

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 16 февраля 2017 ЧЕТВЕРГ № 34 (7200)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

Взяли за рога
Теневой оборот пантов
на Ямале исчисляется
миллиардами рублей
Страница 14



Бюджетный паек
Дотационные регионы
отучат тратиться
на «икорку и коньячок»
Страница 15

Капремонт не провалят
В Зауралье сформирован
реестр квалифицированных
подрядчиков
Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

ГУБЕРНАТОР Челябинской области Борис Дубровский утвердил «дорожные карты» по внедрению целевых моделей формирования благоприятного инвестиционного климата, подготовленных АСИ.

В КУРГАНСКОЙ области приняли новую программу развития агропромышленного комплекса на 2017–2020 годы. На ее реализацию в бюджете предусмотрено более трех миллиардов рублей.

НАЗНАЧЕНИЕ

СЧЕТНУЮ палату Свердловской области возглавила Елена Новоторженцева, ранее работавшая в должности замминистра инвестиций и развития региона.

ЦИФРЫ

НА 76,5 МИЛЛИАРДА рублей произвели в 2016 году продукция сельхозпредприятия Среднего Урала, что на два процента больше показателя 2015 года в сопоставимых ценах. Объем производства предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности региона составил 115,4 миллиарда рублей, он увеличился на 12 процентов.

НА 80 ПРОЦЕНТОВ выросло в 2016 году в Югре по сравнению с предыдущим годом число поданных в арбитражный суд заявлений о банкротстве физических лиц.

76,7 МИЛЛИОНА рублей получил из федерального бюджета Курганская область на господдержку малого и среднего предпринимательства. Софинансирование со стороны региона составит 11,6 миллиона.

ОКОЛО 100 миллионов рублей выделено из бюджета Тюменской области на противопаводковые мероприятия в Ишиме. В прошлом году город был частично подтоплен, борьба с весенней стихией и ликвидация ее последствий обошлись казне приблизительно в миллиард рублей.

БОЛЕЕ 540 миллионов рублей заложено в бюджете Челябинской области на экологические мероприятия в 2017 году.

ЧЕТВЕРТЬ пассажиров общественного транспорта Нижневартовска воспользовалась введенным в 2016 году безналичным способом оплаты проезда, который обходится на 12 процентов дешевле и позволяет совершить бесплатную пересадку в течение 40 минут. Как ожидается, в ближайшие месяцы доля таких пассажиров возрастет до 40 процентов.

ДО 1,9 МИЛЛИОНА рублей выросла средняя величина скидки на выставленные на продажу квартиры элитного класса в Тюмени.

51 ЧАСТНАЯ медицинская организация работает на рынке медицинских услуг Свердловской области. В 2010 году их было 20.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Артем Сидоров, руководитель Федеральной службы по надзору в сфере природопользования

ДОГОВОР НА ВЫБРОС

— Год экологии на Урале начался непросто. Уровень негативного воздействия на окружающую среду по-прежнему чрезвычайно высок. Четверем городам округа мы уделяем особое внимание: это Челябинск, Магнитогорск, Нижний Тагил и Асбест. Там наряду с надзорными действиями ведется диалог с крупными промышленниками по поводу заключения соглашений о проведении ряда природоохранных мероприятий. С 12 предприятиями мы уже подписали такие документы, общая сумма вложений превысит 33 миллиарда рублей.

Репортаж Кооперация позволила моногороду сохранить производства и рабочие места

Контракт по-соседски



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Наталья Шабаур,
Свердловская область

Акцент

На первые два лота заказчиков пришлось чуть ли не уговаривать. Сейчас в проекте задействовано семь крупных предприятий и порядка 70 малых

Лозунг «Выбирай местное!» очень популярен на потребительском рынке, но, оказываясь, «голосовать рублем» можно не только за колбасу. Проект производственной кооперации в рамках одного города, реализованный в Каменске-Уральском, занял первое место в конкурсе лучших муниципальных практик Всероссийского совета местного самоуправления. Также он вошел в шорт-лист конкурса АСИ и рекомендован к тиражированию по всей стране.

Каменск-Уральский — типичный старопромышленный центр. В начале нулевых город активно развивался, в основном за счет экспорта продукции. Кризис 2008–2009 годов резко все обвалил: товарооборот упал на 40 процентов, безработица, в том числе скрытая, превысила 10 процентов.

Чтобы избежать коллапса, совет директоров крупных предприятий собрался почти ежедневно. Недопустили ни остановок произ-

водства, ни забастовок. Более того, администрации удалось в числе первых добиться для Каменска-Уральского статуса моногорода.

— Я был тогда заместителем главы по развитию и инвестициям, — вспоминает Владимир Воронов, вице-президент Уральской торгово-промышленной палаты (ТПП), руководитель ее Каменск-Уральского филиала. — Правительство РФ выделило 150 миллионов рублей на развитие малого и среднего бизнеса (МСБ). Мы разработали программу и показали предпринимателям, где в экономике имеются «белые пятна». Буквально за несколько лет удалось увеличить долю малых предприятий в экономике с 23 до 36 процентов. По оценке федеральных властей,

это самая большая отдача от господдержки в моногородах.

Но к 2014 году ресурс экстенсивного развития был исчерпан, а бизнес вновь начал задыхаться — уже на волне нового кризиса. Тогда родилась идея выстроить кооперационные цепочки прямо внутри Каменска. Полгода ушло на создание «дорожной карты». Владимир Воронов как координатор пилотного проекта вместе с заместителем главы города Светланой Жуковой обехали все крупные предприятия — знакомили с руководством малых и средних предпринимателей, которые хотели сотрудничать.

— Пришли в кабинет директора. С одной стороны, представите-

ли коммерческих служб завода, с другой — малый бизнес. Шел прямой острый разговор. В итоге директор взял список компаний и пообещал, что при прочих равных условиях будет отдавать им предпочтение на конкурсах. Взамен требуется качество продукции — выше, чем предлагают иногородние поставщики, — рассказывает Воронов.

На первые два лота на сумму 40 миллионов рублей заказчиков пришлось чуть ли не уговаривать. Сейчас в проекте задействовано семь крупных предприятий: трубный, алюминиевый, металлургический, литейный заводы, ПО «Октябрь», «Каменскстальконструкция», УПКБ «Деталь» и «Уралэлектромаш» (по линии гражданского производства). И

Небольшие заказы, но исполнение которых не требует уникального оборудования, каменские заводы теперь отдадут местным малым предприятиям.

порядка 70 малых поставщиков. По итогам 2015 года их совокупный товарооборот составил около двух миллиардов рублей.

В полной мере назвать каменский проект экономическим сложным, скорее, он социально-экономический: директора заводов — в основном люди старой школы с высокой социальной ответственностью. Но и более молодые тоже болеют душой за малую родину. Город небольшой — 170 тысяч населения, многие контрагенты когда-то в детсад вместе ходили.

Биография Андрея Петрова, руководителя ассоциации машиностроителей Каменска-Уральского, типична для местного предпринимателя. По образованию — инженер, прошел путь от слесаря до начальника цеха. В 2007-м подался в бизнес. Взял в аренду бывшую автобазу и станок, нанял двоих рабочих.

→ 15

КОРОТКО

Промышленность формирует бюджет

Предварительный анализ исполнения бюджета Свердловской области в 2016 году показал, что наибольшие налоговые поступления в региональную казну — 29,4 процента — обеспечили обрабатывающие производства. По сравнению с 2015 годом они увеличились на 11,7 процента. Отметим, что наиболее ощутимый рост налога на прибыль — более чем в 2,5 раза — обеспечили восемь крупнейших налогоплательщиков, среди которых промышленные предприятия, компании из сфер строительства, связи, финансов.

Частных перевозчиков пригласили в МУП

Администрация Челябинска реформирует пассажирские автобусные перевозки. Она намерена привлечь к сотрудничеству частных перевозчиков, которым предложат работать на условиях муниципального автотранспортного предприятия. В частности, перевозить и пассажиров-льготников. Как заверил глава города Евгений Тефтелев, в бюджете Челябинска средства на транспортные льготы предусмотрены. Конкурсы на конкретные городские маршруты будут объявлены в ближайшее время.

Арендный дом обошелся казне в 1,4 миллиарда

В Сургуте начали заселять первый в Уральском округе социальный арендный дом. В 16-этажной высотке 512 квартир площадью от 23 до 67 квадратных метров. Администрация города подписывает договоры найма с нуждающимися в жилье бюджетниками, с теми, кто ожидает переселения из ветхих строений, а также с узкопрофильными специалистами, приглашенными на работу из других регионов. Срок действия документа — от года до 10 лет. Установлена небывало низкая стоимость аренды — чуть выше 183 рублей за квадратный метр. Здание выкуплено у застройщика за 1,4 миллиарда рублей преимущественно за счет бюджета Югры. Власти Сургута планируют заложить еще один подобный дом.

