

Любят кататься
Муниципальных чиновников оштрафовали за неэффективные траты
Страница 15

По печени и по бюджету
Контрабандный алкоголь из Азии наносит ущерб приграничным регионам РФ
Страница 15



Электричка на запасном пути
На Южном Урале пригородная компания не может договориться с властями о сумме компенсации убытков
Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

В МИНИСТЕРСТВЕ регионального развития РФ подведены итоги внедрения стандарта деятельности органов исполнительной власти по обеспечению благоприятного инвестиционного климата. Лучшим по созданию благоприятных условий для бизнеса в России признан Ямало-Ненецкий автономный округ. В список лидеров вошли еще 26 регионов.

СОГЛАШЕНИЕ между правительствами Курганской и Тюменской областей о сотрудничестве в торгово-экономической, научно-технической, социальной, культурной и иных сферах будет подписано сегодня в ходе официального визита делегации Зауралья в Тюмень.

ЦИФРЫ

26 500 РУБЛЕЙ составила, по данным HeadHunter, средняя зарплата рабочего в Екатеринбурге в первом квартале 2014 года. Предложение для административного персонала — 22 500 рублей, при этом часто требуется не только наличие высшего образования, но и знание иностранных языков. Средняя же заработная плата в Екатеринбурге составила 32 500 рублей.

В ДВА раза сокращено в текущем году бюджетное финансирование IT-проектов в Югре и на Ямале.

41 ПРОЦЕНТ организаций Нижневартовска принимает к оплате банковские карты. Это, по данным «2ГИС», лучший показатель в РФ. Второе место занимает Сургут (36 процентов). В первую десятку городов-лидеров по объему безналичных платежей вошли также Тюмень и Екатеринбург (31 и 29 процентов).

49 ПОЖАРОВ произошло в Челябинской области с начала пожароопасного сезона, зафиксированы возгорания на площади 129,51 гектара. Только в Красноармейском районе ликвидировано 12 возгораний. В тушении лесных пожаров было задействовано 375 человек и 149 единиц техники.

НА 10,4 ПРОЦЕНТА увеличился пассажиропоток в аэропорту Сургута в первом квартале 2014-го по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Услугами аэропорта воспользовалось за это время почти 274 тысячи человек.

ПОЧТИ 3,5 миллиарда рублей потрачено за три года на реализацию программы развития физической культуры и спорта в Екатеринбурге, в том числе 759,7 миллиона из бюджета города. 868 миллионов — Свердловской области, 649,1 миллиона — из бюджета РФ, 1,2 миллиарда — из внебюджетных источников. Общее число спортивных сооружений за 2011—2013 годы выросло на 122 единицы и составило 1916 объектов. В результате количество горожан, систематически занимающихся спортом, в Екатеринбурге выросло до 28 процентов.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Николай Бордюжа
генеральный секретарь ОДКБ

УРОКИ БЕЗОПАСНОСТИ

У каждого вуза своя специализация, свой опыт. Надо изучать пласты этой информации и вырабатывать предложения, которые потом лягут в основу решений глав государств по обеспечению безопасности. А для этого прежде всего необходимо объединиться, понять, кто и в каком направлении может дальше работать. Уверен, что меморандум не будет простой формальностью, а позволит действительно консолидировать усилия всех участников, чтобы обеспечивать безопасность наших государств.

Ракурс Для привлечения инвестиций в ЖКХ необходима корректировка целого ряда нормативных актов

Счетчик под дырявой крышей



Елена Милыева,
Свердловская область

Акцент

Надо говорить не о восстановительном, а о более качественном — «энергоэффективном» — капремонте, позволяющем в перспективе снизить расходы на содержание дома

К 2015 году в России должна появиться законодательная база, которая позволит проводить капитальные ремонты многоквартирных домов с привлечением частных средств. Предполагается, что инвесторы примут участие в модернизации ЖКХ в рамках энергосервисных контрактов.

Ремонт по старинке

В Свердловской области в капремонте нуждается почти 30 тысяч многоквартирных домов — здания, не являющиеся аварийными и имеющие двух и более собственников. По плану областного правительства, в течение 30 лет все они будут капитально отремонтированы. Часть средств на это должны накопить сами жители, ежемесячно отчисляя некую сумму в фонд регионального оператора или на банковский счет дома. Для Среднего Урала мини-

мальная сумма таких отчислений по решению областных властей установлена в размере 6,1 рубля с каждого квадрата. Кстати, она весьма скромная: в других регионах УрФО жителей обязали откладывать от 9 до 15 рублей.

Между тем федеральные эксперты отмечают: экономические обоснованные цифры зависят от специфики региона, и они значительно выше названных — от 10 до 60 рублей. Например, в Югре все планы можно будет реализовать, если с каждого квадратного метра в «кубышку» пойдет не 11 рублей, как сейчас, а 50.

— Для проведения капремонта потребуется либо постоянная дотация, либо перенос сроков на более поздний период, — считает Мария Шилина, руководитель дирекции по проблемам ЖКХ аналитического центра при правительстве РФ. — В некоторых регионах уже выкрутились оригинальным способом: ввели так называемые выборочные капремонты, когда реставрируют только самые проблемные места, например крышу, фасад или систему отопления. Но при этом сопутствующие расходы — на оформление документации, выбор подрядчика и т.д. — огромны.

Собственно, свердловские власти и не скрывают, что норма отчисления жителей на капремонт занижена. Однако, по словам министра энергетики и ЖКХ Свердловской области Николая Смирнова, повышать ее даже до 10–12 рублей было бы «социально неправильно». Поэтому капитальные ремонты будут софинансироваться из госбюджета, если накопленной из собственниками суммы не хватит. Но и это не выход, считают аналитики, поскольку фатальный изъян системы — в изначально сформулированных принципах.

В новых и отремонтированных с применением энергосберегающих материалов домах установка счетчиков выгодна.

— Вся государственная политика в части капремонта жилья заточена на «восстановление технических характеристик многоквартирных домов», — отмечает Мария Шилина. — Это означает: были в доме деревянные перекрытия и чугунные трубы — их и надо восстановить. Так, за большие деньги у нас будут отремонтированы миллионы домов с устаревшими техническими характеристиками.

Чтобы расходовать средства с умом, надо вернуть не о восстановительном, а о более качественном — «энергоэффективном» — капремонте, при проведении которого используются современные материалы и технологии, позволяющие в перспективе снизить расходы на содержание дома. Смысл такой модернизации очевиден, как и то, что продвинутый капремонт обойдется в 2–2,5 раза дороже консервативного.

→ 14

КОРОТКО

В Челябинске пройдет съезд предпринимателей

Представители малого и среднего бизнеса Челябинской области обсудят стратегию развития региона на съезде, который пройдет 29 мая. Помимо предпринимателей в нем примут участие представители органов власти и местного самоуправления, банковского сообщества и общественных организаций. Участники разработают комплекс мер, направленных на дальнейшее развитие предпринимательства, создание благоприятных условий для ведения бизнеса, снижение административных барьеров. В рамках съезда наградят победителей и призеров конкурсов среди предпринимателей, а также среди муниципалитетов, создающих лучшие условия для развития бизнеса.

На Урале снижают стоимость земель

Правительство Свердловской области скорректировало кадастровую стоимость земель в пяти муниципалитетах. Ранее она определялась в соответствии с результатами оценки, проведенной в 2010 году. Результатом переоценки стало снижение кадастровой стоимости земель в среднем на 20–30 процентов, в отдельных случаях — до 50 процентов. Это позволит значительно снизить налоговое бремя хозяйствующих субъектов — владельцев и арендаторов земельных участков. До конца текущего года областное министерство намерено актуализировать кадастровую стоимость земель еще в 13 муниципалитетах области, в том числе в городе Екатеринбурге. Новые цифры будут применяться с 1 января 2015 года.

Для бюджетников построят арендное жилье

В Зауралье приняли концепцию развития рынка арендного жилья до 2018 года. Документ основывается на данных опроса, согласно которому 458 семей в регионе желают решить жилищные проблемы с помощью аренды. Больше всего она привлекает молодежь в возрасте до 30 лет (46 процентов), а также граждан старше 35 лет (38 процентов) — это в основном работники бюджетной сферы, не имеющие возможности приобрести жилье в собственность. По подсчетам регионального департамента строительства, госэкспертизы и ЖКХ, чтобы удовлетворить потребности бюджетников в арендном жилье, потребуется построить порядка 460 квартир общей площадью более 22,2 тысячи квадратных метров, затраты составят 659,5 миллиона рублей.

На Южном Урале создадут сертификационный центр

Единый орган по сертификации планируется открыть на базе Уральской государственной академии ветеринарной медицины, расположенной в городе Троицке. Пока речь идет о добровольной сертификации алкогольной и пищевой продукции. В госакадемии ведется обучение технологий пищевой продукции, а также действует лаборатория, в которой проводится экспертиза продуктов питания. Сейчас ученые вуза изучают опыт других регионов РФ, уже внедривших систему добровольной сертификации, в том числе Республики Башкортостан и Оренбургской области.

