендере размещена на сайте ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»: <http://permnp.lukoil.ru> (раздел «Предприятия» — «Тендеры»).

Реклама

Подписка на издания «Российской газеты» на II полугодие 2017 года во всех отделениях почтовой связи РФ



контакт-центр /
звонок бесплатный по России
8 800 100 11 13



подписной индекс:

Российская газета 24201
Российская газета-Неделя 24707
Родина 63436
Библиотека «Российской газеты» 12420
Новые законы и нормативные акты 12422



facebook.com/rg.ru



odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus



vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
13 апреля 2017
четверг № 78 (7244)

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Кокс используют по максимуму

ЕВРАЗ НТМК запатентовал новую технологию производства кокса с использованием модернизированной установки сухого тушения. Инновация позволяет снизить потери кокса, уменьшить содержание в нем золы и улучшить иные свойства. Результатом станет повышение производительности доменных печей и эффективности использования пылеугольного топлива. Новая технология обеспечит и оптимальное использование вторичных ресурсов, что существенно снизит экологическую нагрузку на окружающую среду Нижнего Тагила: выбросы в атмосферу уменьшатся примерно на 20 процентов. Обновленная установка сухого тушения кокса полностью перейдет на работу по новой технологии уже нынешним летом. Инвестиции ЕВРАЗа в проект составят 175 миллионов рублей.

Обеспечат трубами и Урал, и Казахстан

Тюменский завод «Сибгазппарат» приступил к производству двуслойных гофрированных труб из огнестойкого и импортного полипропилена. В новое производство, на котором занято 34 работника, предприятие вложило около 200 миллионов рублей. Продукцию, используемую для прокладки безнапорных трубопроводов, устройства канализационных систем, будут выпускать круглосуточно и поставлять потребителям Уральского округа, Казахстана, Дальнего Востока. Через три года завод планирует использовать в качестве исходного сырья только продукцию Тобольского нефтехимического комплекса.

Воду пустят по кругу

На Шадринском автоагрегатном заводе смонтировали комплекс, который позволит снизить содержание солей в очищенной воде и вернуть ее в технологический процесс. Ранее здесь установили новые напорные песчаные фильтры для доочистки воды от механических частиц после опстойников, затем угольные фильтры для устранения примесей нефтепродуктов. Вода поступает на очистные сооружения завода из производственных стоков и ливневой канализации. Новая схема позволит довести замкнутый водооборот до 700 кубометров в сутки. Пока новая установка обеспечивает возврат в систему четвертой части объема сточных вод. В дальнейшем возможно увеличение этой доли, что позволит снизить забор воды из реки Исеть и улучшить экологическую ситуацию.

На Урале создали ядерную батарею

Институт реакторных материалов, расположенный в городе Заречном Свердловской области, заявил о создании первого в мире образца ядерной батарейки на основе изотопа углерода-14. Сообщается, что исследователи уже получили международный патент на это изобретение. По словам директора института Дмитрия Маркова, потенциальный срок эксплуатации такой батарейки измеряется десятками сотен лет. Дело в том, что период полураспада изотопа углерода-14 — 5730 лет. За этот срок батарейка потеряет лишь половину своей мощности. «Если бы египетские фараоны пользовались электронными часами с такими батарейками, мы бы все еще могли сверять по ним время», — шутят в институте. Разработчики заявляют, что ядерные батарейки могут применяться в медицинских приборах и другой электронике. К примеру, их можно использовать в качестве источника питания в кардиостимуляторах, и тогда пациентам не придется проводить повторные операции на сердце. Правда, первый образец ядерной батарейки малоомощный, поэтому для питания приборов с высоким уровнем энергопотребления он пока не подходит.

Цеха обновят кардинально

На Златоустовском электрометаллургическом заводе ведется реконструкция двух производственных площадок: на базе прокатного цеха № 3 и второго мартеновского цеха идет строительство современных производственных комплексов — крутильно-прессового и сталеплавильного. Мощность последнего составит 280 тысяч тонн в год, производительность — 40 тонн в час. Оборудование изготавливает итальянская фирма Danieli. Окончание строительства крутильно-прессового комплекса запланировано на ноябрь 2017 года, сталеплавильный введут в строй не ранее 2019 года.