Ипотека выросла на четверть

Несмотря на спад на рынке недвижимости, показатели ипотечного жилищного кредитования в Свердловской области в 2016 году выросли. По объему выданных ипотечных кредитов регион занимает шестую позицию среди субъектов РФ. По данным Банка России, кредитные организации и Свердловское агентство ипотечного жилищного кредитования предоставили 27 511 кредитов на общую сумму 44,9 миллиарда рублей. По сравнению с 2015 годом объем средств увеличился почти на 27,6 процента, количество выданных ипотечных займов — на 25,7 процента. Средневзвешенная ставка в рублях составила 12,71 процента, что на 0,82 процента ниже уровня 2015 года.

Южный Урал и Казахстан объединились в борьбе с саранчой

Наиболее эффективные методы борьбы с опасным вредителем обсудили специалисты России и Казахстана на международном совещании в Челябинске. Тесное сотрудничество приграничных регионов и господдержка на приобретение химикатов позволили на протяжении ряда лет избежать гибели урожая. Численность зимующих саранчовых в этом году снизилась по сравнению со средними многолетними значениями в четыре раза. В 2017 году на Южном Урале химическими реагентами обработают против вредителей 86 тысяч гектаров.

Молодежь соревнуется в мастерстве

На этой неделе в Свердловской области проходит региональный чемпионат «Молодые профессионалы» по методике WorldSkills. Соревнования организованы по 66 компетенциям на 11 площадках в семи муниципалитетах. Участвуют в них более 300 человек. В частности, на базе технопарка высоких технологий в Екатеринбурге молодежь демонстрирует навыки оператора станков с ЧПУ, мобильного робототехника, мехатроника, специалиста по аддитивным технологиям, востребованным в высокотехнологичных отраслях промышленности. Соревнования по профмастерству — одно из направлений программы «Уральская инженерная школа», которая по итогам 2016 года профинансирована примерно на миллиард рублей: 300 миллионов выделено из федерального бюджета, почти 600 миллионов — из областного, остальные вложили предприятия.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

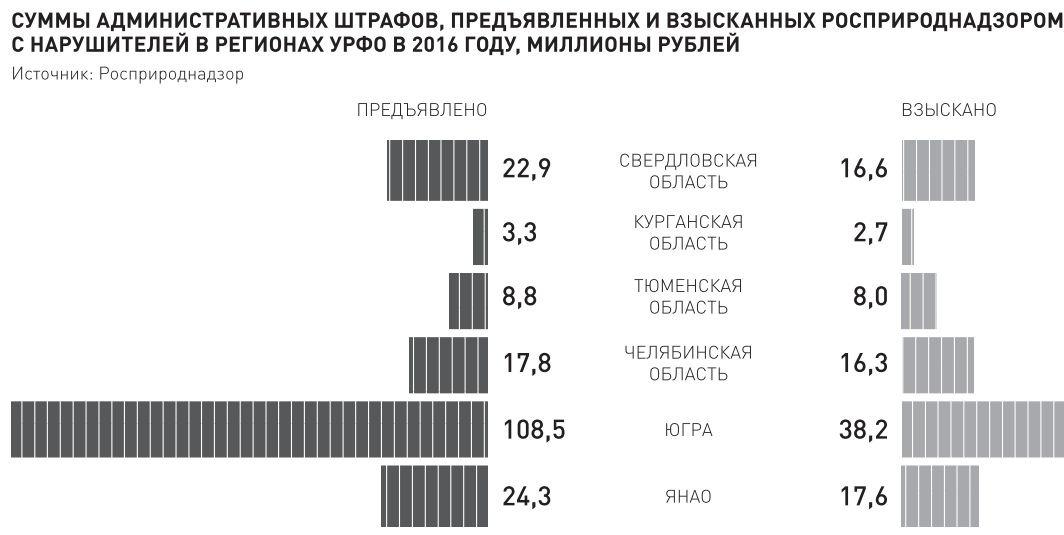
только на сайте ural.rg.ru

Челябинское УФАС нашло нарушения в поставке обуви для инвалидов

<https://rg.ru/2017/02/13/reg-urfo/cheliabinskim-ufas-vyivleny-narusheniya-v-postavke-obuvi-dlia-invalidov.html>

ФИЛИАЛЫ ФГУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820. Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru



Мнение



Нина Ядне,
писатель, почетный
гражданин ЯНАО

ОЛЕНЬ КАК СМЫСЛ ЖИЗНИ

В ЯМАЛО-НЕНЕЦКОМ округе касаются, то есть кочуют по тундре, около 17 тысяч человек. Большею частью это ненцы. Они сохранили свой образ жизни, уникальную культуру, язык, обычаи. Сколько их останется через 5, 10, 15 лет? Ответ на этот вопрос зависит от состояния пастбищ, от того, сколько оленей эта земля сможет прокормить. А много ли ненецкой семье необходимо животных, чтобы не знать нужды?

Экономику хозяйства рассмотрим на примере достаточно типичной семьи из десяти человек, где, кроме родителей, шестеро детей и бабушка с бабушкой. Зимой им необходимо несколько арктических, то есть оленей из оленьих упряжек, в каждом — не менее 8 нартов. На них перевозят самое необходимое: продукты, домашнюю утварь, одежду, половые доски, ножи (покрышки для чума), шесты для него. Требуется свыше 60 тягловых оленей.

Оленеводство — не просто отрасль АПК. Для занятых в нем это пища, транспорт, одежда, обменный фонд

Маточное поголовье, по скромному варианту, составит 120 важенков. К ним добавим 10–12 хоров, быков-производителей. Еще полсотни голов в неприкосновенном запасе на случай физического истощения при тяжелых переходах, гибели в гололед, от болезней, браконьеров и хищников.

Оленья — основной продукт питания. Ее же меняют на рыбу, выловленную в местных реках, озерах. 23–25 животных забивают на еду и от 60 — на продажу, чтобы на вырученные деньги приобрести обувь, горючее, фабричную одежду для детей, запчастки, брезент, снасти, гаджеты. Не обойтись без снегохода, стоимость отечественной машины приблизительно эквивалентна 35 оленям, импортной — уже 150. Изрядное количество шкур уходит на национальную одежду, защищающую от ненастья. К примеру, наши мастерицы четыре шкуры пускают на мужскую мафлю, а на женскую двухслойную ягушку — все восемь. Для постели потребуется до 12 шкур. На один нук — вдвое больше. На сиденье в нарты — по одной на ездока.

Наконец, есть традиции, соблюдаемые испокон веку. На священном месте следует принести в жертву одного-двух оленей. Пожалуй родственники — забей животное на угощение, дорогому гостю — подари.

Итого семье из десяти человек надо иметь 550 оленей, не меньше. Это се прожиточный минимум. А для страховки лучше 600.

Все больше пастбищ выводятся из оборота (причины общезвестны), и все чаще звучат предложения о перераспределении стада по территории автономного округа, оленеводам тундровых районов, Ямальского и Тазовского, предлагают перебраться в южные: Надымский, Красноселькупский, в лесистую местность. Это сильнейший стресс не только для человека, но и для животных. Понадобятся годы для адаптации. Проблема трудоустройства коренного населения будет, судя по всему, обостряться. В тысячный раз напомним: оленеводство — не просто отрасль АПК, для людей, занятых в нем, это пища, транспорт, одежда, обменный фонд, а главное — смысл существования. Без оленей ненцы растворятся, исчезнут как народ.

ЦИФРА

550

ОЛЕНЕЙ

таков прожиточный минимум типичной семьи оленевода-кочевника из 10 человек.

Проблема Теневой оборот пантов на Ямале исчисляется миллиардами рублей

Взяли за рога



Анатолий Меньшиков, ЯНАО

Правительство ЯНАО намерено легализовать рынок продажи пантов, которые за границей пользуются огромным спросом. — Яна, предлагаю зафиксировать предварительную цену. Могу надеяться на 800 рублей за кило? — Не-не. Я ж говорю: смотреть надо. Говори, куда поддыхать.

Таков финал моего диалога со скрупуликом из Китая по имени Яша. Я — мнимый владелец тонны обыкновенных оленьих рогов. Яша — один из реальных коммерсантов, рывущих в их поисках по сибирским просторам. Сколько он готов выложить — загадка: в объявлении под «цена хороший на основе взаимовыгод» — непонятный набор цифр. Для меня же ориентир — неведомый отповит из Нижнего Уренгоя, на специализированном портале предлагающий сразу пять тонн по 800 рублей за кило.

За молодые неокостеневшие рога дают больше. Обычно 1000–1200 рублей, если повезет — 1,5–2 тысячи. Но этот биопродукт сезонный, летом появится. Яша, говорят, торгуется до последнего. При

Акцент

По мнению экспертов, попытка региона установить абсолютный контроль над рынком пантов уронит закупочные цены и приведет к потерям в семейных бюджетах кочевников

виде пантов он, как и прочие скупщики, озабоченно хмурится, давая знать, что товар бросовый. Панты с Ямала и вправду не соответствуют кондиции, ибо чаще всего заготовлены по-лобительски, «на глазок». Однако в любом случае навар иностранного коммерсанта составит сотни процентов: в Поднебесной, и не только в ней, все больше граждан желает приобрести «источник молодости и здоровья».

