



**ПРОЕКТ**  
**В моногорода**  
**приходят**  
**агарные**  
**инвесторы**  
**ПОЛЕ**  
**НЕПАХАНОЕ**

Арина Мироненкова,  
 Челябинская область

Из 16 МОНОГОРОДОВ Челябинской области у семи «диагностирована» сложная социально-экономическая ситуация — такие муниципалитеты попали в первую, красную, зону. Зависимость от положения дел на градообразующем промышленном предприятии в них предельно высока, и без прихода нового стратегического инвестора риски пограничны в долгах и безработице огромны.

Руку помощи промышленным центрам готовы протянуть аграрные инвесторы, для которых такие территории имеют свою плюс: изобилие свободных гектаров, отсутствие равных конкурентов и, что немаловажно, поддержка со стороны государства.

Так, в самом западном городе области Аши, где градообразующим является металлургический завод, планируется реализация крупного сельскохозяйственного инвестиционного проекта стоимостью более семи миллиардов рублей. Речь идет о создании агропромышленного парка общей площадью свыше 150 гектаров.

**Под тепличный комплекс отведут 25 гектаров земли, современные технологии позволят ежегодно собирать с этой площади более 20 тысяч тонн овощей**

Изначально намечалось построить здесь тепличный комплекс для круглогодичного выращивания овощей и зелени. Но впоследствии бизнес-план подвергся корректировке: совместно с Фондом развития моногородов принятого решения о создании крупнейшего в России агропарка, финансирование которого возьмут на себя сразу несколько инвесторов. К тому же, как известно, Фонд вкладывает в создание одного рабочего места в моногородах порядка миллиона рублей, а здесь, по предварительным данным, речь идет об открытии 1,5 тысячи мест. Помимо стационарных возводят и легкие сезонные теплицы, а также логистический комплекс и центральный склад для переработки и консервации продукции.

Под тепличный комплекс отведут порядка 25 гектаров земли, современные технологии позволяют ежегодно собирать с этой площади более 20 тысяч тонн овощей. (Примерно столько же производит предприятие-инвестор на соправленной производственной площадке в Челябинске.) Но встает вопрос: достаточно ли спрос для сбыта десятков тысяч тонн огурцов и томатов?

С Ашинским районом граничит Башкортостан, где в Туймазинском районе более 300 гектаров земли ежегодно засевается овощами, при этом часть выращенной продукции отгружается на реализацию к нам в регион, — говорит председатель областной ассоциации «Овощи» Лидия Смирнова. — Более того, население горнозаводской зоны Южного Урала традиционно живет по принципу «свой город — свой овощ». Поэтому ожидать ажиотажного спроса на продукцию агропарка со стороны местного населения явно не стоит; тем более что тепличная продукция никогда не была дешевой, учитывая регулярное удорожание килограммов.

По мнению эксперта, скорее всего, цели преследуются куда более масштабные, чем обеспечение овощами местного населения: речь идет об организации регулярных поставок в северные регионы и в Москву — только в этом случае вложения в проект окупятся достаточно быстро.

**КСТАТИ**

На днях в «Сколково» обсуждалась необходимость передачи грузов из моногородов «красной зоны» и возможность скорейшего создания в них территорий опережающего социально-экономического развития. В этом случае инвесторы смогут рассчитывать на еще более существенные льготы и преференции.

**Деловой завтрак** Лесной кодекс передал регионам широкие полномочия, но воспользоваться ими сумели не все

# Сруб без фундамента

Марина Некрасова

По данным свердловской прокуратуры, в 2015 году средний размер взятки в регионе составил 80 тысяч рублей. Как это ни странно, рекордсменами среди мздоимцев оказались чиновники, имеющие отношение к лесному комплексу: директор Ивдельского лесничества, пойманный на продаже земли подполью полезных ископаемых, и ведущий специалист госконтроля и надзора регионального департамента лесного хозяйства. Первый осужден на 11 лет и выплатил штраф в размере 150 миллионов рублей, вторая получила семь лет за решеткой и 17 миллионов штрафа.

Раньше отрасль славилась совсем другими примерами, — взыскивает начальник департамента лесного хозяйства по УрФО Вячеслав Дробышев. — С выходом Лесного кодекса в 2006 году был взят курс на децентрализацию, разделение контрольно-надзорных функций, хозяйственного использования лесов и собственно лесоуправления. Полномочия в лесной сфере переданы в субъекты. С точки зрения повышения эффективности лесопользования направление верное: в местах глубокой понимают специфику региона. Но при попытке сократить расходы потерпела управляемость.

**Реформу не продумали или реальная подкачала?**

**Вячеслав Дробышев:** У реформы правильный посыл, а вот реализуют свои полномочия регионы по-разному. Субъекты УрФО в основном потеряли в качестве лесоуправления. Во-первых, произошла массовая замена отраслевиков на так называемых эффективных менеджеров, которые не могут профессионально контролировать процесс. Во-вторых, ранние функции лесной охраны исполнены лесниками. Это был влиятельный человек на поселковом уровне, он обеспечивал непосредственный контакт с населением и выполнял большую объемную работу: осуществлял отпуск древесины, охранял и восстанавливали лес. Сейчас такого человека нет — именно на нем, к огромному сожалению, и скончали.