Производителям СПГ дают новые льготы

Депутаты ЯНАО утвердили поправки в региональные законы с целью снижения фискальной нагрузки на предприятия, специализирующиеся на производстве и транспортировке сжиженного природного газа (СПГ). Прежде налоговые преференции касались исключительно территории полуострова Ямал. Теперь к нему прибавился Гыданский полуостров, где, как ожидается, в ближайшие 5–7 лет будет реализован второй арктический проект по производству СПГ. Льготы преимущественно касаются сборов в региональный и местные бюджеты. По расчетам экономистов, совокупные поступления в казну с 2023 по 2050 год составят 1 триллион 226 миллиардов рублей, из них 247 миллиардов — за период льготного налогообложения.

Бизнес бесплатно получит юридическую помощь

О необходимости повышать юридическую грамотность предпринимательского сообщества заявил бизнес-омбудсмен Челябинской области Александр Гончаров. По его словам, на Западе «про боп» (бесплатная юридическая помощь) оказывается только малоимущим слоям населения, но у нас в стране в силу исторических особенностей она распространилась и на предпринимательскую сферу, в частности малый бизнес. Развитие в Челябинской области практики «про боп» может стать одним из факторов, который придаст бизнесу уверенность в завтрашнем дне, повысит юридическую грамотность предпринимателей.

только на сайте **ural.rg.ru**

Тюменского чиновника осудили на восемь с половиной лет за взятки

<http://www.rg.ru/2014/04/21/reg-urfo/lexus-anons.html>

ФИЛИАЛЫ ФБГУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 101.
Телефон/факс (343) 371-24-84. E-mail: san@reg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осипенко, 81, офис 1004.
Телефон/факс (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72t@mail.ru
ХАНТЫ-МАНСКИЙСК: ул. Комсомольская, 31, офис 209.
Телефон (3467) 320-969. E-mail: bva62@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр. 60.
Телефон/факс (351) 727-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru



ИНФОГРАФИКА: РГ. — ЕЛЕНА МАРЧЕР



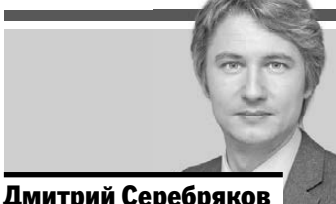
facebook.com/rg.ru
odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus
vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
24 апреля 2014
четверг № 93 (6365)

Мнение



Дмитрий Серебряков
исполнительный директор СРО «Союз энергоэффективность»

СУБСИДИИ ВМЕСТО ИНВЕСТИЦИЙ

ПРОШЛОЙ осенью на одном из городских порталов министр энергетики и ЖКХ Свердловской области заявил, что тепло-счетчик в его «хрущевке» окупился за полтора года. В моем доме на первом этаже некие товарищи открыли лавку по экспресс-кредитованию. Интересно, почему инвесторы охотно идут в эту сферу, а туда, где счетчики окупаются за полтора года, — нет? Вывод я сделал такой: у конторы, которая зарабатывает на микрокредитовании, есть рынок, а в ЖКХ его нет. Рынка как системы, которая по своей сути предполагает три обязательных условия: добровольная основа, эквивалентный обмен и конкуренция. А если рынка нет, то любое финансирование в ЖКХ — это не инвестиции, а субсидии.

А между тем, по самой скромной оценке, озвученной на совете по модернизации российской экономики в ноябре 2013 года, рынок энергосбережения в России составляет от 500 миллиардов до двух триллионов рублей.

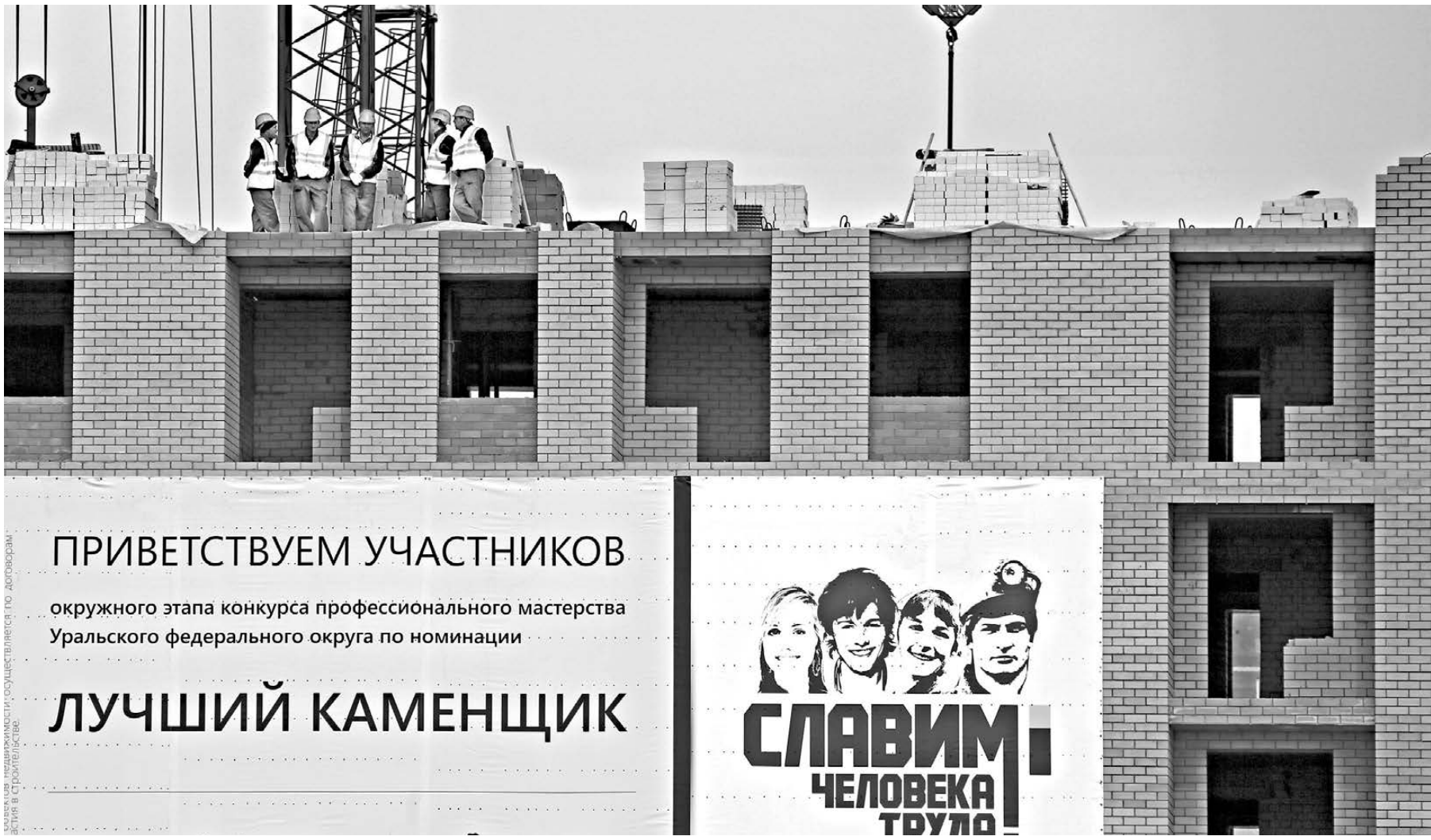
Если коммунальщики, ссылаясь на нехватку средств, массово начнут использовать кредитные и другие схемы, очевидно, что разницу в стоимости придется оплачивать жителям

Это тот объем средств, который могут заработать инвесторы и частные предприятия. Только вопрос привлечения инвестиций в энергосбережение может решаться по-разному. Да, в мире отлично работает система энергосервиса — эта инвестиционная схема годится для государственно-частного партнерства, в том числе и в сфере ЖКХ, но необходимо выполнение ряда условий. В первую очередь, чтобы управленческие решения, направленные на достижения реальной экономики и снижения финансовой нагрузки на жителя, были сконцентрированы в одних руках.

Но мы видим явные спекуляции на теме инвестиций в жилищно-коммунальное хозяйство. И, если коммунальщики, ссылаясь на нехватку оборотных средств для модернизации сетей, массово начнут использовать кредитные, лизинговые и подобные им схемы, очевидно, что разницу в стоимости придется оплачивать жителям. А учитывая, что у нас в стране пока нет такого понятия, как норма рентабельности, разница эта будет бесконечной. Чем не Клондайк? Брать средства в кредит, а потом десятилетиями стричь за это деньги с населения.