В Арктике строят молочные фермы

В амальском поселке Пурпе предприятие «Веритас» завершает строительство фермы, рассчитанной на содержание 40 дойных коров, а в цехе по переработке молока заканчивает монтаж итальянской линии производительностью до двух тысяч тонн продукта в сутки. После запуска объекта молоко, кефир, сметану и творог будут поставлять в села Пуровского района, города Ноябрьск, Муравленко, Губкинский. А в районном селе Аксарка Приуральского района продолжается строительство еще одного животноводческого комплекса, а в Салехарде — небольшого перерабатывающего предприятия. Правительство ЯНАО планирует создать молочные фермы в Новом Уренгое и Муравленко, а во всех крупных селах — мини-фермы. Сейчас в регионе стадо дойных коров насчитывает полтысячи голов. В прошлом году от каждой получено в среднем 3,6 тысячи килограммов молока. Свои потребности в нем округ закрывает пока на четыре процента.

В Каслях изготовили пасхальные яйца из чугуна

На Каслинском заводе архитектурно-художественного литья (входит в Группу «Мечел») представили праздничную коллекцию пасхальных яиц, которые были отлиты из чугуна впервые в мировой истории. В работе над экспериментальной партией приняли участие известные скульпторы — Наталия Куликова из Каслей и Наталия Муромская из Москвы. Москвичка представила ажурное яйцо в виде шахматки с изображением ангела. Как сообщили в пресс-службе предприятия, в розничную продажу новинка поступит только к следующей Пасхе, пока же изучается спрос на подобные сувениры. За последние три года это уже третий вид новой продукции, за изготовление которой берутся специалисты предприятия: чугунным яйцам предшествовали жардильерки (подставки для цветов) и женские украшения.

Сибирская картошка идет на экспорт

В Тюменской области агрофирма «КРиММ» поставила зарубежным покупателям свыше трех тысяч тонн семенного картофеля элитных сортов. В числе партнеров один из крупнейших в мире производителей чипсов — компания «Фрито-Лэй». В ближайшее время заказчиком будут доставлены еще более двух тысяч тонн законтрактованных семян. Тем временем в лаборатории агрофирмы высадки в теплицы ждут сто тысяч микрорастений картофеля.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

Подробности Только четверть отбывающих наказание на Среднем Урале обеспечена работой

Экономическая зона

Елена Мационг, Свердловская область

В тюрьмах и колониях Свердловской области содержится 25 тысяч заключенных, в основном люди трудоспособного возраста. Как используется этот людской ресурс, какова экономика предприятий за решеткой, их вклад в региональный продукт, выяснял корреспондент «РГ».

Сотрудники ГУФСИН Свердловской области отмечают: сегодня и организация производств, и система трудоустройства заключенных существенно отличается от той, что действовала во времена СССР. Впрочем, информации о лагерьной экономике того времени крайне мало, даже элементарные статданные порой закрыты. Точно одно: это была настоящая производственная корпорация. В одной только Свердловской области на режимных предприятиях работало свыше 100 тысяч заключенных, ежегодно их силами производилось продукции на миллиарды рублей в ценах того времени. Заготовленный на севере и востоке региона лес отправляли большей частью за рубеж. Работали осужденные и на ОПК, производили машины для сельского хозяйства, занимались металлообработкой, самостоятельно шили спецодежду, белье и вообще практически все необходимое для колоний и тюрем, выращивали сельхозпродукцию.

Кстати, заключенные получали зарплату: по данным архивов ГУФСИН, в системе исполнения наказаний в Свердловской области в 1970-м году она достигала 92,75 рубля в месяц. Кто застал времена СССР, понимает, что это были неплохие деньги. Трудились в то время 95 процентов заключенных, за исключением глубоких инвалидов и тех, кто отбывал наказание в колониях особого режима. Кто бы в те времена позволил отпущившимся гражданам сидеть на шею обществу? С другой стороны, обеспечить трудовую занятость было проще: практически на все виды продукции существовал госзаказ. К слову, со времен СССР изменилось и законодательство: колонии теперь исправительные (ИК), тогда как раньше они назывались исправительно-трудовыми (ИТК), то есть работать в них был обязан каждый.

