

ЭКОНОМИКА УРАЛЬСКОГО ОКРУГА

РЕГИОНАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ» 19 мая 2016 ЧЕТВЕРГ № 106 (6974)

Выходит для читателей Свердловской, Челябинской, Курганской и Тюменской областей, Ханты-Мансийского автономного округа — Югры и Ямало-Ненецкого автономного округа.

Шестьсот процентов сноса
Депутаты предлагают очистить Сургут от павильонов, выдающих микрозаймы
Страница 15



Вырос спрос на грядки
На Урале дешеветь дорогие дачи и коттеджи
Страница 16



ОФИЦИАЛЬНО

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ Фонд развития промышленности и Инвестиционное агентство Тюменской области заключили соглашение о сотрудничестве. На базе агентства создан региональный Фонд развития промышленности. Его основная задача — предоставление целевых займов в размере от трех до 50 миллионов рублей под семь процентов годовых сроком до пяти лет. Предпочтение будет отдано проектам, направленным на производство высокотехнологичной продукции, ее экспорт, импортозамещение.

ЧЕЛЯБИНСКОЕ УФАС России и Ассоциация «Совет муниципальных образований Челябинской области» заключили соглашение о взаимодействии, направленное на обеспечение эффективности реализации положений законодательства о контрактной системе и о защите конкуренции.

ОТСТАВКА

ПОСТ руководителя Челябинскстата покинула Надежда Колотова в связи с выходом на пенсию. Временно исполнять обязанности будет заместитель руководителя службы статистики Ольга Лосева.

ЦИФРЫ

НА 16,5 ПРОЦЕНТА вырос за 2015 год объем просроченной задолженности предприятий малого и среднего бизнеса Тюменской области и северных автономий, превысив 15,6 миллиарда рублей.

35 МИЛИАРДОВ рублей перечислили в первом квартале 2016 года налогоплательщики Челябинской области в бюджеты всех уровней, что на 10 процентов больше показателя января-марта 2015-го.

НА ТРИ процента сократились в начале года банковские вклады населения Тюменской области, ХМАО и ЯНАО.

НА 6,5 МИЛИАРДА рублей снились поступления налога на прибыль организаций в бюджет Тюменской области в первом квартале по отношению к аналогичному периоду прошлого года. Тем не менее в казну поступило уже 30 процентов от годового плана, принятого с профитом в 16,5 миллиарда рублей, а расходы составили лишь 15 процентов.

4270 ТОРГОВЫХ предприятий насчитывается сегодня в Екатеринбурге. По итогам 2015 года оборот оптовой торговли в городе вырос на 5,82 процента и составил 417 миллиардов рублей. Оборот розницы снизился на 12 процентов, превысив 725 миллиардов рублей.

10 МИЛИАРДОВ рублей поступит в дорожный фонд Челябинской области в этом году. Средства направят в основном на ремонт дорог, износ которых не превышает 25 процентов.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Алексей Кузнецов
министр природных ресурсов и экологии Свердловской области

ЗАВОДЫ ЛЬГОТ НЕ ПРОСЯТ

— Новые нормы ФЗ «Об охране окружающей среды» предполагают господдержку внедрения «зеленых» технологий в виде льгот по плате за негативное воздействие на окружающую среду. Руководители холдингов и заводов говорят, что не будут обращаться за такими компенсациями. Это социально ответственная позиция — не дожидаясь преференций, заботиться о работниках, которые живут тут же. По договорам мы обеспечиваем промышленникам лишь информационную и методологическую поддержку — и ни копейки бюджетных денег.

Ситуация Урал может опять потерять часть урожая, если весной не позаботится о закупке комбайнов

Время жать



Юлия Санатина,
Свердловская область

В конце апреля в большинстве уральских хозяйств начались весенне-полевые работы, а в некоторых... завершилась уборочная. Прошлой осенью рано выпавший снег не позволил обмолотить тысячи гектаров зерновых и зернобобовых культур — по официальным данным погибло около 3,5 процента посевов, ущерб оценили в сотни миллионов рублей.

В ООО «Старт» Каменского района на днях завершили уборку рапса: в октябре здесь ушла под снег одна из четырех тысяч гектаров.

— Осенью урожайность была более 30 центнеров с гектара, весной собрали лишь по 10. Конечно, и само зерно значительно хуже, следовательно, качество масла будет ниже, — констатирует руководитель хозяйства Николай Коковин. — Это произошло не потому, что мы разглыбли. Просто два последних года оказались очень тяжелыми с точки зрения погодных условий: дождливое и холодное лето задержало вызре-

Акцент

Оптимальная нагрузка на один комбайн составляет 200–260 гектаров, тогда как реальная порой достигает 600

вание, а снег лег очень рано — уже 20 октября.

В 2014-м ситуация была еще хуже, и не только в Свердловской области. Здесь ушло под снег 12 процентов зерновых и зернобобовых культур и восемь процентов картофеля, а в соседней Курганской — почти четверть урожая.

Можно сказать, это обычное дело: Урал — зона рискованного земледелия. Застраховаться от плохой погоды нельзя, а единственный способ минимизировать риски — проводить уборочную в кратчайшие сроки. В идеале — в течение 20 дней. Однако к такому стремительному «маршброску» сегодня не готовы даже самые успешные и благополучные сельхозпредприятия. У большинства хозяйств парк комбайнов явно недостаточен. Как рас-

сказал председатель наблюдательного совета СПК «Уралагроснаббиз» Иван Смыслатин, в среднем комбайн убирает в сутки около 20 гектаров — если не ломается. Таким образом, оптимальная нагрузка на одну машину — 200–260 гектаров, тогда как реальная порой достигает 600.

Конечно, сегодня ситуация значительно лучше, чем еще 10–15 лет назад, когда износ сельхозтехники был просто критическим. Парк хоть и медленно, но обновляется, в значительной степени благодаря господдержке. В прошлом году из регионального бюджета на приобретение новой техники хозяйствам было выделено около 350 миллионов рублей, еще 200 миллионов на эти цели направлено из фонда поддержки малого предпринимательства. Сами

сельхозпроизводители инвестировали около миллиарда рублей, но это, подчеркнем, общие цифры, включающие затраты и на комбайны, и на сеялки, и на роботизированные доильные комплексы.

В этом году, как сообщил министр АПК и продовольствия Свердловской области Михаил Копытов, на покупку новой сельхозтехники вневной техники из областного бюджета выделено не менее 310 миллионов рублей: сеялкам компенсируют от 20 до 40 процентов затрат. При этом расширен перечень техники, на приобретение которой можно получить субсидии, а также принято решение финансировать первоначальный взнос при приобретении машин в лизинг. Техника нынче тоже уже совсем не та, что десяток

лет назад: один новый комбайн Astros по производительности заменяет пару «Енисеев» или полтора «Дона-1500», про «Нивы» и говорить нечего. Тем не менее нагрузка на уборочную технику на Урале значительно выше нормативной.

Собственно, отмечает министр, существует три варианта решения проблемы: приобрести комбайны на свои или кредитные деньги и затем подать документы на получение компенсации, взять машины на пять лет в лизинг либо пригласить на уборку урожая богатых соседей с их техникой.

Вариант номер два для большинства хозяйств предпочтительнее, поскольку свободных денег ни у кого нет, а банки второй год селян практически не кредитуют: 86 миллионов рублей на всю Свердловскую область, нынче — 110 (для сравнения: в 2014 году объем кредитования составлял 852 миллиона).

16

КОРОТКО

Промышленники Зауралья возьмут подряды в Китае

В Кургане открылась трехдневная выставка «Импортозамещение — Урал — Форум», демонстрирующая возможности промышленных предприятий Зауралья. В рамках форума прошла презентация инвестиционных проектов, круглые столы по развитию внутриобластной и межрегиональной кооперации, а также размещение подрядов из Китая на курганских предприятиях. Кроме того, промышленники обсудили вопросы участия в программах обновления станочного парка, сотрудничества с добытчиками, строительными и транспортными предприятиями Ямала.

Вскроют богатые залежи

Эргинское, одно из последних в Югре нефтяных месторождений федерального значения, которое правительство РФ намеревалось реализовать еще в 2010 году, решено выставить на торги в ближайшие месяцы. Известно о шести претендентах, пять из них — ведущие добывающие компании РФ. Ориентировочная стартовая цена снизилась по сравнению с изначально предполагаемой и составляет сейчас 5,35 миллиарда рублей. Покупателя обяжут в течение двух лет вскрыть залежи, а весь объем сырья отправлять на переработку отечественным предприятиям, обладающим технологиями глубокого передела. Объем запасов Эргинского оценен в 103 миллиона тонн в категориях C1+C2.

Нефтяники внимают математикам

Вчера в Сургутском госуниверситете завершилась международная конференция «Математика и информационные технологии в нефтегазовом комплексе». Проведенная при поддержке Российского фонда фундаментальных исследований, она собрала представителей отраслевых компаний, прикладных исследовательских и академических структур. Среди зарубежных докладчиков особое внимание аудитории привлек директор института математики Страсбургского университета. Участники конференции поддержали инициативу создания на базе местного университета «консорциума нефтегазовых технологий» и открытия магистратуры математического моделирования разработок нетрадиционных и трудноизвлекаемых запасов углеводородов.

Перекупщикам не позволят ввозить большой скот

Из-за ухудшения эпизоотической ситуации в соседнем Казахстане в Курганской области приняты максимальные меры защиты от проникновения инфекции. Речь идет о яхоре и пастерелезе, которыми могут заболеть как животные, так и люди. Заболевший скот нередко забивают и сдают перекупщикам, которые пытаются провезти его на территорию Зауралья. На днях Россельхознадзор уже вернулся в Казахстан десять автомобилей с животными и мясной продукцией, ввоз которых в Россию временно приостановлен.

На Южный Урал стремятся иногородние инвесторы

Минэкономразвития Челябинской области совместно с администрацией Увельского муниципального района подали заявку в Минпромторг РФ на регистрацию индустриального парка «Увельский». Заявки на размещение в нем производств подали уже семь компаний, общая сумма частных инвестиций оценивается в 17 миллиардов рублей. Планируется создать более 2000 новых рабочих мест. Примечательно, что среди резидентов в основном иногородние компании — из Хабаровска, Ставрополя, Дагестана. Кроме того, молочное животноводство на Южном Урале намерена развивать фирма из Еврейской автономной области.