Вопрос об отсутствии нормы рентабельности в строительном бизнесе поднимался несколько лет назад на федеральном уровне. Я считаю, что к строителям как раз меньше претензий, потому что они работают на рынке, где люди покупают квартиры добровольно. Но при инвестировании в ЖКХ ситуация обратная: фиксированной нормы прибыли нет, конкуренции нет, добровольного выбора поставщика ресурса тоже нет... При неграмотном управлении процессом население окажется заложником неадекватных и неэффективных решений. Пример, который мы наблюдаем сегодня, — массовая установка узлов учета без налаженной системы сбора и анализа информации. В результате население должно снова нести расходы — уже на внедрение такой системы.

Вот свежий пример из Нижегородской области. Там ФАС возбудила дело в отношении тепло-снабжающей компании, которая в три раза завысила стоимость общедомового прибора учета. Расходы были поделены на пять лет между всеми собственниками жилья. Интересно, что, даже если вину фирмы докажут, не факт, что жителям снизят тарифы в квитанциях: им придется добиваться этого через суд.



ПРИВЕТСТВУЕМ УЧАСТНИКОВ

окружного этапа конкурса профессионального мастерства Уральского федерального округа по номинации

ЛУЧШИЙ КАМЕНЩИК

В городах УрФО завершаются окружные этапы конкурса «Славим человека труда». Самые опытные специалисты из всех регионов федерального округа состязаются в профессиональном мастерстве. По словам губернатора Тюменской области Владимира Якушева, конкурс придан новый импульс повышению престижа рабочих профессий, тем более что в этом году в нем наряду с опытными мастерами участвуют и студенты, выбравшие для себя рабочие профессии. Отметим, что онлайн-трансляция конкурса каменщиков была организована во всех образовательных организациях и центрах занятости населения Тюменской области, а также на расположенном информационном портале. А на площадке для состязаний, предоставленной одной из строительных компаний Тюмени, провели также выставку современных строительных технологий, где все желающие смогли поучаствовать в мастер-классах и на практике познакомиться с профессией каменщика.

Перспектива Евразийскому экономическому сотрудничеству мешают неразвитые институты

Со своими барьерами

Сергей Степанченко, Екатеринбург

Главный тормоз экономического развития стран ЕврАзЭС — низкое качество институтов. Коррупция, зарегулированность, несовершенство судебной и таможенной систем препятствуют и международной интеграции, и притоку инвестиций. К такому выводу пришли участники международной конференции «Устойчивое развитие российских регионов», которую уже в ближайшем будущем проведет Высшая школа экономики и менеджмента УрФУ.

В этом году темой обсуждения ученых-экономистов и представителей бизнеса из 11 регионов РФ и 10 стран ближнего и дальнего зарубежья стал переход от Таможенного союза (ТС) к Евразийскому. Эксперты подчеркивают: в последнее время центр экономического роста смещается в Азию. Как отметил ректор Уральского федерального университета Виктор

Кокшаров, затянувшийся кризис в Европе, новые международные вызовы, связанные с ситуацией на Украине, и другие факторы подталкивают страны СНГ к восстановлению экономических связей на новом уровне эффективности. Что этому мешает и как устранить препятствия? Задача научного и образовательного сообщества — выработать согласованное экспертное мнение по этому поводу и донести его до власти.

Что ждет регионы России в столь, как выразился один из спикеров, волатильное время? — Выравнивающие тенденции в нашей стране прекратятся. Нефтяная рента больше не растет, издержки управления увеличатся, — констатирует директор регионального программы Независимого института социальной политики Наталья Зубаревич.

По ее мнению, экономическое неравенство территорий — не самая большая проблема. Это объективный результат реализации

конкурентных преимуществ. Без выравнивающих мер со стороны государства не обойтись, но, если при этом нет должного контроля расходов на перераспределение средств, это ослабляет всю страну. Устранить необходимо социальное неравенство, а вот для развития экономики регионов куда полезнее будет децентрализация и дерегулирование, уверена эксперт.

По мнению главного экономиста одного из крупнейших банков Наталии Орловой, проблема еще и в том, что в экономике России реализуется модель потребительского роста — на поддержку потребления направлена в том числе и государственная политика. Доля зарплат увеличивается, а доля прибыли сокращается. Поэтому темпы роста инвестиций недостаточны.

Показательный пример привела представитель Института экономики РАН Елена Кузьмина, рассказавшая о реализации проектов

с Казахстаном: на территории РФ нет ни одного совместного предприятия в сфере машиностроения — все они расположены в соседней республике.

Существенную роль в этом играет более лояльное к производителю законодательство Казахстана и другие институты, формирующие условия для ведения бизнеса. Так, представитель реального сектора — заместитель генерального директора крупного уральского холдинга Евгений Брагин заявил без обиняков: качество российских институтов отвратительно.

Множество абсурдных норм, тарифы естественных монополий, снижающие конкурентоспособность наших товаров, бюрократизированный порядок принятия любых решений и отсутствие действенного механизма контроля — все это тормозит экономический рост и приводит к тому, что доля России в торговле с ЕврАзЭС составляет лишь 7,5 процента. А уж когда мы свои некачественные институты «тащим» в Таможенный союз, а следом и в Евразийский, это точно не способствует развитию международного сотрудничества. Впрочем, в странах СНГ тоже не все гладко.

Попытка переноса национального регулирования на национальный уровень повлечет его полный отрыв от реалий, — прогнозирует Евгений Брагин.

Одной из важных тем форума стало формирование на территории ТС открытого научно-образовательного пространства. Для вузов это и расширение рынка (привлечение студентов из стран СНГ), и новые механизмы взаимодействия с глобальным академическим сообществом.

— Мы готовы делиться опытом с коллегами и сами с удовольствием познакомимся с лучшими методиками. Вузам нужно находить собственные сильные стороны — тогда мы обнаружим, что они у нас во многом общие, — уверен директор ВШЭМ УрФУ Даниил Сандлер.

Германа Гришина, будет способствовать и создание независимого измерителя, отвечающего за сьем и обработку показаний счетчиков в многоквартирных домах. Кстати, вопрос о создании такой структуры обсуждается с 2011 года.

Внедрение энергосервисных контрактов в ЖКХ представляет собой целую цепочку мероприятий. И таких звеньев, к сожалению, еще очень много. Например, есть необходимость проведения инвестиционного аудита проекта, однако мало кто умеет грамотно это делать. Нет данных и методики бенчмаркинга — сравнения объектов для их адекватной оценки. Не существует программ моделирования энергопотребления. Имеющиеся контракты работают на «ручном режиме», чтобы поставить их на поток, потребуется огромная работа.

Возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

ну и ну! В Челябинске напечатали слоганы на банкнотах

Реклама — без купюр

Арина Мироненкова, Челябинск

ПРИЗЫВЫ к здоровому образу жизни и социальному неравнодушию («Не трать на водку, купи подарок детям!», «Качайся!», «Отдай бедной бабушке!») размещены представителями челябинской общественной организации на настоящих банкнотах различного номинала. Такие купюры в большом объеме оказались вброшены в денежный оборот: жители мегаполиса получили их в качестве сдачи в магазинах и транспорте, а вот принимая обратно «разукрашки» торговля не желает — мол, деньги-то порченые.

Как пояснили «РГ» в главном управлении Банка России по Челябинской области, банкноты с посторонними надписями, рисунками, оттисками штампов, надорванными и т.п. относят к категории ветхих. При поступлении в кассы учреждений ЦБ РФ такие купюры изымались и направлялись в бумагорезательную машину. При этом до поступления в кассы ЦБ они являются платежеспособными, их обязаны принимать при осуществлении всех видов платежей, а вот выдавать уже не должны.

По словам руководителя департамента продаж челябинской рекламной фирмы Анастасии Черненко, размещение рекламы на деньгах крайне неэффективно,

поскольку в основном встречает отрицательный отклик со стороны граждан, получивших такие, практически неликвидные, банкноты, следовательно, реклама не работает на заказчика. При этом в Челябинске все чаще компании желают разместить рекламу непосредственно на полотне купюры, используя при этом такие слова для привлечения внимания, как «сертификат» либо «спецпредложение».

Законно ли вообще использование купюр для таких целей? В Челябинском УФАС сообщили: прямого запрета на размещение рекламы на дензнаках в российском законодательстве нет.

— Если ответственность за это когда-либо и введут, то необходимо будет сначала доказать, что указанные надписи нанесены лицом, интересы которого затрагиваются данной рекламой, что представляется весьма затруднительным, — отмечает руководитель УФАС России по Челябинской области Анна Козлова.

Так или иначе, в ГУ Банка России призывали общественников прекратить акции по размещению на деньгах социальной рекламы. Ведь изготовление купюр и эмиссия — процесс дорогостоящий и трудозатратный, следовательно, преднамеренная порча банкнот приводит к увеличению расходов государства.