Сегодня все иначе. Трудоустроить заключенных можно, если в колонии есть для этого условия. Организация производств, поиск рынков сбыта — и для обычных компаний процесс непростой, а для предприятий за решеткой — вдвойне. Поэтому в ГУФСИН созданы специальные подразделения, в штате которых есть даже маркетологи. В системе ГУФСИН Свердловской области работают 26 процентов осужденных, то есть чуть больше четверти всех отбывающих наказание. Правда, их доля в последние годы растет. В подавляющем большинстве случаев для заключенных работа — это благо. Она позволяет им покупать продукты, отправлять часть зарплаты родным, выплачивать долги по искам.

К слову, сегодня самая высокая зарплата в областной системе



Акцент



Для заключенных работа — это благо. Она позволяет им покупать продукты, отправлять часть зарплаты родным, выплачивать долги по судебным искам

ГУФСИН — 361,66 рубля в день. Столько получают воспитанники ВК-2 — колонии для несовершеннолетних в Кировграде. Они шьют наволочки, полотенца и другие подсобные изделия. 201 рубль в день зарабатывают в женской колонии в Нижнем Тагиле. Как сообщили в ГУФСИН, содержащиеся там женщины шьют изделия на 69 миллионов рублей в год. Еще около пяти миллионов учреждению дает сельхозпроизводство: выращивание овощей, картофеля, разведение свиней, кур, есть здесь даже перепела. Естественно, из заработков заключенных вычитают суммы по исковым требованиям, за питание, одежду, бытовые расходы и т.д.

Не работать позволено инвалидам. Пенсионерам разрешено, но по их личному заявлению. Остальные могут вкалывать без ограничений, была бы работа. Даже бывшие смертники, которым высшая мера наказания после введения в 1990-е годы моратория была заменена на 25 лет заключения, шьют рукавицы, выполняют хозяйствен-

ные работы, занимаются лесопереработкой. Ведь для многих как раз безделье — настоящая каторга.

Спектр выпускаемых товаров в ГУФСИН огромный. Так, в ИК-12 и ИК-13 в Нижнем Тагиле производят детали для железнодорожных вагонов, на площадке трудоустроено 90 человек. В центре трудовой адаптации для осужденных при ИК-12 делают спортивные комплексы — тренажеры для установки во дворах жилых домов. В ИК-52 в Камышлове открыли линию по производству комбикорма, она позволяет изготавливать по 800 килограммов кормосмесей в час. В ИК-10 в Екатеринбурге запустили предприятие по изготовлению одноразовых бритвенных станков. В ИК-53 в Верхотурье развивается обувное производство. Там шьют «берцы» для сотрудников исправительных учреждений, а также сандали и ботинки для осужденных.

Еще в ГУФСИН 27 подразделений, занимающихся производством сельхозпродукции, в том числе две колонии-поселения

сельскохозяйственного профиля, их основной вид деятельности — животноводство. Так, у колонии под Камышловом дойное стадо — 700 голов. В «колхозах» за колочной проволокой производят широкий спектр продуктов питания — от молока до мяса кроликов. В прошлом году объем сельхозпродукции составил 135 миллионов рублей. В одной из колоний намеревались открыть линию по производству маргарина.

В целом за 2016 год заключенные области изготовили продукции на 1277 миллионов рублей, чистая прибыль составила 138,3 миллиона. На нынешний год план — увеличить объем производства до 1,3 миллиарда. Конечно, эта цифра в валовом региональном продукте (два триллиона рублей) — капля в море. Но и оценивать экономику учреждений системы исполнения наказаний с общих позиций нельзя.

— Думаю, главная задача таких производств — минимизировать затраты из бюджета на содержа-

ние самой системы, — отмечает заместитель директора Института экономики УрО РАН Владимир Бочко. — Конечно, бессмысленно добиваться показателей советских времен, когда, скажем, только исправительные учреждения, расположенные на востоке Свердловской области, давали 16 процентов всего заготовляемого в стране леса. Это была принципиально иная система. Но, безусловно, нужно и дальше развивать производство, увеличивать долю тех, кто в местах заключения работает. Главное, чтобы осужденные не теряли трудовые навыки, так необходимые им для социальной адаптации после того, как они отбудут наказание и вернуться домой.