Почту завалили посылками

По статистике Курганского филиала «Почты России», жители Зауралья за три месяца текущего года отправили 24,5 тысячи посылок и свыше 600 EMS-отправлений, что на 21 процент больше, чем годом ранее. По мнению специалистов, рост показателя обусловил развитие интернет-торговли. Если раньше посылки друг другу отправляли в основном друзья и родственники, то сейчас люди активно заказывают товары в сетевых магазинах и получают по почте. Чтобы справиться с возросшим потоком, почта планирует в июне открыть в регионе два новых центра выдачи и приема посылок.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

только на сайте ural.rg.ru

Свердловские застройщики сделали ставку на местные материалы

<http://rg.ru/2016/05/17/reg-urfo/zastrojshchiki-sdelali-stavku-na-mestnye-materialy.html>

ФИЛИАЛЫ ФГБУ «РЕДАКЦИЯ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЫ»

ЕКАТЕРИНБУРГ: ул. Тургенева, 13, офис 820. Телефон/факс (343) 371-24-84, 355-30-68. E-mail: san@rg-ural.ru
ТЮМЕНЬ: ул. Осменко, 81, офис 1004. Телефон/факс: (3452) 75-20-79, 75-20-86. E-mail: man72@mail.ru
ЧЕЛЯБИНСК: Свердловский пр., 60. Телефон/факс: (351) 721-73-33, 727-78-08. E-mail: chel@rg.ru

ТЕМА НЕДЕЛИ

В Екатеринбурге в рамках всероссийского конгресса «Промышленная экология регионов-2016» готовят почву для Года экологии-2017. Пока обсуждают идеологическую подоплеку — роль экологического сознания в формировании городского пространства. В то же время регионы готовы отчитаться о реальных достижениях. Так, один из эффективных инструментов — экологические договоры с предприятиями-загрязнителями. Правительство Свердловской области взяло за эту работу еще в 2010 году, сейчас подписано 27 таких соглашений. Казалось бы, мизер, если учесть, что в регионе зарегистрировано десять тысяч предприятий. Однако экологический вред отнюдь не пропорционален числу фабрик, скорее, наоборот: десять крупнейших предприятий ответственные за 90 процентов выбросов.

В 2015 году суммарный объем вложений свердловских промышленников в обеспечение экологической безопасности составил 7,8 миллиарда рублей. Результаты налицо — экологическая нагрузка заметно снизилась. Как только она ослабевает, природа берет свое: территории «выжженной земли» вокруг заводов восстанавливаются. В Реваде, например, площадь техногенной пустоши

сократилась с 300 до 80 квадратных километров. Другой позитивный пример — ГРЭС в поселке Редтинском, еще пару лет назад выбрасывавшая в атмосферу 320 тысяч тонн сажи ежегодно, или 28 процентов суммарного выброса по области. Модернизация станции велась при опережающем финансировании, например, в 2012-м вместо запланированных на природоохранные мероприятия трех миллиардов рублей компания вложила более 5,6 миллиарда. Реконструкция позволила

уменьшить вред на 10 процентов. В Челябинской области экологическими договорами охвачены 23 предприятия-загрязнителя. Надпись соглашения с Министерством природных ресурсов РФ, Росприроднадзором и правительством региона подписали три крупнейших предприятия — металлургическое, коксохимическое и трубопрокатное. По этому документу в 2016–2017 годах меткомбинат направит на природоохранные мероприятия более 4,5 миллиарда рублей.

Показательный пример для Южного Урала — Карабаш, в 1996-м объявленный зоной экологического бедствия. Сейчас он официально исключен из списка самых загрязненных городов планеты. Уральские ученые разрабатывают способы рекультивации пустоши, в том числе биологические — с помощью растений, «вытягивающих» вредные вещества из почвы. — Выбросы от стационарных источников сокращаются. Крупные предприятия, заботясь о своей репутации, выполняют предписания влс-

СНИЖЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ НАГРУЗКИ НА СРЕДНЕМ УРАЛЕ С 2010-ГО ПО 2016 ГОД, %
Источник: министерство природных ресурсов и экологии Свердловской области

ГАЗОВЫЕ ВЫБРОСЫ

-15



СТОКИ

-5



МУСОР

-5



Ксения Дубичева,
«Российская газета»

Информация Общества с ограниченной ответственностью «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд»

Публикуется на основании Постановления Правительства Российской Федерации от 21.01.2004 № 24 «Об утверждении стандартов раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии» (далее по тексту — Стандарты раскрытия информации)

I. Годовая финансовая (бухгалтерская) отчетность ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» за 2015 г.

Бухгалтерская отчетность ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» и аудиторское заключение по финансовой (бухгалтерской) отчетности ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» по итогам деятельности за 2015 г. размещены на сайте ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» в сети Интернет по ссылке www.eg-arstem.ru/

II. Структура и объем затрат на производство и реализацию товаров (работ, услуг) за 2015 г.

Показатель наименование	код	За отчетный	За предыду-
		год	щий год
1	2	3	4
Материальные затраты	710	1 640 886 850	1 520 989 064
Затраты на оплату труда	720	9 693 658	12 165 999
Отчисления на социальные нужды	730	2 755 418	3 352 865
Амортизация	740	252 531	241 806
Прочие затраты	750	13 341 544	13 899 265
Итого по элементам затрат	760	1 666 930 000	1 550 649 000
Изменение остатков (прирост [+], уменьшение [-]):			
незавершенного производства	765	-303	-88
расходов будущих периодов	766	-206	229

III. Показатели, публикуемые в случае применения метода расчета экономической обоснованного уровня доходности инвестированного капитала при государственном регулировании тарифов в отношении субъекта рынка электрической энергии

В связи с тем что государственное регулирование тарифов на электрическую энергию (мощности) в отношении ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» не осуществляется, сведения, указанные в подпункте «в» пункта 9 Стандартов раскрытия информации, не приводятся.

IV. Предложение о размере цен (тарифов), долгосрочных параметров регулирования

В связи с тем что государственное регулирование тарифов на электрическую энергию (мощности) в отношении ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» не осуществляется, сведения, указанные в подпункте «г» пункта 9 Стандартов раскрытия информации, не приводятся.

V. Цены на электрическую энергию

А) Цена на электрическую энергию, поставляемую ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд».

На основании абзаца 2 пункта 5 Основных положений функционирования розничных рынков электрической энергии, утвержденных Постановлением Правительства РФ от 04.05.2012 г. № 442, ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» осуществляет продажу электрической энергии по свободным регулируемым ценам, определяемым в договорах энергоснабжения (купли-продажи (поставки) электрической энергии (мощности)) с каждым конкретным потребителем.

Б) Цена на электрическую энергию, закупаемую ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» на розничном рынке электрической энергии.

1. Цена на электрическую энергию, закупаемую ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» для поставки клиентам (абонентам) в зоне деятельности ОАО «Екатеринбургэнергосбыт» в 2015 г. и в 2016 г. является нерегулируемой.

Регулируемая цена определяется Гарантирующим поставщиком ежемесячно и доводится до сведения всех покупателей на официальном сайте Гарантирующего поставщика по адресу: www.eens.ru/

2. Цена на электрическую энергию, закупаемую ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» для поставки клиентам (абонентам) в зоне деятельности ОАО «ЭнергосбыТ Плюс» (Свердловский филиал) в 2015 г. и в 2016 г., является нерегулируемой.

Нерегулируемая цена определяется Гарантирующим поставщиком ежемесячно и доводится до сведения всех покупателей на официальном сайте Гарантирующего поставщика по адресу: ekb.esplus.ru/

В 2015 г. покупка электрической энергии осуществлялась у иного поставщика электрической энергии по договору купли-продажи по цене от 1 руб./кВтч без НДС до 1,17 руб./кВтч без НДС, а также у производителя электрической энергии по договору купли-продажи по цене от 1,49 руб./кВтч без НДС до 1,71 руб./кВтч без НДС. Покупка электроэнергии у иного поставщика электрической энергии и у производителя электрической энергии осуществлялась по цене, определяемой условиями договора.

В 2016 г. покупка электрической энергии осуществлялась у иного поставщика электрической энергии по договору купли-продажи по цене от 1,08 руб./кВтч без НДС до 1,10 руб./кВтч без НДС, а также у производителя электрической энергии по договору купли-продажи по цене от 1,30 руб./кВтч без НДС до 1,69 руб./кВтч без НДС. Покупка электроэнергии у иного поставщика электрической энергии и у производителя электрической энергии осуществлялась по цене, определяемой условиями договора.

В) Цена на электрическую энергию, закупаемую ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» на оптовом рынке электрической энергии и мощности.

Цена на электрическую энергию, закупаемую ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» для поставки клиентам (абонентам) на оптовом рынке электрической энергии и мощности в 2015 г. и в 2016 г., является нерегулируемой.

Нерегулируемая цена в 2015 г. и в 2016 г. определяется ОАО «Администратор торговой системы оптового рынка электроэнергии» ежемесячно по каждой зарегистрированной группе точек поставки и доводится до сведения всем участникам оптового рынка электрической энергии и мощности на официальном сайте ОАО «Администратор торговой системы» по адресу: www.atsenergo.ru/

Г) Тарифы на услуги по передаче электрической энергии.

В 2015 г. и в 2016 г. на оптовом рынке электрической энергии и мощности ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» осуществляло покупку электрической энергии (мощности) для потребителей, группы точек поставки которых расположены на территории Свердловской области, Курской области, Томской области, Тульской области, Республики Башкортостан.

Единые (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Свердловской области с 01.01.2015 г. по 31.12.2015 г., утверждены постановлением РЭК Свердловской области от 24.12.2014 г. № 255-ПК «Об установлении единых (котловых) тарифов на услуги по передаче электрической энергии по сетям Свердловской области» (опубликовано на официальном интернет-портале правовой информации Свердловской области www.pravo.gov66.ru 30.12.2014 г.) с учетом изменений, внесенных постановлением РЭК Свердловской области от 31.03.2015 г. № 39-ПК (опубликовано на официальном интернет-портале правовой информации Свердловской области www.pravo.gov66.ru 06.04.2015 г.) и от 24.06.2015 г. № 77-ПК (опубликовано на официальном интернет-портале правовой информации Свердловской области www.pravo.gov66.ru 30.06.2015 г.).