Информационное сообщение

ОАО «УЭХК» объявляет о проведении открытого аукциона с открытой формой подачи предложений по цене по продаже актива «Здание административно-бытового корпуса с земельным участком и движимым имуществом», расположенное по адресу: Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Автозаводская, 23.

- Продавец:** Открытое акционерное общество «Уральский электрохимический комбинат» (ОАО «УЭХК»). Реквизиты Продавца: 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, 2. Адрес электронной почты: Tropin_AG@ueir.ru. Телефон: (34370) 9-39-63; 2-52-51, контактные лица: Тропин Александр Геннадьевич, Перлова Александра Вячеславовна.
- Специализированная организация ООО «УралТендер».** Реквизиты Специализированной организации: 620034, г. Екатеринбург, ул. Марата, д.17, оф. 31. Адрес электронной почты: ural-tender4@yandex.ru. Телефон (343) 245-59-69, контактное лицо — Волегов Константин Викторович.
- Наименование непрофильного имущества:** 3.1. Здание административно-бытового корпуса. Литера: А. Назначение: административное и бытовое. Этажность: 3. Подземная этажность: 1. Площадь: общая 2293,5 кв.м. Инвентарный номер: 36-1\50. Адрес (местоположение): Российская Федерация, Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Автозаводская, №23, кадастровый (или условный) номер: 66:31/01:01:40:23:00. 3.2. Земельный участок, на котором расположено здание административно-бытового корпуса, имеющий следующие характеристики: категория земель: земли поселений. Разрешенное использование: под административно-бытовым зданием СМУ-2, СМУ-7. Площадь: 2332 кв.м. Адрес (местоположение): Свердловская область, г. Новоуральск, ул. Автозаводская, 23. Кадастровый (или условный) номер: 66:57:01:0201:5.1. 3.3. Движимое имущество, задействованное в эксплуатации имущества.
- Вид процедуры продажи:** открытый аукцион с открытой формой подачи предложений по цене.
- Начальная цена продажи:** 23 100 000 (Двадцать три миллиона сто тысяч) рублей без учета НДС.
- Шаг аукциона:** 900 000 (Девяносто тысяч) рублей.
- Задаток:** требуется, размеры задатка 4 000 000 (Четыре миллиона) рублей.
- Срок и порядок внесения задатка:** задаток перечисляется в срок по 25.05.2014 включительно в российских рублях в безналичном порядке путем единовременного перечисления по следующим реквизитам Продавца:

- Получатель:** ОАО «УЭХК». Юридический адрес: 624130, Свердловская обл., г. Новоуральск, ул. Дзержинского, д. 2. ИНН 6629022962, КПП 660850001, р/с 40702810600261002298 в Филиале «Газпромбанк» (ОАО) в г. Екатеринбург, к/с 30101810800000000945, БИК 046568945, назначение платежа: обеспечение задатка за участие в аукционе по продаже объекта (указать наименование). Моментом оплаты считается день зачисления на счет Продавца денежных средств. Данное сообщение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации. Подача Претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме.
- Дата и время окончания срока подачи заявок на участие в аукционе:** 10.00 (8.00 по московскому времени) 26.05.2014.
- Дата окончания срока рассмотрения заявок на участие в аукционе:** 26.05.2014.
- Дата и время проведения аукциона:** 10.00 (08.00 по московскому времени) 27.05.2014.
- Перечень предоставляемых участниками процедуры продажи документов** приведен в аукционной документации (раздел 3.3 Аукционной документации).
- Аукционная документация размещена на сайте:** www.oetprf.ru
- Срок заключения договора купли-продажи имущества:** договор купли-продажи заключается с Победителем аукциона в течение 20 рабочих дней с момента опубликования протокола об итогах аукциона, но не ранее чем через 10 дней после опубликования протокола об итогах аукциона.
- Разъяснения по аукционной документации** предоставляются с момента опубликования извещения о проведении торгов на сайте по 23.05.2014 включительно.
- Место проведения открытого аукциона:** 620034, г. Екатеринбург, ул. Марата, д.17, оф. 31.
- Порядок определения победителей:** изложен в аукционной документации (Раздел 5 Аукционной документации).
- Порядок обжалования действий (бездействия)** организатора продажи, Продавца, специализированной организации или комиссии изложен в аукционной документации (раздел 8 Аукционной документации).

13 →

Базар, а не рынок

Где взять деньги на всю эту роскошь? В правительстве РФ вызревает ответ на этот вопрос: предполагается, что на модернизацию многоквартирных домов можно бросить средства минимум из двух источников: во-первых, целевых накоплений граждан, а во-вторых, средств, сэкономленных на оплате энергоресурсов жителей. «Монетизировать» их предполагается при помощи классических энергосервисных контрактов.

В принципе, механизм энергосервиса применим в любой сфере, где возможна экономия ресурсов. Согласно контракту компания-подрядчик за свой счет (как правило, привлекая кредитные ресурсы) внедряет энергосберегающие технологии или оборудование, а возмещает эти затраты за счет средств, сэкономленных в течение всего срока действия контракта. При кажущейся простоте внедрение этой системы на Урале идет с большим трудом: несовершенство нормативной базы и неинформированность потенциальных заказчиков губят многие начинания.

Впрочем, позитивные примеры уже есть в промышленности, некоторый опыт имеется у энергосервисных компаний и в реализации небольших муниципальных контрактов, как правило, в сфере модернизации уличного освещения. Однако сфера ЖКХ инвесторов пока не интересует: помимо общеизвестных проблем здесь целый клубок специфических. Например, отсутствие полной и достоверной информации об объекте и необходимость проведения общедомовых собраний жильцов. Кстати, это мероприятие в стиле «базар-вокзал», по словам предпринимателей-технарей, отпугивает многих. В работе с жильцами фондом вообще таится множество

подводных камней. Вот лишь один пример: при рассмотрении заявки на кредит банк требует от энергосервисной компании в числе прочих документов и сервисный договор. Однако жильцы на своем общем собрании вправе внести в него изменения. И вот они меняют этот документ. В результате сложный и долгий (от 2 до 6 месяцев) процесс согласования договора с банком можно начинать заново.

Акцент



Благодаря энергосервису, в каждом доме можно сэкономить от 19 до 30 процентов от общей суммы в платежках потребителей

Между тем при грамотном подходе выгода инвестора очевидна. Экономия энергосервиса в жилищно-коммунальном хозяйстве можно просчитать на примере небольшого проекта, который при содействии упомянутого аналитического центра был реализован на северо-западе столицы. Там пять процентов стареньких домов формировали 22 процента теплопотребления района. В деньгах это 740 миллионов рублей — тот самый потенциал энергосбережения. Аналитики полагают, что в каждом доме можно сэкономить от 19 до 30 процентов от общей суммы в платежках потребителей.

Идем по приборам

Крупный «камень», о который может зацепиться энергосервис, — учет энергоресурсов. По простетству едва ли не десятилетия со старта масштабной компании по «оприбориванию» жилфонда участники цепочки констатируют: существующая система учета нуждается в корректировке.

В стране приборный учет потребления холодной и горячей воды ведется только в 57 процентах жилого фонда. Если в крупных городах Свердловской области доля «оприборенных» домов относительно высока, то в других населенных пунктах, по сведениям эксплуатационных компаний, узлы учета смонтированы только в четверти многоквартирных домов. Но и там данные счетчиков вызывают сомнения, поскольку приборы эксплуатируются не по правилам. По словам представителя коммунальной компании Андрея Кузнецова, в 80 процентах домов нет диспетчеризации, показания снимаются вручную, а отвечающий за приборы персонал имеет низкую квалификацию.

Впрочем, на этом сложности не исчерпываются: даже если система сбора показаний отлажена, то возникает проблема, которую айтишники называют «big data» — огромный массив информации, требующей обработки. Но, по сло-

вам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

Налаживанию адекватного учета, по словам президента некоммерческого партнерства «Метрология энергоснабжения»

вопросам экспертов, IT-решений, которые бы полностью удовлетворяли требованиям коммунальщиков, пока нет.

Энергосервисные контракты в ЖКХ начнут работать только тогда, когда появятся такие решения, — уверен Андрей Щербинин, руководитель одной из энергосервисных компаний Екатеринбурга. — Они необходимы на этапах и реализации контрактов, и

возврата вложенных денег. Полученные данные помогут «воевать» с прокуратурой и другими надзорными органами, поскольку базируются на общепринятых решениях, не допускающих разногласий.

тенденции Чтобы занять заключенных, уральские колонии переходят к натуральному хозяйству И швец, и жнец, и сиделец

Надежда Гаврилова,
Свердловская область

В ТРЕХ с лишним десятках исправительных колоний Свердловской области сейчас отбывают срок около 27 тысяч заключенных. И лишь пять с небольшим тысяч из них обеспечены хоть какой-то работой. Руководство ГУФСИН не первый год пытается организовать совместные с частным бизнесом предприятия, однако такого рода партнерство развивается с большим трудом.