Оленеводы и малому прибытку рады. По сведениям департамента международных связей ЯНАО, в КНР в 2016-м поставлено товаров на миллион долларов. В декабре губернатор назвал ориентировочный объем годового оборота пантов — 2,5 миллиарда рублей. Методика расчетов неведома, но не приходится сомневаться в том, что этот специфический рынок находится в тени.

Правительство региона настроено ввести его в нормативно-правовые рамки. Не исключается учреждение единого лицензированного оператора, но процесс долгий. По мнению зампреда Законодательного собрания ЯНАО Сергея Харюхи, срезка пантов приводит к снижению иммунитета, физической выносливости, веса животных, а потому следует запретить ее, оставить только в специализированных хозяйствах. Правда, последние еще предстоит создать. У некоторых местных экспертов есть подозрение, что бурный рост поголовья на Ямале в конце XX века спровоцирован именно спросом

на панты: якобы оленеводы основную выручку получают от них. С этим тезисом категорически не согласны сотрудники Социологического института РАН, антрополог Александра Терехина и археолог Александр Волковичский, около года кочевывая по тундре вместе с оленеводами. На самом деле, заявляют ученые, панты срезают у малого числа оленей.

— Львиная доля дохода — от мяса. Панты, окостеневшие рога дают приработок. Боюсь, попытка установить абсолютный контроль над их оборотом уронит закупочные цены, соответственно, пострадают семейные бюджеты оленеводов, — поясняет Волковичский.

Кроме рогов, на продажу могут идти шкуры оленей, немалая часть

Возможно, бурный рост поголовья оленей на Ямале в конце XX века спровоцирован именно спросом на панты.

которых пока за ненадобностью или в силу непригодности выбрасывается, уничтожается. Хорошо бы наладить их переработку на месте, но пока власти не могут найти инвестора. Может, экспортировать? Ныне в Салехарде побывал финский бизнесмен Харри Покка. У него поставлено на поток производство декоративных шкур и полуфабрикатов для кожевников. Харри готов раскрутить торговый оборот с Ямалом невиданными темпами — ежегодно покупать до 50 тысяч шкур! Предварительно «правильно просоленных». За единицу товара первого сорта готов платить 12 евро (760–800 рублей). Однако сюда не входит транспортные расходы. Между тем железнодорожники со шкурами связываться не желают, а грузовиками до финской границы везти дорого — 3000 километров до нее. Вероятно, дешевле Северным морским путем. При любом раскладе логистика тяжела. Как бы не получилось по пословице: «За морем телушка — полушка, да рубль перевоз».

КОМПЕТЕНТНО На чем еще могут заработать оленеводы

Шкурный вопрос

Анатолий Пристанский, ЯНАО

Российские фабрики «мусорное» сырье от оленеводов принимать не хотят, значит, следует отладить механизм заготовки и переработки. В этом могут помочь современные технологии и смена хозяйственной модели, уверяет заместитель директора научного Центра изучения Арктики доктор медицинских наук Андрей Лобанов.

Андрей Александрович, способны ли оленеводство как отрасль выйти на гарантированную рентабельность?

АНДРЕЙ ЛОБАНОВ: Да — при переходе на глубокую переработку тех видов сырья, которые сейчас продают за бесценок либо вовсе выбрасывают при расширении ассортимента продукции. Оленю можно не только продавать в кусковом виде, пускать на полуфабрикаты, колбасы и тушенку, а использовать, допустим, при производстве диетического, спортивного, детского питания. Заготовка пантов при соблюдении определенных условий может приносить солидную прибыль. Однако в рамках сложившейся хозяйственной, технологической модели это не удастся. Нужна иная, более гибкая.

Возьмем мясозаготовки. Они сезонные, на 2–3 месяца. А инфраструктура, те же заводские комплексы, службы ветеринарного обеспечения, на сезонный режим не переведешь. Между тем потребность в свежем мясе круглогодичная. Да и летняя шкура животного качеством куда лучше зимней, больше шансов ее реализовать.

Сверхзадача власти, ученых — помочь выстроить взаимоприемлемую экономическую цепочку

Акцент

Сверхзадача власти — помочь выстроить экономическую цепочку между оленеводами, переработчиками и потребителями. В частности, перейти на постоянные поставки сырья, чередуя его виды.

Но панты сюда не отнесешь — их надо заготовить в считанные дни. Что, на ваш взгляд, следует сделать для серьезного увеличения выручки от их продажи?

АНДРЕЙ ЛОБАНОВ: Я не эксперт по пантам, но в проблему выникал, советовался с коллегами, разговаривал с оленеводами. Пока ямальские панты заготовки ки относят к категории «мусорных», покупают по бросовой цене. Тем не менее продавцы и такой рады, ведь она при высоком курсе доллара позволяет выручить больше денег, чем от реализации мяса, обменять сырье на желаемый товар, который заготовители часто доставляют непосредственно до чумов. К сведению: в Китае, Korea закупочная цена пантов сортовых категорий начисляется от 350 долларов за кило.

Для обеспечения стабильного качества необходимо не упустить пик созревания молодых рогов. Определить его можно по температуре пантов, а лучший метод для этого, на мой взгляд, дистанционная телеметрия. Срезанные панты требуют немедленной заморозки

прямо в тундре. Значит, не обойтись без сети холодильных установок с автономными генераторами. Их монтаж и обслуживанием, представляющими коренные народы Севера. Административный либо полицейский диктат, регламентация всего и вся делу не помогут, лишь криминализируют эту сферу. Нужны экономические стимулы. Вообще, во многом и мировой, и российский опыт регулирования жизни оленеводов негативен. Благо, когда их «подсаживают» на господатки! Просто предоставит кочевнику благоустроенную квартиру в поселке, а вот найти ему работу, на которой он ощущал бы себя востребованным, не тосковал по прошлому, сложно. Можно переселить в этнодеревню, предложить изготавливать сувениры. Но, согласитесь, это не выход из положения. Коренным жителям Арктики ничто не заменит работу и пребывание в родной стихии.

Отчего бы не продавать за рубежом готовые препараты, изготовленные отечественными фармпредприятиями?

АНДРЕЙ ЛОБАНОВ: Следует быть готовым и к экспорту, и поставкам на внутренний рынок, был бы спрос. Наши фабрики «мусорное» сырье принимать не хотят, значит, следует отладить механизм заготовки и переработки. Оленеводы должны понимать суть процесса, быть за-

интересованными в нем. Все проблемные вопросы следует обсудить с общественными организациями, представляющими коренные народы Севера. Административный либо полицейский диктат, регламентация всего и вся делу не помогут, лишь криминализируют эту сферу. Нужны экономические стимулы. Вообще, во многом и мировой, и российский опыт регулирования жизни оленеводов негативен. Благо, когда их «подсаживают» на господатки! Просто предоставит кочевнику благоустроенную квартиру в поселке, а вот найти ему работу, на которой он ощущал бы себя востребованным, не тосковал по прошлому, сложно. Можно переселить в этнодеревню, предложить изготавливать сувениры. Но, согласитесь, это не выход из положения. Коренным жителям Арктики ничто не заменит работу и пребывание в родной стихии.

Не все упомянутые вами инструменты понятны. Каким образом можно обеспечить поставки свежего мяса в течение года?

АНДРЕЙ ЛОБАНОВ: Покажу на примере хозяйства Михаила Яра. Он выпасает своих оленей приблизительно в полусотне километров от Надыма. В свое время перенал из ямальской тундры. Использует загоны,

КОНТРОЛЬ На Урале откроют центр тестирования продуктов на ГМО Гены проверяют на чистоту

Ирина Ошуркова, Свердловская область

В БЛИЖАЙШЕЕ время в Екатеринбурге на базе референтного центра Россельхознадзора заработает специализированный центр по изучению генно-модифицированных организмов (ГМО). В его оснащение уже вложено 65 миллионов рублей, еще на 30 в этом году закупят оборудование.

Помимо екатеринбургского, в стране будут действовать еще три подобных центра: в Москве, Казани и Оренбурге. Новая структура поможет производителям в выборе надежных поставщиков. Дело в том, что с 1 июля 2017 года вступит в силу статья ФЗ № 358, устанавливающая административную ответственность за нарушение требований в области генно-инженерной деятельности. Предприятиям, которые производят продукцию с ГМО, грозит штраф до 500 тысяч рублей.

— Каждая партия зерна или комбикормов, ввозимая на Средний Урал, сопровождается ветеринарными документами. Если мы видим, что какую-то из них не исследовали на ГМО, сами берем пробы и отправляем на анализ. В 2014–2015 годах ни одно исследование не дало положительный результат, — рассказывает Наталья Банникова, заместитель руководителя Управления Россельхознадзора по Свердловской области. — В 2016-м в свиноводческое хозяйство привезли корм, в котором обнаружили ГМО с превышением допустимой нормы. Когда собственник узнал об этом, вернул всю партию обратно.