Рабочих рук за колочей проволокой хватает, а вот обеспечить здешние производства заказами непросто.

СПРАВКА «РГ»

В составе ГУФСИН Свердловской области 36 учреждений уголовно-исполнительной системы, из них две исправительные колонии особого режима, 13 ИК строгого режима, семь ИК общего режима, три лечебно-исправительных, четыре колонии-поселения, одна воспитательная колония для несовершеннолетних и шесть следственных изоляторов.

ЛЮБОПИТНО

Урбанисты помогут бизнесменам не прогадать с размещением предприятий

ДЕНЬГИ НА КАРТЕ

Юлия Мякишева, Екатеринбург

ГУМАНИТАРНЫЙ университет опубликовал результаты социально-психологического обследования столицы Урала под названием «Психологический атлас Екатеринбурга». По мнению инициаторов, их работа может быть полезна и властям, и бизнесу.

Для составления атласа студенты и преподаватели вуза провели анкетирование и опросы, а затем применили метод ментальных карт. То есть, изучив собранные данные, исследователи сделали выводы о том, какие объекты формируют образы мегаполиса и отдельных его частей в сознании жителей: они выделили «опасные», «дружелюбные», «богатые», «бедные» и иные районы.

— Город не существует в отрыве от восприятия его жителей. Люди оценивают события и условия, а затем формируют представление о городе. Поэтому в основе оценки часто лежат субъективные мнения, которые мы попытались собрать воедино, — рассказала куратор проекта доктор психологических наук Ольга Зотова.

В «Атласе» микрорайоны названы городами, что удивляет. Как оказалось, этому есть объяснение.

— Каждый район обладает своим микроклиматом, историей, традициями, особым колоритом. Это действительно «город в городе». Удивительно, но при одинако-

Кто выберет квартиру в районе, названном «опасным»? В результате спрос на жилье в таких кварталах может резко снизиться, соответственно упадет и его рыночная стоимость

вой инфраструктуре жители микрорайонов ведут себя по-разному и воспринимают город в целом тоже по-разному. Хотя в итоге мы сделали вывод, что екатеринбуржцы любят свой город, — поясняет Ольга Зотова.

«Атлас» — это часть масштабного исследования под названием «Доверие и субъективное благополучие личности как основа психологической безопасности общества», которое проводится научными сотрудниками университета под эгидой Российской государственной академии наук. Как отмечают исполнители, «Атлас» представляет интерес для властных структур, так как раскрывает локацию ряда городских проблем и позволяет проанализировать мнения о них екатеринбуржцев. Он будет полезен и владельцам бизнеса, в частности, зависящего от местоположения объектов: застройщикам, риелторам, владельцам торговых-развлекательных центров. Впрочем, сами предприниматели оценили идею скептически.

— Не представляю, чем и как «Атлас» может помочь риелторам. Разве что эта информация будет интересна инвесторам при покупке. Более того, она может сыграть негативную роль: кто выберет квартиру в районе, названном «опасным» или «городом, в котором я не согласился бы жить»? В результате спрос на жилье в таких кварталах может резко снизиться, соответственно упадет и его рыночная стоимость. От этого пострададут добросовестные жители этих районов: им станет намного сложнее продать свою недвижимость, — поделился мнением риелтор Валерий Гусева.

Но есть и представители бизнеса, которые считают исследование полезным для дела.

— Конечно, есть активные районы города, в которых крутятся деньги, а есть неактивные. Молодым предпринимателям, у которых нет средств на глубокие маркетинговые исследования, «Атлас» пригодится. С его помощью они смогут понять, в какой район не стоит вкладываться, чтобы не набить шишек, не залесть в кредиты из-за высокой стоимости аренды или отсутствия прибыли, — говорит генеральный директор ремонтно-строительной компании Сергей Жуков.