**Акция**

**Вячеслав Дробышев:** В УрФО все субъекты потеряли в качестве лесоуправления: началась массовая замена отраслевиков на так называемых эффективных менеджеров, которые не понимают, что происходит в лесничествах



ТАТЬЯНА АНДРЕЕВА

Или другой пример: недоимки по договорам аренды. Общая сумма по УрФО составляет 755 миллионов рублей, из них в федеральный бюджет — 577 миллионов. При этом 323 миллиона — долг Свердловской области. Начинаем разбираться, в чем причина. Начисляет платежи центральный аппарат лесного хозяйства. Арендатор давно прошел процедуру банкротства, с него взяли уже нечего. Только теперь мы идем в суд и направляем документы на взыскание. Процесс организован, а за результат спросят не сколько, но и ответственных.

Сейчас эти функции у субъекта РФ. Руководство области ставит задачу расширить площадь под застройку. Но все земли в районе переданы в аренду, причем без приоритетов при развитии, и качество проектных решений весьма сомнительное. Поэтому действует правило: получают просьбы: получают решение муниципального пояса защитных лесов, чтобы согласовать изменения границы под новую застройку, нужно не только сохранить и перенести его, но и в ряде случаев увеличить с учетом роста населения. Это серьезная проектная работа, которую должны выполнять лесоустройщики. До реформы они не только проектировали, но и осуществляли авторский надзор за проектировщиками.

Во-вторых, произошла массовая замена отраслевиков на так называемых эффективных менеджеров, которые не понимают, что происходит в лесничествах

Это не означает, что в гослесфонде ничего нельзя строить. Можно, даже нужно: в Свердловской области, где лесистость составляет 68 процентов, других вариантов для расширения населенных пунктов просто нет. Но региональным властям нужно учить муниципальные правительства составлять документы и соблюдать законодательство.

**Насколько велики размеры нелегальных рубок?**

**Вячеслав Дробышев:** Вопрос неоднозначный. В среднем в год регионы заготавливают около 15 миллионов кубов древесины из 92 миллионов, допустимых к изъятию в УрФО. Объем незаконных заготовок, по официальным отчетам за 2014 год, составил около 180 тысяч кубометров — менее

кононательством и исходными характеристиками участка. Поскольку лес — живой организм и постоянно меняется, очень важно на актуальность лесоустройства. По факту же субъекты используют документы, что есть в наличии, а они в основном устарели.

Скажем, на участке числится восемь деревьев хвойных пород и два лиственных. Но им рассчитали и арендную плату, и объем обязательств по уходу за лесом. Повышающий коэффициент соответствует в ущий (ведь почти сплошная хвоя, да рядом дороги). Радостный арендатор заплатил налоги и начал отводить лесосеку. Но оказалось, что хвойных деревьев в делянке только пять, а дороги так лесовозами уделали, что легче новые построить.

На предложения о внесении соответствующих изменений чиновники заявляют: «Мы же на аукционе лес распределили, публичная процедура — не имеем права ничего менять!» Или предлагают провести новое лесоустройство, тем самым подменять понятия. Фактически создаются административные барьеры.

Подчеркну: Рослесхоз не «кошмарит» бизнес, мы проверяем не арендаторов леса, а органы исполнительной власти субъектов РФ, отвечающие за эффективность управления лесным фондом. При этом поводом для проверки может послужить обращение предпринимателя или физлица.

Именно эти проблемы мы стараемся донести до губернаторов, но их подчиненные часто находят более убедительные доводы в свою защиту.

**Тем не менее, получается ли решить главную задачу реформы — привлечь в отрасль инвесторов?**

**Вячеслав Дробышев:** Инвестиции, как известно, приходят туда, где понятные правила игры и прозрачные взаимоотношения с властью. Пока объем заготовок древесины в УрФО далек от желаемого. Фактически разорвались в аренду все, что требовало минимальных вложений. Для дальнейшего развития отрасли регионам придется пересмотреть подходы к лесоуправлению, повернуться лицом к инвестору и очистить свои ряды от управляемцев, перепутавших собственный карман с государственным.

В условиях кризиса и снижения финансирования тем более необходимо провести детальный анализ, осмыслить и применить полученный опыт. А он в УрФО наработан очень интересный.

## СРЕДНЕМЕСЯЧНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА ЛЕСНИЧИХ НА 1 ЯНВАРЯ 2015 ГОДА, ТЫСЯЧИ РУБЛЕЙ

Источник: департамент лесного хозяйства по УрФО

Такая ситуация везде?

**Вячеслав Дробышев:** В том-то и дело, что нет. В ЮФО администрации, идет с угрозой участкового лесничества, объем — порядка 15 тысяч договоров с оборотом 1,7 миллиарда рублей в год. А недоимка — всего лишь 81 миллион в федеральный бюджет. Пончутесь разницу. К слову, автономный округ в минувшем году признан лучшим административным по УрФО в отрасли.