По словам Игоря Мамаева, начальника отдела ППР-диагностики референтного центра, каждый месяц объем исследований увеличивается на 30–40 процентов. Чаше всего генно-модифицированные соя и кукуруза выявляются в комбикормах. Кроме того, недавно стали известны результаты специализированной осенней проверки. Тогда на территории Среднего Урала отобрали 28 предприятий, которые связаны с производством комбикормов. Примерно половина из них отселась, потому как имеет дело с витаминными или минеральными добавками, в которых ГМО просто не может быть. Взяли 17 проб — в четырех нашли генно-модифицированные организмы. Предприятия выясняют теперь, кто из поставщиков поленился делать экспертизу или не соблюдал технологию изготовления.

— Большинство соевого шрота, без которого не может обходиться высокопродуктивное животноводство, изготовлено из импортного сырья, чаще аргентинского или бразильского, — поясняет Зухра Барбакова, начальник отдела надзора за качеством зерна и семенного контроля Управления Россельхознадзора. — Аргентинский минсельхоз официально ответил, что 99 процентов сои, выращенной в 2015–2016 годах, содержит разрешенные генно-модифицированные линии. Они давно применяются. Наша задача — пропустить на рынок Свердловской области только разрешенные линии и зарегистрированные в установленном порядке. Либо количество незарегистрированных линий не должно превышать 0,9 процента, ровно столько допускается нормативными документами.

К слову, проверить любой продукт могут даже филиалы. Правда, это удовольствие не из дешевых — 3,5 тысячи рублей за пробу. За осень и зиму около десяти любознательных уральцев приносили на анализ товары, купленные в магазине. В основном смеси для детского питания, которые содержат сою в рецепте. В них ГМО не нашли.

Финансы Уральцы набирают кредиты десятками

Занимают необдуманно

Ксения Дубичева, Свердловская область

ВЫСОКАЯ закредитованность населения Свердловской области вызвала серьезную озабоченность уполномоченного по правам человека в регионе Татьяны Мерзляковой. Она считает, что областным депутатам следует найти законодательное решение данной проблемы.

— Люди перестали думать, — ужасается омбудсмен. — В Свердловской области есть заемщики, на которых числится до 21 займа разного рода, они берут кредит, едва получив СМС-рассылку кредитных учреждений. Нужно ставить барьеры.

В то же время, по данным Национального бюро кредитных историй (НБКИ), Свердловская область по уровню закредитованности населения твердо держится в середняках: ситуация не особенно благополучная, но и не катастрофическая. Средняя долговая нагрузка на одного жителя Среднего Урала не только ниже общероссийского показателя, но и самая маленькая в УрФО.

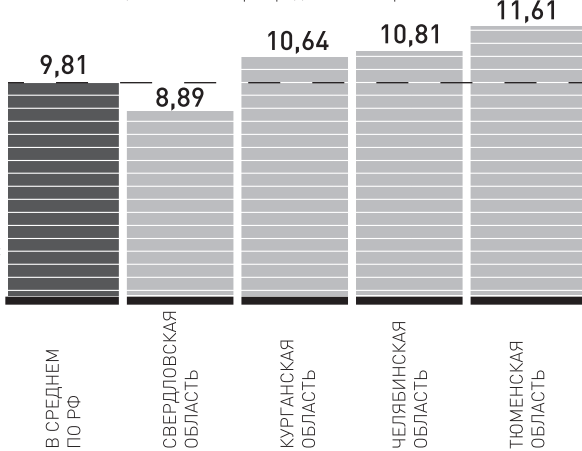
Показателем закредитованности бюро считает долю заемщиков, у которых на обслуживание кредитов уходит свыше половины заработка. В Свердловской области таких около девяти процентов от общего числа заемщиков (в более благополучных регионах этот показатель около шести процентов, в «перекредитованных» — более 16-ти).

— Банки снизили свою тягу к риску, и, как видим, это приводит к положительным результатам: доля проблемных заемщиков сокращается, — констатирует гендиректор НБКИ Александр Викулин.

Отметим, что, по данным Уральского ГУ ЦБ РФ, рынок микрофинансовых организаций, формирующий больше всего проблемных займов, уже сократился на 25 процентов. Дальнейшего его сжатия представители ЦБ ожидают после 29 марта, когда закончится переходный период создания в РФ двухуровневой системы МФО.

ДОЛЯ ЗАЕМЩИКОВ С ВЫСОКОЙ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКОЙ В РЕГИОНАХ УРФО НА КОНЕЦ 2016 ГОДА, % ОТ ОБЩЕГО ЧИСЛА ЗАЕМЩИКОВ

Источник: Национальное бюро кредитных историй



СТРАТЕГИЯ Тюменская область предложила сенаторам ряд законодательных инициатив

Посоветовались с регионом

Анатолий Меньшиков,
Москва—Тюмень

ВЧЕРА в Совете Федерации завершились Дни Тюменской области. Главным событием стали, пожалуй, не презентации экономических и социально успешно-го региона, а инициированные его представителями дискуссии о волнующих субъекты РФ проблемах, путях их решения, о координации действий органов госвласти. Достаточно сказать, что на заседаниях профильных комитетов Совфеда тюменцы огласили около полсотни десятков законодательных инициатив.

Финансовую устойчивость Тюменской области многие в России до сих пор связывают с доходами от углеводородов. Это заблуждение. Да, если сравнивать с 2007-м, то в ВРП доля сектора, связанного с извлечением из недр полезных ископаемых, выросла многократно, поскольку на юге региона развернулась нефтедобыча (в прошлом веке ее вовсе не было). Однако область от нефтяной ренты не имеет ни копейки—все сто процентов сырьевого налога давно поступают в федеральную казну. Устойчивость, в том числе в жестокие кризисные штормы, обеспечивает многоукладность региональной экономики. Сравним пару показателей.

От нефтяной ренты Тюменская область не имеет ни копейки: устойчивость, в том числе в жестокие кризисные штормы, обеспечивает многоукладность региональной экономики

В 2007-м году торговля в валовом продукте составляла 53,4 процента, а промышленность— всего 9. В 2016-м—соответственно 13,9 и 37,5. За десять последних лет ВРП увеличился в действующих ценах более чем вдвое, достигнув, по предварительной оценке, почти 900 миллиардов рублей. Индекс же промышленного производства—второе. Темпы, понятно, снизились, однако планку область, в отличие от подавляющего большинства субъектов РФ, продолжает поднимать.

После изыятия НДСПН—налога на добычу полезных ископаемых—удалось практически полностью его заместить за счет наращивания сборов налога на прибыль и НДСФЛ. Это следствие активной инвестиционной политики, реализации индустриальных проектов в обрабатывающих секторах. Открыто 35 крупных высокотехнологичных производств, сотни малых. В том числе в новых для нас промышленных нишах, связанных с глубоким переделом нефти, нефтегазохимией, производством и переработкой полимеров, черной металлургией, выпуском стекляных изделий. За десятилетие объем инвестиций в основной капитал вырос более чем втрое, причем десятая часть всех отечественных капиталовложений в обрабатывающие производства пришлась на нашу область—подчеркивает губернатор Владимир Якушев.

Возвратимся к НДСПН. Полная его централизация в госбюджете произошла в 2010-м, ей предшествовал переходный период с поэтапным, по 25 процентов в год, сокращением отчислений в местную казну. В свое время область за существенное наращивание доходной базы поощрялась грантами российского правительства. Однако эти усилия региона постепенно стали нивелироваться, с грустью констатировала на заседании комитета СФ по бюджету и финансовым рынкам заместитель

губернатора Татьяна Крупина. От фискальных новшеств—образования консолидированных групп налогоплательщиков, изменения норматива отчислений от акцизов на нефтепродукты, модификации налогообложения в нефтянке, прочих подобных «маневров»—область в год недобирает не один десяток миллиардов рублей. Еще около 1,8 миллиарда потеряет в следующем году, когда резко изменятся пропорции софинансирования Федерацией расходных обязательств ее субъектов. Центр сокращает объем субсидий многократно. А еще, как известно, ряду экономически сильных территорий предложено поддержать слабые, отстающие, поделившись с ними одним процентом ставки основного налога—на прибыль.

Изменения часто внезапны: регионы, уже сверстав бюджеты, срочно их переписывают. Татьяна Крупина от имени тюменского правительства предложила компромиссный подход: как и в случае с НДСПН, переходить на другой режим в течение четырех лет с полной компенсацией выпадающего дохода в первый год и 25-процентным понижающим порогом в последующие. А еще, добавила замгубернатора, хорошо бы внести в Бюджетный кодекс положение, обязывающее Минфин доводить до субъектов РФ расчеты возможных налоговых потерь до принятия соответствующих федеральных законов.