Вот недавний пример. В начале текущего года правительственная делегация во главе с губернатором Свердловской области Евгением Куйвашевым посетила единственный в России завод по производству кос в рабочем поселке Арты. Выяснилось, что уникальное предприятие столкнулось с нешуточной проблемой: не хватает древесины для черенков, из-за этого нарастают объемы выпуска продукции — ручных кос, вил, граблей, лопат и прочего сельскохозяйственного инвентаря — не удается, хотя спрос есть. Парадокс, но на нехватку древесины пожаловался завод, расположенный не где-нибудь в оренбургских степях, а в регионе, 83 процента площади которого занимают леса.

Тогда губернатор предложил руководству предприятия попы-

Число заказов, размещенных бизнесом в колониях, расположенных близко к крупным городам, существенно больше, чем на периферии

таться наладить кооперацию с исправительными колониями ГУФСИН, которые с советских времен «специализировались» на лесоповале и лесозаготовках. В частности, речь шла о расположенной в Сосье ИК-15, которая буквально со всех сторон окружена лесом. Правда, когда от предварительных договоренностей перешли к делу, выяснилось, что артинскому заводу дешевле покупать древесину в соседней Башкирии, чем заказывать ее сосынскому спецучреждению.

— Пока мы ведем переговоры, но надежды на заключение взаимовыгодного контракта мало, — говорит замдиректора завода Александр Шатохин. — Либо нам предлагают древесину не того сорта, либо мы не можем дать цену, которая устроила бы вторую сторону. В Башкирии лес дешевле, такова политика правительства республики. К тому же в Сосье очень высокая себестоимость производства.

Помимо устаревшего оборудования, которое не дает нужной производительности (это признают и в руководстве Свердловского ГУФСИН), на цену поставки древесины влияет территориальная удаленность. Действительно, от ближайшего башкирского райцентра, села Месгутово, Арты отделил 170 километров, расстояние до Сосы в три раза больше.

Именно логистика является главным аргументом, настраивающим бизнесменов против сотрудничества с исправительными

колониями. Все остальные проблемы решить проще: не устраивает оборудование — можно завести новое, не удовлетворяет квалификация заключенных — быстро их обучить. Можно приспособиться даже к режиму в колониях, когда ворота открываются и закрываются строго в назначенное время, независимо от того, успел коммерсант завезти материал и вывезти готовую продукцию или нет.

— На территории екатеринбургской ИК-2, где я 15 лет назад открыл производство пластиковых окон, пустых производственных площадей уже не осталось. Недавно просил выделить мне дополнительно 400 квадратных метров для расширения линии — отказали, — рассказывает предприниматель Виталий Дробышевский. — Думаю, примерно такая же ситуация и в ИК-10, что тоже находится в черте города. А вот чем дальше колония от города, тем она менее интересна. Производство процесс нужно постоянно контролировать, поэтому я вряд ли когда-нибудь стану сотрудничать с учреждениями в той же Сосье или Тавде.

Число заказов, размещенных бизнесом в колониях, расположенных близко к крупным городам, действительно существенно больше, чем на периферии, подтверждает Дмитрий Якимов, отвечающий в свердловском ГУФСИН за организацию производства. Отдаленным зонам везет лишь изредка. Так, в ИК-24, расположенной в Тавдинском районе, освоили выпуск европоддонов и еврошишков из древесных отходов. Для этого там специально смонтировали производственную линию итальянского производства. Правда, обслуживают ее всего 40 человек, при этом средняя зарплата одного работника не превышает 3300 рублей.

Чтобы занять остальных заключенных и позволить им заработать хотя бы на чай и сигареты, руководство ГУФСИН решило разместить в «лесных» учреждениях производства для внутренних нужд службы. Теперь эки изготавливают решетки и двери для своих же камер, кровати, столы, шпют спецеждо для себя и надзирателей. В ближайшее время в краснотурьинской ИК-3 собираются запустить линию по производству форменной обуви, оборудование уже завезли. В Камышлове строят новый следственный изолятор — заключенные из других учреждений изготавливают для этого объекта стройматериалы, например, бетонные блоки и металлический профлист. Более того, в ряде колоний начали осваивать производство продуктов питания: круп, хлеба, мяса, макарон, сушеных овощей. Ни дать ни взять — возврат к натуральному хозяйству. Но, как говорят представители Свердловского ГУФСИН, это объективно необходимо.

— Не всегда удается обеспечить учреждение коммерческими заказами. Но работа заключенным нужна, ведь многие из них по решению суда должны выплачивать компенсации морального вреда, алименты и прочие долги. Чем больше осужденных на зоне получат работу, тем больше решений суда будет в конечном счете исполнено, — пояснил начальник пресс-службы ГУФСИН России по Свердловской области Александр Левченко.

Отдаленные колонии, расположенные в лесной зоне региона, могут заниматься деревообработкой.



Проблема Контрабандный алкоголь из Азии наносит ущерб приграничным регионам РФ

По печени и по бюджету



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Анатолий Меньшиков

Под Тюменью пресечена деятельность ОПГ, специализирующейся на контрабанде спиртного из Казахстана. Во дворе частного дома полицейские долго пересчитывали изъятую продукцию — сотни коробок с водкой, коньяком. Минимальная стоимость конфискованного — шесть миллионов рублей. Впервые в регионе силовики взяли с полицным преступную группу, наладившую столь масштабный нелегальный оборот алкоголя.

Акциз без перевода

Надо сказать, что бизнес этой ОПГ процветал более двух лет. Попавшая в руки правоохранителей партия спиртного — лишь капля в море контрабандной продукции казахстанских винокуров. Ряд российских ликероводочных заводов, в том числе в Западной Сибири, на Южном Урале, — на грани полной остановки, ущерб для экономики РФ исчисляется уже миллиардами рублей. А две приграничные страны, участники Таможенного союза (ТС), не могут договориться друг с другом о единых правилах игры.

Упоминать торговцы — немалодя семейная пара из Тюменского района и еще двое их приятелей-сверстников. Сначала они зарегистрировали ИП, затем открыли стол заказов для мелкого и среднего опта. «Подпольщики» особо не таились — о существовании и местонахождении их «торгового дома» знали многие как в Тюменской области, так и за ее пределами. Покупатели, как выяснилось, были из Свердловской, Омской, Курганской областей, с Ямала, Югры. Следователи регионального управления СК выясняют, верны ли сведения о том, что к услугам ИП прибегали даже отдельные чиновники и правоохранители, о существовании так называемой «крыши». Уже слишком долго фирма благоденствовала.

Коммерсанты воспользовались экономико-правовой «дырой». Образовалась она при создании Таможенного союза, предполагающего в целом беспрепятственный ввоз товаров через границу. Отпускная и розничная стоимость водки в России и Казахстане изначально отличалась многократно. Все потому, что размер акцизов в РФ несравнимо выше, к тому же в соответствии с решением федерального правительства они регулярно опущимо растут. Среднеазиатский партнер, напротив, боится резко поднимать планку

сбора, поскольку опасается оказаться неконкурентоспособным на большом рынке алкоголя, а значит, лишиться солидных поступлений в бюджет.

В цифрах — нагляднее. Сравнительно недавно разница была 5–6-кратной! Она стала сокращаться после договоренностей о гармонизации фискальных ставок, но все равно перекос пока внушительный. Сейчас в РФ государство взимает с производителя 500 рублей за литр безводного спирта, в Казахстане же —

самогона, брагу гонят. Ситуация практически патовая, до банкротства пара шагов осталось, — предупреждает руководитель одного из крупнейших ликероводочных заводов Уральского федерального округа Александр Бабенко.

В Тюменской области винокуры подсчитали: на контрабанду приходится уже две трети потребляемых на территории региона крепких спиртных напитков. Росалкогольрегулирование с такими расчетами согласилось. В

Нелегальный алкоголь из соседней республики везут фурами, практически не скрываясь.

ны двое россиян, незаконно везших на родину фуру водки и шампанского на 9 миллионов тенге. Между тем Федерация подготовила законопроект об ограничении ввоза физическими лицами из стран ТС алкоголя — не более 5 литров. Предполагается штраф до 5 тысяч рублей с конфискации спиртного. В ассоциации «КазАлко» полагают, что эта дискриминационная мера лишь усу-

Акцент



В Тюменской области на контрабанду приходится уже две трети потребляемых на территории региона крепких спиртных напитков

почти вдвое меньше. После ступенчатого повышения в 2016 году планируется, согласно поправкам Налогового кодекса, выйти на 660 и 335 рублей соответственно. Цены «кусачие», но разница та же. Как ожидается, сопоставимый уровень будет достигнут к концу десятилетия.