Единые (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Курской области с 01.01.2015 г. по 31.12.2015 г., утверждены постановлением Комитета по тарифам и ценам Курской области от 19.12.2014 г. № 147 «Об установлении единых (котловых) тарифов на услуги по передаче электрической энергии на

территории Курской области на 2015 год» (опубликовано в газете «Курск» от 24.12.2014 г. № 52, на официальном сайте администрации Курской области adm.kursk.ru 25.12.2014 г.).

Единые (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Курской области с 01.01.2016 г. по 31.12.2016 г., утверждены постановлением Комитета по тарифам и ценам Курской области от 19.12.2014 г. № 147 «Об установлении единых (котловых) тарифов на услуги по передаче электрической энергии на территории Курской области на 2016 год» (опубликовано в газете «Курск» от 28.12.2015 г. № 156, на официальном сайте администрации Курской области adm.kursk.ru 30.12.2015 г.).

Единые (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Томской области с 01.01.2015 г. по 31.12.2015 г., утверждены приказом Департамента тарифного регулирования Томской области от 30.12.2014 г. № 6/9(750) «Об утверждении единых (котловых) тарифов на услуги по передаче электрической энергии по электрическим сетям на территории Томской области на 2015 год» (опубликован на официальном интернет-портале «Электронная Администрация Томской области» www.tomsk.gov.ru 30.12.2014 г.).

Единые (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Томской области с 01.01.2016 г. по 31.12.2016 г., утверждены приказом Департамента тарифного регулирования Томской области от 31.12.2015 г. № 6-766 «Об утверждении единых (котловых) тарифов на услуги по передаче электрической энергии по электрическим сетям на территории Томской области на 2016 год» (опубликован на официальном интернет-портале «Электронная Администрация Томской области» www.tomsk.gov.ru 31.12.2015 г.).

Единые (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Республики Башкортостан с 01.01.2015 г. по 31.12.2015 г., утверждены постановлением Государственного комитета Республики Башкортостан по тарифам от 24.12.2014 г. № 959 «Об установлении единых (котловых) тарифов на услуги по передаче электрической энергии по сетям Республики Башкортостан» (опубликовано в газете «Республика Башкортостан» № 27-28(28262-28263) от 13.02.2015 г., на официальном интернет-портале правовой информации Республики Башкортостан www.pra.bashkortostan.ru от 29.12.2014 г.) с учетом изменений, внесенных постановлением Государственного комитета Республики Башкортостан по тарифам от 30.03.2015 г. № 71 «О внесении изменений в Постановление Государственного комитета Республики Башкортостан по тарифам от 24 декабря 2014 г. № 959 «Об установлении единых (котловых) тарифов на услуги по передаче электрической энергии по сетям Республики Башкортостан»» (опубликовано на официальном интернет-портале правовой информации Республики Башкортостан www.pra.bashkortostan.ru 08.04.2015 г.).

Единые (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Республики Башкортостан с 01.01.2016 г. по 31.12.2016 г., утверждены постановлением Государственного комитета Республики Башкортостан по тарифам от 18.12.2015 г. № 921 «Об установлении единых (котловых) тарифов на услуги по передаче электрической энергии по сетям Республики Башкортостан» (опубликовано в газете «Республика Башкортостан» № 37(28252) от 01.04.2016 г., на официальном интернет-портале правовой информации Республики Башкортостан www.pra.bashkortostan.ru от 31.12.2015 г.).

Единые (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Тульской области с 01.01.2015 г. по 31.12.2015 г., утверждены постановлением комитета Тульской области по тарифам от 29.12.2014 г. № 50/1 «Об утверждении отдельных тарифов (иных показателей) на регулируемые виды деятельности для организаций, оказывающих услуги по передаче электрической энергии на территории Тульской области, и внесении изменений в отдельные нормативные правовые акты» (опубликован в Сборнике правовых актов Тульской области и иной официальной информации pratala.ru 30.12.2014 г.).

Д) Цены на услуги, оказание которых является неотъемлемой частью поставки электрической энергии потребителю.

1. Тариф на услуги коммерческого оператора, оказываемые ОАО «АТС» субъектам оптового рынка электрической энергии (мощности).

Тариф в 2015 г. утвержден Приказом Федеральной службы по тарифам РФ от 26.11.2014 г. № 264-э/1 «Об утверждении тарифа на услуги коммерческого оператора, оказываемые ОАО «АТС» на 2015 год» (опубликован в «Российской газете» № 287 от 17.12.2014 г. и составляет: с 01.01.2015 г. по 30.06.2015 г. — 1,021 руб./МВт*ч, с 01.07.2015 г. по 31.12.2015 г. — 1,103 руб./МВт*ч.

Тариф в 2016 г. утвержден Приказом Федеральной службы по тарифам РФ от 28.12.2015 г. № 1349/15 «Об утверждении тарифа на услуги коммерческого оператора, оказываемые ОАО «АТС» на 2016 год» (опубликован на официальном интернет-портале правовой информации www.pravo.gov.ru, 13.01.2016 г.) и составляет с 01.01.2016 г. по 30.06.2016 г. — 1,103 руб./МВт*ч, с 01.07.2016 г. по 31.12.2016 г. — 1,11 руб./МВт*ч.

2. Размер платы за комплексную услугу АО «ЦФР».

Размер платы за комплексную услугу АО «ЦФР» с 01.07.2015 г. по 30.06.2016 г. утвержден Наблюдательным советом Ассоциации «НП Совет рынка» 19.03.2015 г. и составляет 0,310 руб./МВт*ч. Размер платы за комплексную услугу АО «ЦФР» с 01.07.2016 г. утвержден Наблюдательным советом Ассоциации «НП Совет рынка» 23.03.2016 г. и составляет 0,318 руб./МВт*ч.

Размер платы за комплексную услугу ЗАО «ЦФР» публикуется на официальном сайте ЗАО «ЦФР» по ссылке cfrengo.ru/strategy/services/kompleksnaya-usluga-aoao-tsfr/.

3. Предельный максимальный уровень цен (тарифов) на услуги по оперативно-диспетчерскому управлению в электроэнергетике в части организации отбора исполнителей и оплаты услуг по обеспечению системной надежности, услуг по обеспечению вывода Единой энергетической системы России из аварийных ситуаций, услуг по формированию технологического резерва мощностей, оказываемых ОАО «Системный оператор Единой энергетической системы», на 2015 г. утвержден Приказом ФСТ России от 09.12.2014 г. № 295-э/1 (опубликован в «Российской газете» № 296 от 26.12.2014 г.) в размере: с 01.01.2015 г. по 30.06.2015 г. в размере 1,528 руб./МВт*ч, с 01.07.2015 г. по 31.12.2015 г. в размере 1,642 руб./МВт*ч, на 2016 г. утвержден Приказом ФАС России от 25.12.2015 г. № 1348/15 (опубликован на официальном интернет-портале правовой информации www.pravo.gov.ru 13.01.2016 г.) в размере 1,639 руб./МВт*ч.

VI. Основные условия договора электроснабжения (купли-продажи (поставки) электрической энергии (мощности)) с потребителями (абонентами, клиентами) ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд»

Предмет договора — энергообъектная организация обязуется осуществлять продажу (поставку) электрической энергии (мощности) в точках поставки абонента (клиента), а также обязуется урегулировать с сетевыми организациями отношения по вопросу оказания услуг по передаче электрической энергии (мощности) до точек поставок абонента (клиента), а абонент (клиент) обязуется принять и оплатить поставленную электрическую энергию (мощность), а также оплатить иные платежи, предусмотренные договором.

По договору электроснабжения ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» самостоятельно урегулирует вопросы по передаче электрической энергии по сетям ТСО до точек поставки электрической энергии. По договору купли-продажи (поставки) электрической энергии (мощности) указанные отношения урегулируются потребителем (абонентом, клиентом) самостоятельно.

Срок действия договора электроснабжения (купли-продажи) — один календарный год с последующим ежегодным продлением на тот же срок и тех же условиях, за исключением условий о цене и порядке расчета стоимости электрической энергии (мощности), а также плановых (договорных) объемах потребления электрической энергии (мощности) на следующий год, если за два месяца до окончания срока действия договора не последует заявления от одной из сторон об изменении либо об отказе от договора.

Вид цены на электрическую энергию (фиксированная или переменная) — в соответствии с абзацем 2 пункта 5 Основных положений функционирования розничных рынков электрической энергии, утвержденных Постановлением Правительства РФ от 04.05.2012 г. № 442, цена на электрическую энергию, поставляемую ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд», определяется по соглашению сторон договора. В соответствии с договором (соглашением) по каждому потребителю цена на поставляемую электроэнергию устанавливается индивидуально. В 2015 г. и в 2016 г. цена на поставляемую электрическую энергию определяется исходя из цены на электроэнергию Гарантирующего поставщика, в зоне деятельности которого находится точка поставки потребителя ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд», установленной для категории потребителей (покупателей) электрической энергии, к которой относится потребитель ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» (группа точек поставки потребителя) и действующей (установленной) в отношении расчетного периода, за который осуществляются расчеты.

Форма оплаты — оплата за электроэнергию производится путем перечисления абонентом (клиентом) денежных средств на расчетный счет энергообъектной организации. Оплата электроэнергии осуществляется в следующем порядке и сроки:

до 5-го числа месяца, в котором производится текущее потребление электрической энергии (мощности), — предварительный платеж в размере 50 % от договорного объема потребления Клиентом электрической энергии (мощности) за соответствующий месяц по цене, согласованной в договоре;

до 10-го числа месяца, следующего за расчетным периодом, — 50 % от договорного объема потребления Клиентом электрической энергии (мощности) предыдущего периода (месяца) по цене, согласованной в договоре;

до 18-го числа месяца, следующего за расчетным периодом, — окончательный расчет за электрическую энергию (мощность) исходя из итоговой (общей) стоимости электрической энергии (мощности), подлежащей оплате за расчетный период, определенной в соответствии с договором.

Условия по расчетам и по определению цены могут быть определены индивидуально с каждым потребителем (абонентом, клиентом). Форма обеспечения исполнения обязательств сторон по договору — в случаях и в порядке, предусмотренных нормативными актами РФ и соглашением сторон, энергообъектная организация вправе произвести частичное или полное ограничение режима потребления электрической энергии (мощности) абонента (клиента). По соглашению сторон может быть предусмотрена договорная неустойка за нарушение абонентом обязательств по оплате поставленной электрической энергии (мощности).