Если на старте реформы впереди были одни регионы, например Свердловская область, где очень сильный директорский корпус, или Челябинская с мощным центральным департаментом, контроля — подведомственных им казенных учреждений, функции лесной охраны — частично подведомственны другим бюджетным учреждениям. Получается не очень эффективно, поскольку у последних нередко задачи: тушене пожаров, уход за лесом, рубки и воспроизведение. О и выпустили из-под контроля — разница.

К слову, в это время в УрФО возвращается на доработку, а в это время на местах выдывают разрешения на вырубку под застройку (землю-то уже распределили).

Подчеркиваю: субъект проводит обследование и получает заключение на санитарную рубку.

На этом этапе подключается общественность и протестует, втирает в барабарское уничтожение леса.

Вообще-то все эти решения являются предметом публичных слушаний, и нас заверяют в том, что они состоялись.

**Какова ваша реакция?**

**Вячеслав Дробышев:** Выдаем предписания, предупреждаем, разъясняем, требуем. Но, пока не возбудят уголовное дело, люди не понимают, что закон нужно соблюдать. И такая ситуация не в одном Кетовском районе. Мы сейчас просто пачками отменяем решения муниципалитетов во всех регионах УрФО, пишем в прокуратуру и просим обеспечить восстановление прав РП на территории.

ХАРАКТЕРИСТИКА ЛЕСНОГО ФОНДА В УРФО

Источник: департамент лесного хозяйства по УрФО

ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ ЗЕМЕЛЬ ЛЕСНОГО ФОНДА В УРФО, МИЛЛИОНЫ ГЕКТАРОВ

ЗАПАС ДРЕВЕСИНЫ, МИЛЛИОНЫ КУБОМЕТРОВ

1,8 КУРГАНСКАЯ ОБЛАСТЬ 201,5

15,2 СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ 2002,7

2,6 ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ 381,5

11,4 ТЮМЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ 934,8

49,4 ЮГРА 3176,6

31,7 ЯНАО 1104,3

полугода проходит. Вроде бы ситуация контролируется. Но ущерб от этих 180 тысяч кубометров, рассчитанный в соответствии с действующим законодательством, — 1,62 миллиарда рублей, а это уже больше, чем фактически попадает в бюджетную систему по договорам на заготовку древесины (1,3 миллиарда), при этом вмещено только 336 миллионов.

Мы начинаем проверять эффективность противодействия лесному обороту древесины и объективность отчетов субъектов. В 2014 году дополнительно вывелили незаконные рубки в объеме от 3,4 до 27,7 процента от фактически заготовленной древесины в разрезе конкретных лесничеств, или 2,6 до 10,5 процента — по территории, покрываемым дистанционным мониторингом (с помощью видеосистемы из космоса).

Пытаемся донести до руководителей регионов истины, что ведутся лесоустройства, в которых нет леса, а есть лесоуправление, и в результате вынуждены участвовать в полемике по поводу несовершенства методики или законодательства.

По каким критериям оценивается добросовестность арендаторов?

**Вячеслав Дробышев:** По результатам выполнения условий договора аренды. А они определяются за-



# Проценты не любят счет

На начало января 2016 года на этих счетах накоплено без малого пять миллиардов рублей при очень высокой даже в масштабах страны собираемости взносов с населения — 86 процентов. Ремонтная программа в 2015 году фактически профинансирована на 303,5 миллиона рублей, при этом стоимость капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах, согласно заключенным в прошлом году договорам, превысила 3,57 миллиарда. Региональная прокуратура признала: программа капремонта в Свердловской области в 2015 году была сорвана. Помимо всего прочего это означает, что собранные с жителей средства остались пристать на депозитных счетах.

Однако, как сообщили в региональном правительстве, порядок расходования процентов, начисленных кредитными организациями, жилищного законодательство с 1 июля прошлого года никак не регламентировало. Поэтому проценты «расходились» на административно-хозяйственную деятельность фонда, в частности, на услуги биллинга.

Конечно, считать деньги в чужом кармане — дело неблагодарное, но даже самые грубые вычисления дают представление о минимальной доходности «ремонтных» средств: за один месяц без учета капитализации и со скромной процентной ставкой ежемесячно капает порядка 16 миллионов рублей. Но с 1 июля 2015 года 176-ФЗ

**СИТУАЦИЯ** Размер задолженности за коммунальные ресурсы в Свердловской области побил антирекорд

**Вернуть чувство долга**

Елена Миляева,  
Свердловская область

ДОЛГИ за коммунальные услуги в стране превысили триллион рублей. Размер задолженности за тепло и горячее водоснабжение (ГВС) только перед ПАО «Т Плюс»—одной из компаний, работающих на территории Свердловской области—достиг 6,5 миллиарда рублей, побив все антирекорды. О том, с чем связан этот рост, есть ли надежда взыскать «мертвую долготу» и можно ли заниматься профилактикой неплатежей, мы говорим с заместителем директора Свердловского филиала группы «Т Плюс» по правовым вопросам, начальником регионального правового управления Тимуром Гиниевым.