Разорительная контрабанда

Как остановить или хотя бы уменьшить поток нелегального алкоголя с азиатского направления? Ведь благодаря теневому бизнесу в приграничных субъектах РФ контрафакт продолжает вытеснять отечественный товар. Тому есть многочисленные свидетельства — прямые и косвенные. По данным Росстата, в 2013 году объем производства акцизной водки сократился чуть не на треть по сравнению с предыдущим годом, тогда как продажи «злойки» с налейкой» снизились менее чем на 10 процентов. Глава Совфеда Валентина Матвиенко назвала впечатляющую цифру: 150 миллиардов рублей — столько казна недополучила за год. Счетная палата РФ огорошила своей статистикой: за год доля нелегального алкоголя выросла с 30 до 44 процентов.

— Наше предприятие с начала нынешнего года практически находилось в простое. Продажи идут со скрипом. В районах, прилегающих к Казахстану, вообще перестали водку в магазинах покупать — и нашу, и не нашу. Бутылка, с которой уплачены все акцизы, далеко не всем по карману. Новоявленные «трезвенники» берут водку с рук — известно чью, по какой цене. Либо

некоторых других областях доля теневой водки еще выше. При этом приобрести легальную казахстанскую водку в российских магазинах можно, но ее ничтожно мало, и она, само собой, недешева. Так, крупный уральский ритейлер имеет от ее реализации 0,2–0,3 процента в общем объеме водочной выручки.

— Мало говорить об экономических потерях. Возрастает угроза тяжелых отравлений, вплоть до летального исхода. В Приволжском округе зафиксированы факты розлива местными «умельцами» опасных спиртосодержащих жидкостей в емкости с фальшивыми этикетками казахстанских производителей. Быстрыми темпами растут продажи всякого рода суррогатов, — свидетельствует врач-нарколог Игорь Скорников.

Дискриминация или защита?

Да, алкольные реки и ручейки, текущие в Таможенном союзе преимущественно со стороны Казахстана, пока не мелеют. На днях, к примеру, задержа-

губит «неравноправные отношения» двух государств на алкольном рынке. По словам руководителя ассоциации Амиржана Калиева, казахстанским производителям создают искусственные барьеры. Например, требуя внесения так называемого обеспечения платежа, который намного превышает стоимость самого товара. Со ссылкой на статистику минэкономразвития за 2012 год эксперты из соседнего государства сравнивают встречные потоки импорта-экспорта крепкого алкоголя как 1 к 92 в пользу России.

Речь, понятно, идет о продажах продукции, маркированной акцизными марками двух стран. То есть прошедшей, по сути, двойное налогообложение. Казахстанская сторона согласна, что сейчас преобладающая часть водки и коньяка в приграничных регионах России продается подпольно, как правило, гражданами РФ.

Финансовый аналитик из Казахстана Сергей Станок пытается сформулировать причины осторожного подхода своей страны к повышению акцизов:

— Сделать это несложно. Но мы отдаем себе отчет в том, что резкое вздорожание водки неизбежно приведет к замещению заводской продукции из стран Таможенного союза суррогатами, известными домашними самодельками, а также дешевым алкоголем из других южных республик. Они, поверьте, обрадуются такому повороту событий. В плане сбора налогов мы, думаю, больше потеряем, чем приобретем, — уверен он.

контроль Муниципальных чиновников оштрафовали за неэффективные траты Любят кататься

Светлана Добрынина, Свердловская область

МУНИЦИПАЛЬНЫХ служащих наказали по итогам проверки областного минфина — за неэффективное расходование бюджетных средств и нарушения при проведении конкурсов на заключение муниципальных контрактов. Сумма штрафов только за первый квартал текущего года превысила 1,6 миллиона рублей, а общий объем проверенных бюджетных трат составил два миллиарда.

Среди нарушителей в основном чиновники из небольших городов. Характерный пример — строительство бассейна в Арамили. О необходимости возведения в городке спортивного сооружения местные власти заявили еще в 2010 году. Тогда же был вырыт котлован, нашлись инвесторы, из бюджета выделили дополнительные средства. Торжественное открытие планировалось через два года. Однако к этому моменту инвесторы ушли из проекта, а вместо перерезания ленточки мэр попросил у области семь миллионов рублей на завершение строительства. Еще через год выяснилось: для устранения вскрывшихся огрехов необходимо вложить в объект еще не менее 50 миллионов. После освоения всех бюджетных вливаний руководство строительной фирмы заявило, что компания... на грани банкротства. В октябре 2013-го, после того как мэру Арамили пригрозили отставкой, бассейн официально открыли. Но, как нам сообщили жители городка, спортивный объект до сих пор не работает.

Весной 2014 года после минфинской проверки материалы о строительстве бассейна направили в прокуратуру. Чем закончится для руководства Арамили это затяжное купание в казенных деньгах — административным наказанием и штрафом, предписанием компенсировать бюджетные потери или уголовным делом, пока непонятно.

— Многие муниципальные чиновники не желают нести ответственность за неправомерное расходование бюджетных средств и стремление к красивой жизни, — говорит депутат областного Заксобрания Андрей Альевский. — Мы трижды останавливали торги по приобретению главами муниципальных органов дорогих внедорожников. А потом в арбитраже мэры с пеной у рта доказывали: без джипов им никак! Все же до сих пор нам удавалось убедить суд, что казенным деньгам есть более полезное применение.

Чтобы пресекать бездарную трату бюджетных средств еще на старте, при департаменте госзакупок области создается экспертный общественный совет. Его члены получают право контролировать проведение торгов, но еще до того, как будет запущен аукционный процесс, им предстоит анализировать «хотелки» чиновников, выставляемые на сайте госзакупок. На разработку всех юридических документов ушло три месяца, и сейчас в департаменте готовы рассмотреть заявки желающих стать контролерами.

— В совет войдут семь человек: представители общественных организаций, научного сообщества и просто граждане, которых волнуют вопросы расходования бюджетных средств, — рассказала корреспонденту «РГ» глава департамента госзакупок Марина Трушников. — Мы надеемся, что народные эксперты помогут разработать механизм совершенствования законодательных норм, сделают процесс госзакупок более открытым и гласным.

ТЕМ ВРЕМЕНЕМ

По итогам трех месяцев контрольных мероприятий минфина в сфере госзакупок на Среднем Урале возбуждено около ста дел об административных правонарушениях, 80 процентов из них — в отношении муниципальных заказчиков.

инфраструктура Поможет ли ГЧП построить на Урале хорошие автотрассы

Дорожный беспросвет

Анатолий Горлов, Свердловская область

ДОРОЖНОЕ строительство на Среднем Урале планируют вести на условиях государственно-частного партнерства (ГЧП). Однако его развитие мешает неотработанный механизм распределения рисков.

Летом прошлого года на 51-м километре автотрассы Екатеринбург—Нижний Тагил, где журналистам продемонстрировали новые технологии укладки асфальта, руководители крупной дорожно-строительной компании публично пообещал корреспонденту «РГ», что очередной ремонт участка понадобится не раньше, чем через 12 лет.

— В дорогу вложены и наши деньги, и чем дольше она прослужит, тем выгоднее нам. Это авторитет компании, марка качества, а значит, новые заказы, возможность обновлять технику, обучать персонал новым технологиям, повышать зарплату, — пояснил он преимущества участия частного бизнеса в госпроектном.

Еще недавно, кроме традиционных госконтрактов и концессионных соглашений, в этой сфере не было других механизмов реализации проектов. Теперь появилась возможность использовать государственно-частное партнерство, однако внедряется оно неактивно. Многое зависит не только от наличия средств в бюджете и социально-экономической стабильности в регионе, но и уровня компетенции региональных и муниципальных чиновников, соображений, которыми руководствуются власти территорий. Когда смена местных элит происходит через 4–5 лет, трудно убедить их представителей в необходимости проекта, рассчитанного на 1,5–3 десятилетия.

Эксперты доказывают: ГЧП — весьма эффективный механизм. Для территорий польза партнерства — в привлечении внебюджетных средств. Для бизнесменов — в комплексном характере обязательств и возвратности инвестиций. Но остается неурегулированным вопрос распределения рисков, и это ощутимо снижает активность бизнеса.

— Объяснение тому, что в Европе отличные дороги, кроется и в том, что при использовании механизма ГЧП закладываются и распределяются между сторонами все риски, которые только могут возникнуть. Чувствуя себя защищенными, бизнесмены без опасений включаются в проекты, — рассказал представитель Всемирного банка Цезарь Кейрос на VII Международной конференции в Екатеринбурге, посвященной модернизации дорожного хозяйства.