Профильный комитет Совфеда поддержал большинство предложений тюменских казначеев, в том числе по корректировке Налогового и Бюджетного кодексов. А глава комитета по федеративному устройству, региональной политике, местному самоуправлению и делам Севера Дмитрий Азаров не удержался от комментариев в адрес гостей:

—Аргументированные пожелания—это хорошо. Нам же представили еще и грамотно разработанные законопроекты. В практике участия комитета в проведении Дней субъектов РФ такое произошло впервые,—отметил сенатор. Речь, в частности, идет о внесении принципиальных поправок в Жилищный кодекс. Замысел тюменцев в том, чтобы правовые рамки позволили региону реализовать амбициозный и беспрецедентный для страны проект массового строительства арендных квартир, предназначенных для сдачи мобильным гражданам, обитателям ветхих домов по доступной фиксированной цене. Потенциал строительного комплекса края, наличие партнеров в лице концессионеров, банков позволяет при сравнительно скромном участии бюджета в сжатые сроки ввести в эксплуатацию свыше миллиона квадратных доходного жилья, уверяет замгубернатора Вячеслав Вахрин.

Строительная отрасль в Тюмени весьма развита. Много лет кряду здесь вводят—в расчете на одного жителя—значительно больше одного квадратного метра жилья. В 2015-м, к примеру, пришлось по полтора. Однако по понятным причинам спрос на квартиры снизился, возможность бюджета по финансированию целевых госпрограмм ограничена. Формирование рынка доступного арендного жилья поддержит строительные компании, обеспечит заказами предприятия стройиндустрии, стабильной работой—их сотрудники, убежден Владимир Якушев.

Между тем областной центр продолжает расти вверх и ввысь. По словам еще одного заместителя губернатора Вадима Шумкова, инвесторы готовы вложиться в целый ряд инфраструктурных и социальных проектов. Городу уже тесно в существующих границах, но процедура их расширения, захода на окружающие земли, находящиеся в федеральном управлении, долгая и утомительная. Комитет по экономической политике СФ согласился с тем, что следует упростить механизм передачи приграничных земель в региональную и муниципальную собственность.

прямая речь

Валентина Матвиенко,
председатель Совета Федерации:

—Достигнутые Тюменской областью успехи стали возможны благодаря системной работе по привлечению инвестиций и улучшению делового климата. Здесь создана современная нормативно-правовая база, действуют эффективные меры региональной поддержки инвесторов. Как результат—область уверенно входит в пятерку лидеров национального рейтинга инвестиционной привлекательности регионов.

Деловой завтрак Дотационные регионы отучат тратить на «икорку и коньячок»

Бюджетный паек

Михаил Пинку,
Челябинская область

В свете развернувшейся полемики о перегибах в межбюджетных отношениях мы решили выснить мнение региональных финансистов. Южный Урал в рейтинге субъектов РФ по бюджетной обеспеченности на 32-м месте—крепкий «серединок», хотя в УрФО он серьезно уступает нефтегазовой «матрешке» и Свердловской области. Легко ли жить дотационным регионам, мы спросили у министра финансов Челябинской области Андрея Пшеницына.

Андрей Вадимович, идут разговоры о том, что дотационным регионам жить легче—им больше помогают. А потому количество субъектов-доноров в стране сокращается. Разделите ли вы эту точку зрения?

АНДРЕЙ ПШЕНИЦЫН: Категорически не согласен. Главный посыл дискуссии в том, что федеральная помощь регионам-донорам теперь будет иметь больше ограничений. Но послушайте, это же логично! Хотя Челябинская область далеко не бедный регион и поддержка Федерации для нас невелика, я считаю: чем слабее регион, тем в большей помощи он нуждается. У нас федеративное государство, а значит, граждане должны получать бюджетные услуги на одном уровне вне зависимости от того, бедно или богато живет их регион.

В свое время в федеральном бюджете был создан фонд стимулирования, но его средства распределялись между всеми территориями, включая самые успешные. Представьте, что вы хорошо зарабатываете, платите налоги, за счет которых покупается общественный транспорт, и вам за это дают право бесплатного проезда. Между тем именно так работает принцип «деньги деньгам», когда федеральный центр больше помогает регионам, имеющим больше возможностей для развития. Поэтому сегодня мы абсолютно солидарны с Минфином России, который последовательно реализует новый принцип «деньги к потребностям».

Прежняя установка во многом была продиктована позицией отраслевых министерств, заинтересованных в привлечении средств в подведомственные сферы. Рассуждали примерно так: зачем к двум копейкам Курганской области добавлять 200 миллионов, если можно отдать их Москве, которая платит еще полмиллиарда? Однако при таком подходе в Кургане ничего, кроме сельского хозяйства, никогда не появится. А в Москве все будет бурлить и развиваться. Нужно четко оценивать потребности территорий и помогать тем, кому это действительно необходимо.

Бесконечно забирая у сильных и отдавая слабым, можно лишить стимула к развитию и тех, и других.

АНДРЕЙ ПШЕНИЦЫН: Стимулы нигде не делись. Только теперь они связаны не с преференциями регионам, которые много зарабатывают, а с наличием жестких запретов и ограничений для тех, кто зарабатывает меньше и потому чаще дотируется. Образно говоря, дотационные территории не смогут потратить господдержку на «коньячок и икорку», а должны установить у себя жесткий «рацион» и режим экономии.

Инструменты для этого есть. В бюджетном законодательстве все субъекты РФ разбиты на три группы. Для каждой дотационной предусмотрен свой перечень ограничений. У слабых субъектов есть стимул попасть в сильную группу, а у сильных—не скатиться к слабым.

Челябинская область не является высоко- или даже среднедотационным регионом, но нам не разрешается многое из того, что полагается, скажем, Тюменской или Свердловской области. К примеру, мы не можем поднимать зарплату госслужащим, а они могут.

Аналогичный принцип ограничений работает и в Челябинской области по отношению к муниципальным образованияам. К примеру, когда-то у нас рос консолидированный долг из-за муниципальных, безответственно бравших займы. Ввели новый механизм: территории, рассчитывающие на финансовую помощь области, должны согласовывать привлечение банковских кредитов. И долг перестал расти, потому что сейчас мы даем согласие только на перекредитование, связанное с обслуживанием прежних обязательств. Поделились своим опытом на федеральном



АЛЕКСАНДР КОЛПАКОВ

уровне, и теперь это условие включено в тексты дотационных соглашений с регионами и в новую редакцию Бюджетного кодекса РФ.

Что, на ваш взгляд, нужно сделать, чтобы отучить регионы жить не по средствам?

АНДРЕЙ ПШЕНИЦЫН: Прежде всего искоренить кредиторскую задолженность. Не так давно рабочая группа при Минфине РФ рассматривала проблему бюджетного дефицита в одном из регионов России. Сначала, еще при верстке бюджета, там прогнозируются поистине фантастические доходы, затем проводятся конкурсы на поставку товаров, работ и услуг, заключаются контракты. А под конец года выясняется, что денег в бюджете нет. Тогда чинов-

ничальным образованиям 100 процентов госпошлины от услуг многофункциональных центров. Принцип тот же—развивайте сервис предоставления госуслуг и зарабатывайте деньги.

Стоит отметить, что раньше эти средства распределялись в виде фиксированной финансовой помощи. А это, как показывает практика, не всегда эффективно. Кроме того, находились и те, кто считал, что его незаслуженно обделили. Теперь объективность распределения ни у кого вопросов вызывать не может.

Что касается дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности, то начиная с прошлого года мы практикуем новый подход по отношению к хорошо поработавшим территориям. Если их доходы выросли больше, чем в

Андрей Пшеницын: Нужно четко оценивать потребности территорий и помогать тем, кому это действительно необходимо.

На деле же мы вынуждены исполнять и свои, и переданные, и закрепленные полномочия, да при этом еще доплачивать, потому что выделенных из федерального бюджета средств не всегда хватает. К примеру, за организацию тушения лесных пожаров в прошлом году мы доплатили 68 миллионов рублей. Еще 370 миллионов рублей регион добавил на лекарственное обеспечение федеральных льготников и 268 миллионов—на приобретение лекарств, которых нет в федеральном перечне, по решениям судов. Если бы мы получали помощь Федерации в полном объеме, эти сред-

Акцент



Раньше муниципалитеты Южного Урала получали фиксированную финансовую помощь, с 2017-го им передана половина сборов по УСН и госпошлина на услуги МФЦ. Это стимул зарабатывать

ники едут с повинной в Москву: «Не рассчитали, помогайте». И им помогают!

У нас в области этим часто грешили главы территорий незадолго до истечения сроков полномочий. Думали, что терять им нечего, и хотели оставить в родных краях «свой след». А оставляли одни долги. Мы даже информировали об этом прокуратуру, пытались доказать, что здесь можно вести речь о превышении полномочий с причинением ущерба. Но, поскольку корыстный умысел в таких случаях доказать не просто, нас не слышали.

В этом году наконец-то введен запрет на заключение контрактов без наличия бюджетных ассигнований, и теперь мы полностью контролируем ситуацию. Но осталась проблема превышения доходов. Получается, что без денег заключать контракты нельзя, а «рисовать» доходы можно. Есть еще над чем поработать.