Тимур Марсельевич, с чем вы связываете такой рост неплатежей?

ТИМУР ГИНИЕВ Кризис неплатежей сопровождается любой период экономической нестабильности. Из-за неблагоприятной ситуации в стране и регионе начинается спад производства, в итоге платежеспособность населения падает, зачем неминуемо следует рост задолженности. Это предсказуемая ситуация, заставляющая нас повышать судебную активность, взыскивать долги в принудительном порядке. Кроме того, пытаются использовать новые методы, ранее не опробованные в юридической практике.

**Закон не запрещает введение ограничений, но требует соблюдения прав добросовестных потребителей**



Тимур Гиниев: Мы изначально стремимся к взаимопониманию с потребителями: если у них сложности, мы пойдем на встречу, разработаем индивидуальный график платежей, чтобы не доводить дело до крайности.

Какие, например?

ТИМУР ГИНИЕВ: Пока не очень развит механизм привлечения должников к ответственности за злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности по статье 177 УК. Она предусматривает наложение вплоть до двух лет лишения свободы как для граждан, так и для руководителей организаций, уклоняющихся от погашения задолженности в крупном размере—от полутора миллиардов рублей. В отношении каждого из таких должников мы решаем вопросы в индивидуальном порядке в зависимости от платежеспособности и добросовестности.

А как вы определяете их добросовестность?

ТИМУР ГИНИЕВ: В первую очередь смотрим на историю наших снимков отношений, оцениваем, кто имеет возможность гасить долги и стремится это делать, а кто находится в предбанкротном состоянии или пытается за наш счет обеспечить себе дешевый коммерческий кредит. В зависимости от этого используем разные методы воздействия. Прежде всего вступаем в переговоры. Мы изначально стремимся к взаимопониманию с потребителями. Если у них сложности, мы пойдем на встречу, разработаем индивидуальный график платежей, чтобы не доводить дело до крайности. Но, если на встречу она не идет, взыскиваем долги принудительно.

В отношении мелких потребителей мы рассматриваем возможность взыскания сумм до 50 тысяч рублей через коллекторов.

У этих агентств в обществе неизвестная репутация. Не бояться подпортировать имидж своей компании?

ТИМУР ГИНИЕВ: Да, о коллекторах сложилось негативное представление, но в действительности

**Ракурс** Тюменские депутаты предложили ввести мораторий на банкротство сельхозпредприятий

# Спасти рядового фермера

большинство из них работает в правовом поле, имеет большой опыт взыскания долгов и широкий диапазон методов воздействия на недобросовестных плательщиков. Коллекторы будут работать в основном с физическими лицами и руководителями организаций с небольшими долгами и систематическими неплатежами. У нас тысячи таких потребителей, на работу со всеми нам просто не хватит ресурсов.

Сколько безнадежной, «мертвой», задолженности среди всей массы долгов?

ТИМУР ГИНИЕВ: Около миллиарда рублей—проблемные долги. Их обладатели находятся в банкротных процедурах, часто не имеют имущества, на которое можно обратить взыскание, а иногда просто желают гасить задолженность, используя для этого различные схемы. Но мы все равно работаем с ними, привлекая специалистов из других отделов компании—финансового, службы безопасности.

Дискуссия о том, можно ли отложить от отключения и горячего водоснабжения злостных должников за коммунальные ресурсы, в частности, управляемые компанией УК, длится много лет. Какую позицию занимаете вы?

ТИМУР ГИНИЕВ: Закон допускает введение ограничений. Но, ограничивая недобросовестных плательщиков, мы недолжны нарушать права иных потребителей. Поэтому нам придется работать с управляющими компаниями, убеждать их руководителей, что долг необходимо погасить, чтобы вовремя получить тепло в начале сезона.

В конце прошлого года вам на подмогу вышел 307-ФЗ о платежной дисциплине. Чего вы от него ожидаете?

ТИМУР ГИНИЕВ: Федеральный закон втройствует штрафные санкции за несвоевременную оплату энергоресурсов. В зависимости от их видов и срока просрочки штраф может составлять 1/130 ставки рефинансирования. Кредитоваться за счет поставщика становится экономически невыгодно. Мы ожидаем, что теперь УК будут активнее работать со своими неплатежщиками.

Насколько эффективна судебная деятельность?

ТИМУР ГИНИЕВ: За прошлый год в судебном порядке мы взыскали с потребителей 3,8 миллиарда рублей только за тепло.

Как правило, мы отсуживаем все 100 процентов заявленных сумм. Даже если суд выносит решение о взыскании не в полном объеме, это связано с тем, что часть долга уже погашена добровольно во время судебного разбирательства. Довольно часто должники платят сразу после подачи иска.

Если же должник упорствует, мы используем весь арсенал средств воздействия. Самый эффективный и быстрый способ—предъявление исполнительного листа к расчетному счету. Если спустя время, взыскание идет через службу судебных приставов—у них возможностях.