Наиболее тщательно схемы распределения рисков между государством и частниками прописали в Великобритании, ее опыт пытаются внедрить в Бразилию. Минэкономразвития РФ разработало для регионов свою методику, которая также призвана снизить риски участников ГЧП. Следом предстоит унифицировать нормативную базу, устранить юридические коллизии между законами в сферах ГЧП и госзакупок. Кстати, механизм партнерства предлагается использовать не только при строительстве дорог, но и для их эксплуатации и содержания.



facebook.com/rg.ru



odnoklassniki.ru/rg.ru



twitter.com/rgrus



vk.com/rgru

Российская газета
ural.rg.ru
24 апреля 2014
четверг № 93 (6365)

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

В столице Югры возведут суперкомплекс

Совет по инвестиционной политике Ханты-Мансийска одобрил проект строительства многофункционального центра рекордной для Тюменской области площади — 168 тысяч квадратных метров. В городе, численность населения которого приближается к 100 тысячам человек, инвестор планирует воздвигнуть торгово-развлекательный комплекс с кинотеатрами, картингом, катком, планетарием, парковкой на 7,5 тысячи мест. Составная часть центра — офисный корпус площадью 68 тысяч квадратов. Объект суточной проходимостью 20,4 тысячи посетителей и стоимостью 9,2 миллиарда рублей предполагается построить за три года в новом микрорайоне. Здесь будет создано около 500 рабочих мест. Заявленная величина отчислений в местный бюджет — 15 миллионов рублей в год.

Реконструкция повысит надежность ЛЭП

Филиал МРСК Урала «Свердловэнерго» повысит надежность электроснабжения значительной части севера Среднего Урала — от Верхотурья до Серова, а также тяговой подстанции «Вья» ОАО «РЖД». Энергетики приступили к реконструкции высоковольтной линии электропередачи, уже заменено более 30 опор. Всего специалистам предстоит фактически заново построить 8 километров ЛЭП. Предстоит также заменить опоры на участках ЛЭП, проходящих через жилые кварталы Нижней Туры и территории садовых товариществ. Строительно-монтажные работы здесь энергетики начнут в конце сентября, когда садоводческий сезон будет закрыт. После завершения реконструкции они проведут рекультивацию нарушенных земель. Общие затраты компании на весь комплекс работ по реконструкции линии составят около 62 миллионов рублей.

В магазинах появятся «директора по свежести»

X5 Retail Group N.V. объявила об аренде 11 и приобретении 4 магазинов в Магнитогорске, работавших до этого под брендом «Семья». После реконструкции торговые точки будут работать в новой концепции торговой сети «Пятерочка». До этого в Магнитогорске было 18 универсамов «Пятерочка», а всего в Челябинской области их 168. В ходе реконструкции в магазинах установят новое оборудование, изменят внутреннюю навигацию и наружное оформление. В ассортименте появятся больше продуктов категории «fresh», особый акцент сделают на присутствие на полках продукции местных производителей. При этом в каждом магазине появится «директор по свежести», отвечающий за сроки годности товаров на полках и качество работы персонала и работающий в непосредственном контакте с покупателями.

Экзотическое мороженое изготоят в селе

Тюменский фермер Владимир Кизеров вместе с иностранными специалистами запускает первую в Уральском округе линию по производству мороженого из козьего молока. Израильское оборудование позволит поставлять на рынок в сутки до двух тонн фасованного мороженого — экзотического и обычного — под оригинальной торговой маркой. В крестьянско-фермерском хозяйстве, базирующемся в одном из сел Омутинского района, около 1400 коз, включая племенных, а также довольно крупное стадо коров. Во время погашать кредиты на приобретение техники, оборудования, породистого скота Кизерову позволяет участие в региональных программах господдержки сельхозпроизводителей.

В УрФО будут продавать рыбные деликатесы

Салехардская компания «Yamal product», специализирующаяся на выпуске консервов, полуфабрикатов и деликатесов из северной рыбы, приступает к созданию фирменной торговой сети. В планах открытие магазинов в Екатеринбурге, Тюмени, Сургуте и Новом Уренгое. Продукцию станут доставлять в города Уральского округа на самолетах. В ближайшее время в расширение рынка сбыта инвестируют 15 миллионов рублей. В прошлом году около 10 миллионов рублей было вложено в увеличение объемов производства, расширение ассортимента, ребрендинг.

Протяженность линий больше диаметра Луны

Общая протяженность магистральных, внутризональных, внутригородских и внутридомовых волоконно-оптических линий связи Ростелекома в Свердловской области достигла 3 500 километров, превысив диаметр Луны. Опорной линией связи на территории региона является Северный оптический поток — магистраль, протянувшаяся от Екатеринбурга до Ижевска и далее переходящая на территорию Югры. Использование «оптики» обеспечивает не только высокую скорость и надежность, но и потенциал для развития на многие годы вперед, поскольку она обладает возможностью наращивания и узлов сети, и пропускной способности.

На вокзале включили Wi-Fi

На железнодорожном вокзале в Екатеринбурге запущена в эксплуатацию беспроводная сеть, обеспечивающая бесплатный доступ в Интернет при помощи технологии Wi-Fi, что позволило повысить уровень обслуживания и создать комфортные условия для пассажиров. Скорость соединения составит до 2 мегабит в секунду. Для обеспечения устойчивой связи и равномерного покрытия на вокзале организована 31 точка доступа, каждая из которых поддерживает до 200 одновременных подключений. Кроме беспроводного доступа в Интернет, в рамках проекта будет организована трансляция корпоративного телевидения РЖД ТВ (более 30 программ).

В ЯНАО начнут разводить форель и муксуна

На озере Герьизты Приуральского района планируется создать промышленный садковый рыбодонный комплекс для выращивания радужной форели и муксуна. Таковы итоги конкурса на право заключения договора о предоставлении участка для осуществления товарного рыбодонства. В планах ООО «Геопоникс» выращивать в год до 500 тонн рыбы. Второй участник конкурса — сельскохозяйственная община Харампуровская — получила право на создание на озере Туито Пуровского района садковой базы по выращиванию форели. В течение 10 лет победители конкурса могут не только заниматься производством рыбы, но и устанавливать ограничения для рыбодонства. При этом они отвечают за охрану участка и обязаны следить за санитарным состоянием водоохранной зоны.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

Транспорт На Южном Урале пригородная компания не может договориться с властями о сумме компенсации убытков

Электричка на запасном пути



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Арина Мироненкова,
Челябинская область

Акцент



Пригородные перевозки — бизнес сугубо дотационный, он априори не может быть рентабельным, и правила игры здесь несколько иные, чем в обычной предпринимательской деятельности

Возникший в конце прошлого года спор между перевозчиком и властями Челябинской области о сумме возмещения убытков за пригородные железнодорожные перевозки до сих пор не разрешен: недавно дело передано из челябинского Арбитражного суда в аналогичную структуру в Свердловской области. В областном бюджете на покрытие убытков запланировано 100 миллионов рублей, однако руководство пригородной компании потребовало вдвое больше — и получило отказ. Не останавливаясь ли электрички в регионе по истечении полугодия и какие вообще изменения ждут рынок пригородных перевозок на Южном Урале, выяснял корреспондент «РГ».

Не сошлись в расчетах

По словам начальника управления транспорта министерства строительства, инфраструктуры и дорожного хозяйства Челябинской области Александра Филиппова, представители компании-перевозчика продолжают утверждать, что ста миллионов, направляемых из областного бюджета на возмещение затрат, явно недостаточно в 2014 году.

— В прошлом году убытки пригородной компании составили 106,5 миллиона рублей, что превысило размер ранее установленной компенсации из бюджета всего на 6,5 миллиона. При этом правительство региона гарантирует возмещение «хвостов» этих убытков в текущем финансовом году, — поясняет Александр Филиппов. — Но непонятно, в связи с чем так

резко увеличились расходы компании на организацию пассажирских перевозок в этом году, что потребовало удвоить сумму компенсации.

В то же время с начала года в рамках оптимизации расходов отменены четыре поезда Каргалы — Айдырлы — Каргалы, которые по итогам прошлого года принесли свыше 30 миллионов рублей убытков. Кроме того, с 15 марта 2014 года стоимость проезда в пригородном железнодорожном транспорте выросла, и сегодня она достигает на Южном Урале 19 рублей за одну зону.

— Согласно расчетам Единого тарифного органа Челябинской области, планируемые убытки пригородной компании от регулирования тарифов на перевозку пассажиров в пригородном сообщении могут составить по итогам текущего года 70 либо 125,5 миллиона рублей в зависимости от уровня заполнения вагонов, но никак не больше, — продолжает Александр Филиппов.

Проблема в том, что разногласия сторон препятствуют подписанию договора, без которого область не может произвести расчет с компанией-перевозчиком за первый квартал 2014 года, так что напряженность с каждым днем нарастает.

Остановка по требованию перевозчика

Учитывая, что убытки пригородной компании хотя бы частично компенсируются из регионального бюджета, особой мотивацией к сокращению расходов у перевозчика нет. Такой бизнес сугубо дотационный, он априори не может быть рентабельным, и правила игры здесь несколько иные, чем в обычной предпринимательской деятельности.