Решить проблему одним «кнутом» тоже, наверное, нельзя. Как подвигнуть муниципалитеты к наращиванию собственных доходов?

АНДРЕЙ ПШЕНИЦЫН: В этом году губернатор принял решение о передаче территориям 50 процентов сборов по упрощенной системе налогообложения (УСН), а это 2,8 миллиарда рублей. На УСН, как известно, находится малый бизнес. Получается, помогая его развитию, территории смогут заработать больше. Кроме того, принято решение о передаче му-

среднем по региону, то все, что заработано сверх этой планки, мы не считаем и, соответственно, господдержку на этот процент не снижаем.

Что делается для оптимизации процедуры получения господдержки?

АНДРЕЙ ПШЕНИЦЫН: Корректировка на федеральном уровне уже проведена. Нормативными актами установлены сроки: до 1 февраля субсидии распределяются между субъектами РФ, а до 1 марта заключаются соответствующие соглашения с каждым регионом. Если хоть одно из условий окажется невыполненным, деньги у отраслевых министерств заберут обратно в бюджет. Это стимулирует деньги попадут в отрасль и начнут работать, либо их не будет совсем.

В Челябинской области аналогичной правовой базы пока не создано, но есть поручение губернатора, по которому до 1 апреля все средства необходимо распределить между получателями.

Выдерживается ли баланс интересов при передаче федеральных полномочий на региональный уровень?

АНДРЕЙ ПШЕНИЦЫН: Для нас это большая тема. В свое время мы предлагали запретить передачу федеральных полномочий дотационным регионам. Логика проста: если субъекту не хватает средств на исполнение собственных обязательств, то можно ли перекладывать на него еще и федеральные?

ства могли бы пойти на строительство дорог, детских садов, школ...

Свесные 2016-го федеральный центр проводит масштабную ревизию исполнения регионами переданных и закрепленных полномочий. Причем в конце года премьер-министра впервые проинформировали о дополнительной нагрузке, которая легла на бюджеты субъектов. Остается ждать, какие будут приняты решения.

И традиционный вопрос: каковы ваши прогнозы на 2017 год?

АНДРЕЙ ПШЕНИЦЫН: Мы обычно осторожны в прогнозах: не «рисует» доходы и не копим долги. Надеюсь, что ситуация с исполнением бюджета будет не хуже, чем в прошлом году. Несмотря на то что по экономическим показателям Челябинская область немного отстает от среднего уровня по стране, наблюдается рост доходов. По итогам 2016-го—около четырех процентов. А по налоговым и неналоговым доходам—семь процентов. Это позволило сократить дефицит бюджета с 8,7 миллиарда до 1,66 миллионов рублей и нивелировать его за счет собственных ресурсов. Если в 2017-м будет принято решение о дополнительных капитальных вложениях, связанных с проведением саммитов ШОС и БРИКС в Челябинске, дефицит бюджета уже не будет минимальным. Но мы к этому готовы и, конечно, будем рады любой помощи Федерации.

Контракт по-соседски

13

Сегодня Петров—совладелец той самой автобазы, превратившейся в промплощадку. У него в подчинении 50 человек, причем штат пришлось увеличить на треть, когда включились в кооперацию.

—Мы поставляли продукцию крупному бизнесу и раньше, но процесс активизировался, когда стартовал проект. Только на трубный завод отправляем примерно 100 товарных позиций. Заказывают и простые изделия, и сложные. Связи с традиционными поставщиками из Екатеринбурга, Челябинска, Магнитогорска они не рвут, просто реструктурируют свои проекты: неглобальные заказы, для исполнения которых не требуется уникальное оборудование, уходят МСБ. К примеру, малую механизацию мы практически всю на себя перевели. На торгах наши предложения выглядят интереснее, потому что издержки меньше, не нужно заводоуправление в 3-4 этажа содержать,—рассуждает Андрей Петров.

—И вам так легко сдают позиции?
—Я бы не сказал. Конкуренция есть,—смеется он.
—А как же откаты на тендерах? На уровне снабженца. Не секрет, что контракты зачастую завязаны на личных отношениях...

—У нас система конкурсов организована так, что просто исключает подобные злоупотребления.

Внешне схема местной кооперации напоминает систему закупок по 44-ФЗ, только без юридического оформления: ТПП составляет списки потенциальных заказчиков и поставщиков, планируют даже вести реестр благонадежных партнеров. Участники проекта не скрывают, что именно плата является здесь главной движущей силой, сделки нередко заключаются под личный авторитет ее президента. Убери это звено—кооперация не застынет, но развиваться не будет. Понимая это, решили разделить риски и создать несколько отраслевых ассоциаций. Процесс идет туговато: вроде и хотят предприниматели, чтобы кто-то бился за них на всех уровнях, но взносы платить не готовы. Соглашаются, только когда узнают, что все работают на общественных началах.

—Объединения позволят товаропроизводителям, во-первых, узнать друг о друге. Те же упаковочные материалы раньше везли из Екатеринбурга, хотя у нас в городе есть аналогичное производство. Во-вторых, станет проще взаимодействие с властью и заказчиками под эгидой ТПП,—считает Андрей Петров.

—Мы хотим через ассоциацию донести мысль, что не бывает закрытых наглухо дверей, есть корпоративная политика закупок. Через нас можно узнать, как заказчик оценивает поставщиков, есть ли у него уполномоченное лицо, к которому можно обратиться со своим продуктом и потом с него спросить, сколько было обращений от МСБ и сколько контрактов заключено. Зачастую малый предприниматель—хороший технарь, но управление пока еще не очень, с сайтами ему сложнее работать, чем уникальную деталь выточить. На начальном этапе сотрудничества претензии заказчиков в основном касались качества продукции и стабильности поставок. Как правило, промышленный стартап—это одна-две единицы основного оборудования. Встал один станок—и контракт сорван. Малый бизнес, в свою очередь, жалуется на отсрочки оплаты в 60–90 дней. Особенно остро предприниматели это почувствовали после ввода санкций. Заказчики ссылаются на то, что им тоже контрагенты не платят вовремя, но если гигант задержку 100 тысяч рублей может просто не заметить, то для малого предприятия это равносильно смерти.

—Когда мы презентовали проект кооперации областному руководству, просили: помогите МСБ с кассовыми разрывами. На последней рабочей группе министерства инвестиций и развития звучало предложение выдавать деньги на эти цели под гарантии контракта из регионального Фонда поддержки предпринимательства. Есть еще вариант факторинга, но крупные заводы не хотят портить финансовые показатели, а эта схема ведет к удорожанию,—рассуждает детали Владимир Воронов.

Между тем в ноябре–декабре 2016 года члены рабочей группы обещали 10 территориям Свердловской области, отобранным при, где решено внедрить опыт Каменска-Уральского. Рассказывали честно обо всех плюсах и минусах, чтобы бизнес осознанно мог принять решение. Также, по мнению каменцев, важна позиция главы муниципалитета. Если он лично общается с директорами крупных предприятий и те видят, что власть и малый бизнес работают вместе, отношение совсем другое.

комментарии

Александр Кукарин,
глава ассоциации малых строительных компаний Каменска-Уральского:

—Крупные строительные фирмы в нашем городе закрылись, вместе с ними пришли корпорации из Челябинска, Екатеринбурга. Наша задача—договориться с ними, чтобы не уничтожили малый бизнес, не везли на субподряд своих, а на 30–40 процентов использовали местных подрядчиков. В принципе, получается. В нашей ассоциации уже 27 членов. Внутригородская кооперация позволила провать «оборону среднего менеджмента». Я лично задавал вопрос директорам, что будет, если сделки начнут тормозить их службы. Ответили: вплоть до увольнения или понижения в должности. А тут у нас особо некуда уходить. Другой вопрос, почему иногда дешевле привезти товары бригаду из Челябинска? Надо стимулировать развитие конкуренции, снижать издержки. Сточки зрения муниципалитета кооперация—это способ наполнить бюджет налогами. Раньше индустриальные гиганты налоги платили здесь, а сейчас они в составе холдингов и деньги поступают в центр. Средний бизнес перерегистрируется в Курганской области, так как там налоговая служба действует менее жестко. За пять лет Каменск-Уральский потерял более 100 предприятий, уменьшается налоговая база. Откуда возьмется красивые дороги, освещение, хорошие зарплаты? Выкивать легче вместе.