Зона обслуживания — исходя из положений действующего законодательства РФ зона обслуживания энергообъектных организаций действующим законодательством не регламентируется. Вместе с тем покупка электрической энергии осуществляется либо у Гарантирующего поставщика, либо у производителя электроэнергии, либо у иного поставщика, имеющего право на распоряжение электроэнергией, в том числе иной энергообъектной организацией по точкам поставки, находящимся в границах зоны деятельности соответствующего Гарантирующего поставщика.

Условия расторжения договора — договор может быть расторгнут в следующих случаях:

- по соглашению сторон;
- по инициативе одной из сторон с обязательным письменным предупреждением об этом другой стороны не менее чем за два месяца до даты предстоящего расторжения;
- по инициативе энергообъектной организации в случае нарушения абонентом двух или более сроков оплаты электрической энергии (мощности) подряд, предусмотренных договором (включая оплату предварительных платежей), с обязательным письменным уведомлением абонента о расторжении договора в срок не менее чем за 10 дней до даты предстоящего расторжения договора;
- в иных случаях, предусмотренных законодательством и соглашением сторон.

Ответственность сторон — стороны несут ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение принятых на себя обязательств в соответствии с договором и действующим законодательством РФ. Соглашением сторон может быть предусмотрена договорная неустойка за нарушение абонентом (клиентом) обязательств по оплате поставленной электрической энергии (мощности).

Иные условия договоров энергоснабжения (купли-продажи (поставки) электрической энергии (мощности)) определены в соответствии с положениями законодательства РФ.

VII. Информация о деятельности энергообъектной организации — ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд»

ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» на розничном рынке осуществляет свою деятельность в зоне обслуживания следующих Гарантирующих поставщиков: ОАО «ЭнергосбыТ Плюс» в зоне его деятельности в границах Свердловской области (информацию по данному ГП можно уточнить на официальном сайте в сети Интернет по адресу: www.eens.ru/), ОАО «Екатеринбургэнергосбыт» (информацию по данному ГП можно уточнить на официальном сайте в сети Интернет по адресу: ekb.esplus.ru/), ОАО «Екатеринбургэнергосбыт» (информацию по данному ГП можно уточнить на официальном сайте в сети Интернет по адресу: www.eens.ru/). На оптовом рынке электрической энергии и мощности ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» осуществляет покупку электрической энергии (мощности) для потребителей, группы точек поставки которых расположены на территории Свердловской области, Курской области, Томской области, Тульской области, Республики Башкортостан.

В связи с тем что деятельность по энергоснабжению (купле-продаже (поставке) электрической энергии (мощности)) не подлежит лицензированию, ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» не имеет лицензии на осуществление указанных видов деятельности. Иных действующих лицензий ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» не имеет.

Информация о банковских и иных реквизитах ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд».

Местонахождение: 620075, г. Екатеринбург, ул. Красноармейская, 26 / ул. Белинского, 9.
Почтовый адрес: 620075, г. Екатеринбург, ул. Красноармейская, 26 / ул. Белинского, 9.
Телефон (343) 310-70-80, факс (343) 310-32-18.
ИНН: 6672185635.

р/с: 40702810000261002759 в Филиале Газпромбанк (ОАО) в г. Екатеринбурге, БИК: 046577411, к/счет: 3010181036577000411.
Сайт ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» в сети Интернет — www.eg-arstem.ru/

ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» не осуществляет поставку электрической энергии населению, также в течение 2015 г. не вносились какие-либо существенные изменения в основные условия договоров с потребителями и покупателями.

VIII. Информация о величине установленной социальной нормы потребления электрической энергии (мощности), о случаях неприменения такой социальной нормы и ценах (тарифах) на электрическую энергию (мощность), установленных для населения и привнесенных к нему категорией потребителей в пределах и сверх такой социальной нормы

В связи с тем что ООО «АРСТЭМ-ЭнергоТрейд» не осуществляет поставку электрической энергии населению, информация, указанная в подпункте «к» пункта 20 Стандартов раскрытия информации, не приводится.

ПЕРСПЕКТИВА

В Екатеринбурге предстоит классифицировать еще более 200 гостиниц

Звезды зажигают к чемпионату

Юлия Вострецова, Свердловская область

ЕЩЕ десять гостиниц и хостелов Среднего Урала получат сертификаты о присвоении категории.

— Категория — это некий знак того, что отель работает по утвержденным в РФ стандартам и готов оказывать услуги надлежащего качества. Мы совместно с бизнесом активно ведем работу по классификации средств размещения и должны завершить ее в ближайшее время. Это означает, что регион готов к приему гостей своего высокого уровня, — заявил, вручая отелям сертификаты, первый вице-премьер правительства Свердловской области — министр инвестиций и развития Алексей Орлов.

Напомним, классификация объектов туристической индустрии в РФ — дело добровольное, однако для городов, которые в 2018 году будут принимать игры чемпионата мира по футболу, она обязательна. На сегодня из 362 средств размещения, расположенных в Екатеринбурге и 100-километровой зоне вокруг него, классифицированы только 84. Пройти эту процедуру необходимо до 1 июля 2016 года, времени в обрез, поэтому областные власти торопят отельеров. Проведением классификации в Свердловской области теперь занимаются уже две аккредитованные организации — Уральский центр экспертизы услуг и управляющая компания «Отели Юста».

На самом деле игнорировать определенный законом порядок не в интересах бизнеса: после 1 июля тем, кто не пройдет классификацию, может грозить административный штраф. А вообще-то, по мнению Алексея Орлова, каждый отель должен быть сам заинтересован в получении «звезд», ведь конкуренция в сфере индустрии гостеприимства растет, и в этих условиях приоритетное значение приобретает именно качество оказываемых услуг.

В то же время для властей важно формирование имиджа региона: в последнее время активно развивается внутренний и въездной туризм, и от удовлетворенности путешественника обслуживанием в гостинице во многом зависит, захочет ли он еще раз посетить Урал.

— Наша общая задача — сделать все необходимое для того, чтобы матчи чемпионата мира по футболу прошли на самом высоком уровне, оставили и гостей нашего региона самые благоприятные впечатления о Свердловской области, — говорит губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев. — И, конечно, самое главное: все, что мы делаем в рамках подготовки к чемпионату, — это реальный вклад в развитие Екатеринбурга и сопредельных муниципалитетов, в повышение качества жизни уральцев.

МЕЖДУ ТЕМ

Как пояснила директор Уральского центра экспертизы услуг Гина Мартинсон, в системе классификации гостиниц не предусмотрено промежуточный инспекционный контроль. Учитывая, что свидетельство выдается на три года, а с момента его получения до приема гостей ЧМ-2018 пройдет два, остается надеяться, что отели сами будут стараться держать марку. Подписать категорию гостиницы может специальная комиссия федерального министерства — в случае поступления жалоб от клиентов и после проведения проверки.

технологии На Южном Урале IT-системы ядерщиков адаптируют для широкого круга оборонных предприятий Софт освободят от импорта

Арина Мироненкова, Челябинск

ОБЪЕМ российского IT-рынка по итогам прошлого года достиг 740 миллиардов рублей, но более 75 процентов его занимают импортные продукты. Исключение составляет оборонно-промышленный комплекс, где от темпов продвижения российского софта зависит безопасность страны.

Полностью российский разработкой — типовую информационную систему ядерного оружейного комплекса (ТИС ЯОК), ранее используемую исключительно в федеральных ядерных центрах в Сарове и Снежинске, решено транслировать и на другие предприятия оборонного комплекса. Об этом шла речь на V международном форуме «Информационные технологии в ОПК» в Челябинске.

— Главная задача — заменить иностранные решения на российские, — говорит зампредела коллегии Военно-промышленной комиссии РФ Олег Бочкарев. — До 100 процентов еще далеко: типовая система станет полностью российской лишь к 2025 году.

Южный Урал призван стать центром развития компетенций по внедрению и тиражированию импортонезависимых решений в оборонном комплексе. Этому способствует созданный здесь консорциум, объединивший профильные предприятия.

— Государство уже вложило немалые деньги в разработку системы, сейчас необходимо создать условия для ее развития, — говорит вице-губернатор Челябинской области Руслан Гаттаров. — Задача консорциума — предоставить такую платформу, чтобы на ней смогло работать любое программное обеспечение, установленное на предприятии. Это создаст новое понимание рынка — он становится бескрайним.

В данном случае речь идет о коммерциализации информационной системы, использование которой до недавнего времени было ограничено пределами наиболее секретного сектора — ядерного комплекса.

— Мы добавили дополнительное программное обеспечение, правильное «железо» и предлагаем оборонным предприятиям уже не просто программный продукт, а программно-аппаратный комплекс, но в привычном для них защищенном исполнении, — пояснил Александр Кондаков, гендиректор входящей в консорциум IT-компании.

Тенденции Российский рынок продовольствия переформируется в условиях импортозамещения

Дуэль на прилавке

Валентина Зотикова

БЕЗУСЛОВНЫМ плюсом для российской экономики в условиях санкций стало заметное увеличение доли российских продуктов на полках супермаркетов. При этом отечественные производители продовольствия вынуждены искать новые ниши для своей продукции и соперничать не с импорт, а друг с другом. Что стоит за новым переделом рынка? Кто может обеспечить оптимальное соотношение цены и качества — крупный холдинг, небольшое предприятие или фермер-одиночка? Стоит ли переплачивать за продукт с маркой «премиум»? На эти и другие вопросы корреспондент «РГ» ответил директор Института национальной экономики Самарского государственного экономического университета Сергей Пичуров.

Сегодня много говорят и пишут о том, что идет реструктуризация российской экономики. Прежде считалось, что эти процессы не затрагивают такие сферы, как АПК и пищевая промышленность. Однако ситуация в корне изменилась. Как можно охарактеризовать то, что мы наблюдаем сейчас в этих отраслях?

Сергей Пичуров: Тенденция концентрации аграрного производства в рамках крупных холдингов заметна не только у нас — это характерная черта мировой экономики на

Крупный производитель может позволить себе предлагать качественный продукт по низкой цене, так как он развивает технологии, использует передовое оборудование, часто имеет собственный сырьевой ресурс



Сергей Пичуров: Как показывает мировой опыт, крупные и мелкие производители вполне могут мирно сосуществовать благодаря своеобразному «разделению труда».