Кроме того, в прошлом году наши специалисты довели до суда два уголовных дела о мошенничестве против руководителей УК из Первуральска. Еще одно находится в производстве.

Насколько важна для компаний деятельность вашей службы?

ТИМУР ГИНИЕВ: В первую очередь смотрим на историю наших снимков отношений, оцениваем, кто имеет возможность гасить долги и стремится это делать, а кто находится в предбанкротном состоянии или пытается за наш счет обеспечить себе дешевый коммерческий кредит. В зависимости от этого используем разные методы воздействия. Прежде всего вступаем в переговоры. Мы изначально стремимся к взаимопониманию с потребителями. Если у них сложности, мы пойдем на встречу, разработаем индивидуальный график платежей, чтобы не доводить дело до крайности. Но, если на встречу она не идет, взыскиваем долги принудительно.

В отношении мелких потребителей мы рассматриваем возможность взыскания сумм до 50 тысяч рублей через коллекторов.

У этих агентств в обществе неизвестная репутация. Не бояться подпортировать имидж своей компании?

ТИМУР ГИНИЕВ: Да, о коллекторах



Ольга Бабанова, Тюменская область

**Н**еожиданное заявление сделало на днях зампредседателя Тюменской областной Думы Владимир Чертищев. На фоне регулярных рапортов в СМИ об успехах регионального агропрома парламентарий заявил журналистам, что третью всесельхозпредприятий области находится в процедуре банкротства. Он призвал губернатора и правительство региона детально разобраться с каждым таким фактом и не допустить краха отрасли.

## Долги не поддаются счету

Впрочем, конкретные данные о долгах тюменских аграриев Владимир Чертищев называть не смог, сославшись на то, что правительство области такие цифры не опубликовало. Однако, по его оценке, они огромнейшие. Если в целом по стране задолженность сельхозпредприятий достигает 2,4 триллиона рублей, то на долю тюменских селений может приходиться три-четыре процента этой суммы, считает парламентарий. Выходит, что 70 до 90 миллиардов. Одни хозяйства, по словам депутата, брали вполне разумные кредиты, но попали в сложную ситуацию из-за непростых экономических условий, другие оказались на грани сознания—за собственный головотряс, не сумев реально оценить свои возможности. Пока банки на аграрии не дают, потому селения молчат, но мечтанием висят, считает Владимир Чертищев. Он предлагает срочно заморозить все банкротства в АПК, чтобы бы на два-три года. Подобные решения, отмечает он, правительство принимало осенью 1998 года, кроме того, был ограничен тарифы. Тогда за восемь месяцев экономику удалось поднять на 14 процентов.

Если не принять подобных мер сейчас, ситуация рискует усугубиться, считает парламентарий. Банкротство может коснуться даже крупных хозяйств, такие случаи уже были. В 2014-м в селе Клепиково Ишимского района обанкротилось хозяйство «Искра», где, по словам Чертищева, было забыто около двух тысяч голов скота, работы лишились 200 человек. В 2015-м подобная участь постигла «Ильинское» в Казанском районе.

## Оценить масштаб проблемы

Между тем в областном департаменте АПК уверяют, что громкое заявление депутата не соответствует действительности. По словам его директора Владимира Чайметова, в 2015 году арбитражный суд региона возбудил дела в отношении шести колхозов-членов аграрного союза из их банкротства. Еще по девяти сельхозпредприятиям эта процедура была начата ранее. Итого речь идет о 15 организациях, а это лишь пятнадцать процентов от общего числа, но отнюдь не третья, как утверждает Чертищев. Сколько велика на сегодняшний день задолженность аграриев, в департаменте сказать не смогли и предоставили лишь данные на 1 октября 2015 года: тогда общие долговые обязательства хозяйств составляли 26,4 миллиарда рублей, из них 14,8 миллиарда приходилось на кредиты и займы. Как отмечает Владимир Чайметов, именно в тот период хозяйствами было рекомендовано по возможности максимально сократить задолженность

за счет реализации урожая. Губернатор Владимир Якушев призвал аграрии воздержаться от повышения личного благосостояния и покупки нетиповых активов, а направить выручку на погашение кредитов, модернизацию, расширение производства. Главам муниципалитетов поручено проанализировать этот процесс. В середине января губернатору предоставили отчет: просроченная задолженность на тот момент значилась лишь в трех районах. Ситуация, как заверяет Владимир Чайметов, под контролем, районные власти совместно с кредиторами разработали планы гашения долгов.

Время, когда господдержку оказывали всем без исключения, закончилось. Вперед на нее могут рассчитывать только компании, соответствующие ряду требований. А именно: если претенденты не участвуют в программах импортозамещения, не вкладывают в модернизацию и обучение персонала, не повышают свою конкурентоспособность, то они могут даже не подавать документы на субсидии. В 2014 году бюджетные средства (а на АПК они выделены в прежнем объеме—более пяти миллиардов рублей) будут распределяться только между теми, кто работает эффективно.