Сергей Разгоняев,
заместитель генерального директора завода «Уралэлектромаш»:

—У нас все больше местных партнеров из числа МСБ. Как минимум смотрим, есть ли сертификат ИСО 2001, системы приемки сырья, поверки инструмента, обучения персонала, позволяет ли оборудование изготавливать детали нужной точности. Выиграем прежде всего в сроках: все в шаговой доступности, проведем аудит или проконтролировать исполнение заказа просто—достаточно пешком пройти. Работаем сразу с несколькими взаимозаменяемыми поставщиками, «чтобы не раслабились». Для крупного предприятия главное, когда контракт выполняется вовремя и качественно. Конкретно наше предприятие отсрочки не практикует. Принял заказ ОТК—документы ушли на оплату.



facebook.com/rg.ru



odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus



vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
16 февраля 2017
четверг № 34 (7200)

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

Радиозавод удвоил темпы производства

Благодаря программе финансового оздоровления завод «Полет» по итогам прошлого года увеличил выручку более чем вдвое — до двух миллиардов рублей, уменьшил кредитный портфель, погасил задолженность перед трудовым коллективом. Сейчас здесь осваивают новые направления и расширяют ассортимент гражданской продукции. В планах — в этом году увеличить выручку еще на 20 процентов, учитывая, что контрактами по гособорон-заказу завод обеспечен полностью.

Металлурги вложились в экологию

ЕВРАЗ в 2016 году направил около 1,2 миллиарда рублей на природоохранную деятельность своих уральских предприятий. В Нижнем Тагиле и Качканаре проведено более 40 природоохранных мероприятий. Так, ЕВРАЗ НТМК провёл большую работу по улучшению экологических показателей коксохимического производства. К концу 2017 года благодаря модернизации третий коксовый цех планирует снизить выбросы в окружающую среду на 20 процентов, а ввод в эксплуатацию новых герметичных установок налива сырого бензола позволит сократить выбросы сырого бензола в атмосферу на пять тонн в год. Конвертерный цех увеличил эффективность очистки отходящих газов в четыре раза. В целом с 2008 года ЕВРАЗ НТМК уменьшил вредные выбросы в атмосферу примерно на 15 процентов.

В Зауралье открыли комплекс деревообработки

Новый комплекс деревообработки предприятия «Курган-стальмост Лес» заработал в селе Боровлянка Белозерского района. На производстве несколько линий, оснащенных современным оборудованием. Автоматизированная линия сортировки круглого леса распределяет бревна по диаметру, что позволяет увеличить производительность в четыре раза. Процесс сушки контролирует компьютер. Машина сама обозначает время, к которому лесоматериал будет готов. Рабочим остается только отслеживать все этапы. На предприятии работают 148 человек. Всего в этом году в модернизацию и развитие предприятия планируют вложить 70 миллионов рублей.

Чебаркульский завод отгрузил детали для ракетных двигателей

Завод «Уральская кузница» (входит в Группу «Мечел») поставил партию раскатных колец для двигателей ракет-носителей нового поколения семейства «Ангара». Раскатные кольца изготовлены для государственного космического научно-производственного центра имени М.В. Хруничева.

Инвестор получил лицензию на добычу сапропеля

Компания «Тюменьнедропользование», которая строит в Ялуторовском районе завод по добыче и переработке сапропеля, получила лицензию на добычу сырья. Уже проведены лабораторные исследования, разработаны технологические условия на изготовление кормового сапропеля, произведена пробная партия целевого продукта. Объем инвестиций в проект превысит 90 миллионов рублей. На предприятии будет создано 30 рабочих мест. Кроме того, цех по переработке сапропеля и производство удобрений планируется построить в Тюменском районе. В него будет вложено более 100 миллионов рублей.

Уральские лимоны стали золотыми

Научно-производственное объединение «Сады России» по итогам 2016 года стало обладателем золотого Знака качества «Всероссийская Марка» в рамках Национальной программы продвижения лучших российских товаров, услуг и технологий. Экспертная комиссия российского уровня высоко оценила саженцы лимона «Ташкентский», который культивируется в магнитогорском лимонарии, входящем в объединение. Сегодня здесь выращивают три вида лимонов, но в планах — расширить производство до двадцати сортов, для этого налажено сотрудничество с сочинским дендрарием.

РМК построит спортивный комплекс в Челябинске

Совет по улучшению инвестиционного климата в Челябинской области одобрил проект многофункционального спортивного комплекса «РМК Арена». Русская медная компания (РМК) построит его на набережной реки Миасс. Объем инвестиций оценивается в пять миллиардов рублей. Возвести спорткомплекс, включающий большой сектор игровых видов спорта, ледовый блок и блок водных видов спорта, планируется за шесть лет.

Кролиководы завоевывают розницу

Агропромышленный кролиководческий комплекс «Рошинский» открыл фирменную торговую точку в тюменском ЦУМе. Здесь продают свежее мясо, полуфабрикаты и готовые продукты из мяса кролика. Всего компания выпускает их около 90 наименований. Помимо ассортимента и высокого качества продукции кролиководы надеются привлечь покупателей ценами — они оптовые.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

Приглашение для участия в тендерах, проводимых ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»

Приглашаем принять участие в открытом двухэтапном тендере с проведением торгов по следующему предмету:

«Поставка материалов для опломбирования на сбытовые объекты ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт».

ЛОТ № 1: «Поставка запорно-пломбировочных устройств на нефтебазы, территориально относящиеся к Свердловской железной дороге»;

ЛОТ № 2: «Поставка запорно-пломбировочных устройств на нефтебазы, территориально относящиеся к Горьковской железной дороге»;

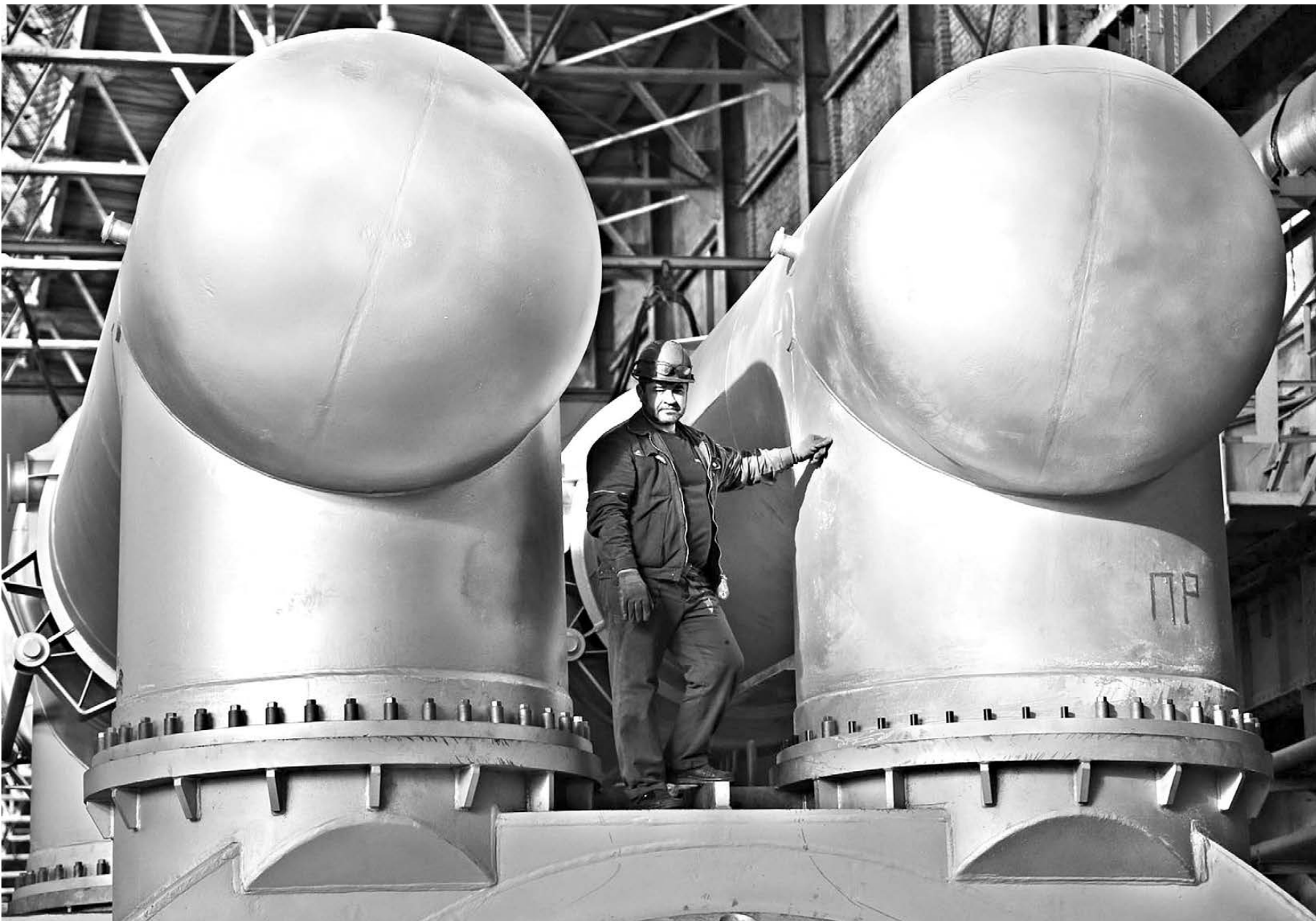
ЛОТ № 3: «Поставка материалов для опломбирования авто- и железнодорожных цистерн»;

Номер тендера — Т-474.