современном этапе построения глобального общества. Рынок продуктов питания действительно традиционно считался наименее подверженным этому явлению. Однако приемлемая норма прибыли в этом виде бизнеса, масштабная государственная поддержка, стабильный спрос, а также современные технологии производства и упаковки продуктов питания, позволившие осуществлять их длительную транспортировку и хранение, положили начало созданию крупных холдингов, способных контролировать всю цепочку формирования добавленной стоимости — от поля до прилавка. В особом выгоде оказались последние год-два оказавшиеся компании, имеющие земельные участки, технику для производства и переработки продукции растениеводства, животноводческие комплексы, перерабатывающие предприятия.

В первую очередь подобные структуры создавались в сфере производства пищевых продуктов длительного хранения, которые можно распространять по всей стране, используя для их продвижения такие преимущественно крупные холдинги, как рекламная компания федерального масштаба и налаженная дилерская сеть. Именно поэтому сегодня высокая степень монополизации и концентрации производства наблюдается на рынке консервированных продуктов, соков, пива. В этих сегментах десять компаний — крупнейших производителей данной продукции — занимают более половины общего объема рынка.

Могут ли выстоять против таких гигантов мелкие производители? Что они способны предложить потребителю, чтобы тот «проголосовал рублем»?

Сергей Пичуров: Сегодня крупные федеральные структуры активно проникают на региональные рынки и занимают долю даже в тех продуктовых сегментах, которые традиционно принадлежали местным производителям. Так, на примере Екатеринбурга можно проследить проникновение на местный рынок федеральных производителей колбас, молочной продукции, майонезов и даже мукомольных изделий. До 2014 года сторонним компаниям здесь принадлежало не более десяти процентов регионального рынка. Сегодня их доля выросла. В ближайшие годы ситуация серьезно изменится в сторону концентрации производства в руках относительно небольшого числа холдингов, как это уже произошло, например, на рынке пива и других напитков.

Однако, как показывает мировой опыт, крупные и мелкие производители вполне могут мирно сосуществовать благодаря своеобразному «разделению труда». Например, в США около 80 процентов мясного и молочного рынка принадлежат нескольким компаниям-гигантам, оставшуюся часть девят мисрий производителей. Причем основной сегмент — те самые 80 процентов — представлен традиционными продуктами каждодневного спроса (для американцев это в первую очередь различные полуфабрикаты). А местные производители, занимающие 20 процентов рынка, выпускают продукцию на любителя: дорогостоящие деликатесы, свежеспритовленные и специализированные продукты — для гурманов, спортсменов, людей разных вероисповеданий и т.п.

То же самое мы наблюдаем и в Европе: среднестатистический житель покупает основную часть продуктов в супермаркетах, а небольшие лавки с успехом торгуют домашней выпечкой, эксклюзивными сырами, салатами ручной работы и различными национальными деликатесами. Производят их, как правило, региональные мелкие фирмы, имеющие своих постоянных потребителей и давнюю историю. Парижанин непременно расскажет, что еще его бабушка покупала к празднику в лавке за углом сыровяленое мясо, а в соседней бакалее — деликатесный сыр и винук продолжает это делать по сей день. Европейцы действительно ценят традиции, но захватывают в подобные «эксклюзивные» лавочки лишь изредка, а повседневные покупки совершают в супер- и гипермаркетах, где предлагается продукция нескольких крупных брендов.

Не секрет, что власти на местах призывают поддерживать рублем регионального производителя. Кому не знаком лозунг: «Покупай наше»? Мелкие производители, как правило, прикупают продукцию не могут стоить дешево: за уникальность нужно платить. В то время как крупные компании, выпускающие продукты каждодневного спроса, привлекают потребителей доступной ценой. Однако не выйдут ли боком такая экономия?

Сергей Пичуров: Крупный производитель может позволить себе предлагать качественный продукт по низкой цене, так как он развивает технологии, использует передовое оборудование, часто имеет собственный сырьевой ресурс (мясные, молочные фермы), потому и себестоимость в итоге получается низкой.

Совсем иначе обстоит дело в мелком сегменте, рассчитанном в первую очередь на гурманов. Возьмем такой любимый многими продукт, как сыр. Большинство предпочитает традиционные сорта. Однако есть поклонники «сырной экзотики», покупающие специфический «Эпуас», «Вью-Лилль», «Мильбенкэз» с клещами... Цены на подобные сыры, рассчитанные, мягко говоря, на любителя, запредельные. Самой высокой стоимостью прославился сыр «Пуле», полкило которого обойдется в 1700 долларов. Этот сыр производят в природном заповеднике Засавица под Белградом. На изготовлении одного килограмма белого сырного продукта уходит около 25 литров ослиного молока. Никаких других специальных ингредиентов для создания этого сыра не требуется. Или сорт «Стилтон», носящий титул самого дорогого в Британии. Цена одного из видов такого сыра, произанного съедобным мусальным золотом, составляет 1000 долларов за килограмм. Стоит ли переплачивать за такой поистине «золотой» продукт — решать потребителю.

Информация Закрытого акционерного общества «Екатеринбургская генерирующая компания»

Публикуется на основании Постановления Правительства Российской Федерации от 21.01.2004 № 24 «Об утверждении стандартов раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии»

I. Годовая финансовая (бухгалтерская) отчетность ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» за 2015 г.

Бухгалтерская отчетность ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» и аудиторское заключение по финансовой (бухгалтерской) отчетности ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» по итогам деятельности за 2015 г. размещены на официальном сайте в сети Интернет по ссылке www.eg-arstем.ru

II. Структура и объем затрат на производство и реализацию товаров (работ, услуг) за 2015 г.

Расходы по обычным видам деятельности (по элементам затрат)

Показатель наименование	код	За отчетный год		За предыдущий год
		1	2	
Материальные затраты	710	2 460 023	21 127 868	
Затраты на оплату труда	720	272 308	253 648	
Отчисления на социальные нужды	730	76 477	71 411	
Амортизация	740	1 379 527	1 369 198	
Прочие затраты	750	3 506 665	2 275 875	
Итого по элементам затрат	760	7 695 000	25 098 000	
Изменение остатков (прирост [+], уменьшение [-]: незавершенного производства	765			
расходов будущих периодов	766			

III. Показатели, публикуемые в случае применения метода расчета экономически обоснованного уровня доходности инвестированного капитала при государственном регулировании тарифов в отношении субъекта рынка электрической энергии

В связи с тем что государственное регулирование тарифов на электрическую энергию (мощность) в отношении ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» не осуществляется, сведения, указанные в подпункте «в» пункта 9 Стандартов раскрытия информации, не приводятся.

IV. Предложение о размере цен (тарифов), долгосрочных параметров регулирования

В связи с тем что государственное регулирование тарифов на электрическую энергию (мощность) в отношении ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» не осуществляется, сведения, указанные в подпункте «г» пункта 9 Стандартов раскрытия информации, не приводятся.

V. Цены на электрическую энергию

1. Цена на электрическую энергию, поставляемую ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания».

На основании абзаца 2 пункта 5 Основных положений функционирования розничных рынков электрической энергии, утвержденных Постановлением Правительства РФ от 04.05.2012 г. № 442, ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» осуществляет продажу электрической энергии по свободным регулируемым ценам, определяемым в договорах энергоснабжения (купли-продажи (поставки) электрической энергии (мощности)) с каждым конкретным потребителем (покупателем).

2. Цена на электрическую энергию, закупаемую ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания».

Цена на электрическую энергию, закупаемую ЗАО «ЕГК» для поставки клиентам (абонентам) в зоне деятельности ОАО «Екатеринбургэнерго» в 2015 г. и в 2016 г., является нерегулируемой. Нерегулируемая цена определяется Гарантирующим поставщиком ежемесячно и доводится до сведения всех покупателей на официальном сайте Гарантирующего поставщика по адресу: www.eens.ru.

Дополнительно в 2015 г. ЗАО «ЕГК» осуществляло покупку электрической энергии у производителей электрической энергии по договорам купли-продажи по цене от 1,27 руб./кВтч до 1,42 руб./кВтч без НДС. В 2016 г. ЗАО «ЕГК» также осуществляло покупку электрической энергии у производителей электрической энергии по договорам купли-продажи по цене от 1,38 кВтч до 1,43 кВтч без НДС.

3. Тарифы на услуги по передаче электрической энергии.

Единые (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Свердловской области с 01.01.2015 г. по 31.12.2015 г., утверждены Постановлением РЭК Свердловской области от 24.12.2014 г. № 255-ПК «Об установлении единых (котловых) тарифов на услуги по передаче электрической энергии по сетям Свердловской области» (опубликовано на официальном интернет-портале правовой информации Свердловской области www.prgov66.ru 30.12.2014 г.) с учетом изменений, внесенных постановлениями РЭК Свердловской области от 31.03.2015 г. № 39-ПК (опубликовано на официальном интернет-портале правовой информации Свердловской области www.prgov66.ru 06.04.2015 г.) и от 24.06.2015 г. № 77-ПК (опубликовано на официальном интернет-портале правовой информации Свердловской области www.prgov66.ru 30.06.2015 г.).

Единые (котловые) тарифы на услуги по передаче электрической энергии, предоставляемые на территории Свердловской области с 01.01.2016 г. по 31.12.2016 г., утверждены Постановлением РЭК Свердловской области от 23.12.2015 г. № 279-ПК «Об установлении единых (котловых) тарифов на услуги по передаче электрической энергии по сетям Свердловской области» (опубликовано на официальном интернет-портале правовой информации Свердловской области www.prgov66.ru 30.12.2015 г.) с учетом изменений, внесенных постановлением РЭК Свердловской области от 23.12.2015 г. № 286 (опубликовано на официальном интернет-

нет-портале правовой информации Свердловской области www.prgov66.ru 29.01.2016 г.).

VI. Основные условия договора электроснабжения (купли-продажи) с Покупателями ЗАО «ЕГК»

Предмет договора — энергосбытовая организация (Продавец) обязуется осуществлять продажу (поставку) электрической энергии (мощности) в точках поставки Покупателя (Потребителя, Абонента, Клиента), а также обязуется урегулировать с сетевыми организациями отношения по вопросу оказания услуг по передаче электрической энергии (мощности) до точек поставки Покупателя, а Покупатель обязуется принять и оплатить поставленную электрическую энергию (мощность), а также оплатить иные платежи, предусмотренные договором.

По договору электроснабжения ЗАО «ЕГК» самостоятельно урегулирует вопросы по передаче электрической энергии по сетям ТСО до точек поставки электрической энергии. По договору купли-продажи указанные отношения урегулируются Покупателем самостоятельно.