Не исключено, что несправедливое ценообразование является одной из причин того, что все чаще в Интернете стоят встречаться предложения о продаже готового аграрного бизнеса, хотя ее обычно и объясняют переездом собственника, даже белый просмотр «электронных досок объявлений» позволил насчитать около двух десят-

актант



Время, когда господдержку оказывали всем без исключения, закончилось. Вперед на нее могут рассчитывать только те, кто работает эффективно

В качестве подтверждения, что не так все плохо, региональные чиновники приводят и другие аргументы: посевная площадь в регионе не сокращается, а коров за прошлый год в сельхозпредприятиях стало на 200 голов больше. Кроме того, на днях, во время пуска нового тепличного комбината, власти сообщили: в регионе сейчас реализуются 15 крупных аграрных проектов с общим объемом инвестиций 30 миллиардов рублей.

На этом фоне, считает Владимир Чертищев, он предлагает срочно заморозить агропром и на ближайшие два года все-таки объявлять мораторий на ухудшение условий деятельности сельхозпроизводителей, а именно: ограничить рост цен на ГСМ и удобрения, повысить доступность кредитов.

Текст обращения предполагает направить и законодателям других регионов, чтобы выступить с этой инициативой одновременно. Сельхозтакси—одна из самых изысканных, отмечают депутаты. Если цены на зерно с 2000-го по 2014 год выросли в 3,8 раза, на молоко—в пять, то на дизельное топливо—в 100 тонн, скрепы—в 10. Здесь же за лето, как обещают, можно выращивать до 21 тонны базилика и столько же корандра. Свой бизнес проходят и несколько тюменских фермеров. Так, за хозяйство в Ульяновском районе, работающее с 1991 года, собственник просит 20 миллионов. В стоимости входит автоматизированная ферма, где содержатся 65 коров, молодняк, полторы сотни овец, лошади. Из техники—два трактора МТЗ, посевная, сенозаготовительная и зерноуборочная техника. Правда, обещает высокую рентабельность, ссылаясь на то, что в 2016-м государство увеличивает поддержку сельхозпроизводителей вчетверо.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

## Молоко дешевле соларки

Впрочем, ряд областных депутатов считает, что в сложившейся экономической ситуации все же необходимы более действенные меры. Парламентарий составил обращение к председателю Госдумы Сергею Нарышкину с просьбой поддержать агропром и на ближайшие два года все-таки объявлять мораторий на ухудшение условий деятельности сельхозпроизводителей, а именно: ограничить рост цен на ГСМ и удобрения, повысить доступность кредитов. Текст обращения предполагает направить и законодателям других регионов, чтобы выступить с этой инициативой одновременно. Сельхозтакси—одна из самых изысканных, отмечают депутаты. Если цены на зерно с 2000-го по 2014 год выросли в 3,8 раза, на молоко—в пять, то на дизельное топливо—

в 100 тонн, скрепы—в 10. Здесь же за лето, как обещают, можно выращивать до 21 тонны базилика и столько же корандра. Свой бизнес проходит и несколько тюменских фермеров. Так, за хозяйство в Ульяновском районе, работающее с 1991 года, собственник просит 20 миллионов. В стоимости входит автоматизированная ферма, где содержатся 65 коров, молодняк, полторы сотни овец, лошади. Из техники—два трактора МТЗ, посевная, сенозаготовительная и зерноуборочная техника. Правда, обещает высокую рентабельность, ссылаясь на то, что в 2016-м государство увеличивает поддержку сельхозпроизводителей вчетверо.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий, увеличивающих площадь пашни, предусмотрена дополнительная поддержка—300 рублей за гектар.

При этом, скажем, для предприятий,

## АКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

## Курганский завод получил оборонзаказ в Волгограде

Курганимашзавод (КМЗ) получил дополнительный гособоронзаказ на производство боевых машин десанта БМД-4М. Как сообщил заместитель губернатора Курганской области Александр Константинов, выполнение заказа возможно только на отдельной линии, которая есть в Волгограде — там будет работать обособленное подразделение КМЗ с курганскими специалистами. На самом Курганимашзаводе снижение объемов производства не ожидается, наоборот, в связи с загрузкой планируется дополнительно принять на работу 40 человек.

## Центры перебазируют в Тюмень

Компания СИБУР перевела из Москвы в Тюмень корпоративный центр управления эффективностью и автоматизацией производства, координирующий работу более 16 тысяч специалистов, а также открыла в сибирском городе проектный и инженеринговый центр НИИПАЗ, управляющий центр по техобслуживанию и ремонту КИИиА, автоматизированных систем управления. В последнем подразделении занято 1600 сотрудников.

## ЧТЗ отгрузил последний серийный трактор

Челябинский тракторный завод (ЧТЗ) поставил Магнитогорскому межкомбинату трактор, запущенный в производство 50 лет назад: металлурги настигли на «классической модели», поскольку именно такие машины работают в парке горно-обогатительного предприятия, входящего в структуру комбината. При этом серийный выпуск 250-й модели ДЭТ на заводе завершен: решение о снятии этой машины с конвейера принято руководством ЧТЗ.