Последний срок подачи Заявок на участие в тендере — **06 марта 2017 г.**

Более подробная информация об объявленном тендере размещена на сайте ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт»: <http://perm.lukoil.ru> (раздел «Предприятия» — «Тендеры»).

Реклама



Самая крупная в мире паровая турбина, изготовленная на заводе в Екатеринбурге, передана московской ТЭЦ. Агрегат весит 690 тонн, в нем задействовано 45 тысяч различных узлов и деталей. При производстве использовались передовые методы цифрового моделирования, за счет чего существенно повышен КПД, а сама турбина практически бесшумна для такого вида техники. Ее электрическая мощность достигает 335 МВт, тепловая нагрузка — 385 Гкал/ч. Этого достаточно, чтобы обеспечить теплом более 100 тысяч квартир, а электроэнергией — 60 тысяч.

ЖКХ В Зауралье сформирован реестр квалифицированных подрядчиков Капремонт не провалят

Валентина Пичурина,
Курганская область

Акцент



Когда победители аукционов приступят к ремонту домов, может появиться еще один список — недобросовестных исполнителей

В этом году отбор подрядных организаций для проведения капремонта проводился по новой схеме. Как рассказал «РГ» генеральный директор регионального Фонда капитального ремонта многоквартирных домов Виктор Денисов, на первом, предварительном, этапе компании предоставили документы, характеризующие квалификацию персонала, опыт работы предприятия, а также подтверждающие отсутствие у него задолженности по налогам, проигранных гражданских и арбитражных дел и расторгнутых по вине подрядчика контрактов.

Если заявитель соответствовал всем критериям, его включили в реестр. Сейчас в списке, вывешенном на официальном сайте Фонда капремонта, 52 подрядные организации. Заметим, 18 из них «прописаны» в других регионах: семь фирм зарегистрированы в Москве и Московской области, четыре — в Свердловской, по одной — из Челябинской, Тюменской, Оренбургской обла-

стей, Югры, а также из Омска и Кирова. (Иногородних подрядчиков в основном интересуют контракты на замену лифтов.) Все организации, попавшие в реестр, могут участвовать во втором этапе — аукционах, а те, что не прошли предварительный отбор (их около десятка), из борьбы выбыли.

Конечно, присутствие компаний в списке отнюдь не гарантия безупречной работы. Когда победители аукционов приступят к ремонту домов, может появиться еще один реестр — недобросовестных подрядчиков. В прошлом году, кстати, в неофициальный «черный список» уже попали пять организаций, одна из них челябинская. Она ремонтировала дом в Кургане, а в середине лета бросила объект с недоделан-

ной крышей. Во время дождей многие квартиры затопило. Фонду капремонта с большим трудом удалось расторгнуть договор и найти нового подрядчика: никому не хотелось переделывать чужую некачественную работу. После появления официального реестра, в котором будут указаны названия фирм, их ИНН, контактные телефоны, адреса и фамилии руководителей, подобных случаев, надеются чиновники, не будет.

В план капремонта на 2017 год в Зауралье включено 370 многоквартирных домов плюс 37 зданий, которые не успели сдать в прошлом году. Практически все аукционы и конкурсы на проектирование работ на этот год объявлены, половина проектов готова, в 25 домах капремонт уже

идет полным ходом, пять объектов сданы. Всего планируется потратить на программу около 700 миллионов рублей — почти в

два раза больше, чем в прошлом году.

Кстати, Курганская область — одна из лучших в Уральском федеральном округе по собираемости взносов на капремонт (около 90 процентов). На 1 февраля задолженность по взносам перед регофондом составляет 143 миллиона рублей, из них 18 миллионов должны муниципалитеты. Плюс начислено 19 миллионов рублей пеней, из них погашено пока только четыре миллиона.

МЕЖДУТЕМ

Ремонтатор предлагает увеличить предельный размер стоимости работ. Сейчас ремонт квадратного метра фасада стоит 1214,51 рубля, а предель цены ремонта внутридомовых инженерных систем — 910,09 рубля на квадратный метр общей площади помещений дома. Как показал опыт, по таким расценкам качественно выполнить ремонт проблематично. Например, в старом доме нужно, по хорошему, менять все коммуникации: водопровод, канализацию, электросеть, но денег хватает только на что-то одно. Если стоимость будет увеличена, то можно будет не просто штукатурить дома, а отделывать их сайдингом, считают в фонде. По словам Виктора Денисова, специалисты фонда подготовили новые расчеты предельного размера стоимости работ и направили предложения в областной департамент ЖКХ. Сейчас вопрос рассматривает департамент госрегулирования цен и тарифов, а принимать решение будет правительство региона.

РЫНОК ТРУДА Жители Екатеринбурга стали активнее искать работу ВИСОКОСНЫЙ ЗАКОНЧИЛСЯ

Ксения Дубичева, Екатеринбург

С НАЧАЛА 2017 года количество соискателей в Екатеринбурге выросло на девять процентов и составило, по данным рекрутингового портала HeadHunter, восемь тысяч человек.

Наибольший спрос отмечен в сферах государственной службы (рост на 34 процента), консалтинга (30), безопасности (29), которые традиционно весьма привлекательны и, как следствие, отличаются высокими конкурсами. Так, на каждую вакансию госслужащего приходится 14,8 резюме.

Активность соискателей — во многом сезонное явление, считают специалисты. По словам руководителя пресс-службы hh.ru Ольги Гибдуллиной, многие решают начать новую жизнь именно с нового года. Второй сезонный пик активного поиска работы наступает в середине сентября: специалисты не хотят возвращаться из отпуска на старое место работы, на рынок труда выходят студенты, а также безработные руководители, получившие бонусы и хорошо отдохнувшие летом.

ИНИЦИАТИВА

Власти Зауралья открыли в соцсетях «горячую линию» для бизнеса

ЖАЛОБЫ ОНЛАЙН

Валентина Николаева,
Курганская область

В КУРГАНСКОЙ области предприниматели теперь могут получить онлайн-консультации департамента экономического развития через социальные сети.

В соцсетях создали группу «Бизнес без инфаркта», в которой каждый день дежурит кто-то из специалистов. К этому сотрудничеству можно обратиться по любому вопросу: с проблемами в сфере сельского хозяйства или промышленности, с техприсоединением, скачками на чиновников, предложениями и идеями. Инициаторы проекта обещают, что «футболить» в другой департамент и заставлять бегать по кругу никого не будут: ответ предприниматели получат в одном «окне» в течение нескольких минут.

Насколько актуален такой формат взаимодействия с бизнесом, покажет время.

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС Директора написали депутатам свою повестку

ЛОББИ ПО ВЕРТИКАЛИ

Марина Некрасова,
Свердловская область

СВЕРДЛОВСКИЙ союз промышленников и предпринимателей подключился к «депутатской вертикали».

Напомним, что с идеей построить тесное сотрудничество между народными избранниками всех уровней, от муниципального до федерального, вне зависимости от партийной принадлежности, выступил Павел Крашенинников, председатель комитета Госдумы по законодательству. За каждым законопроектом или актуальной темой типа метро в Екатеринбурге закрепят кураторов из Госдумы, регионального Законобрания, правительства. Министры вместе с депутатами будут готовить материалы для отраслевых экспертных советов, через которые теперь обязаны пропускать нормативные акты перед парламентскими чтениями. Предполагается, что это увеличит скорость продвижения правовых инициатив.

Если журналисты отнеслись к идее скептически, то бизнес, напротив, воспринял как руководство к действию. На встрече членов союза промышленников с депутатами Госдумы было высказано больше десятка предложений. В частности, Давид Гайтц, гендиректор газотранспортной компании, поднял проблему выделения земель под ИЖС и подсобное хозяйство в охранных зонах федеральных сетей, где строить запрещено. С 2000 по 2015 годы в Свердловской области нарезано более 2,5 тысячи подобных участков без сервитуты, в 200 случаях нарушено правило минимального расстояния до газопровода. Например, в Сухом Логу вокруг ГРС построено 28 домов, по восьми есть решение суда о сносе.

По мнению предпринимателя, это происходит из-за того, что органы местного самоуправления не хватает компетенций. Когда вышел Градостроительный кодекс, муниципалитеты были обязаны разработать проекты планировок, выделив федеральные сети. Крупные это сделали, мелкие, наоборот, постарались прирезать себе лишний кусок сельхозземель, которые потом перевели в земли поселений и начали делить.

«Де успеваем предупредить, начинается «игра». Человек понимает, что строить здесь нельзя, ждет полгода, чтобы все затихло, а потом участок продает. Появляется добросовестный приобретатель, который ставит забор. Суды принимают нашу сторону — в общесте начинает нарастать напряжение, — обрисовал ситуацию Гайтц. — Мы считаем, что главы муниципалитетов должны такие участки передать в федеральную собственность. Да, начнутся вопросы, но их надо решать сейчас, а не когда люди построят дома.