Срок действия договора электроснабжения (купли-продажи) — один календарный год с последующим ежегодным продлением на следующий календарный год в случае, если не менее чем за 30 дней до окончания срока его действия ни одна из сторон не заявит о его прекращении, изменении либо о заключении нового договора.

Вид цены на электрическую энергию (фиксированная или переменная) — в соответствии с договором (соглашением) по каждому Покупателю цена на поставляемую электроэнергию устанавливается индивидуально и может состоять из двух составляющих: фиксированной части и переменной части или только из фиксированной части без переменной составляющей. Фиксированная часть определяется в конкретных цифрах за 1 кВтч (1 МВт), переменная часть определяется расчетным путем в соответствии с регламентом финансовых расчетов к договору, где изложен порядок определения нерегулируемой цены.

Форма оплаты — оплата за электроэнергию (мощность) производится путем перечисления денежных средств на расчетный счет энергосбытовой организации.

Условия по расчетам определяются индивидуально с каждым Покупателем.

Форма обеспечения исполнения обязательств сторон по договору — в случаях и в порядке, предусмотренных нормативными актами РФ и соглашением сторон, энергосбытовая организация вправе произвести частичное или полное ограничение режима потребления электрической энергии (мощности) Покупателя.

Зона обслуживания — исходя из положений действующего законодательства РФ зона обслуживания Энергосбытовых организаций, к числу потребителей которых не относится население, действующим законодательством не регламентируется. Вместе с тем покупка электрической энергии осуществляется либо у Гарантирующего поставщика, либо у производителя электроэнергии, либо у иного поставщика, имеющего право на распоряжение электроэнергией, в том числе иной Энергосбытовой организацией по точкам поставки, находящимся в границах зоны деятельности соответствующего Гарантирующего поставщика.

Условия расторжения договора — договор может быть расторгнут в случаях и в порядке, установленном законодательством и соглашением сторон.

Ответственность сторон — стороны несут ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение принятых на себя обязательств в соответствии с договором и действующим законодательством РФ. Соглашением сторон может быть предусмотрена договорная неустойка за нарушение Покупателем обязательств по оплате поставленной электрической энергии (мощности).

VII. Информация о деятельности энергосбытовой организации — ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания»

ЗАО «ЕГК» осуществляет свою деятельность в зоне обслуживания ОАО «Екатеринбургэнерго» (информацию по данному ИП можно уточнить на официальном сайте в сети Интернет по адресу: www.eens.ru).

В связи с тем, что деятельность по энергоснабжению (купле-продаже (поставке) электрической энергии (мощности)) не подлежит лицензированию, ЗАО «ЕГК» не имеет лицензии на осуществление указанных видов деятельности. Иных лицензий ЗАО «ЕГК» не имеет.

Информация о банковских и иных реквизитах: ЗАО «ЕГК» Место нахождения: 620137, г. Екатеринбург, ул. Студенческая, д. 1а, оф. 301, почтовый адрес: 620075, г. Екатеринбург, ул. Белинского, д. 9/ ул. Красноярская, д. 26, д. 22а, телефон: (343)310-70-80, факс: (343)310-32-18.

ИНН: 6670134152, ОГРН: 1069670133917, р/счет: 40702810700261002266 в Филиале Газпромбанк (ОАО) в г. Екатеринбурге, БИК: 046577411, к/счет: 3010181036577000411.

Сайт ЗАО «ЕГК» в сети Интернет — www.eg-arstем.ru ЗАО «ЕГК» не осуществляет поставку электрической энергии населению, также в течение 2015 г. не вносились какие-либо существенные изменения в основные условия договоров с потребителями и покупателями.

VIII. Информация о величине установленной социальной нормы потребления электрической энергии (мощности), о случаях неприменения такой социальной нормы и ценах (тарифах) на электрическую энергию (мощность), установленных для населения и приравненных к нему категорий потребителей в пределах и сверх такой социальной нормы

В связи с тем что ЗАО «Екатеринбургская генерирующая компания» не осуществляет поставку электрической энергии населению, информация, указанная в подпункте «к» пункта 20 Стандартов раскрытия информации, не приводится.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

экология В России ужесточат наказания для нефтяников за худые трубопроводы

Разлили миллионы тонн

Иван Ман, Юра

На прошедшем в Ханты-Мансийске заседании всеобщего Российского общественного экологического совета состоялась дискуссия о степени ужесточения наказания за нефтяные загрязнения. Глава Министрства природных ресурсов и экологии РФ Сергей Донской предложил вдвое увеличить штрафы (соответствующий законопроект готов). Член совета представитель Гринпис Иван Букович считает, что и этого недостаточно: за утаивание фактов аварийных разливов следует ввести уголовную ответственность.

Официально таковых за год зафиксировано 12 тысяч во всей РФ. Фактически утечек, утверждают экологи, в несколько раз больше. По осторожной оценке Минприроды, через дыры в трубах вытекает ежегодно около полутора миллиона тонн нефти. Общественники говорят о пяти миллионах. В Югре, где большую нефть берут повсюду, а протяженность трубопроводов достигла 102 тысяч километров, коэффициент аварийности велик — главным образом в промышленных сетях. Темпы же замены прохудившихся труб невысоки.

Предприятия-разработчики месторождений доказывают, что ужесточать штрафные санкции

сейчас не время: углеводороды дешевы, а налоги взываются по максимуму.

— Мы не можем поддерживать экономику компаний за счет заблужденной экологии. Потом нам придется вкладывать больше денег в восстановление природы и здоровье людей, — парирует Сергей Донской.

В свою очередь Гринпис России настаивает на обнародовании оперативных данных о разливах: координатах и характере каждого техногенного ЧП, степени угрозы. А также на введении системы обмена полномочиями между региональными и федеральными надзорными структурами.

ТЕМ ВРЕМЕНЕМ

Власти Югры называют позитивные факты и цифры. За пять последних лет, по словам губернатора Натальи Комаровой, в реконструкцию и капитальный ремонт трубопроводов в автономии инвестировано около 90 миллиардов рублей. Площадь застроенной сокращена на четверть — до 4144 гектаров. Кстати, Ханты-Мансийский округ — единственный регион, где утверждены порядок рекультивации таких земель и их приемки госкомиссией.

Инициатива Депутаты предлагают очистить Сургут от павильонов, выдающих микрозаймы Шестьсот процентов сноса

Ольга Бабанова, Югра

ПАРЛАМЕНТАРИИ индустриального центра Югры обратились к местным властям с просьбой избавить город от павильонов, выдающих микрозаймы — как минимум убрать киоски с выдающими кредиты с проходных мест.

Едва ли не каждая десятая поступающая депутатам жалоба связана со злополучными «быстроденьгами». Офисы, предлагающие за несколько минут и всего по одному документу получить заем, в Сургуте повсюду, в том числе на остановках, где больше всего потенциальных заемщиков.

Попав в долговую кабалу проще простого, а вот выбраться из нее многому кабалу оказываются не в состоянии, говорит депутат гордумы Ринат Айсин. Истории, которые он рассказывает, одна плачевнее другой. Будущая мать, взявшая микрозайм на 60 тысяч рублей, теперь должна ростошникам уже 700 тысяч. В заложниках оказались и пенсионеры, кредиты на которых непонятным образом оформили молодые родственники.

Городские власти разводят руками: микрофинансовые организации — обычные субъекты предпринимательства, ограничивать их деятельность муниципалитет не вправе. Но депутаты считают: рычаги воздействия найти реально.

Город может освободить от таких организаций хотя бы муниципальные объекты.

— Во многих случаях в субаренду под этот бизнес оказались переданы бывшие газетные и продуктовые киоски. После того как на остановках запретили продавать алкоголь и сигареты, торговля стала невыгодной. Теперь коммерсантам проще не работать, а сдавать киоск в проходном месте в субаренду. Тем более что аренда муниципального павильона стоит всего 5000 рублей в месяц, а субарендатор они просят в несколько раз больше.

Но для города это оборачивается большой проблемой, — говорит Ринат Айсин.

По словам парламентария, возможность вести на остановочных комплексах финансовую деятельность бизнесу предоставили несколько лет назад, разрешив банкам устанавливать здесь свои терминалы. Сейчас банкоматы на остановках практически не осталось: обслуживание оборудования и защита его от вандалов оказались слишком затратными. Но этой лазейкой воспользовались ростовщики. Депутаты предлагают лишить их такой возможности, запретив ведение финансовой деятельности на остановках. Тем более что недавно из ведения департамента архитектуры автобусные павильоны перешли под управление департамента городского хозяйства и в ближайшее время договоры с арендаторами будут перезаключаться. Депутаты также предлагают ввести запрет на перепрофилирование ларьков, которые находятся на муниципальной земле. Пусть ростовщики ищут в крупные торговые центры, где дорогая аренда, либо выселяют помещениа, считают они.

В ближайшее время сургутские депутаты намерены вернуться к обсуждению этой темы, а также выйти в окружную Думу с законодательной инициативой о полном запрете деятельности микрофинансовых организаций в Югре. Правда, сами же отмечают, что шансов провести это решение мало. Еще год назад группа депутатов Госдумы подготовила аналогичный федеральный законопроект, но участники рынка восприняли его крайне негативно и выстроили линию защиты. Очевидно, проблему все же проще решить на уровне муниципалитетов.

ЦИФРА

605

ПРОЦЕНТОВ

годовых составила средняя ставка по наиболее популярным займам в МФО (до 30 тысяч рублей сроком до месяца) в 2015 году.

В связи с тем, что деятельность по энергоснабжению (купле-продаже (поставке) электрической энергии (мощности)) не подлежит лицензированию, ЗАО «ЕГК» не имеет лицензии на осуществление указанных видов деятельности. Иных лицензий ЗАО «ЕГК» не имеет.

А КАК У СОСЕДЕЙ

Внести поправки в федеральное законодательство и закрыть пункты выдачи микрозаймов ранее также предлагали свердловские парламентарии. Необходимость запрета «быстрых денег» они связывают, кроме прочего, с ростом числа suicides из-за казальных долгов. Так, один из жителей Асиеста в этом году покончил с собой после того, как взял под огромным процент кредит на восстановление разбитого автомобиля, но не смог рассчитаться. Членские депутаты, в свою очередь, недавно предложили запретить выдачу микрозаймов физическим лицам. Соответствующий документ был внесен на рассмотрение в Госдуму 6 мая.