## На УЭХК сменили поколение центрифуг

Уральский электрохимический комбинат (УЭХК) в 2015 году направил на модернизацию производства порядка 10 миллиардов рублей. Основная работа была связана с пуском нового технологического блока, укомплектованного газовыми центрифугами девятого поколения, который заменит устаревшие машины пятого поколения. В 2016 году затраты на модернизацию могут составить около восьми миллиардов, а в целом инвестиционная программа до 2020 года оценивается в 34 миллиарда рублей. Обновление оборудования позволяет предприятию наращивать объемы производства и сохранять ведущие позиции на рынке обогащения урана.

## Рабочие с дипломом обрели перспективы роста

В ООО «Газпром добывающая Ямбург» подвели итоги программы «Последовательный рост-2015». Это кадровый проект, цель которого — выявить перспективных работников компаний, имеющих высшее образование, но трудоустроенных на рабочие специальности. В заключительном этапе конкурсного отбора участвовало 51 человек, 15 из них признаны победителями. В дальнейшем при появлении вакансий по инженерно-техническим должностям они получат приоритетное право на их замещение.

## В Беларусь поставят уральские турбины

Уральский турбинный завод подписал контракт на модернизацию ТЭЦ в городе Гродно. В Республике Беларусь работает много уральских турбин еще советского периода, поэтому долго завод ограничивался поставками комплектующих и тексеровщиком оборудования, но в последние два года экономические связи активизировались. Проект в Гродно осуществляется под экспортное финансирование ВЭБ (общий объем — чуть меньше миллиарда рублей), кроме того, Минэкономразвития РФ субсидирует часть процентной ставки заказчикам — такая мера поддержки предусмотрена для российского экспорта, чтобы повысить его конкурентоспособность.

По сообщениям корреспондентов «РГ»

## ПЕРСПЕКТИВА На Среднем Урале создают схему размещения производительных сил

## Заводы на карте

Карина Собинова, Свердловская область

ПРАВИТЕЛЬСТВО Свердловской области к марта завершит разработку плана реализации концепции развития региона до 2030 года, в том числе схемы пространственного размещения производительных сил. Напомним, что сама концепция была принята в прошлом году, одной из первых в стране.

— Планы развития региона, муниципалитетов и корпораций должны быть синхронизированы, чтобы хорошо понимать проблемные места, — подчеркивает губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев.

— Проблемы территориального развития назрели очень остро. Предприятия это ощущают, поскольку проекты реализуются на местах, а муниципалитетам сегодня сложно, — соглашается президент Свердловского областного союза промышленников и предпринимателей Дмитрий Пумпянский.

В прошлом году объем отгруженной продукции в регионе составил 1,7 триллиона рублей, что на 13 процентов больше, чем в предыдущем периоде. Правда, рост обеспечен не реальное увеличение производства, а разница в курсах валют.

Физический индекс промпроизводства показал отрицательную динамику не только в Свердловской области: в целом по УФО он едва превысил 98 процентов. Объем инвестиций за 9 месяцев составил 94 процента к 2014 году, или 1,5 триллиона рублей, что для округа, буквально не напичканного промышленностью, откровенно мало.

По словам заместителя полпреда президента РФ в УФО Александра Моисеева, каждый процент — серьезная потеря, на которую нужно адекватно реагировать. Если во время кризиса 2008 года потенциал нашли в «точках роста», то сегодня стоит говорить уже о территории роста. Минэкономразвития разрабатывает стратегию пространственного развития РФ, в рамках которой будетделено внимание размещению производительных сил, о чём промышленники со стажем вспоминают с ностальгией. Пока каждый субъект УФО сам определяет, куда ему двигаться, консолидации явно не хватает.

## Недвижимость Законодатели защитили детей, но создали проблемы жителям коммунальных квартир

## Убеди соседа

Наталия Швабаузер,  
Свердловская область

Поправки в федеральное законодательство, касающиеся обязательной нотариальной формы сделок с имуществом несовершеннолетних, были внесены еще 29 декабря 2015 года и уже вступили в силу. В путь праздников и канунов никто не успел оценить новогодний подарок от законодателей. А вот в феврале на рынке появились первые отголоски: в Екатеринбурге возникли проблемы с продажей коммуналок.

Для тех, кто пропустил выход 391-ФЗ, поясним, что любая сделка с недвижимостью из земель, полностью или частично принадлежащей гражданам моложе 18 лет, отныне проводится только в нотариальной форме. Кроме того, виза нотариуса обязательна в случаях, когда доля вправе общей собственности переходит постороннему лицу, активы находятся в доверительном управлении или опеке, принадлежат ограниченно дееспособным. Исключение сделано лишь для дарственных несовершеннолетним и наделения их долями через материнский капитал — здесь все оставили на усмотрение сторон.

— Закон направлен на защиту граждан при продаже доли имущества постороннему лицу. Нотариус может запросить данные в органах опеки, прорешать дееспособность лиц, подписывающих договор, — комментирует новые нормы Лариса Гашкова, заместитель руководителя управления Росреестра по Свердловской области.