— Мы не раз обращались к руководству пригородной компании с просьбой фиксировать пассажирский поток для его большей объективности и прозрачности. Речь не идет о подсчете проданных билетов в кассах, ведь все мы знаем о «зайцах», желающих прокатиться бесплатно одну-две остановки. Детальная фиксация реального пассажиропотока возможна при установке инфракрасных счетчиков непосредственно в вагонах электропоездов, — рассказывает Александр Филиппов. — Только с помощью таких счетчиков мы сможем выявить наиболее убыточные маршруты и рассмотреть целесообразность их дальнейшей работы.

Однако монтаж приборов учета в вагонах, по словам железнодорожников, невозможен, так как подвижной состав не является собственностью пригородной компании — он взят в аренду. Пока турникетные линии устанавливаются лишь на пригородных вокзалах, впрочем, в этом году их количество не изменится: как объяснили в пригородной компании, это связано с тем, что инвестиционная программа не была утверждена и подержана областью.

Основная расходная статья в деятельности пригородной компании — это арендная плата за подвижной состав, его ремонт и обслуживание, услуги по эксплуатации (на эти цели уходит свыше 70 процентов средств). Около 25 процентов составляют собственные расходы (охрана, зарплата кассиров и т. п.). Затраты на оплату услуг железнодорожной инфраструктуры сейчас составляют один процент в связи с установлением льготного исключительного тарифа, остальные 99 процентов компенсируются из федерального бюджета.

— Главная проблема организации пригородных перевозок состоит в том, что в транспортной политике некоторых регионов отсутствует должное внимание к железнодорожному транспорту. Ежегодные суммы, которые вкладываются в региональные бюджеты на компенсацию выпадающих доходов, покрывают лишь часть понесенных компаний убытков. Так, согласно нашим подсчетам, выпадающие доходы компании в Челябинской области в этом году достигнут 218,2 миллиона рублей, а значит, недостаток субсидий из областного бюджета составляет 118,2 миллиона, — излагает свою точку зрения гендиректор компании, осуществляющей пригородные перевозки на Южном Урале, Евгений Савостин.

Пассажиры в группе риска

В Челябинском УФАС уверены: действия компании-перевозчика, которая к тому же является монополистом, идут вразрез с российским законодательством.

— Мы квалифицировали действия пригородной компании по части 1 статьи 10 «Закона о защите конкуренции» как действия, занимающего доминирующее положение хозяйствующего субъекта. Однако суд третьей инстанции указал: в данном случае усматриваются признаки необоснованно-

го сокращения производства товара, на который имеется спрос (п. 4 ст. 10 указанного закона), — разъясняет заместитель руководителя Челябинского УФАС Елена Семенова.

Антимонопольщики признают: сегодня в решении этого вопроса нет однозначности — в некоторых субъектах РФ суды, наоборот, указывают, что нельзя выносить решение по п. 4, так как деятельность компании-перевозчика изначально является убыточной. В настоящее время дело, инициированное Челябинским УФАС, передано в Высший арбитражный суд РФ, но решение по нему еще не вынесено.

— Сложившуюся ситуацию простой не назовешь, есть опасность в дальнейшей стабильности пассажирских перевозок, — предупреждает Елена Семенова. — Важно не допустить повторения событий сентября 2012 года, когда люди из-за отмены пригородных поездов (правда, другой компанией-перевозчиком) были вынуждены ложиться на рельсы, чтобы хоть как-то появиться на ход событий. Делать заложником ситуацию население просто недопустимо.

Напомним, в январе этого года уже поступало сообщение от пригородной компании о возможной приостановке электропоездов на Южном Урале, и сегодня в отсутствии действующего договора гарантировать стабильность движения электричек никто не берет. В том числе и сами перевозчики. Как сообщили «РГ» в пригородной компании, в случае недостатка денежных средств на оплату аренды подвижного состава не исключена возможность сокращения маршрутной сети — в качестве вынужденной меры.

комментарий

Андрей Самсонов,
председатель комитета по промышленной политике
Законодательного собрания Челябинской области:

— Сегодня организацией пригородных пассажирских перевозок на Южном Урале занимается компания, базирующаяся в другом субъекте РФ. Думаю, если бы это была местная компания, таких проблем не возникло бы. Кстати, сегодня есть все основания говорить о перспективности такого решения, ведь южноуральская компания уже получила лицензию на организацию пригородных пассажирских перевозок.

А КАК У СОСЕДЕЙ

Общественная палата Свердловской области на прошлой неделе провела публичные слушания по вопросу сохранения уровня транспортной доступности в пригородном железнодорожном сообщении. На 2014 год в бюджете Свердловской области предусмотрена компенсация убытков пригородной компании в размере 943,48 миллиона рублей. Однако согласно заключению Региональной энергетической комиссии объем компенсации составит 856,93 миллиона, а соглашение о субсидировании с перевозчиком подписано на сумму 767,62 миллиона рублей. Это покрывает лишь 73 процента убытков. При этом остальные регионы в границах Свердловской железной дороги (Югра, Тюменская область, Пермский край) обеспечивают перевозчику полную компенсацию выпадающих доходов.

Участники слушаний пришли к выводу, что в настоящее время заказчик перевозок (правительство области) производит формирование маршрутной сети, исходя из объемов субсидий, предусмотренных бюджетом, а не из принципа сохранения транспортной доступности. В регионе необходимо увеличить на летний период составность пригородных поездов на востребованных направлениях. При этом правительство Свердловской области должно обеспечить субсидирование дополнительно возникающих у перевозчика убытков и принять меры для полной компенсации выпадающих доходов пригородной компании.

ИНИЦИАТИВА

В Зауралье предлагают вернуться к распределению выпускников

ДИПЛОМ ОБЯЗЫВАЕТ

Валентина Пичурина,
Курганская область

КУРГАНСКАЯ областная Дума предложила правительству РФ возобновить практику распределения выпускников учреждений высшего и среднеспециального образования. По мнению парламентариев, если предложение будет принято, молодежь получит гарантированные рабочие места, а экономика — квалифицированные кадры.

Идея вернуться к распределению возникла во время обсуждения состояния дел в промышленности Зауралья. По данным профильного департамента, в ближайшие пять лет заводам потребуется порядка пяти тысяч квалифицированных специалистов. Но взять их негде: часть дипломированных инженеров уезжает из региона в более «хлебные» края, часть устраивается не по профессии. Между тем государство ежегодно вкладывает в подготовку будущего специалиста в среднем 70–80 тысяч рублей и вынуждено рассчитывать на отдачу.

Механизм распределения выпускников зауральским законодателям видится таким: на первоначальном этапе необходимо наладить постоянное взаимодействие

Государство ежегодно вкладывает в подготовку будущего специалиста 70–80 тысяч рублей и вправе рассчитывать на отдачу

твие между учреждениями образования и потенциальными работодателями с последующим заключением соглашений о гарантированном трудоустройстве будущих молодых специалистов. Далее следует закрепить законодательно норму об обязательном подписании вновь поступившими студентами договора с образовательной организацией. Согласно этому документу после окончания обучения выпускник должен не менее двух лет отработать по специальности в том населенном пункте, куда его направит вуз, либо вернуть потраченные государством на его образование деньги. Третьей стороной договора, считают депутаты, должен выступить работодатель.

Промышленники к такой идее отнеслись положительно. Как рассказал исполнительный директор фармацевтического комбината Виталий Шенников, за последние несколько лет его предприятие отправило в Санкт-Петербург на учебу более ста человек — ни один назад не вернулся. Многие новопоселенцы фармацевты оседают в представительства западных фирм, потому что торговать импортными лекарствами гораздо выгоднее, чем заниматься производством. Между тем, считает Шенников, не обязательно делать ставку именно на местных ребят: в Кургане трудится немало уроженцев других регионов, в том числе из Петербурга и Москвы. Они также приехали когда-то по распределению, да так и остались в Зауралье. Такой обмен полезен, считает производитель: кроме профессиональных знаний, молодые люди везут с собой иную культуру, новые идеи и традиции, заводят семьи, укрепляют связи между регионами.

А вот руководители агропромышленных предприятий обмени руками за распределение: в сельском хозяйстве с кадрами положение просто аховое. По словам директора одного из сельхозпредприятий, сейчас ребят с дипломами агрономов и зоотехников чаще можно увидеть на работе в полиции, чем на полях и фермах.

КОМПЕТЕНТНО

Валерий Яхонтов,
директор Курганского филиала
Российской академии народного хозяйства и госслужбы:

— Считаю предложение справедливым для тех студентов, кто учился за счет средств федерального бюджета. При этом молодые люди должны видеть абсолютно четкую перспективу: где они будут работать после вуза. Кроме того, у них должны быть достойные условия для проживания и профессионального развития.