Попав в долговую кабалу проще простого, а вот выбраться из нее многие потом не в состоянии.

СПРАВКА «РГ»

По данным Банка России, в 2015 году микрофинансовые организации заключили с населением свыше 11 миллионов договоров — почти на треть больше, чем в 2014-м. Общая выданных заемщикам сумма увеличилась на 6,5 процента — до 139,9 миллиарда рублей. При этом 84 процента всех займов (117,5 миллиарда) в МФО оформлено физлицами. А вот количество договоров с юрлицами и индивидуальными предпринимателями в 2015 году, напротив, сократилось — на четыре и 23 процента соответственно.

АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

«Дочки» усилят кооперационные связи

НПО «Электромашина» и ООО «ЧТЗ-Уралтрак» (входят в корпорацию «Уралвагонзавод») усилят кооперационные связи. Речь идет о применении электротрансмиссии производства «Электромашины» на бульдозерах ЧТЗ, локализации производства дизельных двигателей для энергоагрегатов, в том числе дизелей малой мощности, на которые на рынке есть спрос. Также обсуждается обмен заказами на изготовление изделий из чугуна и цветного литья. Цель сотрудничества — догрузить производственные мощности внутри корпорации, а не размещать заказы у сторонних организаций.

Молодым оборонщикам помогут с жильем

НПП «Старт» (холдинг «Технодинамика», Ростех) запустило жилищную программу, в рамках которой работникам будет оказана безвозмездная финансовая поддержка при приобретении, строительстве и аренде жилья. Получить жилищные субсидии в первую очередь смогут молодые специалисты, окончившие профильные или опорные для предприятия вузы, а также квалифицированные специалисты по наиболее востребованным специальностям. Таких на предприятии сегодня около 38 процентов от общей численности персонала. В 2016 году на реализацию программы «Старт» направит 14 миллионов рублей.

За усердие в учебе поощрили рублем

47 школьников и шесть педагогов Тюменской области удостоены гранта СИБУРа за достижения в области химии, физики и математики. Поощрены призеры городских и областных олимпиад по профильным предметам, а также учителя, настраивающие воспитанников на углубленное изучение соответствующих дисциплин. Величина гранта для учащегося — 3000 рублей, для педагога — 30 тысяч. Кроме того талантливые выпускники могут рассчитывать на бесплатное обучение в вузах-партнерах холдинга и приоритет при трудоустройстве на его предприятия.

Атомщики изготовят приборы для поиска месторождений

На Южном Урале наладят производство счетчиков для поиска нефтяных месторождений. Счетчики меленных нейтронов на основе гелия-3 будут производиться на химическом заводе производственного объединения «Маяк» (входит в ГК «Росатом»). Начать поставки счетчиков на российский рынок планируют уже в этом году.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

ПРИГЛАШЕНИЕ ДЛЯ УЧАСТИЯ В ТЕНДЕРАХ

ООО «ЛУКОЙЛ-Коми», расположенное по адресу: г. Усинск, ул. Нефтяников, 31, приглашает вас принять участие в открытом двухэтапном тендере № 46/16 на поставку ЗИП для структурных подразделений ООО «ЛУКОЙЛ-Коми» в 2016 г. (2 лота).

Окончательный срок подачи заявок на участие в тендере — 27.05.2016.

Дата проведения I этапа тендера — 27.06.2016 в 10:00 по московскому времени.

Дата проведения II этапа тендера (торги) — 08.07.2016 в 15:00 по московскому времени.

Более подробную информацию вы можете найти на сайте: <http://lukoil-komi.lukoil.com> либо по телефонам: (8216) 77-46-30, (82144) 5-50-90.

ООО «ЛУКОЙЛ-Коми», расположенное по адресу: г. Усинск, ул. Нефтяников, 31, приглашает вас принять участие в открытом двухэтапном тендере № 47/16 на оформление лесостроительной документации в 2016–2017 гг. по объектам капитального строительства и нефтедобычи ООО «ЛУКОЙЛ-Коми» в 2016–2018 гг. (5 лотов).

Окончательный срок подачи заявок на участие в тендере — 24.05.2016.

Дата проведения I этапа тендера — 28.06.2016 в 10:00 по московскому времени.

Дата проведения II этапа тендера (торги) — 11.07.2016 в 15:00 по московскому времени.

Более подробную информацию вы можете найти на сайте: <http://lukoil-komi.lukoil.com> либо по телефонам: (82144) 5-50-90, (82144) 5-50-45.

ООО «ЛУКОЙЛ-Коми», расположенное по адресу: г. Усинск, ул. Нефтяников, 31, приглашает вас принять участие в открытом двухэтапном тендере № 48/16 на подготовку в 2016–2017 гг. землеустроительной документации (Постановка на государственной кадастровый учет земельных участков) под объекты капитального строительства и нефтедобычи ООО «ЛУКОЙЛ-Коми» в 2016–2018 гг. (3 лота).

Окончательный срок подачи заявок на участие в тендере — 24.05.2016.

Дата проведения I этапа тендера — 28.06.2016 в 10:30 по московскому времени.

Дата проведения II этапа тендера (торги) — 11.07.2016 в 15:30 по московскому времени.

Более подробную информацию вы можете найти на сайте: <http://lukoil-komi.lukoil.com> либо по телефонам: (82144) 5-50-90, (82144) 5-50-45.

ООО «ЛУКОЙЛ-Коми», расположенное по адресу: г. Усинск, ул. Нефтяников, 31, приглашает вас принять участие в открытом двухэтапном тендере № 49/16 «Выполнение строительно-монтажных и пусконаладочных (вхолостую) работ по капитальному строительству объекта: Строительство объектов в рамках проекта «Реконструкция УПН на ЦПС «Кыргаль» ТНП «ЛУКОЙЛ-Ухтафлеггаз» в 2016 г.»

Окончательный срок подачи заявок на участие в тендере — 26.05.2016.

Дата проведения I этапа тендера — 16.06.2016 в 10:00 по московскому времени.

Дата проведения II этапа тендера (торги) — 28.06.2016 в 15:00 по московскому времени.

Более подробную информацию вы можете найти на сайте: <http://lukoil-komi.lukoil.com> либо по телефонам: (82144) 5-50-45, 5-50-90.

ООО «ЛУКОЙЛ-Коми», расположенное по адресу: 169710, Республика Коми, г. Усинск, ул. Нефтяников, д. 31, приглашает вас принять участие в открытом 2-этапном тендере на право заключения договора: «Поставка детских новогодних подарков для детей работников ООО «ЛУКОЙЛ-Коми» и детей работников ООО «Комплексные лаборатории» в 2016 г.». Номер тендера — 45/16.

Устанавливаются следующие сроки проведения тендера: Окончательный срок подачи заявки на участие в тендере — 27.05.2016.

Окончательный срок подачи тендерного предложения — 26.06.2016.

Дата проведения первого этапа тендера — 27.06.2016 в 10:00.

Дата проведения второго этапа тендера — 08.07.2016 в 10:00.

Дополнительную информацию по данному тендеру можно получить по телефону: (82144) 5-53-61, lilya.ponomareva@lukoil.com, адрес в Интернете: <http://lukoil-komi.lukoil.com/main/default.asp>.

Недвижимость На Урале дешеветь дорогие дачи и коттеджи

Вырос спрос на грядки



Ксения Дубичева, Свердловская область

За последние полтора года дачи под Екатеринбургом подешевели на 20 процентов — такой вывод сделали аналитики портала по выбору недвижимости, изучив более трех тысяч предложений. Сейчас средняя стоимость дачного участка с домом в относительной близости от областного центра — 1,1 миллиона рублей.

По наблюдениям экспертов, цены начали снижаться в феврале прошлого года, затем не случилось традиционного весеннего роста, а с начала этого года цены снова пошли вниз. Если проанализировать географические данные, то максимальное удешевление наблюдается на Первоуральском, Ревдинском и Березовском направлениях (отчасти это объясняется «затовариванием» — обилием предложений). Сысертское направление — «уральская Рублевка», как называют эти места, — остается ценовым лидером. За год средняя цена дачи в этом престижном районе снизилась всего на два процента — до 1,538 миллиона рублей.

— Основная проблема загородной недвижимости остается прежней — отсутствие инфраструктуры, которое мешает рассматривать загородные жилые как место постоянного проживания, — подчеркивает гендиректор агентства недвижимости Александр Дмитриев. — Поэтому большое количество сделок на этом рынке — летние дачные домики и участки под них.

Примечательно, что садовые участки без домов дешевеют не так заметно — всего на процент за год. Ревдинское и Первоуральское направления и здесь остались лидерами по темпам снижения. Ценность угодий аналитики объясняют еще и экономическими причинами: дом с участком намного дороже в обслуживании, чем просто садовый участок. Еще одна тенденция на этом рынке — сокращение площади наделов: ради удешевления и снижения «входного барьера» для клиентов продавцы довольно часто уменьшают размер земельного «клина».

— Сейчас основа рыночного спроса — это участки стоимостью от 300 до 700 тысяч рублей, как правило, бывшие земельные сельскохозяйственного назначения или под личное

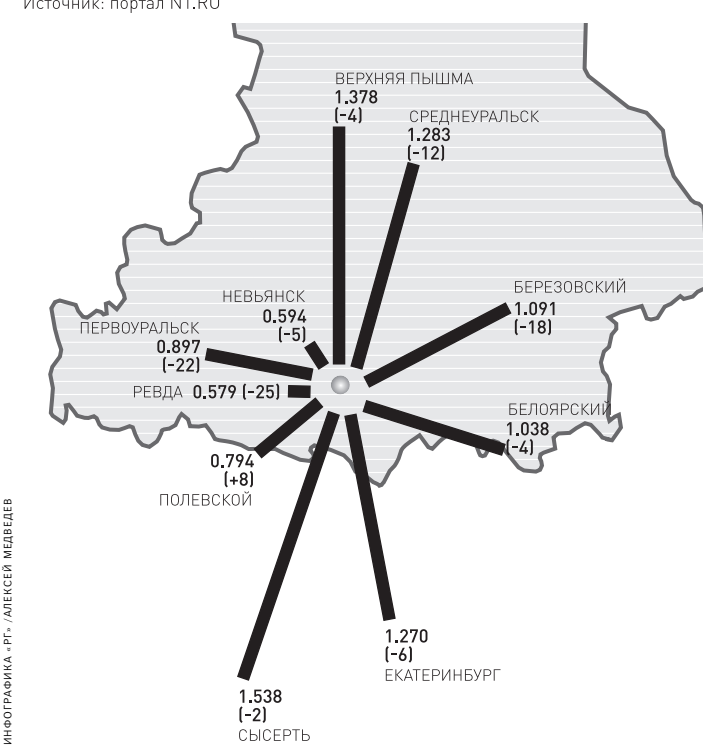
подсобное хозяйство (земли под ИЖС оказываются слишком дорогими), — отмечает эксперт Анастасия Дударева.