По словам Рустема Галеева, исполнительного директора Уральской палаты недвижимости (УПН), риелторское сообщество к новациям отнеслось неоднозначно. Сегодня в долевой собственности у несовершеннолетних находятся довольно много объектов. К примеру, все квартиры, которые приобретались в ипотеку с помощью маткапитала.

— С правовой точки зрения вроде бы это благо: появились лица, несущие ответственность за численность сделок в данном сегменте. С другой стороны, есть сомнения, что нотариусы будут нести эту ответственность в полной мере. Придется если что, доказывать вину в их действиях. Ну и, конечно, допускаться — это дополнительные расходы для продавцов, — замечает Рустем Галеев.

Согласно Налоговому кодексу тариф за нотариальное удостоверение договора купли-продажи недвижимости составляет 0,5 процента от суммы сделки, но не менее 300 рублей и не более 20 тысяч. Тариф за передачу документов в регистрационные органы по защищенным электронным каналам связи — тысяча рублей. Кроме того, в Свердловской области утвержден технический тариф для нотариусов, «потолок» которого — 10 тысяч. При том что риелторы берут в среднем за свои услуги 60 тысяч рублей, несложно подсчитать, во что обойдется родители, во что обойдется родители, для дополнительной защиты прав несовершеннолетних владельцев квартир.

Нотариусы уверяют, что полностью готовы к работе по новым правилам. Но тут же признаются: после того как была создана Федеральная служба госрегистрации, львиная доля сделок идет через них. И даже после принятия 391-ФЗ увеличения потока клиентов в

нотариальных конторах не заметно.

Ко всему это подтверждают данные Росреестра: в 2015 году в регионе зарегистрировано свыше 761 тысяч прав, ограничений и обременений на недвижимость, из них только 90 тысяч — в нотариальной форме. Для сравнения: в Санкт-Петербурге через нотариусов проходит почти половина сделок.

— Видимо, народ раскачивается,

— рассуждает Петр Дьячков, управляющий делами Нотариальной палаты Свердловской области.

На вопрос, почему расширение полномочий считают панацеей от «черных риелторов», слововоры продавца с нотариусом и

нотариальной палатой РФ заключено соглашение, согласно которому нотариусы полностью отвечают за проверку легитимности сторон сделки, подлинности бумаг, предоставленных на регистрацию и т.д., — добавляет нотариус Елена Белянская.

— На предварительной беседе участники договора приходят с правоустановляющими документами. В ходе беседы мы выясняем соответствие воли и волеизъявления. Бывает, что люди, особенно пожилые, просто недопонимают, чего реально хотят: написать завещание или подарить квартиру внукам. В среднем проверка документов занимает один–два дня, после чего назначается сделка.

Между Росреестром и Нотариальной палатой РФ заключено соглашение, согласно которому нотариусы полностью отвечают за проверку легитимности сторон сделки, подлинности бумаг, предоставленных на регистрацию и т.д., — добавляет нотариус Елена Белянская.

— На предварительной беседе участники договора приходят с правоустановляющими документами. В ходе беседы мы выясняем соответствие воли и волеизъявления. Бывает, что люди, особенно пожилые, просто недопонимают, чего реально хотят: написать завещание или подарить квартиру внукам. В среднем проверка документов занимает один–два дня, после чего назначается сделка.

— Если соседей по коммуналке известили о продаже комнаты не телеграммой, как обычно поступают риелторы, а заказанным письмом с уведомлением, нотариусу проще принести документы на сделку. Но она будет совершена не раньше месяца с даты вручения письма адресату, о чем в уведомлении ставится отметка «Почты России», — говорит Елена Белянская.

— При этом надо понимать, что сделка, совершенная без нотариального отказа соседей — это весяко мина замедленного действия: дети из других комната, достигнув 18 лет, теоретически могут заявить свои права через суд. Нечто подобное сейчас происходит с приватизированным жильем: сделки откладывают в судах спустя много лет. С точки зрения буквы закона они не ничтожны, но опровергнуть, чем и могут воспользоваться недобросовестные граждане. Я бы рекомендовала в таких случаях в договоре купли-продажи прописывать пункт о дополнительном риске покупателя.

— Если соседей по коммуналке известили о продаже комнаты не телеграммой, как обычно поступают риелторы, а заказанным письмом с уведомлением, нотариусу проще принести документы на сделку. Но она будет совершена не раньше месяца с даты вручения письма адресату, о чем в уведомлении ставится отметка «Почты России», — говорит Елена Белянская.

— На предварительной беседе участники договора приходят с правоустановляющими документами. В ходе беседы мы выясняем соответствие воли и волеизъявления. Бывает, что люди, особенно пожилые, просто недопонимают, чего реально хотят: написать завещание или подарить квартиру внукам. В среднем проверка документов занимает один–два дня, после чего назначается сделка.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

— Если между соседями по коммуналке издается письмо с уведомлением о продаже комнаты, то это не значит, что сделка не будет совершена.

&lt;p