Уточним, понятие дачи подразумевает наличие дома с участком земли на территории дачного или садового товарищества или коллективного сада, в отличие от коттеджа, у которого «городного» надела не предусмотрено.

Кстати, цена коттеджей — априори довольно дорогого в эксплуатации вида недвижимости — изменилась несущественно: с начала года снижение составило лишь три процента (с 40,1 тысячи рублей до 39,1 тысячи за квадратный метр). Это неудивительно, поскольку рост продаж в данном сегменте за тот же период составил 20 процентов: владельцы все чаще пытаются продать дорогие дома, однако время экспозиции остается желать лучшего. Средняя стоимость коттеджа в Екатеринбурге — 8,5 миллиона рублей, самые низкие цены на них в районе Дегтярка, Нижних Сергеев и в Режевском округе, близ Сысерти и Среднеуральска. Новая тенденция на кот-

теджном рынке — массовая сдача в аренду домов, расположенных в городской черте.

СРЕДНЯЯ ЦЕНА ДАЧ В ЕКАТЕРИНБУРГЕ И ОКРЕСТНОСТЯХ НА АПРЕЛЬ 2016 ГОДА, МИЛЛИОНЫ РУБЛЕЙ (ДИНАМИКА ЗА ГОД, %) Источники: портал N1.RU



Продовольствие Власти делают ставку на закуп овощей и картофеля у частных

Сбросить лишние килограммы

Ирина Ошуркова, Свердловская область

На Среднем Урале два миллиона садовых и 300 тысяч владельцев личных подсобных хозяйств. Вместе они вырабатывают 68 процентов всего картофеля и овощей, производимых на территории области. То есть на долю крупных производителей приходится менее трети. А если учесть, что в урожайные годы регион собирает в 1,5 раза больше картошки, чем требуется по нормам, то получается, что только частники могли бы накормить регион некоторыми видами сельхозпродукции. Однако главная проблема в том, что крестьяне зачастую не могут продать излишки произведенных продуктов.

— Сегодня есть федеральная программа, по которой строятся два оптово-распределительных центра: в Екатеринбург и в Камышлов, — поясняет Александра Маланничева, начальник отдела министерства АПК и продовольствия Свердловской области. — Наша задача — найти предпринимателей, глав крестьянско-фермерских хозяйств, председателей сельскохозяйственных потребительских

Акцент

В регионе зарегистрировано 60 потребительских кооперативов. В прошлом году господдержку получили четыре из них, в этом — три

вов, которые бы смогли закупать продукцию у населения и реализовывать ее через эти центры.

На вопрос, когда базы будут построены, вынужденно ответа мы не получили.

По всей видимости, частнику со своими 100 килограммами картошки проблематично будет самому привезти в оптовый центр и сдавать излишки, закуп будет вестись через посредников. К слову, по подобной схеме уже в течение почти десяти лет организован закуп молока у населения: три десятка предпринимателей приобретают у частников более 17 тысяч тонн молока в год (примерно седьмую часть объема, производимого в личных подсобных хозяйствах). С овощами сложнее. В прошлом году правительство Свердловской области приняло постановление, которое

предусматривает поддержку потребительских кооперативов, занимающихся закупом растениеводческой продукции, дикоросов. По конкурсу они могут получить гранты на развитие материально-технической базы (покупку холодильного и морозильного оборудования, транспортных средств).

— В прошлом году такую поддержку получили четыре кооператива, в этом — уже три, и объявлен еще один конкурс до 14 июня, — поясняет Александра Маланничева. — Всего же в области зарегистрировано 60 потребительских кооперативов: 36 снабженческо-сбытовых, остальные кредитные, перерабатывающие. К сожалению, не каждую деревню они охватывают. Но, например, потребительский «Ускорение» работает не только в своем Ирбитском районе, но и захватывает Алапаевский, часть Пригородного района. Он ведет забой скота. Закупом молока занимаются в Камышлове, в Тугульме собирают продукты. В прошлом году начал закупать молоко кооператив «Универсал» — это Арты, Красноуфимск, вся западная зона.

Кроме того, область возмещает владельцам ЛПХ процентные ставки по кредитам: можно взять долгосрочный на пять лет в сумме до 700 тысяч рублей или краткосрочный (до двух лет) до 300 тысяч рублей. В 2015 году на это было направлено 14 миллионов рублей.

Поскольку производство плодово-овощной продукции и картофеля сосредоточено в основном в личных подсобных хозяйствах и садовых товариществах, то внедрение научного передового опыта тоже будет происходить именно

через них. По мнению представителей сельхознауки, станет расти и ассортимент выращиваемых культур. Благодаря специально выведенным зимостойким сортам на Среднем Урале даже урожай абрикосов можно собирать. Еще одно перспективное направление — биологическое земледелие: выращивание максимально полезных продуктов без применения химии, с использованием только органических удобрений.

Комментарий

Михаил Карпунин, декан факультета агроэкологии и землеустройства Уральского государственного аграрного университета (УрГАУ):

— Мы заметили тенденцию: тот, кто не имел своего огорода, обзаводится несколькими сотками, другие начали прикупать соседние участки, чтобы расширить хозяйство. С 2008 года в УрГАУ существует уральская школа садоводства и огородничества. С каждым годом народу приходит все больше, количество учеников достигло уже тысячи человек. И если восемь лет назад средний возраст слушателей был 62 года, то сегодня — 46.

МЕЖДУ ТЕМ

Госдума рассматривает законопроект об ограничении поголовья животных в личных подсобных хозяйствах. Актуальная мера для южных областей рвад регионов, в том числе и уральских, может вообще не коснуться: не привязано к числу коров по 5–10 коров в одном дворе. — На первый взгляд, это консенсус: Свердловская область обеспечивает себя молоком на 47 процентов от медицинской нормы, а в целом по стране не хватает около 10 миллионов тонн. Следовало бы, наоборот, всячески стимулировать частников держать скот, — рассуждает проректор УрГАУ Борис Воронин. — Но, с другой стороны, «перенаселенность» частных скотных дворов нарушает санитарные правила, владельцы ЛПХ фактически превращаются в фермеров, но при этом уходят от налогов. В то же время поголовье крупного рогатого скота в личных хозяйствах Свердловской области за год уменьшилось на 13 процентов, или на восемь тысяч голов.

ВРЕМЯ ЖАТЬ

13 → В то же время в течение четырех лет в России действовала специальная программа обновления парка сельхозтехники:

Росагролизинг поставил в регионы более шести тысяч новых машин, в том числе 1666 комбайнов. При этом получить их можно было без первоначального взноса. Это, безусловно, выгодно, и хозяйства Среднего Урала набрали техники почти на 170 миллионов рублей. В этом году программа завершилась, но Росагролизинг готов ее продлить и выделить области квоту при одном условии: сначала нужно заплатить долги. А вот с этим возникли проблемы.

Просрочка свердловских сельхозпредприятий в сумме невелика — 10,9 миллиона рублей, но погасить ее полностью вряд ли получится. Дело в том, что несколько неплательщиков находятся в стадии банкротства, причем помочь им выбраться из долговой ямы не хотят ни коллеги, ни областное министерство. Как рассказывают аграрии, владельцы этих безнадельных хозяйств давно и успешно возделывают «долговую ниву» — банкротят уже не первое сельхозпредприятие, выводят активы и снова копят долги. Собственники, к слову, весьма известные в регионе предприниматели.

Все бы ничего, если бы лизингодатель просто забрал должников неоплаченную вовремя технику и заключил договоры на новые поставки с добросовестными плательщиками. Но беда в том, что в предыдущие годы взаимоотношения с Росагролизингом регион строил как единое целое и теперь

Свердловская область несет перед Росагролизингом коллективную ответственность: не погасит просрочку в полном объеме — новых машин не получит никто

несет коллективную ответственность: не погасит Свердловская область просрочку в полном объеме — новых машин не получит никто. Добросовестные плательщики оказались заложниками недоработанного механизма возврата средств.

По мнению Ивана Сысолытина, крайне важно, чтобы государство поддержало крестьян в решении этого вопроса: после двух провальных лет нынче на Урале ожидается хороший урожай, комбайны потребуются много. Новая техника позволит не только сильнее, но и средним хозяйствам вовремя завершить уборку, получить хороший доход, а слабым — остановить падение. Министр возражает: новые договоры лизинга только увеличат их и без того огромные долги, и где гарантия, что они снова не создадут просрочку?

Вобщем, как выходить из ситуации, неизвестно: по словам Михаила Копытова, бюджет заплатить за должников не может — стать такой не предусмотрено. Простить банки и выделить им кредитов тоже рискованно: никто не поручится, что деньги будут потрачены по назначению.

Председатель правительства Свердловской области Денис Паслер обратился в федеральный минсельхоз и в Росагролизинг с просьбой найти возможность выделить квоту региону, в частности, работая через кооператив — сублизингодателя по Свердловской области. Решение пока не принято. Между тем время не ждет.

Мнение

Анатолий Никифоров, председатель СПК «Килачевское»:

— У нас крупное хозяйство, нам несколько проще решать вопрос приобретения техники, чем фермерам, для которых это огромная проблема: даже комбайн «Нива» сегодня стоит 4,5 миллиона рублей, а машины более высокого класса — более 10 миллионов. Выход я вижу в том, чтобы перенять передовой зарубежный опыт. Фермерам нужно кооперироваться, как это делается во всем мире. Кооперация, имея МТС, базу для сушки и хранения урожая, будет заниматься также и реализацией продукции. Но на старте кооперативам необходима помощь государства. Я еще в 90-е годы бывал во Франции, в США — там давно развита система кооперации. При этом государство вкладывает в поддержку сельского хозяйства огромные деньги: строит за счет бюджета дороги к фермам, газопроводы и т.д. Мы же, ничего не вкладывая, идем решением вопроса продовольственной безопасности. Так не бывает.